

**IMPACT  
REPORT  
2017-2019**



Asociación Chilena de  
Venture Capital



## CONTENIDO / *Cotents*

<b>01.</b>	<b>Presentamos /</b> <i>We present</i>	02
<b>02.</b>	<b>Buscamos /</b> <i>We search</i>	04
<b>03.</b>	<b>Administramos /</b> <i>We manage</i>	05
<b>04.</b>	<b>Participamos /</b> <i>We participate</i>	06
<b>05.</b>	<b>Representamos /</b> <i>We represent</i>	09
<b>06.</b>	<b>Colaboramos /</b> <i>We Colaborate</i>	11
<b>07.</b>	<b>Impactamos /</b> <i>We Impact</i>	13
<b>08.</b>	<b>Somos /</b> <i>We are</i>	19
<b>09.</b>	<b>Trabajamos /</b> <i>We work</i>	32
<b>10.</b>	<b>Eventos /</b> <i>Events</i>	34
<b>11.</b>	<b>Educación /</b> <i>Education</i>	39
<b>12.</b>	<b>Prensa /</b> <i>Press</i>	40
<b>13.</b>	<b>Proximamente /</b> <i>Education</i>	42

# 01. Presentamos

*We present*

La Asociación Chilena de Venture Capital (ACVC) se enorgullece en presentar por primera vez la recopilación de información de sus socios desde sus inicios en el año 2017 hasta el recién terminado 2019. En sus hojas no sólo veremos el proceso de inversión de los fondos, sino como la asociación gremial representa a la industria en el contexto nacional, internacional, su crecimiento y su participación del ecosistema emprendedor e innovador.

Este ha sido un año clave en para el Venture Capital en la región y sin dudas el 2018/19 será recordado como el periodo en que la región dio un salto determinante para transformarse en un mercado relevante a nivel global. Por una parte ha sido un año record en levantamiento de capital para startups de origen nacional como son los casos de U planner, NotCo, Védenos tu auto y otros. Así también, este ha sido un año record de inversión en la región alcanzando una suma cercana a los USD 2.3 billones invertidos en startups a lo largo y ancho de Latinoamérica, Brasil como el destino que concentra la mayor parte de la inversión y consolidándose México en segundo lugar. Si bien es cierto que en cuanto a montos totales invertidos Chile no ocupa la parte alta de la tabla, sí tiene una participación importante desde la cantidad de *deal flow* que contribuyó a la región, ocupando el tercer lugar luego de Brasil y México.

Dicho salto no lo podemos dar solos sino que debemos estar acompañados de diversos actores del ecosistema. En primer lugar de los emprendedores, quienes deben asumir la necesidad de transformarse en actores de talla mundial y actuar acorde; en segundo lugar, las políticas públicas deben actualizarse y abrazar este desafío y oportunidad que se nos presenta; tercero, los actores políticos deben comprender el impacto de esta industria y ser capaces de diferenciar entre emprendimiento tradicional y emprendimiento escalable de base tecnológica, ambos muy plausibles pero a la vez muy distintos y que necesitan de apoyo y políticas públicas diferenciadas. Consecuentemente, los políticos deben esforzarse por entender las diferencias entre un emprendimiento tradicional y otro de base tecnológica, cómo se les puede apoyar, cómo crecen y escalan y qué impacto genera cada uno en el corto, mediano y largo plazo. En el mediano plazo, empujar la incorporación de inversionistas institucionales. Esto podría marcar un antes y un después en nuestra industria de venture capital y permitir que nos posicionemos al menos como actores de primera categoría a nivel regional, asegurar el flujo de financiamiento para emprendedores que hoy deben sortear un gap de financiamiento que se presenta tanto en Chile como en otros países del sur del continente. Y en el largo plazo, cosechar los frutos de lo anteriormente señalado.

El venture capital debe ser apoyado por todos los actores de la sociedad, se trata de una industria que, como pocas, es capaz de generar una gran movilidad social, redistribuir de mejor forma el capital disponible, resolver problemas que afecten a un importante grupo de nuestra población, mejorando su calidad de vida y en definitiva ayudar a crear un mundo más justo e inclusivo.



Pablo Traub, Presidente ACVC  
*Pablo Traub, Chairmain ACVC*

*The Chilean Association of Venture Capital (CAVC), is proud to present its partners consolidated information for the 2017 – 2019 period. It is the first time that our Association delivers this document in which it is presented not only the investment processes of the funds, but also what the CAVC and their partners represent within the entrepreneurial and innovative ecosystem in the national and international context.*

*This has been a key year for Venture Capital in the region, and without any doubt, the period 2018/19 will be remembered as that in which the region took a decisive leap to become a relevant global market actor. On the one hand it has been a record year regarding capital raising for local startups such as U planner, NotCo, Sell us your car, among others. But also, this has been a record year for investments in the region, reaching an approximate total amount of USD 2.3 billion that has been invested in startups throughout Latin America, where Brazil has been the country that concentrates most of the investment and consolidating Mexico in second place. On the other hand, and although Chile does not appear in the top countries regarding investment, it does have an important participation considering the deal flow in the region, occupying the third place after Brazil and Mexico.*

*This growth cannot be taken individually but must be accompanied by several actors in the ecosystem. First of all, the entrepreneurs, who must assume the challenge to become world-class actors and proceed accordingly; second, public policies must be updated and embrace this challenge and opportunity; Third, the political sector must understand the impact of this industry and be able to differentiate between traditional entrepreneurship and scalable technology-based entrepreneurship, both very plausible but at the same time very different, requiring different public policies and support. Consequently, politicians must strive to understand the differences between a traditional and a technology-based venture, how they can be supported, how they grow and scale and what impact each one generates in the short, medium and long term. In the medium term, push the incorporation of institutional investors. This aspect could make a huge change in our Venture Capital industry, allowing to position ourselves as top-notch actors at the regional level, to ensure the financing flow for entrepreneurs who must overcome a financing gap that is presented both in Chile as in other countries of South America.*

*Venture Capital must be supported by all the actors of society, it is an industry that, like few others, is capable to generate great social mobility, redistributing better available capital, solving problems that affect an important group of our population, improving their quality of life and ultimately, help creating a more equitable and inclusive world.*

## 02. Buscamos

*We Search*

Chile cuenta hoy con una de las industrias en Venture Capital más desarrolladas de Latinoamérica, junto con ser uno de los países mejor rankeados en el LAVCA scorecard<sup>1</sup>, lo que nos permite avanzar en nuestro objetivo de convertirnos en el potencial Hub de Innovación de Latinoamérica en la Industria del venture capital, así como plataforma de inversión para el continente.

Para lograr este objetivo trabajamos diariamente en cambiar la manera de pensar de los emprendedores y fondos de inversión, y así aprovechar las oportunidades que nos brinda la globalización y la tecnología, apoyando la internacionalización y desarrollo de emprendimientos que resuelvan problemas globales. Así también, buscamos influir y colaborar con otros actores del ecosistema para que Chile más temprano que tarde lidere la industria de capital emprendedor de Latinoamérica.

*Chile today has one of the most developed Venture Capital industries in Latin America, along with being one of the best ranked countries in the LAVCA scorecard<sup>1</sup>, which allows us to move forward in our goal of becoming the leading Innovation Hub of Latin America in the venture capital industry, as well as an investment platform for the continent.*

*To achieve this goal, we work daily to change the mindset of entrepreneurs, investors and investment funds, and thus take advantage of the opportunities offered by globalization and technology, supporting the internationalization and development of ventures that solve global problems. Likewise, we seek to influence and collaborate with other players in the ecosystem so that Chile, sooner rather than later, leads the entrepreneurial capital industry in Latin America.*

<sup>1</sup> LAVCA Scorecard <https://lavca.org/wp-content/uploads/2017/06/20172018-Scorecard-FINAL.pdf>



Representamos y somos la voz de los actores del financiamiento para emprendimientos de alto impacto en Chile y la región.

*We represent and lead the voice of many players that finance high-impact enterprises in Chile and the region.*



Promovemos los beneficios económico de la inversión en Venture Capital y las buenas prácticas de gobierno corporativo con estándares internacionales entre nuestros miembros entre nuestros miembros.

*We promote the economic benefits of investment in VC and and best practices in international standards of corporate governance among our members.*



Colaboramos en el diseño e implementación de políticas públicas que apoyan el desarrollo de la industria.

*We collaborate in the design and implementation of public policies that support the development of this industry.*



Desarrollamos lazos internacionales con instituciones y fondos de inversión para potenciar el networking y apoyar iniciativas que estimulen la inversión.

*We build international links and partnerships with institutions and investment funds aiming to promote networking and support initiatives that encourage investment.*

# 03. Administramos

*We manage*

Los Fondos de Capital Emprendedor (VC) buscan invertir en emprendimientos de base tecnológica o científica y con un mayor potencial de crecimiento y escalamiento a nivel regional y/o global. Estos emprendimientos desarrollan modelos de negocios que se basan en nuevas tecnologías disruptivas, muchas veces respaldadas por una fuerte propiedad intelectual. Por lo general, son inversiones en industrias innovadoras, en donde el fundador de la empresa tiene un rol fundamental y donde los fondos de inversión generalmente invierten a través de participaciones de propiedad minoritarias, por lo cual es común encontrar varios inversionistas.

Las inversiones realizadas en VC se caracterizan por tener un alto nivel de riesgo y alto retorno potencial. Por lo anterior, los fondos de VC generalmente invierten en un número importante de empresas, de tal forma de diversificar su inversión.

*Venture Capital funds are investment funds that manage the money of investors who seek private equity stakes in startup and small- to medium-sized enterprises with strong growth and scale up potential. These ventures develop business models that are based on new disruptive technologies, often backed by strong intellectual property. In general, they are investments in innovative industries, where the founder of the company plays a fundamental role and where investment funds generally invest through minority shareholdings, so it is common to find several investors.*

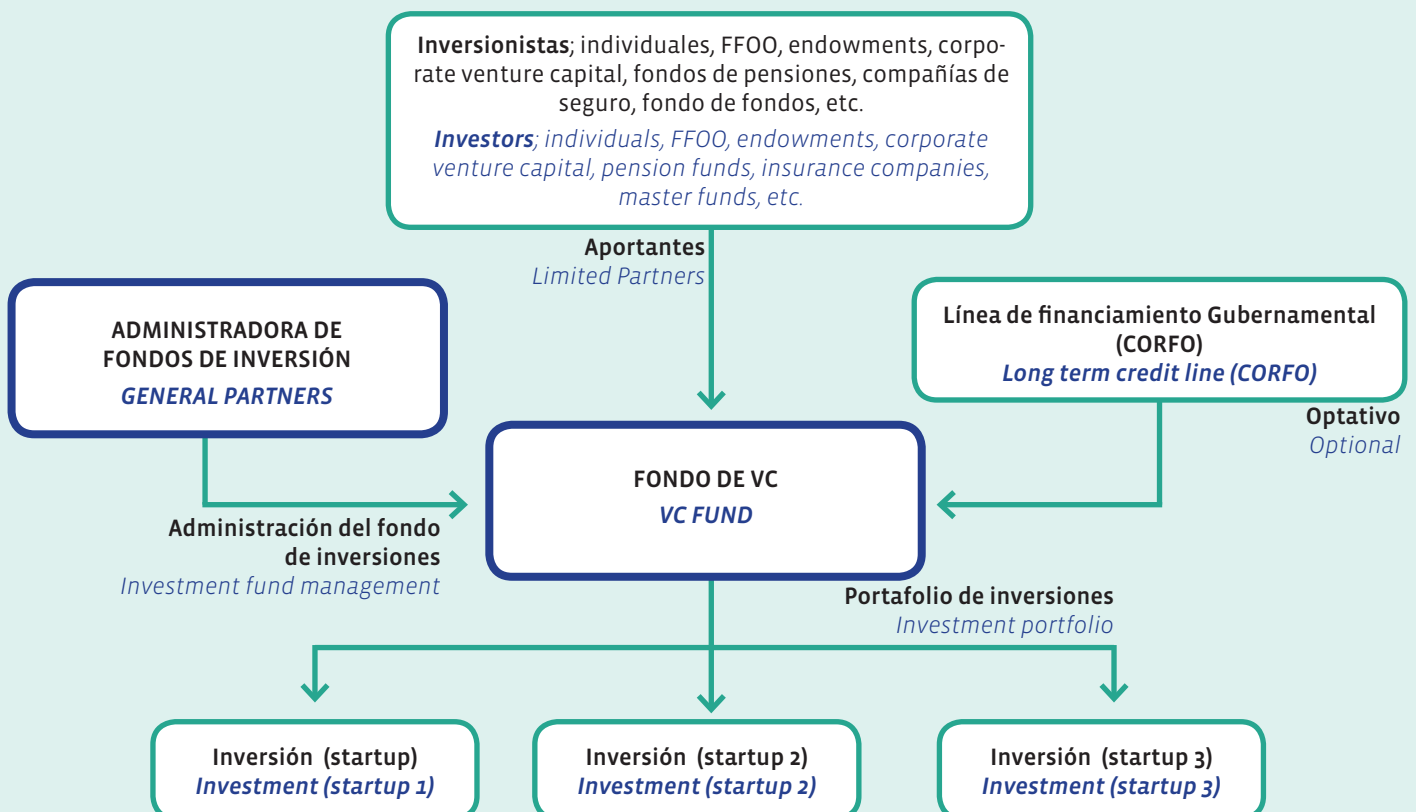
*These investments are generally characterized as high-risk/high-return opportunities. Therefore, VC funds generally invest in a significant number of companies, aiming to diversify their investment.*

**Smart Money** es el término acuñado para referirse al “capital inteligente”, lo que implica que los Fondos de Inversión en Capital Emprendedor, no sólo aportan dinero, sino también conocimiento específico y redes de contacto en una o más industrias, lo que puede ser de mucha utilidad para los emprendedores.

*Smart Money means that VC Funds, not only contribute money, but also specific knowledge and network in one or more industries, which can be very useful for entrepreneurs.*

## ESTRUCTURA DE UN FONDO DE VENTURE CAPITAL

### VC FUND STRUCTURE



# 04. Participamos

*We participate*

## ECOSISTEMAS DE EMPRENDIMIENTO ENTREPRENEUR ECOSYSTEMS

Como Asociación Gremial representamos a los Fondos de Inversión en Capital Emprendedor que son un actor clave dentro del ecosistema de innovación y emprendimiento a nivel mundial. Un ecosistema de emprendimiento e innovación moderno se basa en la interacción y colaboración de 6 componentes: Políticas Públicas, Soportes, Cultura, Finanzas, Capital Humano y Mercados.

*As a Trade Association we represent the VC Funds that are a key player in the Global Innovation & Entrepreneurship Ecosystem. This ecosystem is based on the interaction and collaboration of 6 components: Public Policies, Supports, Culture, Finance, Human Capital and Markets.*



### POLÍTICAS PÚBLICAS / PUBLIC POLICIES

#### Liderazgo;

Legitimidad social, estrategia de emprendimiento, urgencia, crisis, desafíos.

#### Gobierno;

Instituciones de inversión, soporte financiero, regulaciones e incentivos (ej. beneficios tributarios), instituciones de investigación, legislación amigable para la inversión (ej. quiebras, derechos de propiedad y trabajo).

#### Leadership;

*Social legitimacy, entrepreneurship strategy, urgency, crisis, challenges.*

#### Government;

*Investment institutions, financial support, regulations and incentives (eg tax benefits), research institutions, investment friendly legislation (eg bankruptcies, property and labor rights).*

### FINANZAS / FINANCE

#### Financiamiento capital;

Microcréditos, inversionistas ángeles, fondos de capital de riesgo, capital privado, mercado de capitales, deuda.

#### Capital financing;

*Microcredits, angel investors, venture capital funds, private equity, capital market, debt.*

Fuente: Daniel Isenberg fundador y director ejecutivo de Babson Entrepreneurship Ecosystem Project.

Source: Daniel Isenberg founder and executive director of Babson Entrepreneurship Ecosystem Project.

### SOPORTE / SUPPORT

#### Instituciones no gubernamentales;

Promoción de emprendimiento en ONG, conferencias, asociaciones de emprendimiento.

#### Soporte profesional;

Aspectos legales y contabilidad, agentes de inversión, expertos técnicos y tutores.

#### Infraestructura;

Telecomunicaciones y energía, transporte y logística, centros de incubación, clusters.

#### Non-governmental institutions;

*Promotion of entrepreneurship in NGOs, conferences, entrepreneurship associations.*

#### Professional support;

*Legal aspects and accounting, investment agents, technical experts and tutors.*

#### Infrastructure;

*Telecommunications and energy, transport and logistics, incubation centers, clusters.*

### CAPITAL HUMANO / HUMAN CAPITAL

#### Instituciones Educativas;

Grados (profesionales y académicos), entrenamiento específico en emprendimiento.

#### Mano de obra;

Experto e inexperto, emprendedores seriales, generación de emprendedores.

#### Educational Institutions;

*Degrees (professionals and academics), specific training in entrepreneurship.*

#### Workforce;

*Experienced and inexperienced, serial entrepreneurs, generation of entrepreneurs.*

### CULTURA / CULTURE

#### Historias de éxito;

Éxitos visibles, fundadores sostenibles, reputación internacional.

#### Normas sociales;

Tolerancia al riesgo, innovación, creatividad y experimentación, status social de emprendedores, ambición, conducción, hambre.

#### Success stories;

*Visible successes, sustainable founders, international reputation.*

#### Social norms;

*Tolerance to risk, innovation, creativity and experimentation, social status of entrepreneurs, ambition, management, hunger.*

### MERCADOS / MARKETS

#### Redes;

Redes de emprendedores, redes sociales, corporaciones multinacionales.

#### Cientes tempranos;

Early adopters, referencia de clientes, canales de distribución.

#### Networks;

*Entrepreneur networks, social networks, multinational corporations.*

#### Early clients;

*Early adopters, customer reference, distribution channels.*



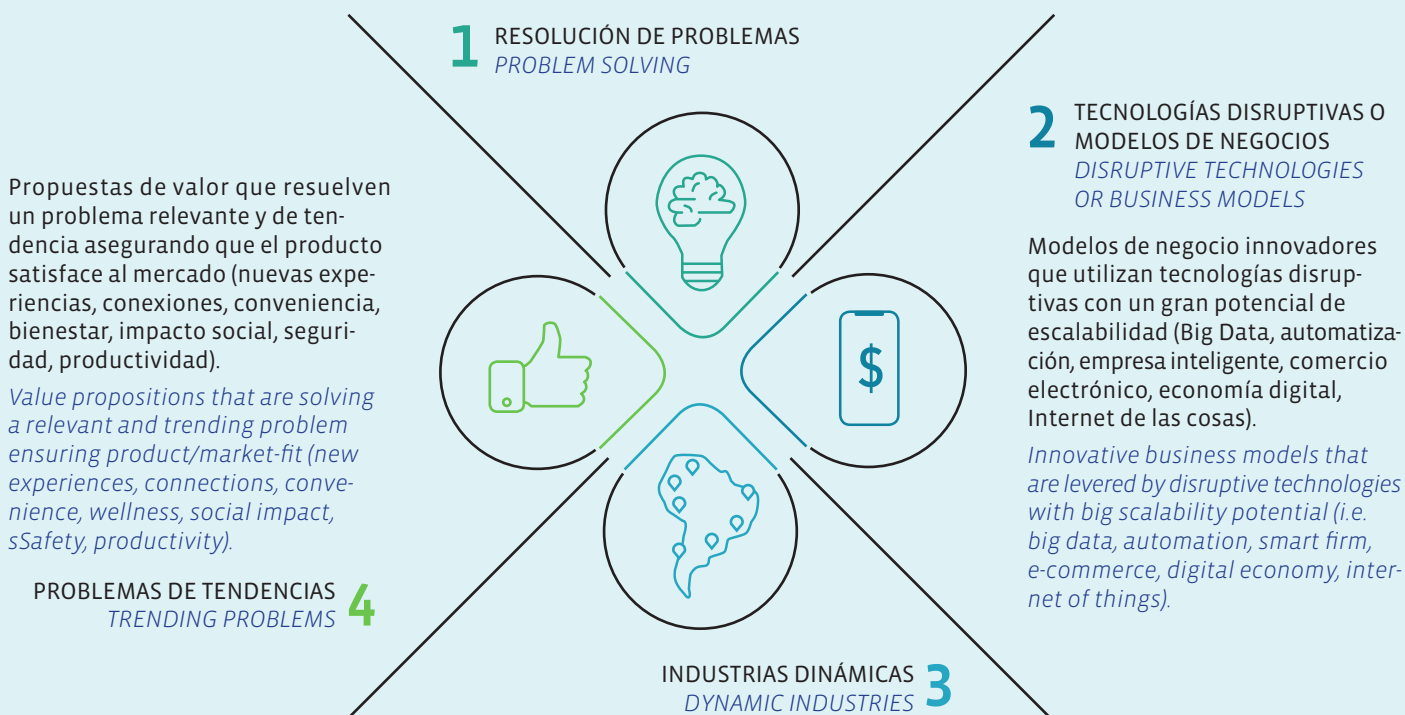
## TESIS DE INVERSIÓN DEL VC INVESTMENT THESIS OF VC

El Venture Capital consiste en la inversión en emprendimientos de base científica o tecnológica o startups, con el fin de apoyar su crecimiento e implementar el plan estratégico definido por los emprendedores. El objetivo de los inversionistas de VC es rentabilizar la inversión a mediano plazo (entre 5 y 10 años), saliendo finalmente del proyecto ("exit"). Los inversionistas de VC buscan rentabilidades exponenciales a su inversión para compensar el nivel de riesgo existente al invertir en compañías en etapas tempranas, versus una inversión en una empresa consolidada, por lo que se busca que el retorno de aquellas inversiones exitosas compense las pérdidas causadas por el resto de las inversiones fallidas. A continuación se detallan los 4 principios básicos de la tesis de inversión de un Fondo de Inversión en VC.

*Venture Capital aims to invest in scientific or technological-based enterprises or startups, in order to support their growth and implement their strategic plan defined by the entrepreneurs. Venture capital seeks to invest in firms that have high-risk/high-return profiles, based on a company's size, assets, and stage of product development and in the medium term (between 5 and 10 years) being able to exit from its portfolio and deliver competitive returns to their limited partners. VC investors seek higher returns that are able to compensate higher risk of early stage startups. The 4 basic principles of the investment thesis of a VC Investment Fund are detailed below.*

Emprendimientos que no sólo son rentables sino que también tienen como misión contribuir al desarrollo económico de nuestra región (inclusión de la fuerza laboral, acceso a capital, mayor seguridad, mejor salud, mejor educación).

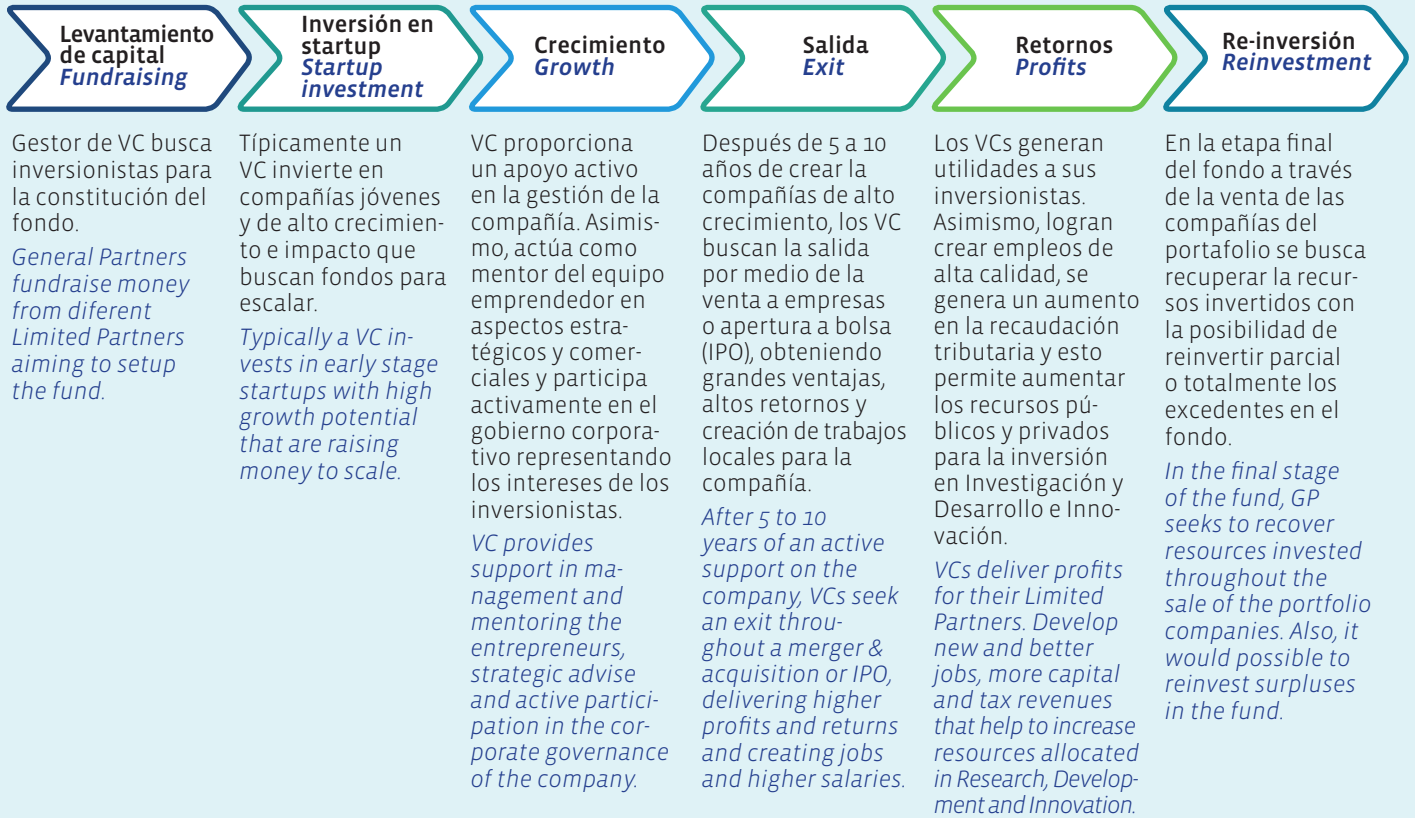
*Startups that not only are profitable but also contribute to the economic development of our region (workforce inclusion, access to capital, increased security, improved health, better education).*



*Projects that operate on a fast growing industry sector and key to the region (i.e. Media-Tech, Retail-Tech, Fin-Tech, Health-Tech, Ed-Tech, Agro-Tech).*

## PROCESO DE INVERSIÓN DE UN FONDO DE CAPITAL EMPRENDEDOR

### INVESTMENT PROCESS OF A VENTURE CAPITAL FUND

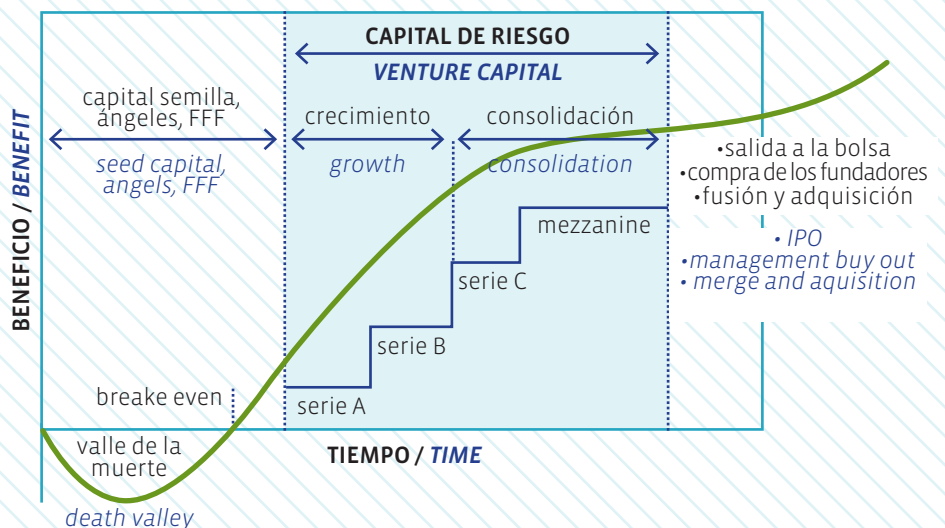


## ETAPAS DEL EMPRENDIMIENTO

### STAGES OF DEVELOPMENT

El siguiente esquema muestra las fases de desarrollo de un emprendimiento de base científico-tecnológica, desde el punto de vista de su financiamiento: capital semilla; Serie A (entre US\$1 y US\$3 millones); Serie B (inversiones para crecimiento de las empresas, entre US\$4 y US\$10 millones); crecimiento (inversiones para la etapa de maduración que superan los US\$10 millones) y (v) salida (a través de una adquisición, fusión o apertura en bolsa).

*The following figure shows the stages of development of a scientific-technological-based startup, from the point of view of its financing: seed capital; Series A (between US \$ 1 and US \$ 3 million); Series B (for the growth of companies, between US \$ 4 and US \$ 10 million); growth ((investments for the maturation stage that exceed US \$ 10 million) and (v) exit (through an acquisition, merger or initial public offering (IPO)).*



# 05. Representamos

*We represent*

## DIRECTORIO BOARD

Nuestro directorio está conformado por expertos en materias relacionadas a la industria de Venture Capital; su administración y estructuración financiera/ legal, que ponen a disposición su tiempo y experiencia para desarrollar la industria a nivel nacional.

*Our Board of Directors is made up of leading experts in the venture capital industry, with track record in financial, legal, and operational issues aiming to help and support with their time and knowledge the development of the local industry.*



De pie (izquierda a derecha):

**Andrés Meirovich**, Managing Partner de Genesis Ventures | **Pablo Traub**, Managing Partner de Manutara Ventures | **Claudio Barahona**, CEO Wayra Chile

Sentados (derecha a izquierda);

**Jamie Riggs**, Managing Director en Chile Global Ventures | **Ximena Henríquez**, Manager de Operaciones Chile en Alaya Capital | **Magdalena Guzmán**, Directora Ejecutiva ACVC | **Francisco Guzmán**, Partner en Carey Abogados

*Standing (left to right):*

*Andrés Meirovich, Managing Partner at Genesis Ventures | Pablo Traub, Managing Partner at Manutara Ventures | Claudio Barahona, CEO Wayra Chile*

*Sitting (right to left):*

*Jamie Riggs, Managing Director at Chile Global Ventures | Ximena Henríquez, Chile Operations Manager at Alaya Capital | Magdalena Guzmán, Executive Director at ACVC | Francisco Guzmán, Partner at Carey Abogados*

## EX PRESIDENTE PAST PRESIDENT



Rodrigo Castro, 2017-2018  
*Rodrigo Castro, 2017-2018*

SOCIOS / MEMBERS



# 06. Colaboramos

*We collaborate*

## ALIANZAS / ALLIANCES



Asociación Mexicana de  
Capital Privado



Asociación Colombiana de  
Fondos de Capital Privado



Asociación Argentina de  
Capital Privado, Emprendedor y Semilla



Asociación Española de  
Capital, Crecimiento e Inversión



Asociación de Inversionistas para el  
Crecimiento



Industrias de Tecnologías  
Avanzadas de Israel



Asociación Peruana de  
Capital Semilla y Emprendedor



Brazilian Private Equity &  
Venture Capital Association



The global industry association for  
private capital in emerging markets



Italian Private Equity, Venture Capital  
and Private Debt Association

Italian Private Equity, Venture Capital  
and Private Debt Association



Luxembourg Private Equity & Venture  
Capital Association

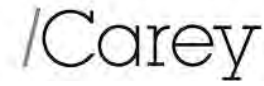


Banco Interamericano de Desarrollo



Cambridge Innovation Center

COLABORADORES / ASSOCIATES



Carey & Cía



Pro Chile



Invest Chile



Sociedad de Fomento Fabril



Endeavor



Asociación de empresas fintech de Chile



Innova 360



Accenture



Universidad Adolfo Ibáñez



Asociación Chilena de Fondos de Inversión



Asociación de Empresas Familiares



Latam Ventures Club

# 07. Impactamos

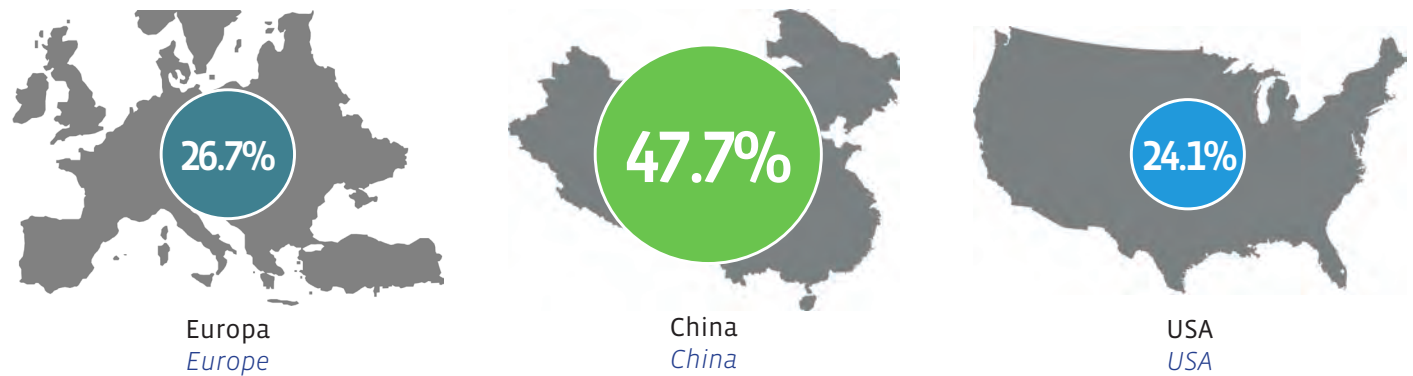
We impact

## EN EL MUNDO

La inversión en Venture Capital en el mundo ha venido creciendo sostenidamente en los últimos 10 años. De hecho, en 2018 la inversión total fue de US\$250 billones. De la misma manera, la mediana de los tickets promedio ha venido creciendo en todas las etapas entre 2010 y 2018, pero en mayor medida en la etapa de crecimiento de US\$5 millones a US\$11.5 millones, mientras que en la etapa temprana lo hizo de US\$2.4 millones a US\$5.5 millones. Por otro lado, la inversión a nivel geográfico también ha cambiado de manera significativa entre 2000 y 2018. En el 2.000 el 80% de los recursos se invertían en Estados Unidos y 20% en el resto del mundo. Actualmente, un 38% se invierte en Estados Unidos y 62% en el resto del mundo.

### Crecimiento de la Inversión en Venture Capital (2016-17)

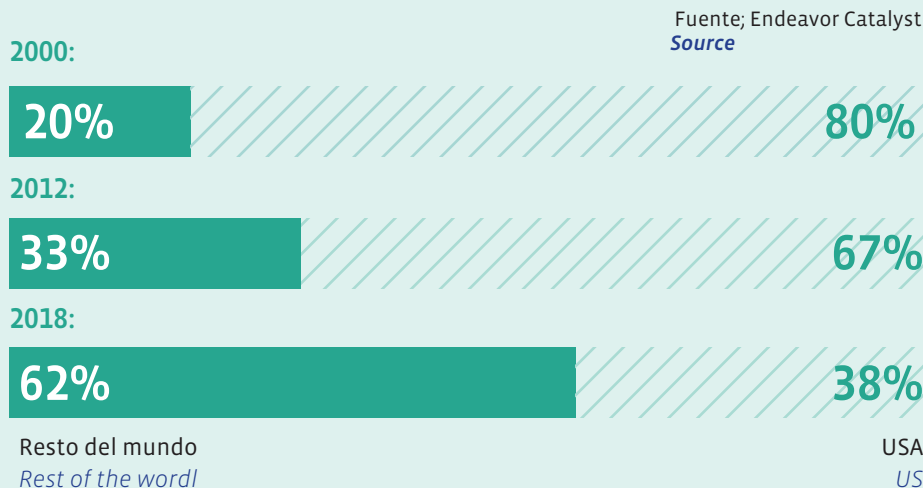
#### Growth in Venture Capital Investment (2016-17)



Fuente; CB Insight Money Tree Report Q4  
Source

### Evolución de la distribución geográfica del Venture Capital (2000-2018)

#### Geographic Distribution of Venture Capital Investment (2000-2018)



Fuente; Endeavor Catalyst  
Source

En una década hemos visto como la participación de EEUU en la inversión global en VC ha ido disminuyendo en su relación a la inversión del resto del mundo. En el año 2.000 EEUU invirtió USD 66,4 Bn, un 80% de total del mundo, y en el 2018, USD 102 Bn representando 38% de la inversión global.

During the last decade, the global Venture Capital industry has shifted from the US to the rest of the world, in particular Asia. In 2000 the US accounted for 80% of total investment (USD66.4 billions), while in 2018 it was 38% (USD102 billions).

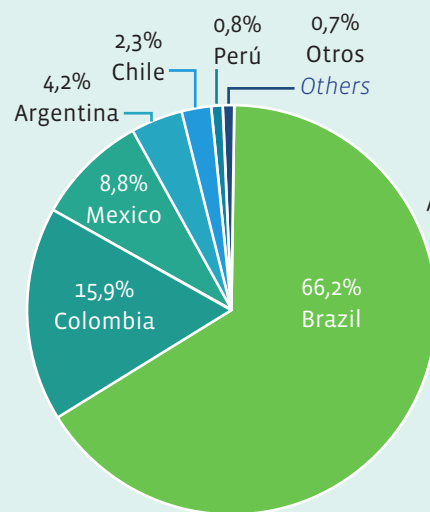
## EN LATINOAMÉRICA IN LATINAMERICA

La inversión en Latinoamérica se ha multiplicado por más de 1000% en los últimos 7 años, desde USD 143 millones en el 2011 a USD 1,9 billones en el 2018. De la misma manera, el número de inversiones aumentó un 570% en el mismo periodo, desde 69 a 463. Cabe destacar que Brasil lidera en la región en todas las etapas de inversión en VC, capturando 2/3 de la inversión en VC.

*Investment in Latin America has multiplied by more than 1000% in the last 7 years, from USD 143 million in 2011 to USD 1.9 billion in 2018. Similarly, the number of VC backed deals increased by 570% in the same period, from 69 to 463. It is important to highlight that Brazil leads the region in all stages of investment accounting for 2/3 of the investment in VC.*

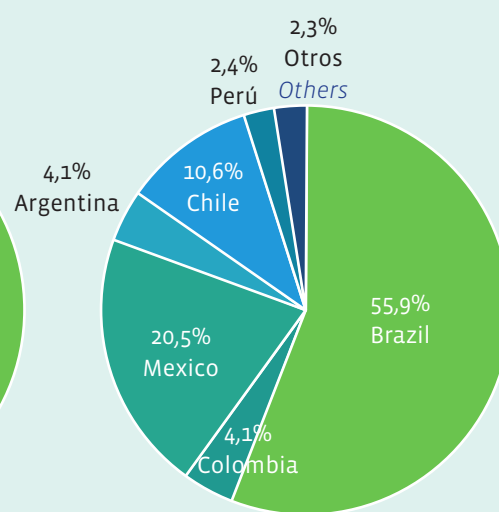
### Inversión en VC por país 2018 (USD MM)

*VC Investment by country  
2018 (USD MM)*



### Inversión en VC por país 2018 (número de deals)

*Investment in VC by country 2018  
(number of deals)*



Fuente: LAVCA, Industry data & analysis, 2018  
**Source**

\* "Otros" incluye; Uruguay, Ecuador, Bolivia y las transacciones que no reportaron clasificación de país específico. Además, incluye montos que no son revelados debido a normativa de confidencialidad.

\* "Others" includes Uruguay, Ecuador, Bolivia, and those transactions that did not report country-specific classification. Also, it includes some amounts that are not disclosed due to confidentiality issues.

### Ranking y puntaje general de ecosistema de VC y PE en la región Ranking and general score of ecosystem of VC and PE in the region

Fuente: LAVCA Scorecard Report 2017-2018  
**Source**

Ranking regional Regional ranking	País Country	Puntaje 2018 (1-100 donde 100 = mejor) Score (1-100 where 100 = best)	Cambios desde el 2015 Changes from 2015	PE/VC % PIB PE/VC % GDP
1	Chile	71	↓ 3	0,130
2	Brasil	69	↓ 3	0,263
3	México	67	↑ 2	0,173
4	Colombia	64	↑ 4	0,159
5	Uruguay	61	↑ 7	0,230

\* El puntaje general es el total ponderado de todos los siguientes indicadores; políticas públicas en PE/VC, regulación impositiva, protección de los derechos de los pequeños accionistas, restricciones en inversionistas institucionales, protección de la propiedad intelectual, desarrollo de mercados de capitales, sistema judicial, percepción de corrupción, emprendimiento, entre otros.

\* Overall score is the weighted total of all scorecard indicators; public policies on vc/pe, tax treatment, protection of minority shareholders rights, restrictions on institutional investors, protection on intellectual property, capital markets development, judicial system, perceived corruption, entrepreneurship, among others.



## EN CHILE In Chile

Actualmente la industria de VC en Chile es una de las más desarrolladas de Latinoamérica. En 2017 los activos bajo administración alcanzaban los US\$1.318 millones, con US\$527,5 millones en aportes privados. Más aún, CORFO ha apoyado con líneas de crédito (Fondos Etapas Tempranas (FT), Fondos Etapas Tempranas Tecnológicas (FET) y Fondos Crecimiento (FC)) a 59 fondos de inversión, con US\$838 millones en líneas de crédito y US\$230 millones en líneas por girar. Asimismo, los fondos de inversión de capital de riesgo han invertido en 280 empresas. Es importante destacar los aspectos macro que han ayudado al desarrollo de la industria tales como **el marco legal, el régimen tributario, la protección de los derechos de accionistas minoritarios, la protección a la propiedad intelectual, el desarrollo de mercado de capitales, el sistema judicial, la percepción de la corrupción, y la facilidad para emprender**, entre otros.

Currently the VC industry in Chile is one of the most developed in Latin America. In 2017, assets under management reached US \$ 1,318 million, with US \$ 527.5 million in limited partners commitment. Moreover, CORFO has lend to 59 investment funds with US \$ 838 million in deployed credit lines and US \$ 230 million in approved credit lines (Early Stage Funds (FT), Early Technological Funds (FET) and Growth Funds (FC). Likewise, venture capital investment funds have invested in 280 companies. It is important to highlight the macro aspects that have helped the development of the industry such as **the legal framework, the tax regime, the protection of the rights of minority shareholders, the protection of intellectual property, the development of capital markets, the judicial system, the perception of corruption, and the ease of doing business**, among others.



USD  
**527,5**  
MM

en aportes privados  
in private investment



**280**

empresas invertidas  
startups that have been invested

Fuente: CORFO, Enero, 2018  
Source: CORFO, January, 2018

**838**

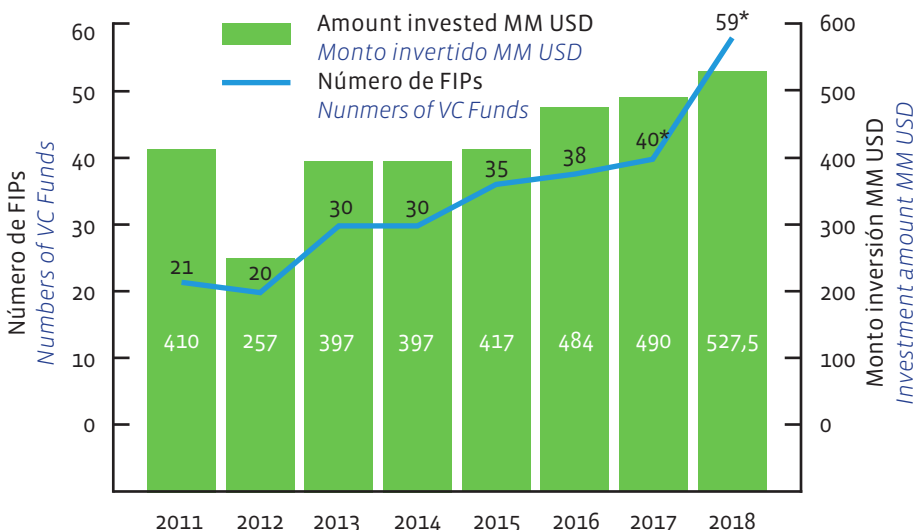
USD MM en líneas de crédito CORFO  
USD MM in CORFO credit lines

**230**

USD MM en líneas por girar CORFO  
USD MM in approved CORFO credit lines

**1318**

USD MM de compromisos públicos y privados  
USD MM of public and private commitments



Entre 2017 y 2018 la industria de VC registró una intensa actividad, con la creación de 19 nuevos Fondos de Inversión. Actualmente existen 32 Fondos de Inversión activos.

Between 2017 and 2018, the VC industry figures increased steadily, with 19 new investment Funds. Currently, there are 32 active Investment Funds.

Fuente: Reporte Venture Capital & Private Equity 2016-2017, ACAFI, proyección 2018 ACVC  
Source: Reporte Venture Capital & Private Equity 2016-2017, ACAFI, 2018 projection, ACVC

## Montos invertidos por actividad económica en programas de Capital de Riesgo de CORFO

### Amounts Invested by economic activity in CORFO VC programs

Los programas de CORFO se traducen en líneas de crédito de largo plazo que tienen los siguientes beneficios:

- Tasas de interés competitivas
- Capital e intereses se pueden pagar al finalizar la vida del fondo.

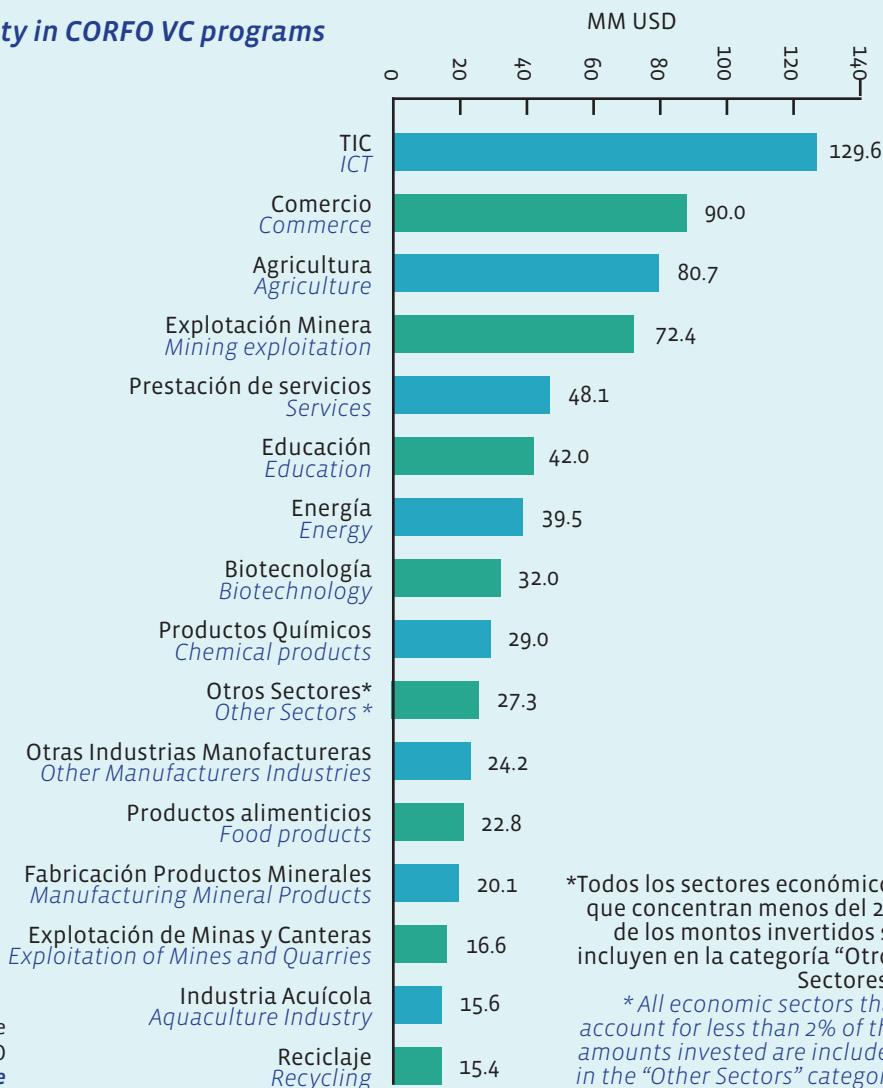
Esto distingue a Chile a nivel mundial, lo que se traduce en la atracción de no sólo talento emprendedor sino también inversionistas del resto del mundo. Además, los fondos de inversión tienen un tratamiento tributario favorable en Chile.

*CORFO's long term financial support has the following benefits:*

- Competitive interest rates.
- Principal and interest can be paid at the end of the period.

*The above generous matching lending scheme is unique, which allows to attract not only entrepreneurial talent but also worldwide. In addition, investment funds have a favorable tax treatment in Chile.*

Fuente: Informe Público de Capital de Riesgo. Diciembre, 2017, CORFO  
Source



## VC más activos por series en los últimos 24 meses en Chile

### Most active Chilean VC's by stage during the last 24 months

Fuente: ALL VP  
Source

Número de Rondas / Number of rounds			
Pre semilla / Pre-seed	Semilla / Seed	Serie A / Serie A	Serie B / Serie B
Magma Partners	Magma partners	Aurus capital	Accel
Wayra	Endurance	HCS Capital	All VP
500 Startups	Nextp Labs	Nextp Labs	BEZOS Expedition
Chile Ventures	Alaya Capital Partners	Scale Capital	Creandum
Finnovista	Fis Ameris	ACCION	Invexor capital

## ASOCIACIÓN CHILENA DE VENTURE CAPITAL CHILEAN VENTURE CAPITAL ASSOCIATION

La Asociación Chilena de Venture Capital, A.G. (ACVC) es una asociación gremial compuesta por representantes de Administradoras de Fondos de Inversión que hoy administran fondos de inversión privados de Venture Capital. La ACVC busca que la industria de capital de riesgo esté mejor representada frente a organismos públicos y privados, y que logre una mayor y mejor difusión de sus iniciativas que apoyan y financian al emprendimiento e innovación de nuestro país.

**\*Todas las cifras contenidas en esta sección de la ACVC son contabilizadas hasta junio del 2019.**

*The Chilean Venture Capital Association A.G. (ACVC) is the industry body that represents the private investment funds and general partners. ACVC aims to achieve a greater and better dissemination of its initiatives that support and finance the Chilean entrepreneurship and innovation ecosystem.*

*\*All figures contained in this section of the ACVC are counted until June 2019.*

11 / 4

fondos de inversión  
*investment funds*

son CVC  
*are CVC*

### Nuestros Fondos\* Our Funds\*

109

startups activas  
*active startups*

USD 161,1 MM

activos bajo administración  
*assets under management*

6% -14%

participación  
accionaria  
*shareholding  
participation*

2 - 3

representantes de los fondos  
de inversión que participan en  
los directorios de la startup  
*VC representatives in the star-  
tup board of directors*

### Principales Mercados de Expansión de las startups Main Markets of startups' International Expansion

ARGENTINA

21

MEXICO

20

COLOMBIA

19

USA

18

PERÚ

16

URUGUAY

8

COSTA RICA

5

R. DOMINICANA

5

GUATEMALA

5

PARAGUAY

4

BRASIL

3

ECUADOR

3

SALVADOR

3

PANAMA

3

ESPAÑA

3

BOLIVIA, UK, AUSTRALIA, HON KONG, JAPÓN

1

**NUESTROS EMPRENDEDORES**  
*OUR ENTREPRENEURS*



**189**  
EMPRENDEDORES  
*ENTREPRENEURS*



**10%**  
MUJERES  
*WOMAN*



**43%**  
TIENE POSTGRADO  
*WITH POSTGRADUATE STUDIES*



**35 años**  
EDAD PROM.  
AL EMPRENDER  
*AVERAGE STARTING AGE*

**Sus Emprendimientos**  
*Their Entrepreneurships*



**USD 47,2 MM**  
MONTO INVERTIDO  
*AMOUNT INVESTED*



**USD 149,8 MM**  
VENTAS ÚLTIMOS 12 MESES  
*LAST SALES 12 MONTHS*



**USD 536,8 MM**  
VENTAS ACUMULADAS  
DESDE INVERSIÓN  
*ACCUMULATED SALES FROM INVESTMENT*



**1.730**  
TRABAJOS CREADOS  
*JOBS CREATED*

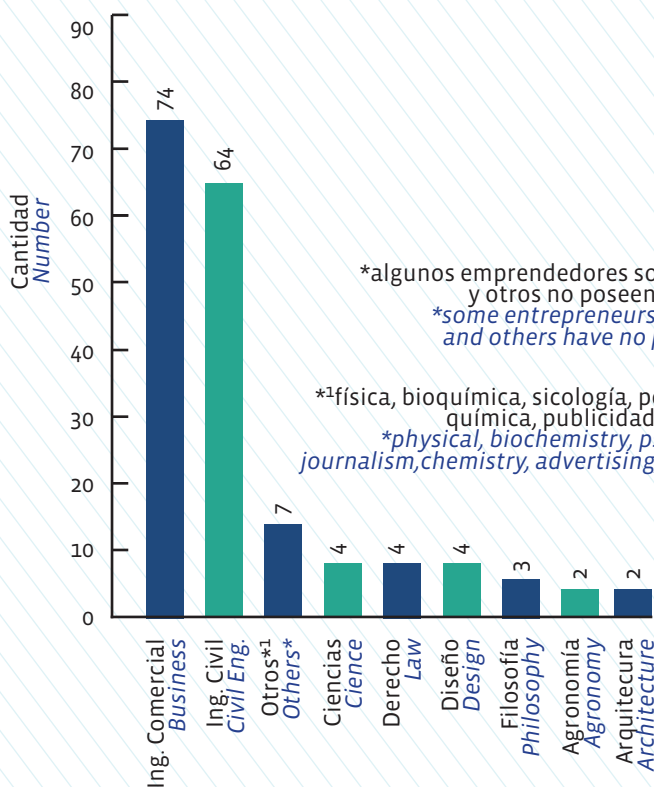


**+ 6.2 MM**  
USUARIOS  
*USERS*



**6**  
PATENTES  
*PATENTS*

**Profesiones de nuestros emprendedores\***  
*Entrepreneur's professions\**



# 08. Somos




We are

ADMINISTRADORA / General Partner	FONDO / Fund	LINEA CORFO / CORFO program
	<sup>1</sup> Alaya II	FET
WEB / Web	GESTORES DEL FONDO / Managing Partners	TAMAÑO DEL FONDO / Equity size
<a href="http://www.alaya-capital.com">www.alaya-capital.com</a>	Luis Bermejo, Carlos Baradello, Omar Vega, Mario Barra, Oscar Guardianelli	USD 20 M
OBJETIVO DEL FONDO / Investment thesis	SECTOR - INDUSTRIA / Industry - Sector	VALOR AGREGADO / Value Added
<p>Empresas tecnológicas en etapas temprana, que cuenten con validación de mercado.</p> <p><i>Early stage tech startups that have met market validation.</i></p>	<p>Sector tecnológico, con preferencia en verticales agrotech, fintech, healthtech y edtech.</p> <p><i>Technology sector, preferably in agrotech, fintech, healthtech and edtech.</i></p>	<p>Redes de contacto, experiencia previa en el fondo anterior (ALAYA I), apoyo en internacionalización y crecimiento de compañías.</p> <p><i>Networks, track record in ALAYA I Fund, internation softlanding and growth.</i></p>
ALGUNOS EMPRENDIMIENTOS / Some Startups		
		
		
		








<sup>1</sup>Como FIP somos entidades informantes del CMF

ADMINISTRADORA / General Partner	FONDO / Fund	LINEA CORFO / CORFO program
	<sup>1</sup> CLIN	FT
WEB / Web	GESTORES DEL FONDO / Managing Partners	TAMAÑO DEL FONDO / Equity size
www.fch.cl/chileglobalventures	Jamie Riggs, Sofia Grez	USD 19 M
OBJETIVO DEL FONDO / Investment thesis	SECTOR - INDUSTRIA / Industry - Sector	VALOR AGREGADO / Value Added
<p>Empresas en etapas tempranas que tengan validación comercial y estén en etapa de expansión. Patrimonio menor a UF50,000 con ventas anuales idealmente hasta UF25,000/año (tope de UF150,000/año). Primer ticket de inversión entre USD 250,000 - USD 500,000.</p> <p><i>Early stage startups that have met market validation and advancing to the expansion stage. Equity has to be less than UF50,000 and annual sales up to UF25,000 per year (maximum of UF150,000 per year). First investment ticket between USD250,000 and USD500,000.</i></p>	<p>Empresas tecnológicas que aborden problemas de sustentabilidad (agua, energía, smart cities) y productividad, en sectores claves desde Chile como minería y agroindustria.</p> <p><i>Tech startups that address sustainability problems (water, energy, smart cities) and productivity issues in key sectors such as mining and agribusiness.</i></p>	<p>Aporte de capital inteligente que busca apoyar a las startups en decisiones estratégicas y levantamiento de capital, acceso a mentorías y acompañamiento con expertise técnica, apoyada en el equipo ChileGlobal Ventures, con el respaldo de áreas de Fundación Chile, en internacionalización, beneficios ChileGlobal Ventures, y acceso a Club de Proveedores ChileGlobal Ventures.</p> <p><i>Equity investment (smart money) in startups that aims to help them in fundraising, mentoring and technical advise, backed by ChileGlobal Ventures crew and Fundación Chile in international expansion, access to ChileGlobal Angels Ventures network and suppliers.</i></p>
ALGUNOS EMPRENDIMIENTOS / Some Startups		
		

<sup>1</sup>Como FIP somos entidades informantes del CMF







ADMINISTRADORA / <i>General Partner</i>	FONDO / <i>Fund</i>	LINEA CORFO / <i>CORFO program</i>
 <b>Mountain Nazca</b>	<sup>1</sup> Nazca Ventures	FET
WEB / <i>Web</i>	GESTORES DEL FONDO / <i>Managing Partners</i>	TAMAÑO DEL FONDO / <i>Equity size</i>
www.mountainnazca.com	Eduardo Amadeo, Felipe Henriquez	USD 15 M
OBJETIVO DEL FONDO / <i>Investment thesis</i>	SECTOR - INDUSTRIA / <i>Industry - Sector</i>	VALOR AGREGADO / <i>Value Added</i>
<p>Inversiones en start-ups tecnológicas de etapa temprana en Latinoamérica con preferencia en los sectores E-Commerce, Fintech y SaaS.</p> <p><i>Investments in early stage technology start-ups in Latin America in E-Commerce, Fintech and SaaS sectors.</i></p>	<p>Empresas digitales en etapa temprana de Latinoamérica en los siguientes sectores: fintech, SaaS, E-Commerce.</p> <p><i>Early stage digital companies in Latinamerica in the following sectors: fintech, SaaS, E-Commerce.</i></p>	<p>Aporte de capital inteligente con redes de contacto en Latinoamérica y oficinas en Chile, Argentina, México y Colombia, y acceso al mercado global a través de Mountain Partners.</p> <p><i>Smart capital with latam networking, offices in Chile, Argentina, Mexico and Colombia, global network via Mountain Partners.</i></p>
ALGUNOS EMPRENDIMIENTOS / <i>Some Startups</i>		
		
		

<sup>1</sup>Como FIP somos entidades informantes del CMF

ADMINISTRADORA / Administrator	FONDO / Fund	LINEA CORFO / CORFO program
	<sup>1</sup> NXTP labs	FET
WEB / Web	GESTORES DEL FONDO / Fund managers	TAMAÑO OBJETIVO / Target size
www.nxtplabs.com	Francisco Coronel, Marta Cruz, Leandro Pirovano	USD 8.6 M
OBJETIVO DEL FONDO / Fund objective	SECTOR - INDUSTRIA / Industry - Sector	VALOR AGREGADO / Value Added
<p>Compañías de tecnología con gran potencial de crecimiento regional o escala global, orientadas al sector de negocios digitales.</p> <p><i>Tech companies that have appealing regional or global growth prospects and could deliver market-crushing performance in digital business.</i></p>	<p>Sector tecnológico especialmente los relacionados a verticales como agtech, edtech, fintech, gaming, insurtech, media, retail, porptech &amp; tourism.</p> <p><i>Tech sector with a focus in the following segments: agtech, edtech, fintech, gaming, insurtech, media, retail, porptech and tourism.</i></p>	<p>Programa regional de aceleración en fintech y agtech, acompañamiento en el crecimiento de startups, en su expansión internacional en distintos países de América Latina a través de su red de 400 mentores, 150 co-inversionistas y 150 fondos de venture capital en Latam, Estados Unidos y Europa.</p> <p><i>Regional Acceleration Program in fintech and agtech, softlanding support in different Latam countries using a network of 400 mentors, 150 co investors and 150 VC Funds in Latam, US and Europe.</i></p>
ALGUNOS EMPRENDIMIENTOS / Some Startups		
		
		

<sup>1</sup>Como FIP somos entidades informantes del CMF








ADMINISTRADORA / <i>General Partner</i>	FONDO / <i>Fund</i>	LINEA CORFO / <i>CORFO program</i>
	<sup>1</sup> Manutara Tech I	FET
WEB / <i>Web</i>	GESTORES DEL FONDO / <i>Managing Partners</i>	TAMAÑO DEL FONDO / <i>Equity size</i>
<a href="http://www.manutaraventures.com">www.manutaraventures.com</a>	Cristian Olea, Pablo Traub, Antonia Rojas, Matias Soffia	USD 20 M
OBJETIVO DEL FONDO / <i>Investment thesis</i>	SECTOR - INDUSTRIA / <i>Industry - Sector</i>	VALOR AGREGADO / <i>Value Added</i>
<p>Identificar e invertir en el mejor talento local y regional para ayudarlos a escalar globalmente construyendo casos de éxitos de escala mundial. Apoyamos a emprendedores que estén desarrollando soluciones sobre nuevas tecnologías y que puedan competir en los mercados más exigentes.</p> <p><i>Identify and invest in the best local and regional talent to help them grow and scale globally, building successful business cases. Support entrepreneurs team who are developing solutions on new technologies and being competitive in the most challenge markets.</i></p>	<p>Nuevas tendencias tecnológicas</p> <p><i>New technological trends</i></p>	<p>Experiencia emprendedora, escalamiento y redes internacionales, acceso a nuevas rondas de capital.</p> <p><i>Entrepreneurial experience and track record, softlanding and international networks and access to new and larger financial rounds.</i></p>
ALGUNOS EMPRENDIMIENTOS / <i>Some Startups</i>		
		
		

<sup>1</sup>Como FIP somos entidades informantes del CMF

ADMINISTRADORA / <i>General Partner</i>	FONDO / <i>Fund</i>	LINEA CORFO / <i>CORFO program</i>
	<sup>1</sup> Vulcano	FET
WEB / <i>Web</i>	GESTORES DEL FONDO / <i>Managing Partners</i>	TAMAÑO DEL FONDO / <i>Equity size</i>
www.dadneo.com	Allan Jarry, Sebastián Ibáñez, David Israel, Gregory Schiodtz	USD 16.3 M
OBJETIVO DEL FONDO / <i>Investment thesis</i>	SECTOR - INDUSTRIA / <i>Industry - Sector</i>	VALOR AGREGADO / <i>Value Added</i>
<p>1. Post Semilla (Pre Serie A; escalamiento) ticket promedio en un rango de US\$300.000 a US\$500.000</p> <p>2. Serie A (consolidación internacional) con un ticket promedio de US\$800.000</p> <p>3. Serie B (rendimiento excepcional y consolidación global) con un ticket promedio de US\$1,2 millones.</p> <p><i>1. Post seed (pre series A, scaling): US \$ 300,000 - USD 500,000.</i></p> <p><i>2. Follow on Series A (international consolidation): ~ USD 800,000.</i></p> <p><i>3. Follow on Series B (performance exceptional, global consolidation): ~ USD 1.2MM.</i></p>	<p>Emprendimientos dinámicos en etapa temprana y de escalamiento, con operaciones en Chile, que solucionen, mediante el uso innovador de tecnologías de la información, problemas reales presentes en la región, y que cuenten con un alto potencial de escalamiento e internacionalización.</p> <p><i>Early stage and scale dynamic ventures based in Chile, that address real problems using innovative ICT and are able to scale and internationalize.</i></p>	<p>Sistema de monitoreo, gestión y reportero MGR, complementada con acompañamiento de CxO proporcionado por Vulcano.</p> <p><i>MGR monitoring, management and reporting system and CxO follow up system supported by Vulcano.</i></p>
ALGUNOS EMPRENDIMIENTOS / <i>Some Startups</i>		
		

<sup>1</sup>Como FIP somos entidades informantes del CMF

ADMINISTRADORA / <i>General Partner</i>	FONDO / <i>Fund</i>	LINEA CORFO / <i>CORFO program</i>
	<sup>1</sup> Genesis Ventures	FT
WEB / <i>Web</i>	GESTORES DEL FONDO / <i>Managing Partners</i>	TAMAÑO DEL FONDO / <i>Equity size</i>
www.genesisventures.vc/es/	Rodrigo Castro, Andrés Meirovich	USD 18.7 M
OBJETIVO DEL FONDO / <i>Investment thesis</i>	SECTOR - INDUSTRIA / <i>Industry - Sector</i>	VALOR AGREGADO / <i>Value Added</i>
Inversiones en empresas en etapa temprana, con aplicaciones tecnológicas con diferenciación sostenible, y tracción validada en el mercado.  <i>Early stage companies, technology based and sustainable differentiation and business traction.</i>	Sectores tecnológicos, de servicios, retail especializado, y exportaciones.  <i>Technology, service, specialized retail, and export sectors.</i>	Redes de contacto internacionales, Smart Money, experiencia en potenciamiento y escalabilidad de proyectos en etapa temprana.  <i>Genesis Ventures leverage an important international network (potential co-invested with major latinamerica Venture Capital), Smart Money, track record in scale and internationalization of early stage ventures.</i>
ALGUNOS EMPRENDIMIENTOS / <i>Some Startups</i>		
		

ADMINISTRADORA / <i>General Partner</i>	FONDO / <i>Fund</i>	LINEA CORFO / <i>CORFO program</i>
	Fondo CleanTech Ventures	FC
WEB / <i>Web</i>	GESTORES DEL FONDO / <i>Managing Partners</i>	TAMAÑO DEL FONDO / <i>Equity size</i>
-	Rodrigo Castro, Andrés Meirovich	USD 34 M
OBJETIVO DEL FONDO / <i>Investment thesis</i>	SECTOR - INDUSTRIA / <i>Industry - Sector</i>	VALOR AGREGADO / <i>Value Added</i>
Inversiones en proyectos de energías renovables no convencionales.  <i>Greenfield investment on non conventional renewable energy projects.</i>	Plantas solares, parque eólicos, entre otros.  <i>Solar plants, wind farms, among others.</i>	Red de contactos, experiencia y know-how en evaluación y ejecución de proyectos de energías renovables.  <i>Network, track record and know how in evaluation and implementation of non conventional renewable energy projects.</i>
ALGUNOS EMPRENDIMIENTOS / <i>Some Startups</i>		
CANDELARIA SOLAR SpA		

<sup>1</sup>Como FIP somos entidades informantes del CMF

## Socios CVC CVC Members

El Corporate Venture Capital es la inversión de fondos corporativos de una gran empresa en otra que es emergente por su tecnología, especialización o innovación. En ese sentido, las grandes corporaciones no solo buscan un beneficio económico al impulsar iniciativas de capital de riesgo corporativo, sino que también estratégicos.

Esta sociedad entre compañías de gran escala con otras nacientes -llamadas startups- que en gran medida tienen una base tecnológica, conlleva beneficios para ambas: las grandes empresas pueden obtener ventajas comparativas respecto a su competencia, como nuevos negocios o también eficiencias en su gestión interna; incorporar innovaciones que podrían tardar años y recursos económicos importantes, que ya han desarrollado los emprendimientos de una forma más rápida y barata. Por otro lado, el trabajo que se desarrolla junto a las startups impulsa la transformación de las grandes empresas en lo interno, aportándoles agilidad y adaptación a los cambios de las industrias. Por su parte, los emprendimientos acceden a nuevos mercados y clientes, de la mano de un socio corporativo que impulsa su crecimiento.

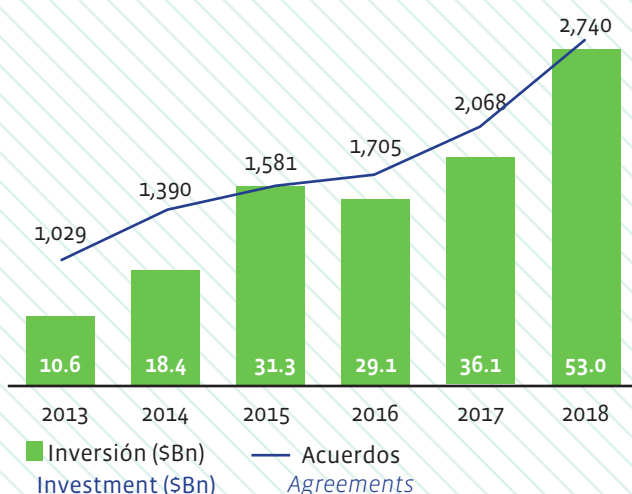
La digitalización de todas las industrias impulsó la aparición de nuevos players que rápidamente se posicionaron en los distintos sectores y cuyos casos más emblemáticos han sido en tecnología, transportes, telecomunicaciones y video. Estos nuevos players han mejorado la calidad de vida de los consumidores, y han generado nuevas oportunidades para crear y capturar valor. Durante los últimos 10 años, estos nuevos actores, se han posicionado como las empresas de mayor capitalización bursátil, dejando atrás a las grandes corporaciones que tenían a los commodities como principal fuente de ingreso.

*Corporate Venture Capital (CVC) is the investment of corporate funds directly in external startup companies due to their technology, specialization or innovation. CVC is defined as the practice where a large firm takes an equity stake in a small but innovative or specialist firm, to which it may also provide management and marketing expertise; the objective is to gain a specific competitive advantage.*

*CVC provides a win-win for both established corporations and startups. In addition to capital, startups gain access to valuable corporate resources, industry know-how, advice, and, perhaps most important, contacts and sales leads. For corporations, the benefits include the possibility of above-average financial returns connected with any venture capital investment, and strategic benefits such as access to new technologies or insights that may otherwise be unavailable.*

*Digital transformation is emerging as a key driver of sweeping change in different industries worldwide bringing new players that have been leading in technology, transportation, telecom and media. These new players have significantly improve consumer lives and create broader societal good, while providing businesses with new opportunities for value creation and capture. During the last 10 years, these new players lead market cap leaving behind large corporations that have commodities as one of their main sources of earnings.*

## Inversión y transacciones globales de CVC 2013-2018 Investment and global deals of CVC 2013-2018



A nivel mundial, estas iniciativas han tenido un crecimiento explosivo en los últimos años. Según CBInsights, en 2013 el Corporate Venture Capital global alcanzaba los 10,6B y en 2018, ya superó los 53B, con Norteamérica liderando las inversiones con un 41%, Asia 38% y Europa un 17%.

*Global corporate venture capital deal activity has an explosive growth during recent years. CVC reached a historic high in 2018 according to a report by CB Insights. This came on the back of global CVC funding surging 47 per cent from 2017 to US\$53 billion across 2,740 deals. Among those CVC deals, US attracted 41 per cent, Asia 38 per cent and Europe 17 per cent.*

Fuente: El informe de Capital de Riesgo Corporativo Global 2018, CB Insights  
Source: The 2018 Global Corporate Venture Capital Report, CB Insights

La digitalización está transformando las industrias a nivel global, y las corporaciones están utilizando el Corporate Venture Capital (CVC) y otras herramientas de innovación abierta con el fin de acceder a nuevas tecnologías y acelerar la innovación. Aunque el emprendimiento corporativo ha avanzado de manera significativa aun hay muchos desafíos pendientes.

Las unidades de CVC pueden apoyar a las startups a escalar sus negocios más rápido y de esa manera cumplir con sus objetivos de M&A. Para lograr ser efectivos, las corporaciones deben incluir el enfoque de CVC en todo el proceso de innovación e inversión. De esta manera, una mayor cantidad de corporaciones podrían utilizar sus unidades de CVC con el fin de facilitar su transformación digital y obtener una mayor rentabilidad de estas iniciativas.

Latinoamérica no está exento de esta realidad y según el reporte Corporate Venturing Latam 2018, elaborado por Prodem con el apoyo de Telefónica, son más de **150 grandes empresas** las que se están vinculando con cerca de **2 mil startups** a través de distintos mecanismos, como inversión, aceleración y colaboración, entre otros. Según el reporte, estas grandes compañías pertenecen principalmente a las industrias de E-Commerce y Tecnología, con un 18,4%; Seguros y Sector Financiero, con un 16,2% y empresas de Telecomunicaciones, con un 11,8%.

El reporte completo se puede descargar en; [www.corporateventuringlatam.com](http://www.corporateventuringlatam.com).

Digitization is rapidly reshaping industries across the globe, and company leaders are using corporate venture capital (CVC) and other venturing tools to gain access to new technologies and accelerate innovation. As such, corporate venturing is becoming a well-established corporate development activity. Although it has matured significantly, there is still much room for improvement.

CVC units can address this by helping startups scale their businesses faster and by assisting their companies evaluate M&A targets. To be effective, corporate venturing needs to be incorporated into the overall innovation approach and capital allocation process. More corporations should capitalize on a CVC unit's startup partnerships to facilitate their own digital transformation and get more bang for their CVC buck.

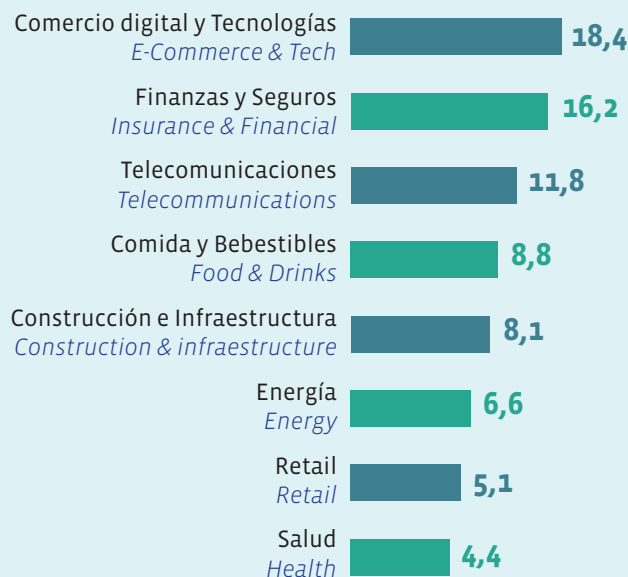
Latin America is no exception. Corporations working with startups in Latin America is a young but growing phenomenon. About 150 big corporations are already working with over 2.000 startups, mainly driven by finding a faster, more efficient way to innovate. Stages where the phenomenon occurs are spread across several countries in the region but activity increases in the most developed ecosystems. The phenomenon is not exclusive to tech or transnational firms. In many countries big, local companies are leading CV activity in different industries such as E-Commerce and Technology (18.4%), Insurance and Financial Services (16.2%) and Telecoms (11.8%). There are no unique models or recipes. Most common tools are accelerators and incubators, with corporate VC funds on the rise.

To download the full report as a PDF click on [www.corporateventuringlatam.com](http://www.corporateventuringlatam.com).

## Iniciativas de grandes compañías en Latinoamérica Initiatives of large companies in Latin America

Posición Position	País Country	N° Iniciativas N° Initiatives
1	Brasil	68
2	Chile	28
3	México	24
4	Argentina	23
5	Colombia	11
6	Perú	9
7	Uruguay	6
8	Ecuador	4
8	Salvador	4
8	Costa Rica	4
9	Rep. Dominicana	3
10	Venezuela	2
11	Paraguay	1

## Principales Industrias que desarrollan estas iniciativas Main Industries that develop these initiatives



Fuente: Reporte Corporate Venturing Latam, PRODEM/TELEFONICA, 2018  
Source

ADMINISTRADORA / <i>General Partner</i>	FONDO / <i>Fund</i>	LINEA CORFO / <i>CORFO program</i>
	Masisa Lab	-
WEB / <i>Web</i>	GESTORES DEL FONDO / <i>Managing Partners</i>	TAMAÑO DEL FONDO / <i>Equity size</i>
www.masisalab.com	Masisa Lab	USD 1 M anual / <i>annual</i>
OBJETIVO DEL FONDO / <i>Investment thesis</i>	SECTOR - INDUSTRIA / <i>Industry - Sector</i>	VALOR AGREGADO / <i>Value Added</i>
<p>Startups tecnológicas que desarrollen materiales, tecnologías de transformación y/o soluciones constructivas, que apalanquen el modelo de negocio de Masisa.</p> <p><i>Tech startups that develop material, transformation technologies and/or constructive solutions, that should leverage Masisa's business model.</i></p>	<p>Industrias del diseño, arquitectura y construcción, con énfasis en las cadenas inmobiliaria y de remodelación en Latinoamérica.</p> <p><i>Design, architecture and construction, with emphasis in real estate and reshuffle in Latin America.</i></p>	<p>Crecimiento e internacionalización de la mano de una gran empresa integrada desde los bosques, fabricas, canales de distribución y hasta el cliente final, con presencia global y acompañamiento cercano a través del programa de aceleración de MASISA Lab.</p> <p><i>Growth and internationalization supported by Masisa throughout its Forest, Factories, supply chain and final customers, with global access, network and support of Masisa Lab Accelerator Program.</i></p>
ALGUNOS EMPRENDIMIENTOS / <i>Some Startups</i>		
  	  	  

ADMINISTRADORA / <i>General Partner</i>	FONDO / <i>Fund</i>	LINEA CORFO / <i>CORFO program</i>
	Engie Factory	-
WEB / <i>Web</i>	GESTORES DEL FONDO / <i>Managing Partners</i>	TAMAÑO DEL FONDO / <i>Equity size</i>
www.engiefactory.com	Engie Factory	USD 10M anual / <i>annual</i>
OBJETIVO DEL FONDO / <i>Investment thesis</i>	SECTOR - INDUSTRIA / <i>Industry - Sector</i>	VALOR AGREGADO / <i>Value Added</i>
<p>Emprendimientos en etapas tempranas (seed / serie A) con validación comercial y alto potencial de escalamiento regional.</p> <p><i>Early stage ventures (seed / series A) with commercial validation and high potential for regional escalation.</i></p>	<p>Inversión de impacto: social / medioambiental, con especial foco en cleantech, iot, smart home, smart cities, robotics, saas, haas, etc.</p> <p><i>Impact Investment: social / environmental, with special focus on cleantech, iot, smart home, smart cities, robotics, saas, haas, etc.</i></p>	<p>Amplia experiencia en industria energética / plataforma para internacionalización de startups globales con oficinas en Chile, México, Francia, Singapur, etc.</p> <p><i>Extensive experience in industry energy / platform for startup internationalization</i></p> <p><i>Global offices with offices in Chile, Mexico, France, Singapore, etc.</i></p>
ALGUNOS EMPRENDIMIENTOS / <i>Some Startups</i>		
 	 	 

ADMINISTRADORA / General Partner	FONDO / Fund	LINEA CORFO / CORFO program
	Digevo Grupo	-
WEB / Web	GESTORES DEL FONDO / Managing Partners	TAMAÑO DEL FONDO / Equity size
www.digevoventures.com	Digevo Grupo	USD 3M anual / annual
OBJETIVO DEL FONDO / Investment thesis	SECTOR - INDUSTRIA / Industry - Sector	VALOR AGREGADO / Value Added
<p>Startups de base tecnológica en etapa temprana, que cuenten con un MVP validado y con tracción de usuarios y ventas mínimas de 1mm de pesos mensuales. Además, que la solución sea global y escalable y que tengan al menos un founder 100% dedicado.</p> <p><i>Technology-based startups at an early stage, with a validated MVP with user traction and minimum sales of 1mm CLP monthly. In addition, that the solution is global and scalable and that they have at least one 100% dedicated founder.</i></p>	<p>Inversión de impacto: social / medioambiental, con especial foco en cleantech, iot, smart home, smart cities, robotics, saas, haas, etc.</p> <p><i>Impact Investment: social / environmental, with special focus on cleantech, iot, smart home, smart cities, robotics, saas, haas, etc.</i></p>	<p>Proveer servicios de aceleración a startups digitales B2C o B2B, para que logren su crecimiento financiero y aumenten su probabilidad de éxito, mediante: perfeccionamiento de su estrategia digital; facilitación del acceso al mercado objetivo; incremento de sus ventas nacionales e internacionales e incorporación de inversión privada. Digevo es experto en tecnología y precursores de IA en la región.</p> <p><i>Delivers acceleration services to B2C or B2B startups, so it can achieved financial growth and increase their probability of success throughout: improving their digital strategy, better access to their target market, increase in local and international sales and fundraising. Digevo is leading expert in technology and Artificial Intelligence in Latin America.</i></p>

**ALGUNOS EMPRENDIMIENTOS / Some Startups**





ADMINISTRADORA / <i>General Partner</i>	FONDO / <i>Fund</i>	LINEA CORFO / <i>CORFO program</i>
	Wayra	-
WEB / <i>Web</i>	GESTORES DEL FONDO / <i>Managing Partners</i>	TAMAÑO DEL FONDO / <i>Equity size</i>
<a href="https://cl.wayra.co/">https://cl.wayra.co/</a>	Telefónica	USD 0.5M anual / <i>annual</i>
OBJETIVO DEL FONDO / <i>Investment thesis</i>	SECTOR - INDUSTRIA / <i>Industry - Sector</i>	VALOR AGREGADO / <i>Value Added</i>
<p>Coinversión junto a otros VC, tickets de hasta 150K. Inversión en cualquier momento del año. Empresas que tengan fit con las verticales de negocio de Telefónica.</p> <p><i>Wayra used to co invest with Venture Capital Funds investment tickets up to 150K. Investments can be deployed at any time during the year. Wayra seeks to invest in startups and its business models that fit with Telefonica core business.</i></p>	<p>Empresas digitales que desarrollan soluciones tecnológicas basadas en IoT, big data, Cloud, ciberseguridad, conectividad, video, fintech.</p> <p><i>Digital companies that develop technological solutions based on IoT, big data, Cloud, cybersecurity, connectivity, video, fintech.</i></p>	<p>Ofrecemos ser socio de una de las principales Telco a nivel global, con cerca de 340 millones de clientes en el mundo. Contamos con una red global para escalar startups, con oficinas en más de 60 ciudades y 14 países. Acompañamiento para abrir nuevos mercados o nuevas rondas de inversión. En Telefónica somos expertos en tecnología de vanguardia en distintas áreas, incluso en 5g y Blockchain.</p> <p><i>Wayra offers a partnership with Telefonica, a global leading Telco, with 340 millions worldwide customers. Also, brings a global network that help to scale startups, branches in 60 cities and 14 countries. Support in opening new markets or new investment rounds. Telefonica is a global expert in technology in different areas such as 5G and Blockchain.</i></p>
ALGUNOS EMPRENDIMIENTOS / <i>Some Startups</i>		
 	 	 

# 09. Trabajamos

We work

1. Elaboración de una evaluación de impacto de la industria de Venture Capital en la economía chilena, midiendo el efecto sobre la actividad económica, salarios, impuestos, empleos, entre otros. Para determinar cuál es el impacto, es necesario agregar tres canales a través de los cuáles toda inversión afecta el agregado. Estos son el canal directo, el indirecto y el inducido. El segundo y tercer canal son de suma relevancia pues tratan de capturar las externalidades positivas que generan este tipo de actividades. En el caso de Inglaterra, la consultora Oxford Economics estimó que por cada dólar que se invierte en startups, el impacto en la economía es de siete dólares.

*Impact evaluation of the Venture Capital industry on the Chilean economy, measuring the effect on gross domestic product, wages, taxes, jobs, among others. This report will use a methodology that adds three channels through which any investment impacts an aggregate figure: direct, indirect and induced. The second and third channels are key since seeks to capture the positive externalities that cause this type of activities. Oxford Economics estimated the impact of the british venture capital industry on UK economy: for every dollar invested in tech startups, the impact on the economy was seven dollars.*

2. Diseñar políticas públicas que promuevan la inversión en Venture Capital, tales como incentivar la colaboración entre grandes empresas y emprendimientos de base tecnológica; entre empresas y universidades; mejorar las capacidades de los emprendedores para internacionalizar sus emprendimientos; aumentar la disponibilidad de capital de riesgo para escalar proyectos más allá de las etapas iniciales; aumentar involucramiento de Family Offices e inversionistas institucionales y aumentar uso de los recursos públicos disponibles para desarrollar el venture capital (líneas CORFO).

*Design public policies that promote the venture capital industry, such as encouraging collaboration between corporations and startups; collaboration between corporations and universities; improve entrepreneurs' abilities to internationalize their startups; increase venture capital investment to scale projects beyond the early stages; increase number of limited partners such as family offices and institutional investors and improve matching funds delivered by Corfo.*

3. Estimular el intercambio de experiencias entre las asociaciones de Venture Capital en Chile y el extranjero, a fin de entender y promover la adopción de las mejores prácticas como también de posicionar internacionalmente a la ACVC y a sus miembros, procurando generar una adecuada reputación y marca país en la materia. También promover la adopción de buenas prácticas tanto para los inversionistas como para los emprendedores y demás actores del ecosistema; promover, educar y visibilizar esta clase de activos ante potenciales inversionistas nacionales y extranjeros; atraer nuevas administradoras de fondos de inversión.

*Boost collaboration between different Venture Capital Associations and bring and promote best practices in Chilean General Partners. Also promote ACVC's members internationally. Also spread best practices on investors and entrepreneurs and other players; training on different issues on this asset class, and attract new general and limited partners.*

4. Promover la participación de inversionistas institucionales en fondos de inversión privados locales, sin las restricciones vigentes, transitando desde el actual esquema intensivo en aportes públicos (hoy en un 63,5%) a uno en que se potencie la inversión privada, permitiendo que fondos de pensiones, entre otros inversionistas institucionales, sean liberados de restricciones regulatorias y tengan los incentivos para invertir en capital de riesgo.

*Boost the participation of institutional investors in Chilean venture capital funds, releasing some constraints and shifting from the current intensive Corfo participation (63.5%) to one in which private investment would lead the venture capital industry.*

5. Promover modificaciones a la Ley de I+D a través del otorgamiento de un beneficio tributario similar al que actualmente existe en esta ley a las empresas que inviertan en Venture Capital y que el monto no constitutivo de crédito pueda ser deducido como gasto, pudiendo arrastrarse su deducción por un total de hasta 10 ejercicios comerciales consecutivos. También promovemos emparejar la cancha respecto a los beneficios que se dan en otro tipo de transacciones (como es el caso de las ventas de acciones con alta presencia bursátil, cuyas ganancias de capital están exentas de tributación) y los beneficios que se podrían otorgar a quienes enajenen su participación en startups.

*Foster some changes in R&D tax legislation designing a tax benefit that can be claimed by corporations investing in Venture Capital. ACVC is also promoting to match tax benefits of other type of transactions (such as sales of shares with a high stock presence) and ones that could be granted to startups's shareholders.*

# 10. Eventos

## Events



Chile Day. Septiembre 2017  
*Chile Day. Septiembre 2017*



Chile Day Israel. Junio 2018  
*Chile Day Israel. June 2018*



Seminario Corporate Venture Capital, ACVC + SOFOFA. Enero 2018  
*Corporate Venture Capital Seminar, ACVC + SOFOFA. January 2018*





Inspiration Tour, ACVC + SOFOFA + AEF  
(Alemania, Inglaterra y Escocia).  
Junio 2018

*Inspiration Tour, ACVC + SOFOFA + AEF  
(Germany, England and  
Scotland). Junio 2018 /*



Chile Day Londres. Septiembre 2018  
*London Chile Day. Septiembre 2018*



Chile Week China. Noviembre 2018  
*China Chile Week. November 2018*





Foro de Inversiones, Invest Chile. ← ↑  
 Enero 2019  
*Investment Forum, Invest Chile.*  
 January 2019



Conversatorio CVC, ACVC + SOFOFA.  
 Abril 2019 / *CVC Conversation, ACVC +*  
↓ ↑ *SOFOFA. April 2019*



Road Show México 2019, Alianza del Pacífico. Junio 2019 ↑  
*Mexico Road Show, Pacific Alliance. June 2019*



Festival de Innovación UC. Julio 2019  
↓ *UC Innovation Festival. July 2019*





Conversatorio Venture Capital ACVC + Asociación de Empresas Familiares. Julio 2019 [↑](#)  
*Venture Capital Conversation, ACVC + Family Business Association. July 2019*



Summit Innova 360. Agosto 2019 [↑](#) [→](#)  
*Summit Innova 360. August 2019*



[←](#) [↑](#) Chile Day Munich 2019. Octubre 2019  
*Munich Chile Day 2019. October 2019*



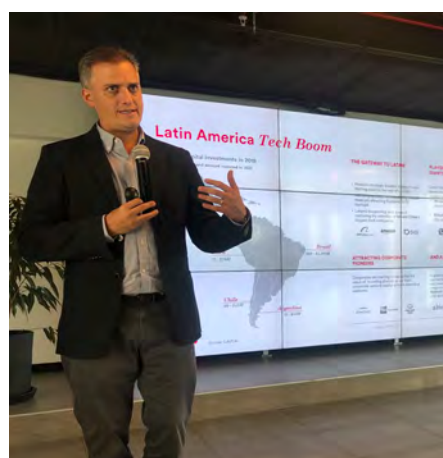
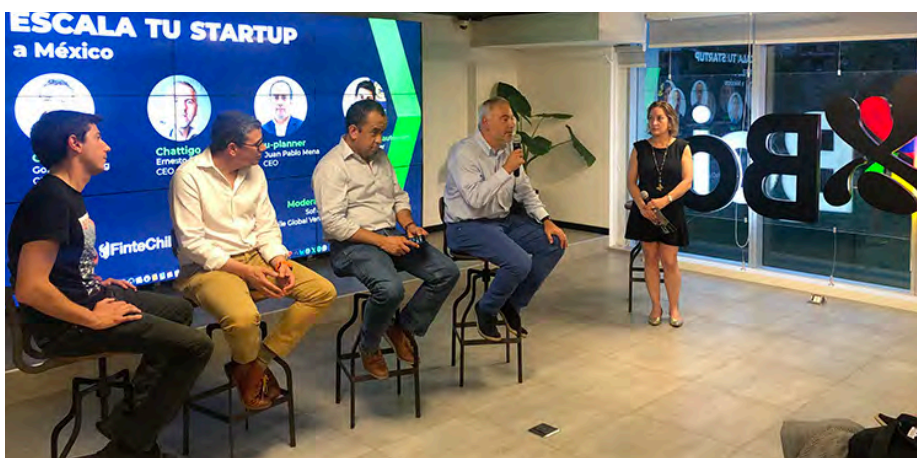
← ↑ Ronda de inversión socios ACVC y startups asociados. Diciembre 2019 / *Investment round ACVC members and associated startups. December 2019*



↑ ↓ Escala tu startup a México. Diciembre 2019  
*Scale your startup to Mexico. December 2019*



↑ Lab 4, Alianza del Pacífico, San Francisco. Noviembre 2019  
*Lab 4, Pacific Alliance, San Francisco. November 2019*





# 11. Educación

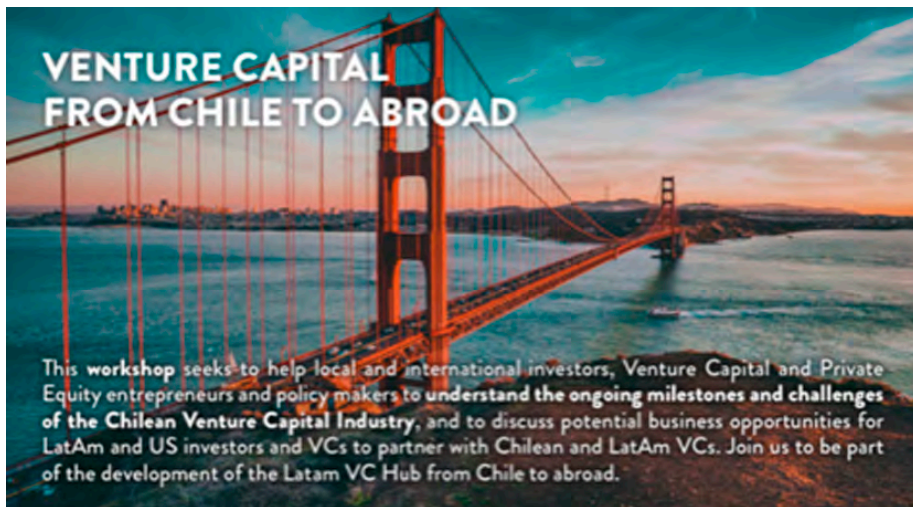
Education



Workshops (6 ciudades USA y Europa) ACVC + PROCHILE + INVESTCHILE. Septiembre-diciembre 2017 / *Workshops (6 cities USA and Europe) ACVC + PROCHILE + INVESTCHILE. September-december 2017*



1814 Registration and networking  
 1750 Chile as a Hub for The Netherlands Invest in LatAm America  
 Oswaldo Marinso, Director Prochile Netherlands  
 1720 An Outlook of the Chilean Venture Capital Industry: the role of the Government and the Legal Framework  
 Rodrigo Castro, President of the Chilean Venture Capital Association  
 1743 Genesis Ventures, a VC fund from Latam to Europe  
 Betha Senpai, Operating Partner / Andres Melorovic, Managing Director  
 1801 Q&A  
 1830 Further coffee and networking



Workshop emprendedores, ¿Cómo levantar financiamiento de un VC?. Agosto 2019 / *Workshop entrepreneurs, How to raise financing of a VC?, august 2019*



# 12. Prensa

Press



Asociación de Venture Capital inicia cruzada para captar inversionistas extranjeros. El Mercurio, 16 octubre del 2017 / *Venture Capital Association starts crusade to attract foreign investors. El Mercurio, October 16, 2017*



Grandes firmas deben tirar el carro del Venture Capital. Diario Financiero, 29 de enero 2018 / *Large firms must throw the cart of the Venture Capital. Diario Financiero, January 29, 2018*



Inversiones de Venture Capital en carpeta suman más de US\$ 140 millones. El Mercurio, 05 de junio del 2018 / *Venture Capital investments in portfolio total more than US\$ 140 million. El Mercurio, June 5, 2018*



Inspiración en Capitales de Riesgo, Europe Inspiration Tour. La Tercera | Pulso, 29 julio 2018 / *Risk Capital Inspiration. Europe Inspiration Tour The Third | Pulse, July 29, 2018*



El desierto “valle de la muerte” que recorren los emprendedores en Chile para convertirse en los nuevos Cornershop. El Mercurio, 30 de septiembre del 2018 / *The desert “valley of death” that entrepreneurs in Chile travel to become the new Cornershop. El Mercurio, September 30, 2018*



Líderes del ecosistema de innovación dan sus recetas para que sus emprendimientos logren escalar. El Mercurio, 15 de octubre del 2018 / *Leaders of the innovation ecosystem give their recipes so that their ventures achieve scale. El Mercurio, October 15, 2018*

**NOVEMBER SETA EN PENS DEL COMERCIO CONSULTIVO DEL MERCADO DE CAPITALISMO**

## Asociación chilena de *venture capital* entrega a Hacienda propuestas para dinamizar inversiones en startups

Entre las recomendaciones están replicar las inversiones en empresas tecnológicas, flexibilizar el pago del crédito Corfo cuando el fidejazo sea por legado exitoso.

En la foto: los miembros de la Asociación Chilena de *venture capital* entregando sus propuestas a Hacienda.

**FINANCIAMIENTO DE EMPRENDEDORES**  
 Los fondos de inversión de los últimos años han sido los protagonistas de la inversión en startups. Según el estudio de la ACVC, el monto de inversión en startups en Chile creció un 40% en 2018, pasando de los 1.200 millones de dólares a los 1.680 millones de dólares.

**Liquidación de fondos no exitosos**  
 La ACVC recomienda que el Estado permita la liquidación de fondos de inversión que no hayan alcanzado sus objetivos, lo que permitirá a los inversionistas recuperar parte de su inversión.

ACVC entrega a Hacienda propuestas para dinamizar inversiones en startups. El Mercurio, 31 diciembre 2018 / *ACVC delivers proposals to the Treasury to boost investments in startups. El Mercurio, December 31, 2018*

**LA PULSO Startup**

Historias detrás de una idea

## ¿Fondos privados o públicos? La duda crucial de las startups en su inicio

A la hora de elegir entre recibir un emprendimiento solo de los fondos privados o de los fondos públicos, los dueños de startups enfrentan una decisión crucial: ¿cómo financiar el inicio de su negocio?

**¿Qué es el problema?** El problema es que los fondos privados suelen tener un horizonte de inversión más corto que los fondos públicos, lo que puede generar problemas de liquidez para el emprendedor.

**¿Por qué es importante?** La decisión de financiamiento puede determinar el éxito o fracaso de una startup.

**¿Qué se recomienda?** Se recomienda que los emprendedores evalúen cuidadosamente las opciones de financiamiento y que consideren la posibilidad de recibir financiamiento de fuentes mixtas.

¿Fondos privados o públicos? La duda crucial de las startups en su inicio. La Tercera | Pulso, 23 de febrero 2019 / *Private or public funds? The crucial question of startups at the beginning. The Third | Pulse, February 23, 2019*

**INNOVACIÓN**

## Sumar a incubadoras y aceleradoras y potenciar la globalización de los fondos entre los desafíos de la Asociación de *Venture Capital*

La Asociación de *Venture Capital* (ACVC) entregó sus propuestas a Hacienda para potenciar la globalización de los fondos de inversión en startups.

**AL FRENTE CAROLINA GARCÍA**  
 Presidenta de la Asociación Chilena de *Venture Capital*

**LA RED**  
 La ACVC cuenta con una red de miembros que incluye a incubadoras, aceleradoras y fondos de inversión.

**5100 Mills**  
 Valor de inversión en startups.

**55225 millones**  
 Valor de inversión en startups.

**54,4%**  
 Crecimiento de la inversión en startups.

Sumar a incubadoras y aceleradoras y potenciar la globalización de los fondos entre los desafíos de la ACVC. El Mercurio, 22 abril 2019 / *Add incubators and accelerators and enhance the globalization of funds among the challenges of the ACVC. El Mercurio, April 22, 2019*

**FINANZAS Y ASÍREAS**

El mercado por la industria de semiconductores, la plaza lanzó un índice en los próximos meses.

**Star Market, el competidor chino del Nasdaq, debutó con alza de hasta 500% en sus acciones**

**Venture capital busca crear nuevos vehículos de inversión**

Generar un "fondo de fondos" e incorporar la entrada de los APV (Asociación de Fondos de Inversión) de este tipo de inversiones.

Venture Capital busca crear nuevos vehículos de inversión. Diario Financiero, 23 julio 2019 / *Venture Capital seeks to create new investment vehicles. Diario Financiero, July 23, 2019*

**PULSO TRADER**

## Crear fondos de mayor tamaño y atraer inversionistas institucionales: los desafíos del *venture capital* en Chile

El presidente de la asociación de *venture capital* afirma que en el corto plazo la creación de un fondo de fondos facilitaría la entrada de más capital al ecosistema local, entre otros, de inversionistas institucionales.

**400%**  
 Crecimiento de la inversión en startups.

Crear fondos de mayor tamaño y atraer inversionistas institucionales: los desafíos del *venture capital* en Chile. IPulso Trader, 22 de septiembre del 2019 / *Create larger funds and attract institutional investors: the challenges of Venture Capital in Chile. IPulse Trader, September 22, 2019*

**INCERTIDUMBRE SOCIAL Y ECONÓMICA GENERAN UN REORDENAMIENTO DE LA INDUSTRIA DEL VENTURE CAPITAL**

El mercado de *venture capital* en Chile enfrenta desafíos debido a la incertidumbre social y económica.

**LA RED**  
 La ACVC cuenta con una red de miembros que incluye a incubadoras, aceleradoras y fondos de inversión.

Crear fondos de mayor tamaño y atraer inversionistas institucionales: los desafíos del *venture capital* en Chile. IPulso Trader, 22 de septiembre del 2019 / *Create larger funds and attract institutional investors: the challenges of Venture Capital in Chile. IPulse Trader, September 22, 2019*

# 13. Proximamente

*Coming soon*

NUEVOS SOCIOS  
*NEW MEMBERS*



**ALLVP**



beagle'ventures

NUEVOS ASOCIADOS EJECUTIVOS  
*NEW EXECUTIVE ASSOCIATES*



