

IMPACT REPORT 2020



Ampliando horizontes para el emprendimiento chileno
Expanding horizons for Chilean ventures



IMPACT REPORT ACVC 2020

Este reporte ha sido patrocinado
por Amazon Web Service
This report was sponsored
by Amazon Web Service



INDICE

CONTENTS

01/ El 2020
2020

02/ ACVC
ACVC

La Asociación / The Association
Objetivos / Objectives
Directorio / Board of Directors
Miembros / Members
Nuestras redes / Our Network

04

03/ El venture capital

Venture capital
Ecosistemas de Emprendimiento /
Entrepreneurship Ecosystem
Tesis de Inversión del VC /
VC Investment Thesis
Proceso de Inversión de un Fondo
de Capital Emprendedor /
Investment Process of an
Entrepreneur Capital Fund
Etapas del Emprendimiento /
Stages of Entrepreneurship

06

35

04/ Impacto del Venture Capital

Impact of Venture Capital
En el mundo / In the World
En Latinoamérica / In Latin America
En Chile / In Chile
En la ACVC / In the ACVC

05/ El Corporate Venture Capital
Corporate Venture Capital

06/ Actividades
Activities

41

07/ Prensa
Press

08/ Nuestra Meta para el
Corto y Mediano Plazo
Our Goal for the Short
and Medium Term

09/ Próximamente
Coming Soon

51

55

60

64

67

01

EL 2020

2020



> Francisco Guzmán
DIRECTOR ACVC

La Asociación Chilena de Venture Capital (“ACVC”) presenta el “Impact Report ACVC 2020” un esfuerzo que busca recopilar y difundir la información respecto a las actividades de inversión de sus miembros y socios en la industria, lo que refleja el rol y objetivos de la ACVC y el desarrollo del Venture Capital (“VC”) en nuestro país.

La inversión en VC ha experimentado un notable crecimiento en los últimos años, aumentando los fondos dedicados a esta industria, el número de deals y los casos exitosos, como también cada año se consolida y expande el ecosistema de Venture Capital en nuestro país, lo que ha permitido el nacimiento y desarrollo de grandes oportunidades, destacándose en el último tiempo varias startups que están levantando rondas a altas valorizaciones (incluyendo un par de unicornios), lo que refleja un crecimiento explosivo y sin precedentes para Chile.

Este ecosistema es el resultado de un gran esfuerzo realizado por los distintos actores involucrados, partiendo por los emprendedores, quienes año a año han desarrollado atractivas iniciativas para el mercado, las entidades públicas enfocadas en incentivar la industria del VC en Chile, como la Corporación de Fomento de la Producción

(“CORFO”) quien ha promovido la inversión e innovación mediante apoyos directos, así como el otorgamiento de diferentes líneas de financiamiento a los fondos de inversión, y también cada vez más iniciativas privadas como aceleradoras o incubadoras, redes de inversionistas, entre otros.

Además, en el último tiempo, se ha observado un interés creciente de parte de nuevos actores, como empresas tradicionales que desarrollan áreas internas de Corporate Venture, family offices que comienzan a invertir en esta clase de activos y crean sus propias áreas de VC e incluso inversionistas institucionales (que a nivel mundial tienen un rol muy relevante en la evolución de esta industria) que comienzan a mostrar interés en involucrarse en este tipo de inversiones.

Todo lo anterior ha significado un gran avance para nuestro país, sobre todo el último año, que pese a la crisis y dificultades que trajo la pandemia de Covid-19, fue un año récord en levantamiento de capital para startups de origen nacional y de inversión a nivel regional.

No obstante lo anterior, aún existen grandes desafíos que tenemos como industria y que es necesario enfrentar para poder seguir avanzando y perfeccionando nuestro ecosistema de VC ya que se trata de una

industria que, como pocas, es capaz de generar una gran movilidad social, redistribuir de mejor forma el capital disponible, generar oportunidades, resolver problemáticas que afectan a la población y en definitiva mejorar la calidad de vida de las personas.

Esperamos que nuestro trabajo sea de su interés,

..”pese a la crisis y dificultades que trajo la pandemia de Covid-19, fue un año récord en levantamiento de capital para startups de origen nacional y de inversión a nivel regional”.

...”despite the crisis and difficulties given by the Covid-19 pandemic, was a record year in raising capital for startups of national origin and investment at the regional level”.

The Chilean Venture Capital Association (“ACVC”) presents the “Impact Report ACVC 2020” an effort that seeks to compile and disseminate information regarding the investment activities of its members and partners in the industry, reflecting the role and objectives of the ACVC and the development of Venture Capital (“VC”) in our country.

VC investment has experienced a remarkable growth in the past years, increasing the funds dedicated to this industry, the number of deals and success stories, as well as each year the Venture Capital ecosystem in our country consolidates and expands, which has allowed the creation and development of great opportunities, highlighting in the last time several startups that are raising rounds at high valuations (including a couple of unicorns), reflecting an explosive and unprecedented growth for Chile.

This ecosystem is the result of a great effort made by the different actors involved, starting with the entrepreneurs, who year after year have developed attractive initiatives for the market, the public entities focused on encouraging the VC industry in Chile, such as the Chilean Economic Development Agency (“CORFO”) who has promoted the investment and innovation through direct support, as well as the granting of different lines of financing to investment funds, and also more and more private initiatives such as accelerators or incubators, investor networks, among others.

In addition, in recent times, there has been a growing interest from new players, such as traditional companies that develop internal Corporate Venture areas, family offices that begin to invest and create their own VC areas and even institutional investors (which have a very important role in the evolution of this industry worldwide) that are beginning to show interest in getting involved in this type of investment.

All of the above has meant great progress for our country, especially last year which, despite the crisis and difficulties given by the Covid-19 pandemic, was a record year in raising capital for startups of national origin and investment at the regional level.

Notwithstanding the above, there are still great challenges that we have as an industry and that must be faced in order to continue moving forward and perfecting our VC ecosystem, since it is an industry that, like few others, is capable of generating great social mobility, redistributing available capital in a better way, generating opportunities, solving problems that affect the population and ultimately improving people’s quality of life.

We hope that our work will be of interest to you.

Nuestro objetivo es convertir a nuestro país en un **HUB de Venture Capital de la región**, y a la vez transformarlo en una plataforma de inversión para todo el continente.

–

Our goal is to turn our country in a Venture Capital HUB in the region, and at the same time transform it into an investment platform for the entire continent.

LA ASOCIACIÓN

THE ASSOCIATION

La Asociación Chilena de Venture Capital, A.G. (ACVC) es una asociación gremial compuesta por inversionistas de Venture Capital (VC) y otros actores clave del ecosistema. La ACVC busca representar a la industria de capital de riesgo frente a organismos públicos y privados, como asimismo llevar a cabo iniciativas que permitan difundir el VC en Chile y la región.

The Chilean Venture Capital Association, A.G. (ACVC) is a trade association made up of Venture Capital (VC) investors and other key players in the ecosystem. The ACVC aims to represent the venture capital industry in front of public and private organizations, as well as to carry out initiatives that allow the dissemination of VC in Chile and the region.

OBJETIVOS

OBJECTIVES

Chile cuenta con una de las industrias de VC más desarrolladas de Latinoamérica, generándose un verdadero ecosistema de capital de riesgo con variadas oportunidades y actores. Lo anterior nos ha permitido avanzar en nuestro objetivo, que es convertir a nuestro país en un HUB de Venture Capital de la región, y a la vez transformarlo en una plataforma de inversión para todo el continente.

Para lograr este objetivo, trabajamos diariamente buscando cambiar la forma de pensar tanto de los emprendedores, como de los inversionistas, para que todos puedan aprovechar las oportunidades que brinda la globalización y la tecnología. Además, apoyamos la internacionalización y el desarrollo de diversos emprendimientos que representan grandes avances y resuelven problemas globales, y buscamos colaborar con otros actores del ecosistema tanto de Chile como de otros países de Latinoamérica.

Chile has one of the most developed VC industries in Latin America, generating a true venture capital ecosystem with varied opportunities and actors. This has allowed us to move forward in our objective, which is to turn Chile into a Venture Capital HUB in the region and transform our country into an investment platform for the entire continent.

To achieve this goal, we are constantly seeking to change the mindset of both entrepreneurs and investors, so that everyone can take advantage of the opportunities offered by globalization and technology. In addition, we support the globalization and development of several ventures that represent great advances and solve global problems, collaborating with other actors in the ecosystem both in Chile and in other Latin American countries.



Representamos y somos la voz de los actores involucrados en el financiamiento para emprendimientos tecnológicos de alto impacto en Chile y la región.

We represent and voice the actors involved in financing high-impact technology companies in Chile and the region.



Promovemos los beneficios económicos de la inversión en Venture Capital y las buenas prácticas de gobierno corporativo con estándares internacionales entre nuestros miembros.

We promote the economic benefits of investing in Venture Capital and good corporate governance practices with international standards among our members.



Colaboramos en el diseño e implementación de políticas públicas que apoyan el desarrollo de la industria.

We collaborate in the design and implementation of public policies that support the development of the VC industry.



Desarrollamos lazos internacionales con instituciones e inversionistas para potenciar el *networking* y apoyar iniciativas que estimulen la inversión.

We build international links with institutions and investors to enhance networking and support initiatives that stimulate investment.

DIRECTORIO

BOARD OF DIRECTORS

Nuestro directorio está conformado por expertos de la industria de Venture Capital, con conocimientos de administración, estructura financiera y legal, quienes ponen a disposición su tiempo y experiencia para desarrollar la industria a nivel nacional.

Our board of directors is made up of experts from the Venture Capital industry, with knowledge in management, financial and legal structures, who make their time and experience available to develop the industry at a national level.



FRANCISCO GUZMÁN
 Presidente ACVC, Socio Carey
 President ACVC, Partner Carey



STEFANIE SHERMAN
 Vicepresidente ACVC, Gerente Digevo
 Vicepresident ACVC, Manager Digevo



SEBASTIÁN GILBERT
 Tesorero ACVC, Managing Partner Dadneo
 Treasurer ACVC, Managing Partner Dadneo



ANDRÉS BAEHR
 Investment Director Engie factory
 Investment Director Engie factory



ANTONIA ROJAS
 Partner ALLVP
 Partner ALLVP



SEBASTIÁN GONZÁLEZ
 Head of Venture, Patnership Hispam Wayra Chile
 Head of Venture Patnership Hispam Wayra Chile



LUIS BERMEJO
 Managing Partner Alaya Capital partners
 Managing Partner Alaya Capital partners



ANDRÉS MEIROVICH
 Managing Partner, Genesis Ventures
 Managing Partner, Genesis Ventures



CRISTÓBAL SILVA
 Managing Partner Kayyak Ventures
 Managing Partner Kayyak Ventures



MANUEL RODRIGUEZ
 Principal Chile Global Ventures Principal
 Principal Chile Global Ventures



ANDRÉS MEIROVICH
 Managing Partner
 Genesis Ventures
 EX PRESIDENTE
 PAST PRESIDENT
 2020



PABLO TRAUB
 EX PRESIDENTE
 PAST PRESIDENT
 2019



RODRIGO CASTRO
 EX PRESIDENT
 PAST PRESIDENT
 2017 -2018

MIEMBROS

MEMBERS

SOCIOS / PARTNERS



ASOCIADOS / ASSOCIATES



ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER



ALAYA CAPITAL

 FONDO / FUND

Alaya I

 LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

No

 WEB / WEB

www.alaya-capital.com

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Luis Bermejo
Claudio Barahona

 TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

1,6M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 0K a 500K
From 0K to 500K

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Fondo de emprendedores para emprendedores, que se enfoca en el escalamiento regional de startups, con oficinas y partners en todos los países de habla hispana de América Latina. Apoyo en apertura del siguiente mercado, estrategias de growth y adquisición de talento.

-
Entrepreneurs Fund for Entrepreneurs, focused on regional scaling up of startups, with offices and partners in all Spanish-speaking countries of Latin America. Support in the opening of the next market, growth strategies and talent acquisition.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Genwords · Topic Flower · Autotall · NoBracks · El Inmobiliario · Traslacion Backoffice · Publyk

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER



ALAYA CAPITAL

FONDO / FUND

Alaya II

LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

Si / FET

WEB / WEB

www.alaya-capital.com

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Luis Bermejo
Claudio Barahona

TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

20M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 0K a 500K
From 0K to 500K

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Fondo de emprendedores para emprendedores, que se enfoca en el escalamiento regional de startups, con oficinas y partners en todos los países de habla hispana de América Latina. Apoyo en apertura del siguiente mercado, estrategias de growth y adquisición de talento.

-
Entrepreneurs Fund for Entrepreneurs, focused on regional scaling up of startups, with offices and partners in all Spanish-speaking countries of Latin America. Support in the opening of the next market, growth strategies and talent acquisition.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

MyHotel · Chattigo · Welii · Zoco · Quiena · RocketPin · 123Seguro · Kilimo · Axend · Betterfly · Qmatch · EntelAi · Aquabyte · Filadd · IntiTech · Winclap · Egg · Moova · Simpleat · Backstartup · Pago46 · Houm · Talently

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

ALLVP

ALLVP | ANTONI LELO DE LARREA
VENTURE PARTNERS

FONDO / FUND

ALLVP III

LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

No

WEB / WEB

www.allvp.com

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Fernando Lelo de Larrea
Federico Antoni
Antonia Rojas

TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

80M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Ecommerce/Marketplace
Edtech
Fintech/Insurtech
Logistics/Transportation
Proptech/Construtech
Smart City
Agtech/Foodtech

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

Más de 2M
More than 2M

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Los principales inversores institucionales son socios limitados. Posee lazos con Silicon Valley, y una amplia red de inversores, mentores y empresarios. Ha completado con éxito 3 salidas y ofrece coinversión con actores corporativos.

The main institutional investors are limited partners. It is linked to Silicon Valley and has a broad network of investors, mentors, and entrepreneurs. It has successfully completed three exits and offers joint ventures with corporate players.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Slang · Fintual · Flat · RobinFood · Nuvocargo · Flink · Super

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER



ALLVP | ANTONI LELO DE LARREA
VENTURE PARTNERS

 FONDO / FUND

Venture Innovation Fund II

 LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

No

 WEB / WEB

www.allvp.com

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Fernando Lelo de Larrea
Federico Antoni
Antonia Rojas

 TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

35M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Ecommerce/Marketplace
Fintech/Insurtech
Smart City
Human Capital
Energy

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

Más de 2M
More than 2M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

N/A

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Cornershop · Nubity · Medica Santa Carmen · e3 · Enlight · Visor · Apli · Dentalia ·
SocialDiabetes · Cumpló · Weex

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

ALLVP

ALLVP | ANTONI LELO DE LARREA
VENTURE PARTNERS

FONDO / FUND

Seed Innovation Trust I

LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

No

WEB / WEB

www.allvp.com

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Fernando Lelo de Larrea
Federico Antoni
Antonia Rojas

TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

7M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Ecommerce/Marketplace
Fintech/Insurtech
Smart City
Human Capital

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

Más de 2M
More than 2M

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

N/A

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Aventones (Bla Bla Car) · Medica Santa Carmen · Prestadero · Salud Facil

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

beagle'ventures

BEAGLE VENTURES

 FONDO / FUND

Beagle I

 LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

No

 WEB / WEB

www.beagleventures.cl

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Pedro Cabezón
Pablo Vicuña

 TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

8M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1M a 2M
From 1M to 2M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Global
Global

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Distinción de concepto de negocio capaz de expandirse regionalmente. Ayuda a diseñar el plan de expansión, y apalancarlo comercial y operacionalmente. Apoyo en la creación de equipos y estructuras adecuados a cada mercado. Gran experiencia de desarrollo regional, especialmente en Chile, Perú, Brasil, Colombia y México.

-
Distinction of business concept capable of regional expansion. Helps on the design of the expansion plan and its commercial and operational leverage. Support in the creation of teams and structures suitable for each market. Great experience of regional development, especially in Chile, Peru, Brazil, Colombia and Mexico.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Rankmi · Preview · Expetitle

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER



CHILEGLOBAL VENTURES
(INVERSIONES INNOVADORAS S.A.)

FONDO / FUND

CLIN Fondo de Inversión Privado

LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

Si / FT

WEB / WEB

www.chileglobalventures.cl/funds/

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Jamie Riggs
Sofía Grez
Manuel Rodríguez

TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

20M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Mining/Energy
Smart City
Logistics/Transportation

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 300K a 1,5M
[From 300K to 1.5M](#)

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Nacional
[National](#)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Además del capital, cuenta con un programa de apoyo que incluye acompañamiento estratégico en directorios, asesorías/mentorías personalizadas, apoyo en difusión y comunicaciones, internacionalización, convenios con empresas como AWS, Google For Startups, Hubspot, entre otros; además de la generación de comunidad entre los demás emprendedores del portafolio y con los Limited Partners del fondo.

-
[In addition to capital, it has a support program that includes strategic accompaniment in directories, personalized advice/mentoring, support in dissemination and communications, globalization, agreements with companies such as AWS, Google For Startups, Hubspot, among others; in addition to generating a community among the other entrepreneurs in the portfolio and with the Fund's Limited Partners.](#)

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Instacrops · SimpliRoute · Zippedi · Citysense · Timining · Polynatural · Restudio · Cosmic · AgroUrbana · Wheel the World · Viapool · Webdox · Poliglota

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

CHILE VENTURES

CHILE VENTURES ADMINISTRADORA DE FONDOS DE INVERSIÓN PRIVADO SA

FONDO / FUND

Fondo Acelera

LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

No

WEB / WEB

www.chileventures.vc

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Felipe Matta
Marcelo Camus

TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

1,2M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic
Saas

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 0K a 500K
From 0K to 500K

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Red de contactos y apoyo en gestión a través de un director. Experiencia en modelo de negocios basado en suscripciones, red de expertos de distintas áreas para empresas con este modelo de negocios, y herramientas (perks) para este tipo de empresas.

Contact network and management support through a director. Experience in a subscription-based business model, a network of experts from different areas for companies with this business model, and tools (perks) for this type of company.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Fintual · Chipax · Simpliroute · Zapping TV · Agenda Pro · Team Core · ZeroQ · Cloner

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

CHILE VENTURES

CHILE VENTURES ADMINISTRADORA DE FONDOS DE INVERSIÓN PRIVADO SA

FONDO / FUND

Fondo Next

LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

Si / FT

WEB / WEB

www.chileventures.vc

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Felipe Matta
Marcelo Camus

TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

21M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic
Saas

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 500K a 1M
From 500K to 1M

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Red de contactos y apoyo en gestión a través de un director. Experiencia en modelo de negocios basado en suscripciones, red de expertos de distintas áreas para empresas con este modelo de negocios, y herramientas (perks) para este tipo de empresas.

Contact network and management support through a director. Experience in a subscription-based business model, a network of experts from different areas for companies with this business model, and tools (perks) for this type of company.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Publicala · Lexgo · Gauss Control · Envíame · Kimche · Xepelin · Froged

ADMINISTRADORA /
GENERAL PARTNER



INVERSIONES EL COIGÜE

 FONDO / FUND

N/A

 LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

No

 WEB / WEB

N/A

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Carlos Casanueva
Andrés Labbé

 TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

10M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 0K a 500K
From 0 K to 500K

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Nacional
National

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Experiencia empresarial y redes de contacto con presencia internacional (Chile, Perú, Colombia, Ecuador, España), y visión de largo plazo.

-
Business experience and contact networks with international presence (Chile, Peru, Colombia, Ecuador, Spain), and long-term vision.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

OZ · Botanical Solutions · Evoting · Osoji Robotics · SoyFocus

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER



ENDURANCE INVESTMENTS

FONDO / FUND

FIP Alerce VC

LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

Si / FET

WEB / WEB

www.endinv.com

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Antonio Zegers
Roberto Loehnert
Santiago Valdés

TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

16M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agtech/Foodtech
Biotech/Healthtech
Ecommerce/Marketplace

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 500K a 1M
From 500K to 1M

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Apoyo estratégico, desarrollo de capacidades claves, conexión con empresas e inversionistas y participación en el directorio.

-
Strategic support, development of key capacities, connection with companies and investors, and participation in the board of directors.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Protome, Biotic · Copperprotek · Geneprodx · Inveran · Andes Ag · You Order Me · Citysense · Cosmic Go · Done Properly · Houm · Polynatural · TheLiveGreen Company · Unima · Zdatalab · Zippedi

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER



GENESIS VENTURES

FONDO / FUND

Genesis Ventures I

LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

Si / FT

WEB / WEB

www.genesisventures.vc

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Andrés Meirovich
Rodrigo Castro

TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

24M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

Más de 2M
More than 2M

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Redes de contacto internacionales, Smart Money, experiencia en potenciamiento y escalabilidad de proyectos en etapa temprana.

-
International contact networks, Smart Money, experience in early stage projects' empowerment and scalability.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Wenu Work · Amipass · Predictable Media

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER



GENESIS VENTURES

 FONDO / FUND

Cleantech Ventures

 LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

Si / FC

 WEB / WEB

www.genesisventures.vc

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Andrés Meirovich
Rodrigo Castro

 TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

60M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Mining/Energy

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

Más de 2M
More than 2M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Nacional
Nacional

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Redes de contacto internacionales, Smart Money, experiencia en potenciamiento y escalabilidad de proyectos en etapa temprana.

-
International contact networks, Smart Money, experience in early stage projects' empowerment and scalability.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

OCHS · Cruce · Candelaria

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER



GENESIS VENTURES

FONDO / FUND

Genesis Ventures II

LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

Si / FT

WEB / WEB

www.genesisventures.vc

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Andrés Meirovich
Rodrigo Castro

TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

45M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

Más de 2M
More than 2M

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Global
Global

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Redes de contacto internacionales, Smart Money, experiencia en potenciamiento y escalabilidad de proyectos en etapa temprana.

-
International contact networks, Smart Money, experience in early stage projects' empowerment and scalability.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Instacrops · Mudango

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER



KAYYAK VENTURES

FONDO / FUND

KYK I

LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

No

WEB / WEB

www.kayyakventures.com

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Andrés Pesce
Cristóbal Silva
Evelyn Von Bischoffshausen

TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

100M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Ecommerce/Marketplace
Fintech/Insurtech
Proptech/Construtech

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1M a 5M
From 1M to 5M

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Ayuda en fundraising, PR, relaciones B2B, transacciones e higiene corporativa.
-
Help with fundraising, PR, B2B relations, transactions and corporate hygiene.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Miroculus · Webdox · Migrante · Foodology · Xepelin · Destacame · Co-work latam ·
Agrourbana · Humatics · Cytovale · Colektia · F4F · 1doc3

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER



**MANUTARA
VENTURES**

MANUTARA CAPITAL S.A.

FONDO / FUND

Manutara I - Etapas Tempranas
Tecnológicas FIP

LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

Si / FET

WEB / WEB

www.manutaraventures.com

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Cristian Olea
Pablo Traub

TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

18M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 200K a 1M
From 200K to 1M

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Nacional
National

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Redes con Draper Venture Network, Wavemaker y fondos en India.
-
Networking with Draper Venture Network, Wavemaker, and funds in India.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Rhinobird · Ipsum · Passport · Camel Secure · Opencasa · Barracks · Rocketbot ·
GoQuantum · Xepelin · Iwana Cash · Etpay · LunarCrush

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER



DADNEO

 FONDO / FUND

Vulcano

 LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

Si / FET

 WEB / WEB

www.dadneo.com

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Sebastián Ibáñez
Allan Jarry

 TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

20M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 0K a 500K
From 0K to 500K

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Gestora de Inversión y Administradora de Fondos VC multi-etapa. Cuenta con una larga trayectoria en la industria, sólido track record, validada experiencia internacional y un depurado modelo de acompañamiento activo a los emprendimientos invertidos.

Investment Manager and Multi-stage VC Fund Manager. Extensive background in the industry, a solid track record, validated international experience and a refined model of active accompaniment to invested ventures.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Simplo · Pago 46 · Unima · Qmatch · Roombeast · Pleiq · Alba · Wheel the World · Emonk · Slik · Muraby · backstartup · Turingo · Moovin

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

DIGEVO

DIGEVO

 FONDO / FUND

Digevo (Company Building)

 LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

No

 WEB / WEB

www.digevo.com

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Rodolfo Soria Galvarro
Stefanie Sherman

 TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

5M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Data Analytics
Marketing
Agnostic

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 500K a 1M
From 500K to 1M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Expertise en tecnología y precursores de IA en la región, network en Latam, y Company Building.

-
Technology expertise and AI precursors in the region, network in Latam, and Company Building.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Smartia · Omia · Zanafit · Digevo Ads · FERIAFERIO · Austral Falcon · Pago46 ·
MundoGames · PredictIA

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER



WAYRA

 FONDO / FUND

N/A

 LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

No

 WEB / WEB

www.wayra.com

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Wayra

 TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

N/A

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agtech/Foodtech
Data Analytics
Ecommerce/Marketplace

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 0K a 500K
From 0K to 500K

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Wayra es la interfaz global entre grandes empresas de América Latina y Europa, y los ecosistemas de emprendedores digitales. Está presente en 7 hubs con actividad en 9 países de Europa y Latinoamérica. Invertimos tickets de hasta USD \$250k y ayudamos a las startups a crecer a escala global y conectarlas con fondos de inversión y oportunidades comerciales de nuestra red de partners corporativos.

-
Wayra is the global interface between large companies in Latin America and Europe, and the digital entrepreneurs' ecosystems. It is present in 7 hubs with activity in 9 countries in Europe and Latin America. We invest tickets of up to USD\$250k and help startups to grow on a global scale and connect with investment funds and commercial opportunities from our corporate partners network.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

AMS · autofact · clima, cloner · kolektia · comunidad feliz · firstjob · goquantum · hitmap, ipsum · omnix · poliglota · postedin · recorrido · rocketpin · simpliroute · uplanner

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER



ENGIE FACTORY SPA

FONDO / FUND

1

LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

No

WEB / WEB

www.cl.engiefactory.com/

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Andrés Baehr

TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

19M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Mining/Energy
Ecommerce/Marketplace
Smart City

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1M a 2M
From 1M to 2M

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Amplia experiencia en industria energética y plataforma para internacionalización de startups globales, con oficinas en Chile, México, Francia, Singapur, entre otros.

-
Extensive experience in the energy industry, and platform for internationalization of global startups, with offices in Chile, Mexico, France, Singapore, among others.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

E-mov · TutenLabs · Inti-tech · Denda · Wenu Works

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER



CONSORCIO

FONDO / FUND

CVC

LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

No

WEB / WEB

www.consorcio.cl

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Tomás Zavala
Gonzalo Van Wersh

TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

10M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Fintech/Insurtech

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 500K a 1M
From 500K to 1M

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Global
Global

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Ser socios de uno de los mayores conglomerados financieros de Chile, know-how de la compañía, participación activa (smart money) y apoyo en escalamiento.

-
Partners of one of the largest financial conglomerates in Chile, company's know-how, active participation (smart money) and support in scaling up.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Pago Facil · Elegir Seguro · PolicyMe (al cierre 2020)

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

MASISA Lab

MASISA LAB

FONDO / FUND

N/A

LINEA CORFO / CORFO PROGRAM

No

WEB / WEB

www.masisalab.com

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Masisa Capital Ventures

TAMAÑO DEL FONDO / EQUITY SIZE

N/A

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Proptech/Construtech

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 50K a 600K
From 50K to 600K

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Crecimiento e internacionalización junto a una empresa integrada desde los bosques, fabricas, canales de distribución y hasta el cliente final, con presencia global y acompañamiento cercano a través del programa de aceleración.

-
Growth and internationalization provided by an integral company from its forests, factories, distribution channels and end customer, with global presence and support through the acceleration program.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Remedi Perez marker · Isolcork · Elije Madera · Fourdplan · Rootman · We design · Monitor
· Curvilux · Profábrica

NUESTRAS REDES / OUR NETWORK

Alianzas / Alliances



Asociación Mexicana
de Capital Privado



Asociación Argentina de Capital
Privado, Emprendedor y Semilla



Cambridge Innovation Center



Association des Investisseurs pour
la Croissance



Canadian Venture Capital and
Private Equity Association



Asociación Colombiana de
Fondos de Capital Privado



Asociación Española de Capital,
Crecimiento e Inversión



Latin America Private Equity &
Venture Capital Association



Asociación Venezolana
de Capital Privado



Banco Interamericano de
Desarrollo



Asociación Peruana de Capital
Semilla y Emprendedor



Asociación de Inversionistas
para el Crecimiento Industrias de
Tecnologías Avanzadas de Israel



Italian Private Equity, Venture
Capital and Private Debt
Association



Brazilian Private Equity & Venture
Capital Association



Luxembourg Private Equity &
Venture Capital Association

Colaboradores / Collaborators



Carey & Cía



Endeavor



Asociación de Empresas Familiares



Sociedad de Fomento Fabril



Asociación Chilena de Fondos de Inversión



Pro Chile



Asociación de empresas fintech de Chile



Invest Chile



Universidad Adolfo Ibáñez

03

EL VENTURE CAPITAL

VENTURE CAPITAL

Las inversiones realizadas en VC, en general, tienen un alto nivel de riesgo, pero a su vez un alto potencial de retorno. Por lo anterior, los fondos de VC generalmente invierten en un número importante de empresas para diversificar su riesgo.

–

Investments made in VC, in general, have a high level of risk, but also a high potential for return. Therefore, VC funds generally invest in a significant number of companies to diversify their risk.

Los fondos de Venture Capital buscan invertir en emprendimientos o startups de base científica/tecnológica, con un gran potencial de crecimiento a nivel regional y global con el fin de apoyar su crecimiento e implementar el plan estratégico definido por los emprendedores.

El objetivo de los inversionistas de VC es rentabilizar la inversión a mediano plazo (entre cinco y diez años), saliendo finalmente de la participación del proyecto a través de un exit (mediante la venta, apertura de la compañía en bolsa, etc)).

Por su parte, los emprendimientos desarrollan modelos de negocios que se basan en tecnologías disruptivas, caracterizadas por el rol fundamental que los fundadores de la empresa tienen en ella.

Las inversiones realizadas en VC, en general, tienen un alto nivel de riesgo, pero a su vez un alto potencial de retorno. Por lo anterior, los fondos de VC generalmente invierten en un número importante de empresas para diversificar su riesgo, y lo hacen a través de participaciones de propiedad minoritarias, por lo cual es común encontrar varios inversionistas en una misma startup.

Venture Capital funds seek to invest in science/technology-based companies or startups with great potential growth at a regional and global level, in order to support their growth and implement the strategic plan defined by the entrepreneurs.

The objective of VC investors is to make the investment profitable in the medium term (between five and ten years), finally exiting the participation of the project through an Exit (the sale, opening of the company on the stock market, etc.).

For their part, startups develop business models that are based on disruptive technologies, characterized by the fundamental role that the company founders play in it.

In general, investments made in VC imply high level risks, but also a high potential for return. Therefore, VC funds usually invest in a significant number of companies in order to diversify their risk, and do so through minority-owned stakes, which is why it is common to find several investors in the same startup.

ESTRUCTURA DE UN FONDO DE VENTURE CAPITAL

VC Fund Structure

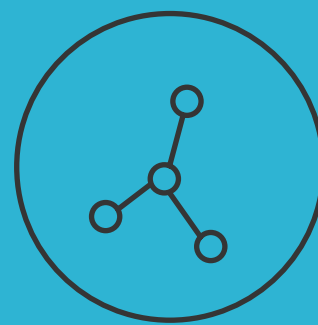


TESIS DE INVERSIÓN DEL VC

VC INVESTMENT THESIS

Existen tres principios básicos de la inversión en VC:

There are three basic principles of investing in VC:



1

TECNOLOGÍAS DISRUPTIVAS O MODELOS DE NEGOCIOS

DISRUPTIVE TECHNOLOGIES OR BUSINESS MODELS

Modelos de negocio innovadores que utilizan tecnologías disruptivas con un gran potencial de escalabilidad (big data, automatización, empresa inteligente, comercio electrónico, economía digital, etc.).

– Innovative business models that use disruptive technologies with high potential for scalability (big data, automation, smart business, e-commerce, digital economy, etc.).



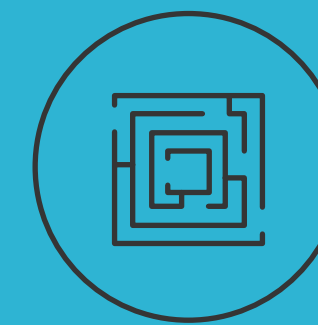
2

INDUSTRIAS DINÁMICAS

DYNAMIC INDUSTRIES

Proyectos que operan en un sector industrial de rápido crecimiento. (Media-Tech, Retail-Tech, Fin-Tech, Health-Tech, Ed-Tech, Agro-Tech).

– Projects operating in a fast-growing industrial sector. (Media-Tech, Retail-Tech, Fin-Tech, Health-Tech, Ed-Tech, Agro-Tech).



3

RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS Y NUEVAS TENDENCIAS

PROBLEM RESOLUTION AND NEW TRENDS

Propuestas que resuelven problemas relevantes y generan nuevas tendencias, asegurando que el producto final satisfaga al mercado (nuevas experiencias, conexiones, conveniencia, bienestar, impacto social, seguridad, productividad).

– Proposals that solve relevant problems and generate new trends, ensuring that the final product fulfils the market (new experiences, connections, convenience, well-being, social impact, safety, productivity).

PROCESO DE INVERSIÓN DE UN FONDO DE CAPITAL EMPRENDEDOR

INVESTMENT PROCESS OF A VENTURE CAPITAL FUND

LEVANTAMIENTO DE CAPITAL CAPITAL RAISING

Gestor de VC busca inversionistas para la constitución del fondo.

– VC Manager seeks for investors to setup the fund.

INVERSIÓN EN STARTUP STARTUP INVESTMENT

Típicamente un VC invierte en compañías jóvenes y de alto potencial de crecimiento e impacto que buscan fondos para escalar.

– A VC typically invests in early-stage startups with high growth and high impact potential that are raising funds to scale.

CRECIMIENTO GROWTH

VC proporciona un apoyo activo en la gestión de la compañía. Asimismo, actúa como mentor del equipo emprendedor en aspectos tanto estratégicos como comerciales, y participa activamente en el gobierno corporativo representando los intereses de los inversionistas.

– VC provides active support in the management of the company, as well as mentoring to the entrepreneurial team in both strategic and commercial aspects, and participates in corporate governance, representing the interests of investors.

SALIDA EXIT

Después de cinco a diez años de invertir en la compañía, los VC buscan la salida por medio de la venta del proyecto o apertura a bolsa (IPO), obteniendo altos retornos, grandes ventajas y beneficios propios y para la sociedad (por ejemplo: creación de trabajos locales para la compañía).

– After five to ten years of investing in the company, the VC exits either through a sale of the project or an Initial Public Offering (IPO), obtaining high returns, great advantages, and benefits for themselves and for the society (for example: creating local jobs for the company).

RETORNOS RETURN

Los VC generan utilidades para sus inversionistas, crean empleos de alta calidad, aumentan la recaudación tributaria, lo que permite generar más los recursos públicos y privados para la inversión en investigación y desarrollo e innovación.

– VC generates profits for their investors, creates high-quality jobs and increases tax collection, allowing the generation of more public and private resources for investment in research and development, and innovation.

RE-INVERSIÓN REINVESTMENT

En la etapa final del fondo, a través de la venta de las compañías del portafolio, se busca recuperar los recursos invertidos con la posibilidad de reinvertir parcial o totalmente los excedentes en el fondo.

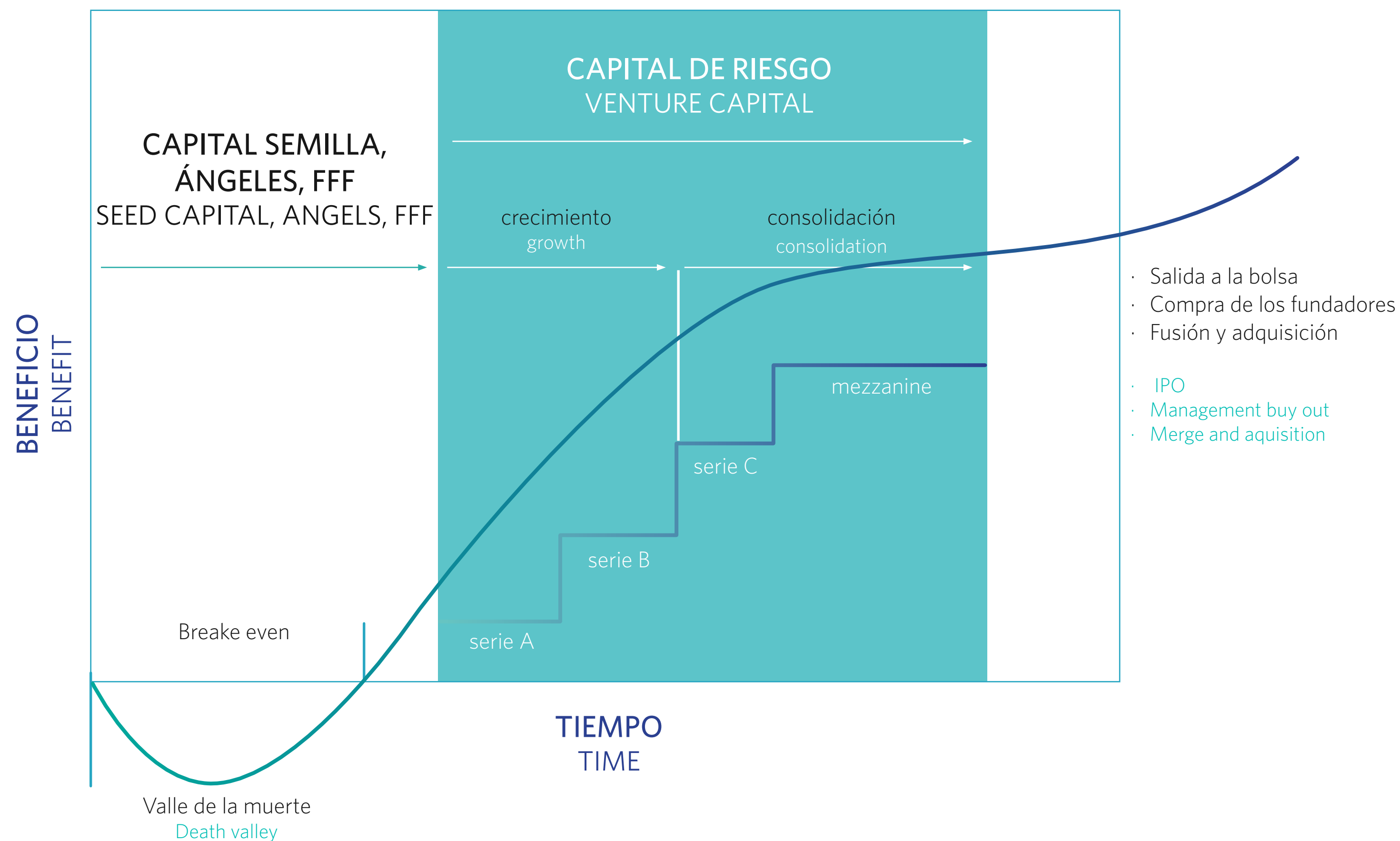
– The sale of the portfolio companies in the final stage of the fund is the way to recover the invested resources, with the possibility of partially or totally reinvesting the surpluses in the fund.

ETAPAS DEL EMPRENDIMIENTO

VENTURE DEVELOPMENT STAGES

La siguiente figura muestra las fases de desarrollo de un emprendimiento de base científico-tecnológica, desde el punto de vista de su financiamiento: capital semilla; Serie A (entre US\$ 1 y US\$ 10 millones); Serie B (inversiones para crecimiento de las empresas, entre US\$ 10 y US\$ 100 millones); crecimiento (inversiones para la etapa de maduración que superan los US\$ 100 millones) y salida (a través de una adquisición, fusión o apertura en bolsa).

The following figure shows the development stages of a science-technology-based company, from a financing point of view: seed capital; Series A (between US\$1 and US\$10 million); Series B (investments for company growth, between US\$10 and US\$100 million); growth (investments for the maturity stage that exceed US\$100 million) and exit (through an acquisition, merger or public opening).

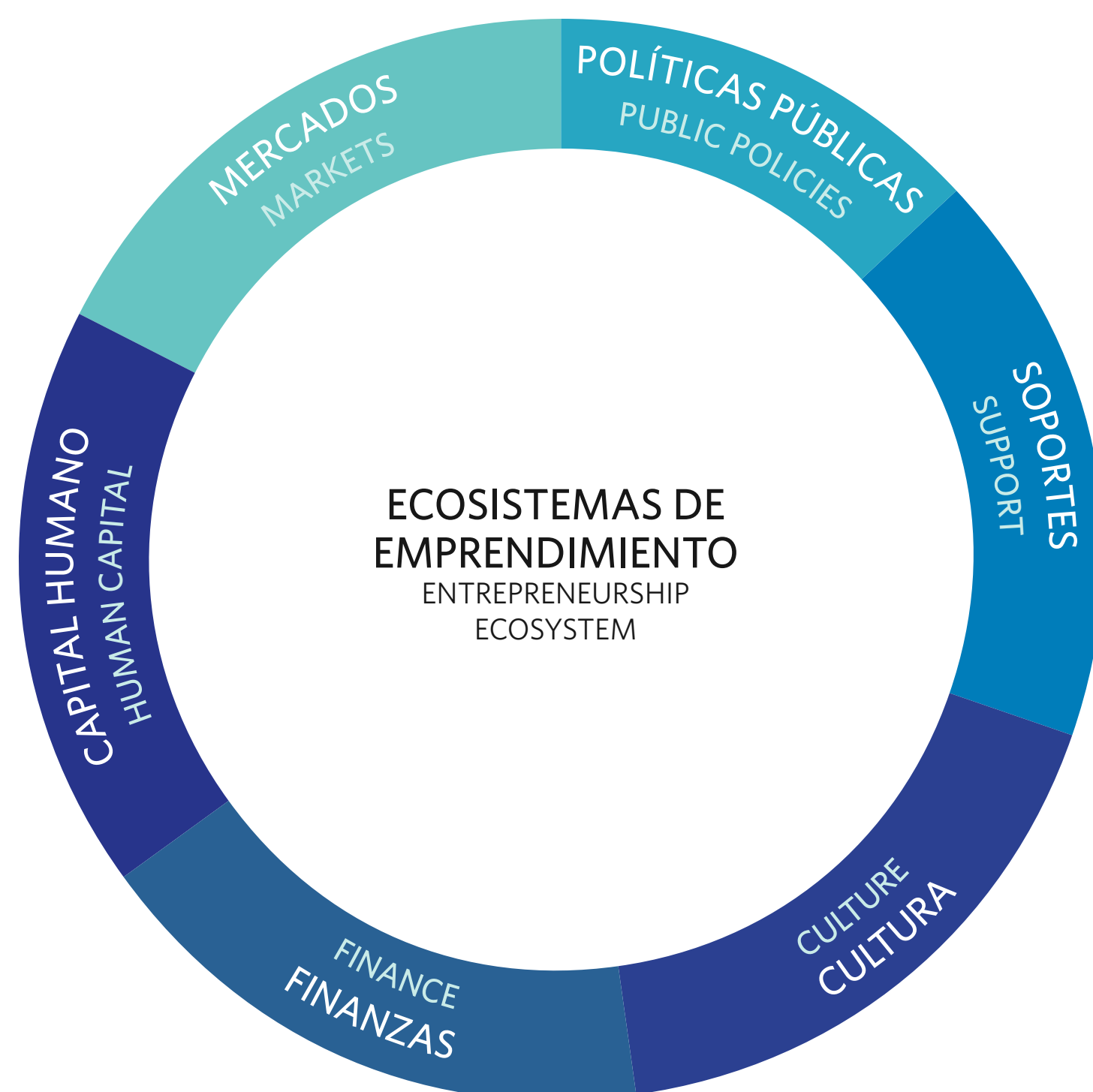


ECOSISTEMAS DE EMPRENDIMIENTO

ENTREPRENEURSHIP ECOSYSTEMS

Como asociación gremial representamos a los actores del VC, que son clave dentro del ecosistema de innovación y emprendimiento. Un ecosistema moderno como este se basa en la interacción y colaboración de seis componentes: políticas públicas, soportes, cultura, finanzas, capital humano y mercados.

As a trade association, we represent the VC key players within the innovation and entrepreneurship ecosystem. A modern ecosystem like this is based on the interaction and collaboration of six components: public policies, support, culture, finance, human capital, and markets.



POLÍTICAS PÚBLICAS / PUBLIC POLICIES

- **Liderazgo:** legitimidad social, estrategia de emprendimiento, urgencia, crisis, desafíos.
- **Gobierno:** instituciones de inversión, soporte financiero, regulaciones e incentivos (beneficios tributarios, entre otros), instituciones de investigación, legislación amigable para la inversión (insolvencia, derechos de propiedad y trabajo, entre otros).
- **Leadership:** social legitimacy, entrepreneurship strategy, urgency, crisis, challenges.
- **Government:** investment institutions, financial support, regulations and incentives (tax benefits, among others), research institutions, investment-friendly legislation (bankruptcy, property and labor rights, among others).

FINANZAS / FINANCE

- **Financiamiento capital:** Financiamiento a través de capital: microcréditos, inversionistas ángeles, fondos de capital de riesgo, capital privado, mercado de capitales, deuda.
- **Financing through equity:** microloans, angel investors, venture capital funds, private equity, capital markets, debt.

SOPORTE / SUPPORT

- **Instituciones no gubernamentales:** promoción de emprendimiento en ONGs, conferencias, asociaciones de emprendimiento.
- **Soporte profesional:** aspectos legales y contabilidad, agentes de inversión, expertos técnicos y tutores.
- **Infraestructura:** telecomunicaciones y energía, transporte y logística, centros de incubación, *clusters*.
- **Non-governmental institutions:** promoting entrepreneurship in NGOs, conferences, entrepreneurship associations.
- **Professional support:** legal and accounting aspects, investment agents, technical experts and tutors.
- **Infrastructure:** telecommunications and energy, transport and logistics, incubation centers, *clusters*.

CAPITAL HUMANO / HUMAN CAPITAL

- **Instituciones educacionales:** grados (profesionales y académicos), entrenamiento específico en emprendimiento.
- **Mano de obra:** calificada y no calificada, emprendedores seriales, generación de emprendedores.
- **Educational institutions:** degrees (professional and academic), specific training in entrepreneurship.
- **Workforce:** skilled and unskilled, serial entrepreneurs, generation of entrepreneurs.

CULTURA / CULTURE

- **Historias de éxito:** éxitos visibles, fundadores sostenibles, reputación internacional.
- **Normas sociales:** tolerancia al riesgo, innovación, creatividad y experimentación, status social de emprendedores, ambición, conducción, hambre.
- **Success stories:** evidence of success, sustainable founders, international reputation.
- **Social norms:** risk tolerance, innovation, creativity and experimentation, social status of entrepreneurs, ambition, initiative, hunger.

MERCADOS / MARKETS

- **Redes:** redes de emprendedores, redes sociales, corporaciones multinacionales.
- **Cientes tempranos:** *early adopters*, referencia de clientes, canales de distribución.
- **Network:** entrepreneur networks, social networks, multinational corporations.
- **Early customers:** early adopters, customer referrals, distribution channels.

> Fuente / Source:
 Daniel Isenberg, fundador y director ejecutivo de Babson Entrepreneurship Ecosystem Project.
 Daniel Isenberg, founder and executive director at Babson Entrepreneurship Ecosystem Project.

04 | IMPACTO DEL VENTURE CAPITAL

IMPACT OF VENTURE CAPITAL

Actualmente, la industria de VC en Chile es una de las más desarrolladas de Latinoamérica. En 2020 el país alcanzó una **inversión récord de US\$160 millones**

–

Currently, Chilean VC industry is one of the most developed in Latin America. In 2020 the country reached a record investment of US\$160 million

EN EL MUNDO

WORLDWIDE

En 2020, la inversión en Venture Capital a nivel global fue de US\$ 300 billones (el segundo año récord después de 2018 donde se invirtieron US\$ 329,7 billones) lo que significa un aumento de 6% respecto de la inversión de 2019, que alcanzó los US\$ 281,6 billones, a pesar de ser un año de crisis mundial debido a la pandemia, las negociaciones del Brexit y las tensiones entre Estados Unidos y China.

Estados Unidos tuvo un año récord de inversión, con US\$ 156,2 billones, los que se tradujeron en 6.454 deals. Lo mismo sucedió en Europa donde se llegó a la cantidad récord de US\$ 49 billones en 3.599 deals. Por otra parte, La inversión en Asia llegó a los US\$ 80 billones y 6.042 deals, mientras que en el resto del mundo se destinó US\$ 15 billones a la inversión en startups con 678 deals.

Los tickets promedio globales alcanzaron los US\$ 1,2 millones para la etapa *seed* y *ángel*, US\$ 4,5 millones para *early stage*, y US\$ 9,9 para *late stage*.

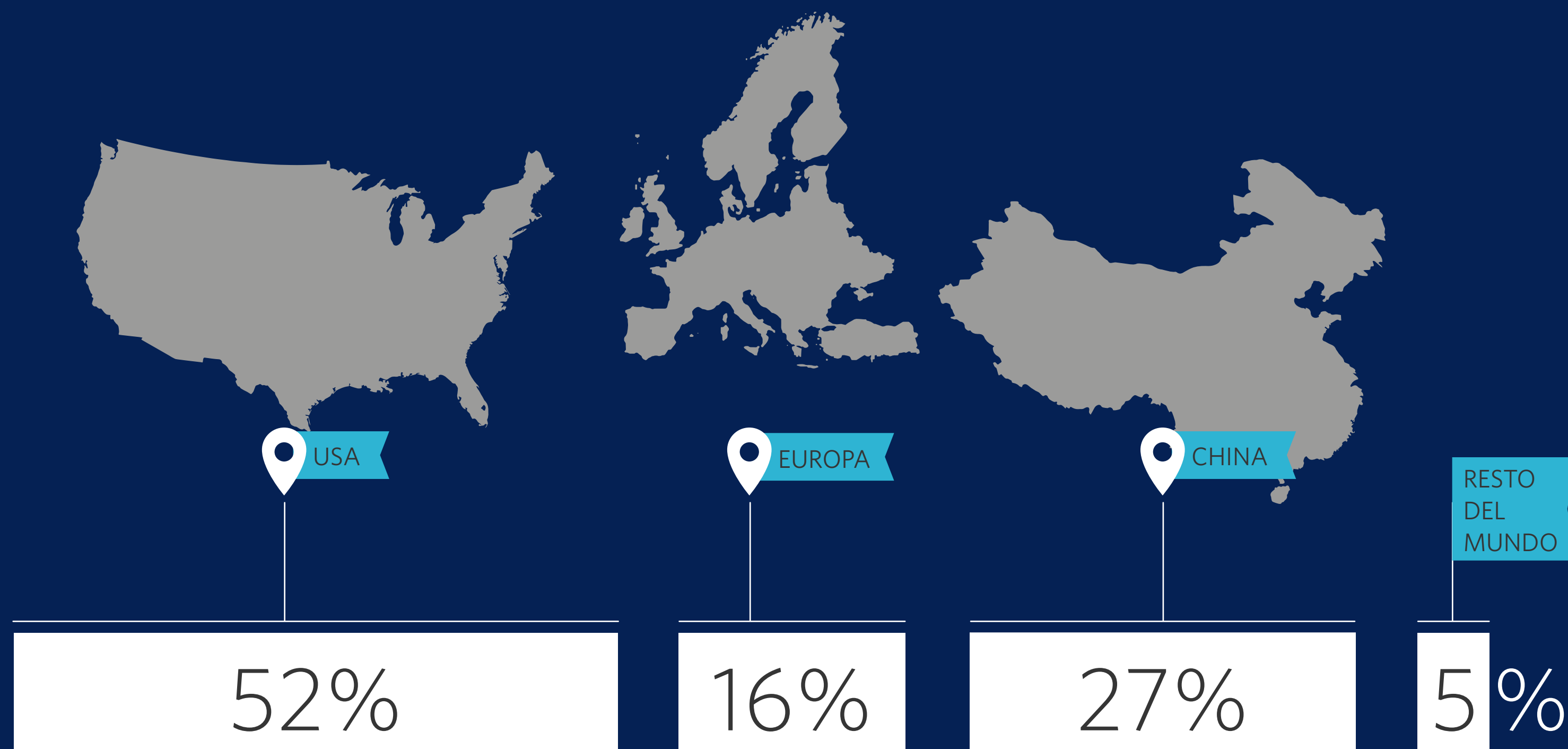
In 2020, investment in Venture Capital at a global level was US\$300 billion (the second record year after 2018, with US\$329.7 billion invested). This means a 6% increase compared to the 2019 investment, which reached US\$281.6 billion, despite 2020 being a year of global crisis due to the pandemic, the Brexit negotiations, and the tensions between the United States and China.

The United States had a record year of investment, with US\$156.2 billion which resulted in 6,454 deals. The same happened in Europe, where the record amount of US\$49 billion was reached in 3,599 deals. On the other hand, investment in Asia reached US\$80 billion and 6,042 deals while in the rest of the world, US\$15 billion was allocated to investment in startups with 678 deals.

Global average tickets reached US\$1.2 million for the seed and angel stages, US\$4.5 million for the early stage, and US\$9.9 million for the late stage.

REPRESENTACIÓN DE LA INVERSIÓN GLOBAL DEL 2020

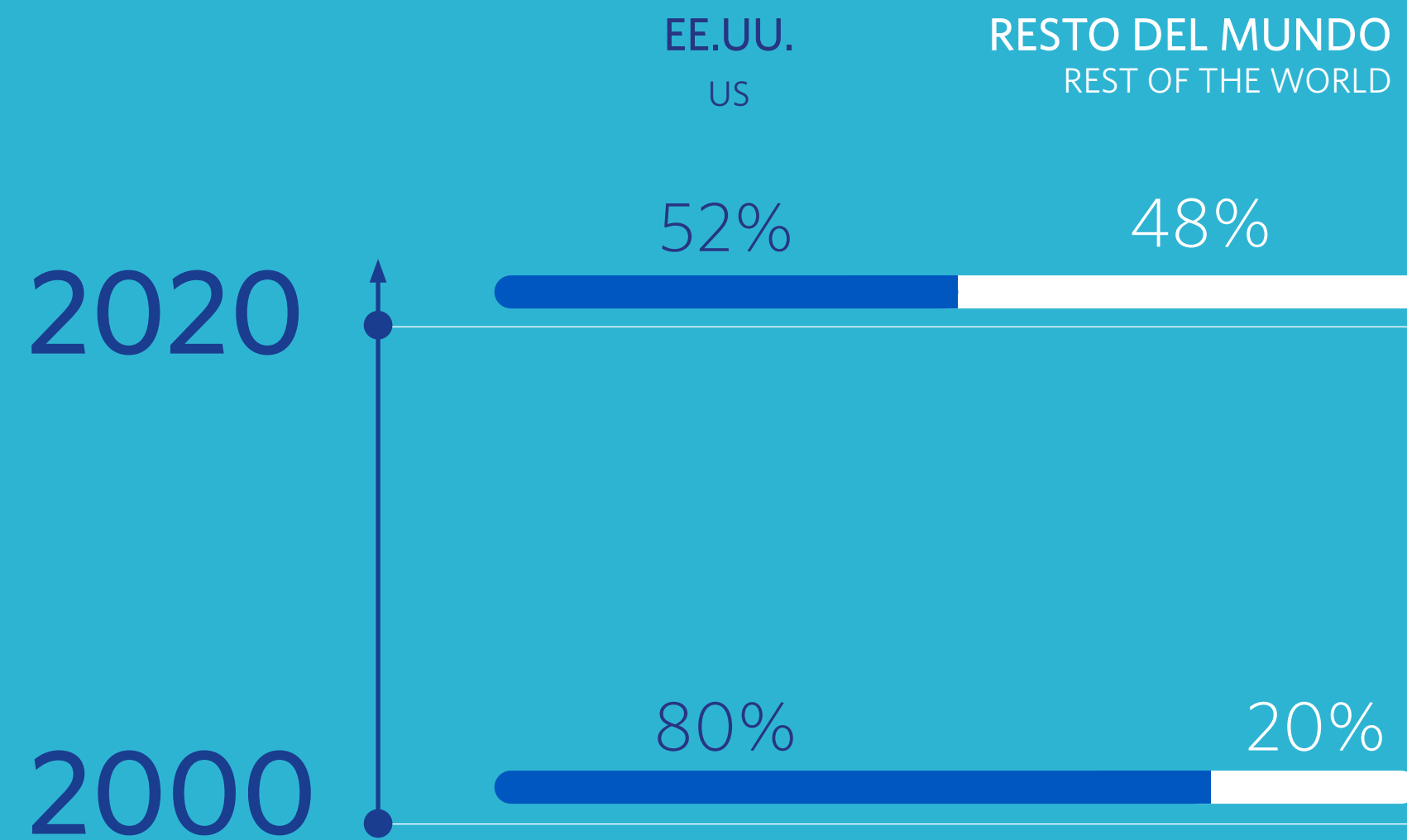
Global Investment in 2020



En la última década la participación de Estados Unidos en la inversión global en VC ha disminuido proporcionalmente al total global. Mientras en el año 2000 Estado Unidos invirtió US\$ 66,4 billones, correspondiente a un 80% de total mundial, en 2020 invirtió US\$ 156 billones, lo que representó sólo el 52% de la inversión global. Esto, no significa que la inversión de Venture Capital de Estados Unidos haya disminuido, por el contrario, esta ha seguido creciendo, pero aparecen cada vez más inversiones de otros mercados y países.

In the last decade, the United States' share of global investment in VC decreased proportionally to the global total. While in 2000 the United States invested US\$66.4 billion, corresponding to 80% of the world total, in 2020 investment was US\$156 billion, which represented only 52% of global investment. This does not mean that the USA Venture Capital investment has decreased, on the contrary, it has steadily grown, but there are more and more investments from other markets and countries.

EVOLUCIÓN DE LA DISTRIBUCIÓN GEOGRÁFICA DEL VENTURE CAPITAL Evolution of Venture Capital geographical distribution



EVOLUCIÓN DE INVERSIÓN EN EE.UU. US investment evolution



EN LATINOAMERICA

IN LATIN AMERICA

La inversión en Venture Capital en Latinoamérica se ha multiplicado más de 64 veces en los últimos diez años, pasando de US\$ 63 millones en 2010 a US\$ 4,1 billones en 2020. De la misma manera, el número de deals aumentó en casi diez veces en el mismo periodo, elevándose de 46 a 488. Cabe destacar que Brasil es el país que lidera en la región en todas las etapas de inversión en VC, capturando el 58% de los fondos y de los deals.

Investment in Venture Capital in Latin America has multiplied more than 64 times in the last ten years, raising from US\$63 million in 2010 to US \$4.1 trillion in 2020. Likewise, the number of deals increased by almost ten times in the same period, rising from 46 to 488. It should be noted that Brazil is the leading country in the region in all stages of investment in VC, capturing 58% of funds and deals.

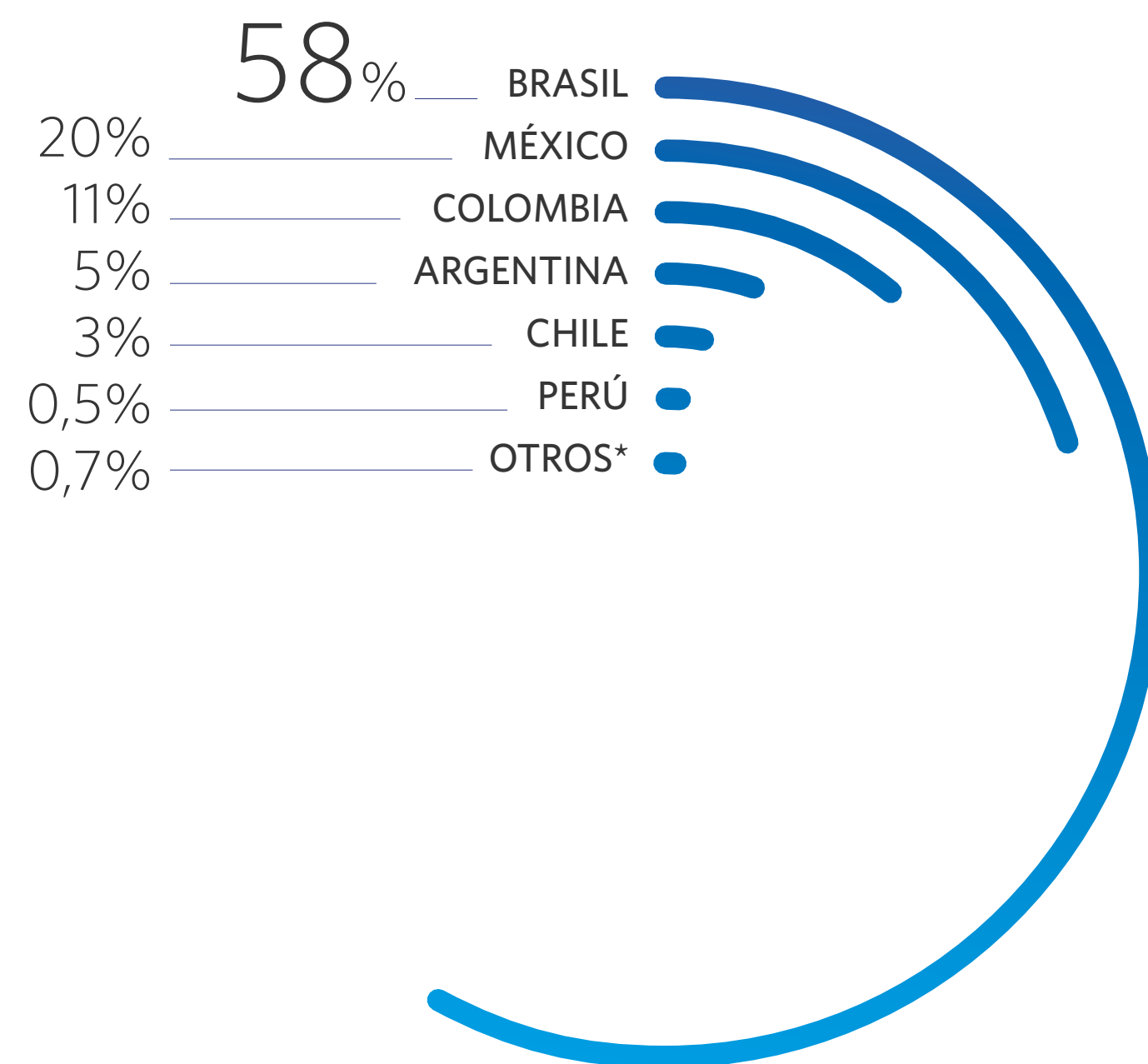
INVERSIÓN LATAM 2020

LATAM investment 2020



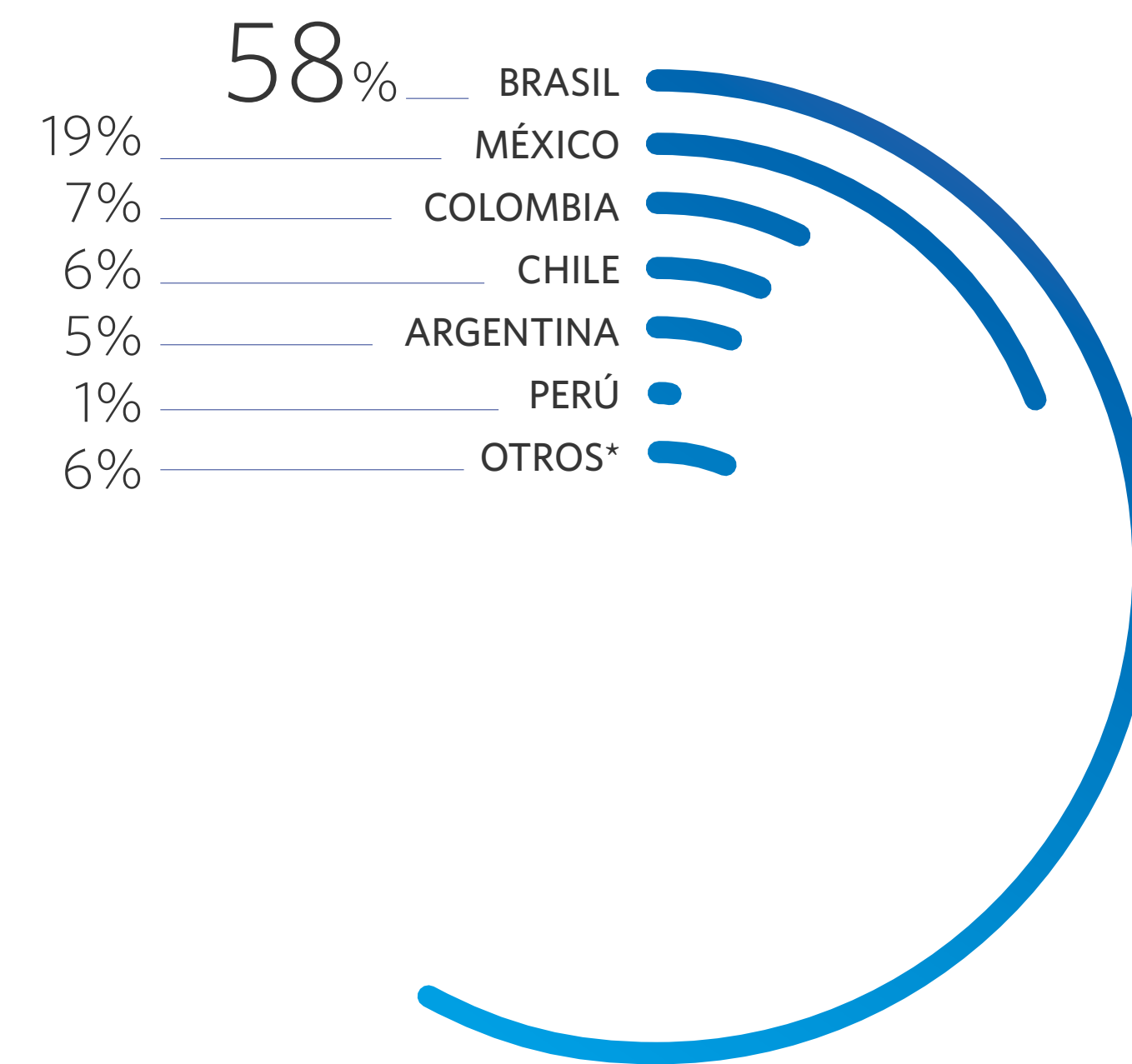
INVERSIÓN PORCENTUAL EN VC POR PAÍS 2020 (USD MM)

Percentage of investment in VC by country 2020 (USD MM)



Nº DE DEALS PORCENTUAL EN VC POR PAÍS 2020

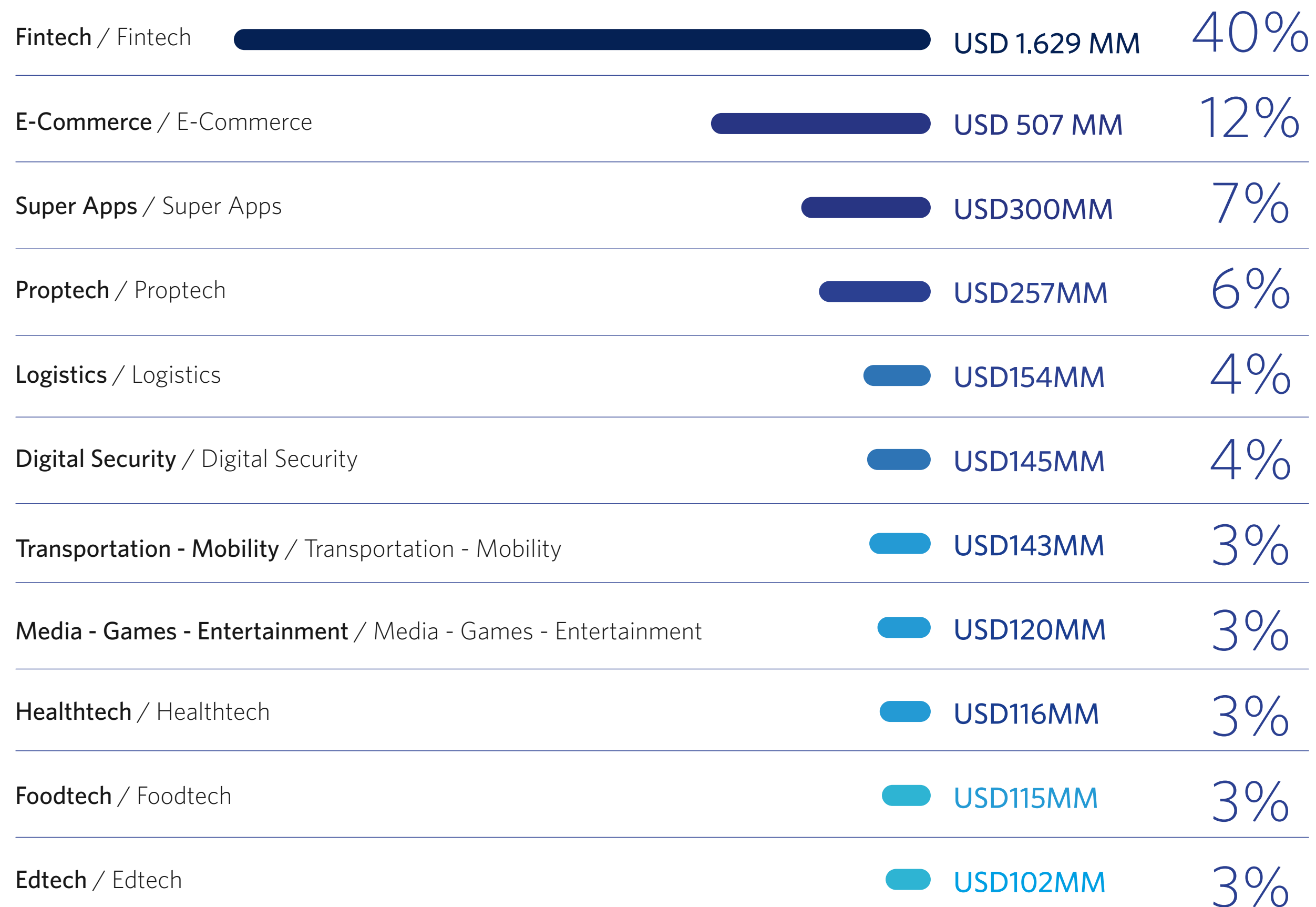
Percentage of deals in VC by country 2020



* "Otros" incluye; Ecuador, Costa Rica, Panamá, Uruguay y Venezuela.
"Others" include; Ecuador, Costa Rica, Panama, Uruguay and Venezuela.

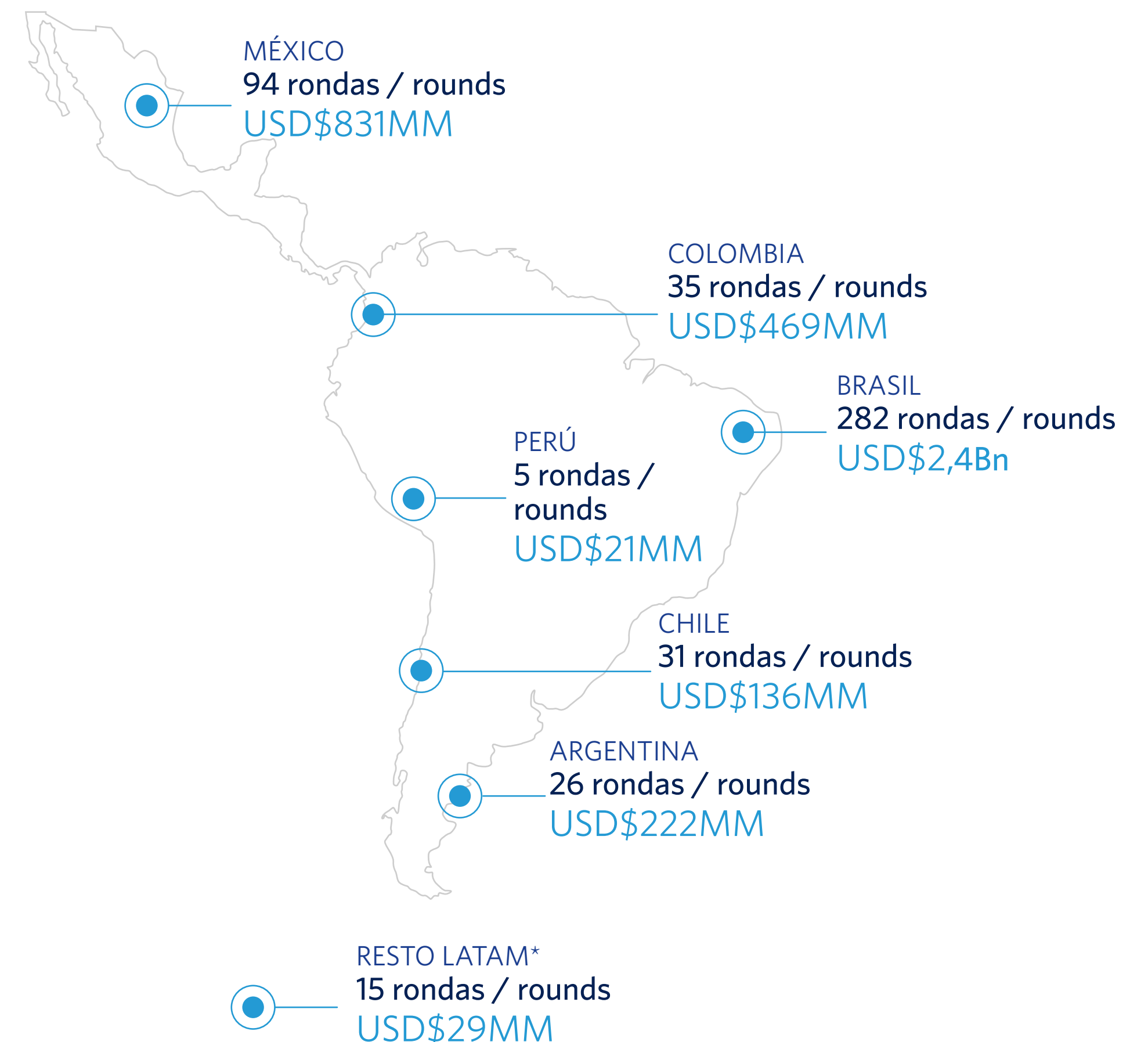
VERTICALES DE INVERSIÓN EN LATAM 2020 (% DEL TOTAL)

Investment verticals in LATAM 2020 (% of total)



CONTEXTO REGIONAL DE INVERSIÓN

Regional investment context



* "Resto LATAM" incluye; Ecuador, Costa Rica, Panamá, Uruguay y Venezuela.
"Rest of LATAM" include; Ecuador, Costa Rica, Panama, Uruguay and Venezuela

IN CHILE

EN CHILE

Actualmente, la industria de VC en Chile es una de las más desarrolladas de Latinoamérica. En 2020 el país alcanzó una inversión récord de US\$160 millones, los que se distribuyeron en 89 deals, con un ticket promedio de inversión de US\$ 1.8 millones. Respecto del año 2019, la inversión creció en 153%.

The Economist, prestigiosa publicación semanal con sede en Londres, ubica a Chile como el segundo mejor país para invertir en Latinoamérica y con el mayor potencial para atraer a inversionistas extranjeros. En el informe de Economist Intelligence Unit (la Unidad de Inteligencia de Economist) titulado "Populismo y política: el riesgo operativo en América Latina", Chile obtiene un puntaje de 25 de 100, en un ranking donde 100 es el máximo de riesgo. Aruba es el único país que supera a Chile, quedando nuestro país en segundo lugar.

Currently, the VC industry in Chile is one of the most developed in Latin America. In 2020, the country reached a record investment of US\$160 million, distributed in 89 deals with an average investment ticket of US\$1.8 million. Compared to 2019, investment grew 153%.

The Economist, a prestigious weekly publication based in London, ranks Chile as the second best country to invest in Latin America, with the highest potential for attracting foreign investors. According to the Economist Intelligence Unit report "Politics, populism and policy risk in Latin America", Chile obtained a score of 25 out of 100, in a scale where 100 is the maximum risk. Aruba is the only country that surpasses Chile, with our country in second place.



INVERSIÓN RÉCORD
INVESTMENT RECORD
USD
160 MILLONES



89
DEALS



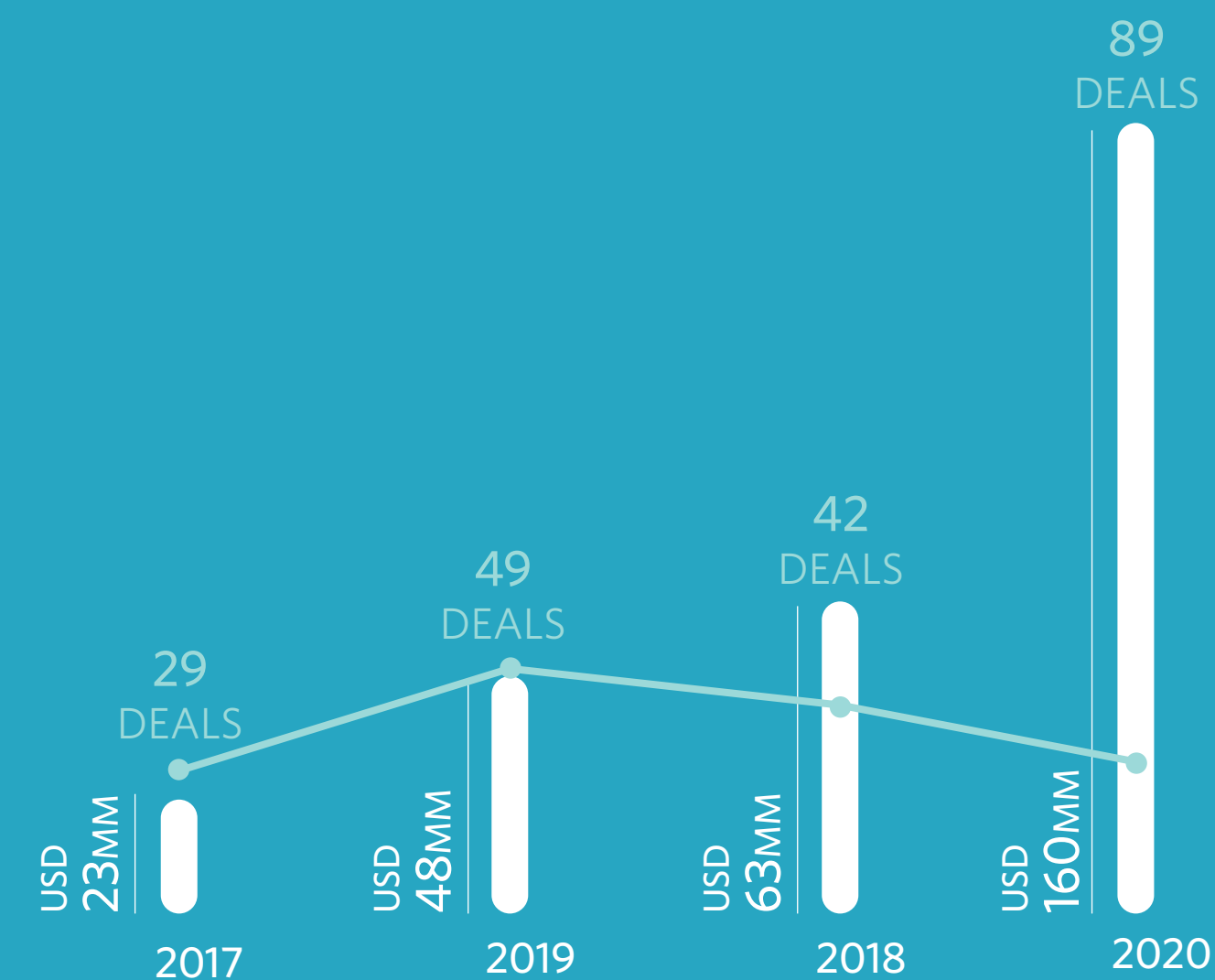
TICKET PROMEDIO
DE INVERSIÓN
AVERAGE INVESTMENT
TICKET
1.8MM



LA INVERSIÓN
CRECIÓ
INVESTMENT GREW
153%

CRECIMIENTO DE LA INVERSIÓN EN VC

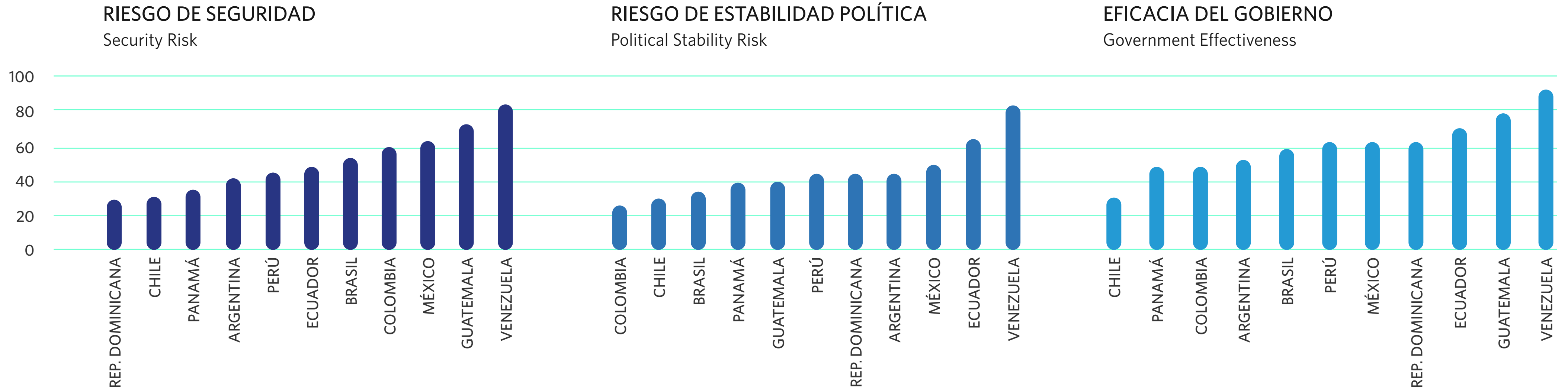
VC investment growth



RESUMEN DE RIESGOS: RIESGO POLÍTICO EN MERCADOS SELECCIONADOS

Risk briefing: political risk in selected markets

Puntuación sobre 100; 100 = más arriesgado
Score out of 100; 100 = riskiest



Fuente / Source: The Economist Intelligence Unit, Risk Briefing

En Chile existe un importante apoyo a los fondos de VC a través de CORFO. Esta tiene tres líneas de crédito orientadas a VC: Fondo Etapas Tempranas Tecnológicas (FET), Fondo Etapas Tempranas (FT), y Fondo Crecimiento (FC). Entre ellas, han apoyado a 64 fondos de inversión, los que en 2020 invirtieron US\$ 62,1 millones en 36 nuevas compañías.

Los fondos apoyados por CORFO tienen una inversión acumulada de US\$917 millones

desde la creación de estos instrumentos, los que han financiado a 374 startups.

Si bien CORFO ha sido el organismo que permitió el desarrollo de la industria del VC en Chile, el compromiso privado ha tomado cada vez más importancia y actualmente nuevos actores prescinden de esta ayuda e invierten utilizando sólo capital privado. Entre ellos se cuentan los Corporate Venture Capital (CVC), los *Family Offices* y los fondos tradicionales de VC sin aporte de CORFO.

- In Chile there is significant support for VC funds through the Chilean Economic Development Agency (CORFO). This governmental organization offers three credit lines aimed at VC: Early Technological Stages Fund (FET), Early Stages Fund (FT), and Growth Fund (FC). Overall, these lines have supported 64 investment funds, which invested US\$62.1 million in 36 new companies during 2020. The funds supported by CORFO have an accumulated investment of US\$917 million since the creation of these instruments and have financed 374 startups.

While CORFO has historically been the body that allowed the early development of the VC industry in Chile, now private commitment has become more relevant and new players are investing using only private capital instead. These include Corporate Venture Capital (CVC), Family offices and traditional VC funds without a CORFO contribution.

EN LA ACVC

IN THE ACVC

ASOCIACIÓN CHILENA DE VENTURE CAPITAL
-
VENTURE CAPITAL CHILEAN ASSOCIATION

NUESTROS SOCIOS

OUR PARTNERS

3,6

texto

STARTUPS INVERTIDAS EN PROMEDIO POR SOCIO / Startups average invested per partner



16
FONDOS SOCIOS
Partner Funds

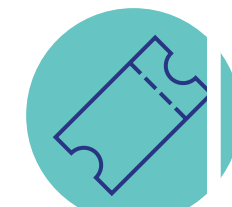
46.174MM



INVERSIÓN TOTAL
Total Investment

65
DEALS

710K



TICKET PROMEDIO
DE USD
Average USD Ticket

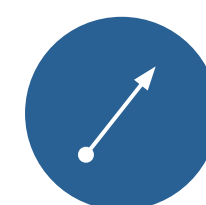
58
STARTUPS

55%

RONDAS CO-INVERTIDAS
Co-invested Rounds



63%
INVERSIONES
NUEVAS
New Investments



37%
INVERSIONES
FOLLOW ON
Follow on Investments

INSTRUMENTOS UTILIZADOS
Instruments



55%
EQUITY



41%
CRÉDITO CONVERTIBLE
Convertible Credit



4%
SAFE



8

ENTRE SOCIOS
Among Partners



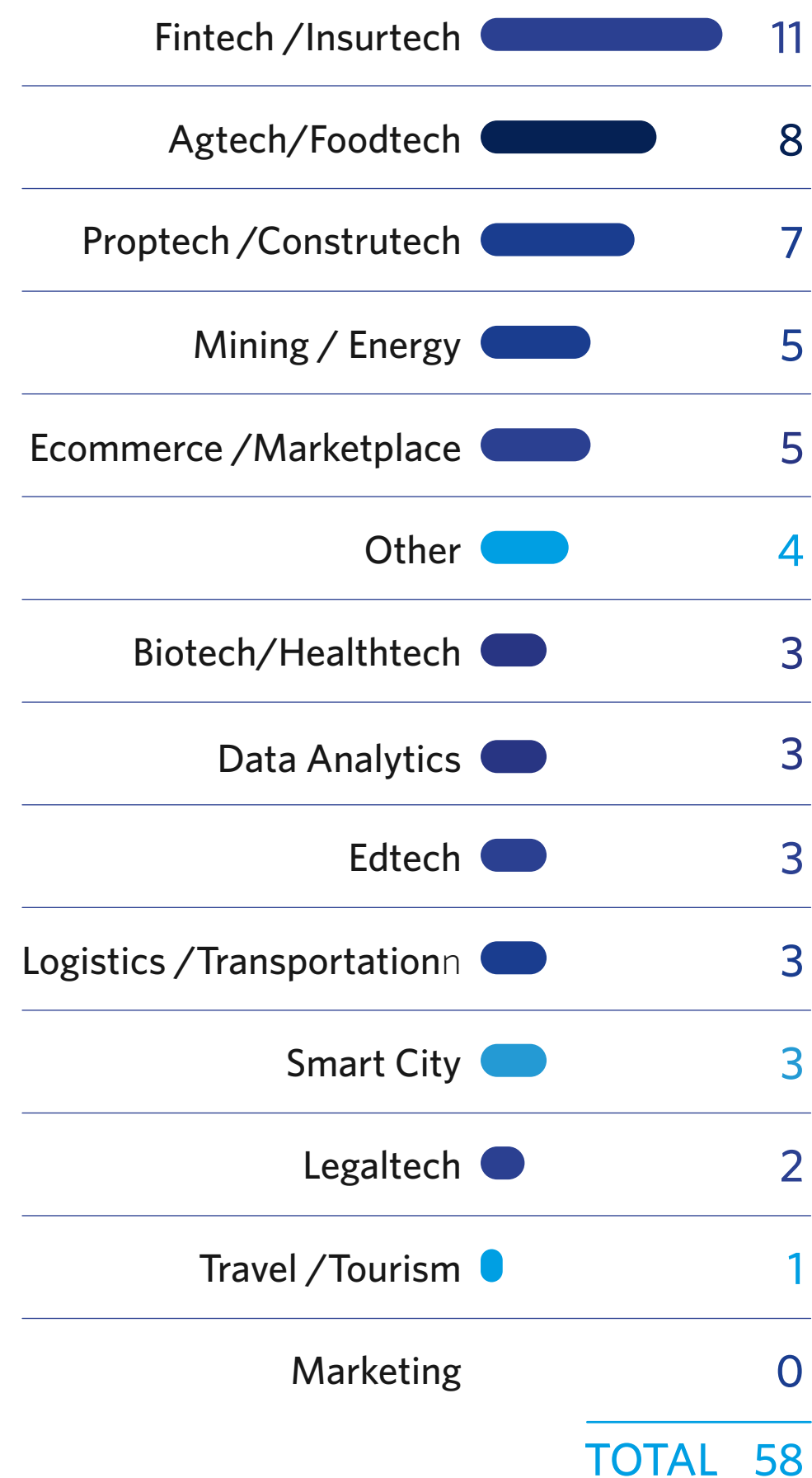
21

FONDOS EXTRANJEROS
Foreign Funds

Todas las cifras contenidas en esta sección de la ACVC son contabilizadas desde enero 2020 a diciembre 2020.
All the figures contained in this section of the ACVC are recorded from January 2020 to December 2020.

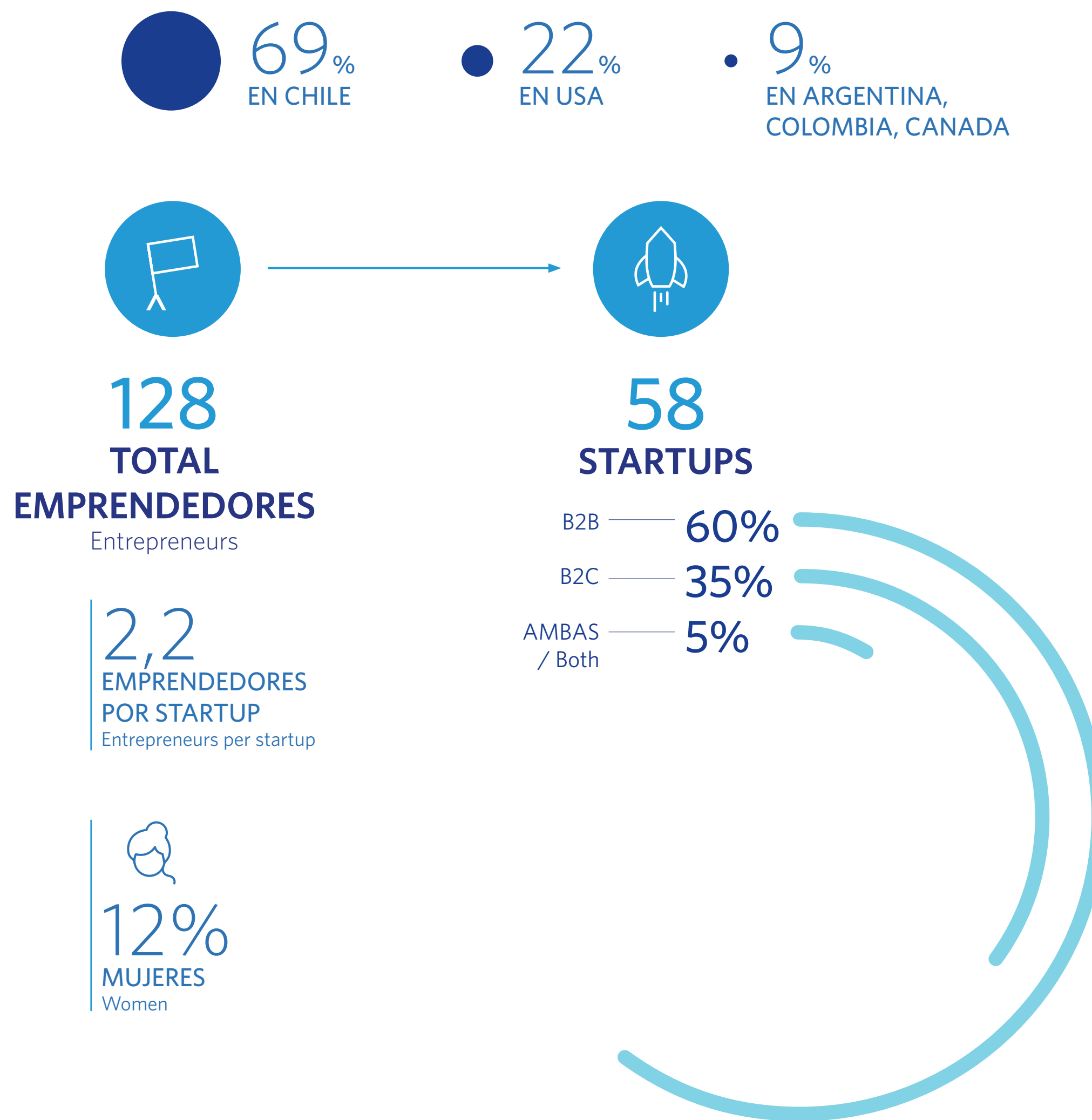
VERTICALES DE INVERSIÓN EN ACVC 2020

Investment Verticals in LATAM 2020



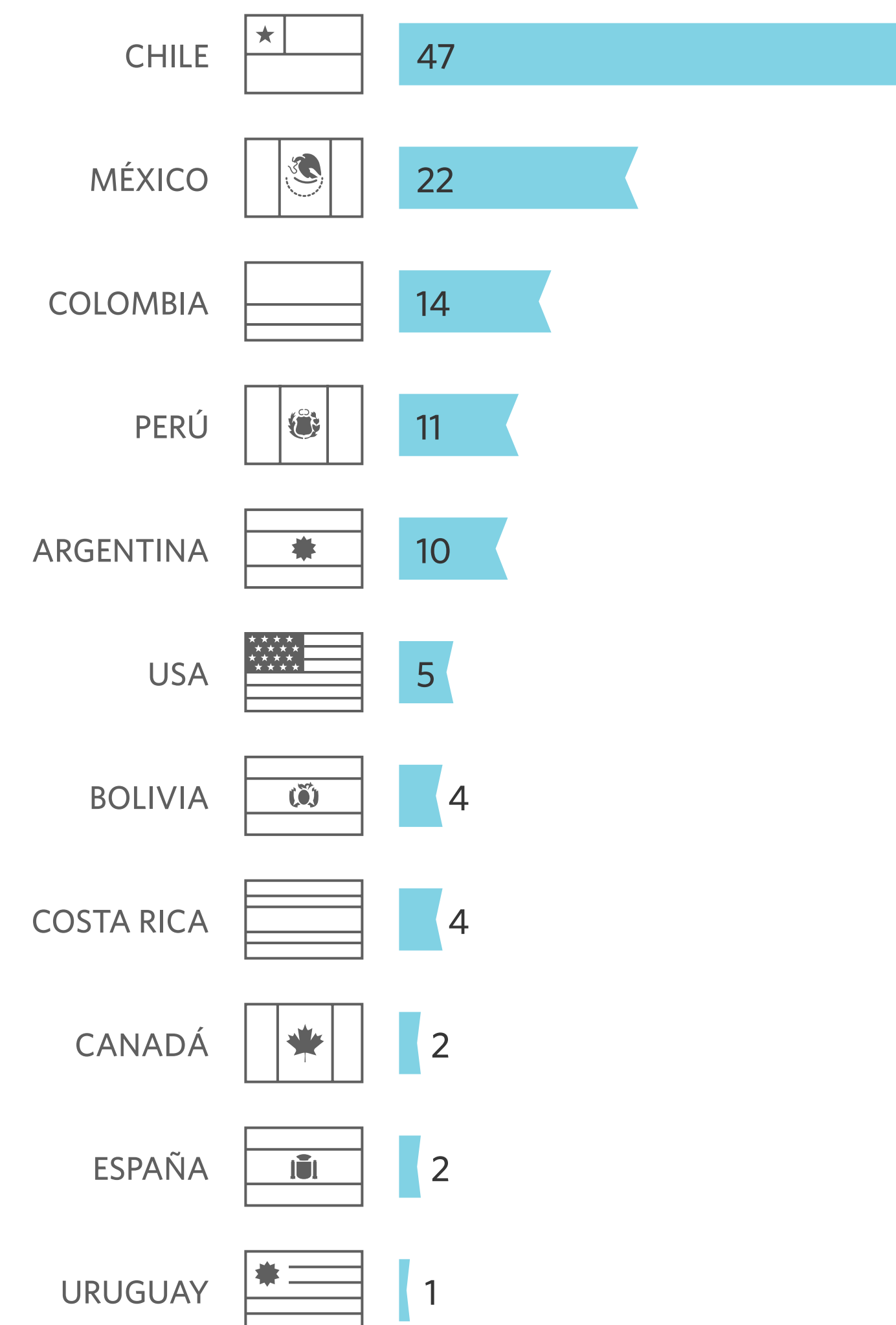
PAÍSES DE CONSTITUCIÓN DE STARTUPS

Startup country of origin



PAÍSES DONDE OPERAN LAS STARTUPS

Countries where startups operate

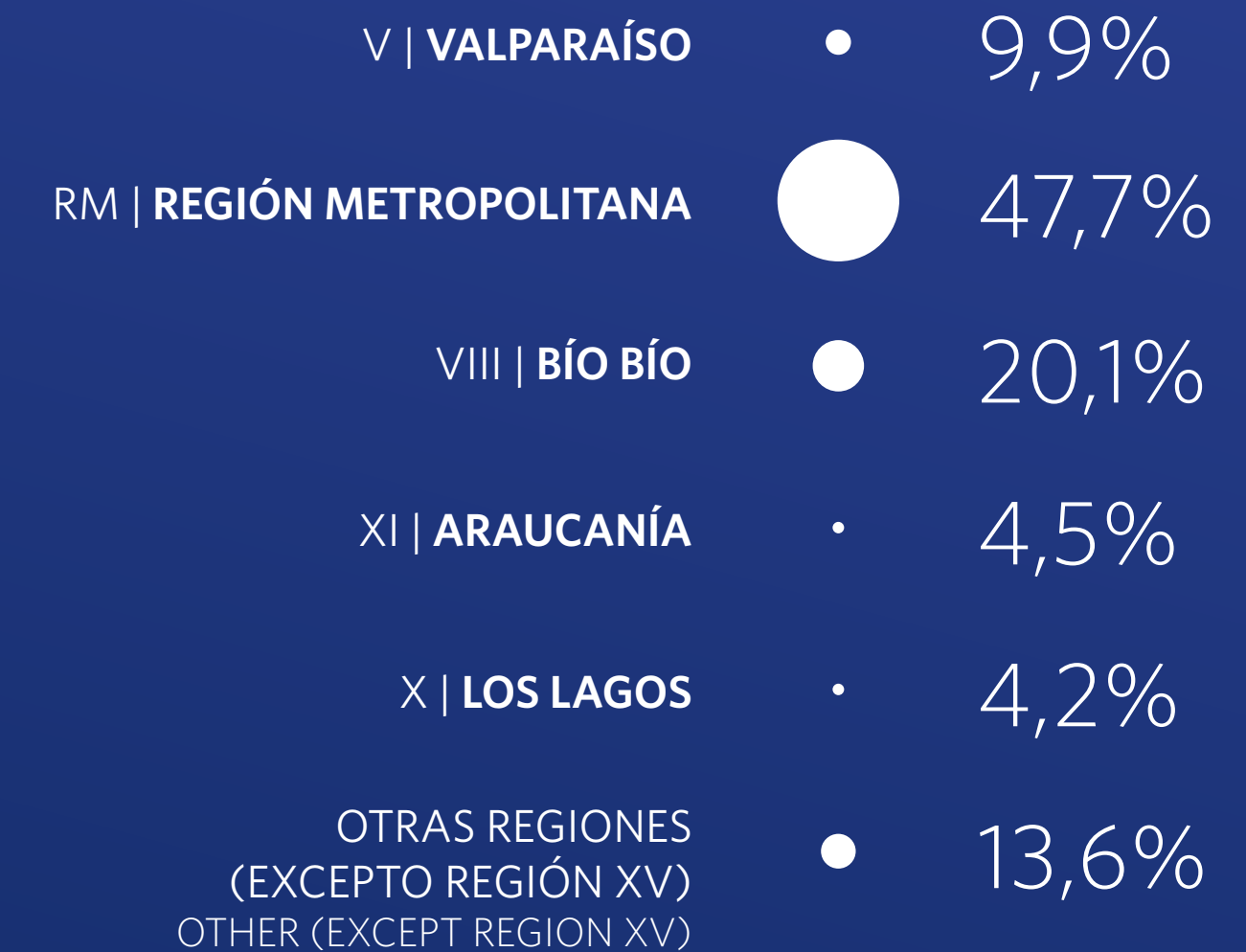


> NUESTROS ASOCIADOS OUR PARTNERS



PROCEDENCIA DE LOS EMPRENDEDORES

Origin of entrepreneurs



05

CORPORATE VENTURE CAPITAL

CORPORATE VENTURE CAPITAL

Inversión de fondos corporativos de una gran empresa en una startup, donde esta última es emergente por su **tecnología, especialización o innovación.**

–

Corporate funds invested by a large company in a startup that is emerging due to its technology, specialization, or innovation.

El Corporate Venture Capital (CVC) se refiere a la inversión de fondos corporativos de una gran empresa en una startup, donde esta última es emergente por su tecnología, especialización o innovación. Las grandes corporaciones no siempre buscan un beneficio económico al impulsar iniciativas de capital de riesgo corporativo, sino también beneficios estratégicos.

Esta asociación entre compañías de gran escala con otras emergentes conlleva beneficios para ambas. Las grandes empresas pueden obtener ventajas comparativas respecto a su competencia, como nuevos negocios o eficiencia en su gestión interna, pero también incorporar innovaciones que ya han desarrollado los emprendimientos de una forma más rápida y económica, sin tener que disponer de tiempo y recursos.

Asimismo, el trabajo que se desarrolla junto a las startups impulsa la transformación interna de las grandes empresas, aportándoles agilidad y adaptación a los cambios de las industrias.

Por su parte, los emprendimientos acceden a nuevos mercados y clientes, de la mano de un socio corporativo estratégico que ayuda a impulsar su crecimiento.

– Corporate Venture Capital (CVC) refers to corporate funds invested by a large company in a startup that is emerging due to its technology, specialization, or innovation. Large corporations are not always looking for economic benefits when driving corporate venture capital initiatives, but also for strategic benefits.

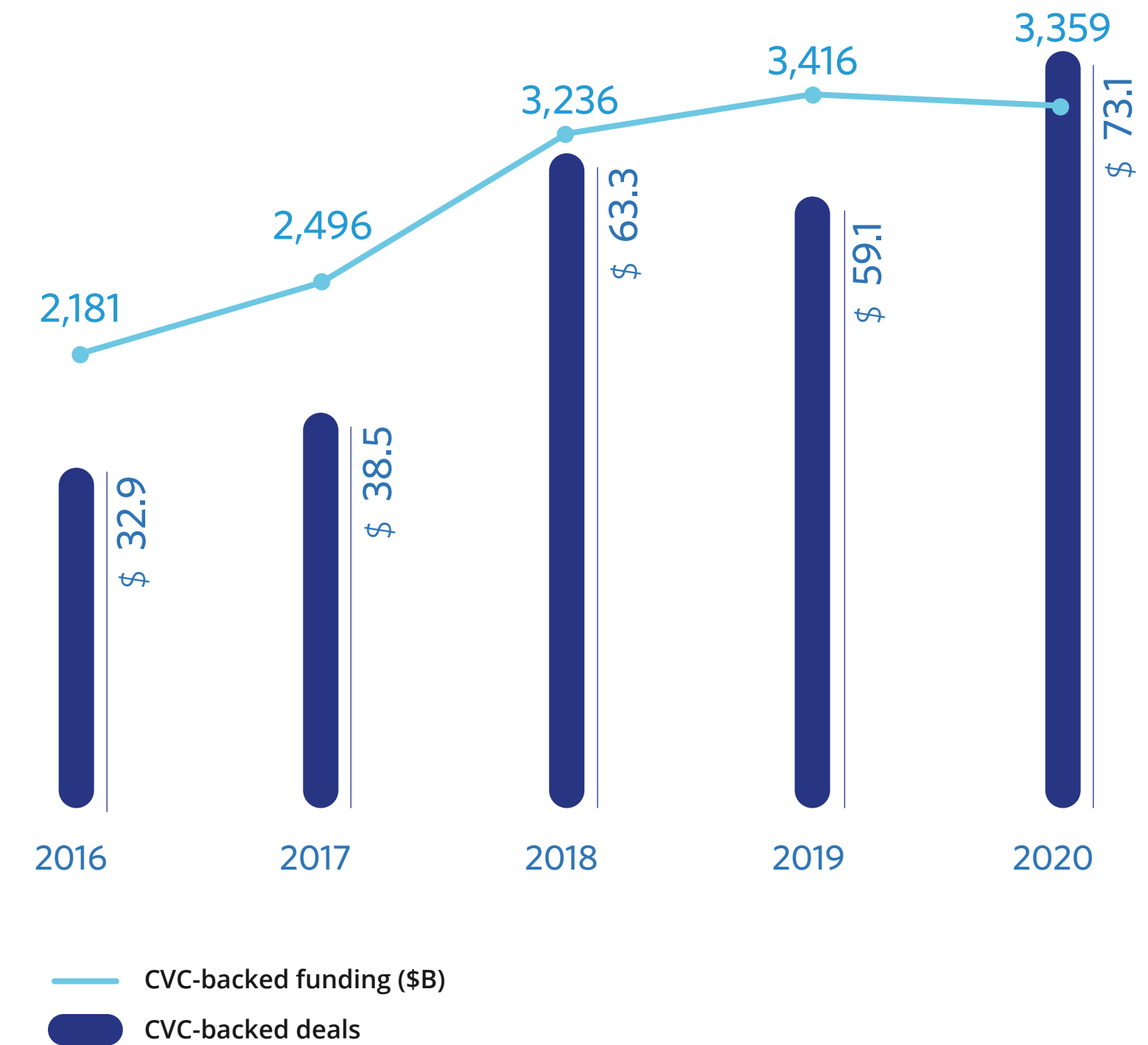
This partnership between large-scale and emerging companies has benefits for both. Large companies can obtain comparative advantages over their competitors, such as new businesses or efficiency in their internal management, but also, they can incorporate innovations already developed by the startup, in a faster and cheaper way.

Likewise, the work carried out along with the startups drives the internal transformation of large companies, providing them with agility and adaptation.

For their part, ventures gain access to new markets and customers, hand in hand with a strategic corporate partner that helps boost their growth.

INVERSIÓN Y TRANSACCIONES GLOBALES DE CVC 2016-2020

CVC Global Investment and Transactions 2016-2020



La digitalización impulsó la aparición de estos nuevos actores, que rápidamente se posicionaron en los distintos sectores y cuyos casos más emblemáticos han sido en tecnologías, transportes y telecomunicaciones. Estos han mejorado la calidad de vida de los consumidores, y han generado nuevas oportunidades para crear valor.

Durante los últimos diez años, estos nuevos actores se han posicionado como las empresas de mayor capitalización bursátil, dejando atrás a las grandes corporaciones que tenían a los *commodities* como principal fuente de ingreso.

A nivel mundial, estas iniciativas han tenido un crecimiento explosivo en los últimos años. Según CBInsights, en 2020 el CVC global alcanzó el 24% de las inversiones en VC. De ese porcentaje, un 73% de los fondos se concentraron en rondas seed, series A y B. En los últimos cuatro años los montos invertidos aumentaron más del doble, pasando de US\$32,9 billones en 2016 a US\$73,1 billones en 2020, siendo los mercados europeos y asiáticos los que más crecieron.











– Digitization prompted the emergence of these new players, who quickly positioned themselves in different sectors and whose most emblematic cases have been in technology, transport, and telecommunications. They have improved the quality of life of consumers and have generated new opportunities to create value.

During the last ten years, these new players have positioned themselves as companies with the largest market capitalization, leaving behind the large corporations that had commodities as their main source of income.

Globally, these initiatives have seen explosive growth in recent years. According to CBInsights, in 2020 global CVC reached 24% of investments in VC. Out of this percentage, 73% of the funds were concentrated in seed rounds, series A and B. In the last four years the amounts invested have more than doubled, going from US\$32.9 billion in 2016 to US\$73.1 billion in 2020, being the European and Asian markets the ones with the largest growth.

CVC MÁS ACTIVOS DEL 2020

Most Active CVCs of 2020

Lugar Rank	CVC Investor CVC Investor	Select 2020 Investments Select 2020 Investments
1		Podium · Lime · dunzo · Snorkel. AI · Verix · Alkira
2		Gong · BigID · DataRobot · Resily · Qatalog
3		SiFive · Synack · Anodot · Anyscale · Hypersonix
4		Neo Career · AppBrew · UPWARD · AWL
5		Bakkt · Onfido · At-Bay · Acerta · Voodle
6		SentinelOne · Digital Asste · RailYatri · NOTA
7		Matterport · MindTickle · Celona · floLIVE
8		Neo Career · FunPep · Minereye · MiraBiologics
9		Dmall · SemiDrive · HOZ Medical · Cyclone
10		Hopin · MURAL · GRID · Donut · Yac

> Fuente / Source:
The 2020 global CVC Report, CB Insights.

Según datos del reporte *Corporate Venturing Latam 2020*, elaborado por Wayra y el IESE Business School en colaboración con la Corporación de Fomento de la Producción (CORFO), 184 grandes compañías de Latinoamérica desarrollaron más de 460 iniciativas de Corporate Venturing en el periodo 2020. En cuanto a los países que lideran dichas iniciativas, Brasil está a la cabeza, seguido por México y Colombia, los que en su conjunto agrupan el 71% de las empresas que están haciendo CVC.

Haciendo un desglose más profundo se puede concluir que el sector financiero es el que más ha adoptado estas iniciativas (40%), seguido por tecnologías de información (28%) y empresas de consultoría de gestión (23%). Sin embargo, de las 184 empresas detectadas sólo el 6% invierte en startups, una realidad que dista mucho de las empresas listadas en Fortune 100, donde el 75% de ellas invierte en Corporate Venture Capital. Esto representa una gran brecha para las empresas de Latinoamérica.

Chile se encuentra en cuarto lugar en el desarrollo de iniciativas de VC, con 23 empresas, pero sólo 6 de ellas hacen Corporate Venture Capital, invirtiendo en empresas en etapas tempranas. Sin embargo, en los últimos meses, se ha visto un importante crecimiento en la creación de CVC en el país, empresas nacionales tradicionales han comenzado a crear áreas de inversión, entre ellas Copec, CMPC y el grupo Kauffman.

– According to data from the Corporate Venturing Latam 2020 report, prepared by Wayra and the IESE Business School in collaboration with the Chilean Economic Development Agency (CORFO), 184 large companies in Latin America developed more than 460 Corporate Venturing initiatives in the 2020 period. Brazil is leading these initiatives, followed by Mexico and Colombia, these three countries grouping 71% of the companies that are doing CVC.

On a deeper breakdown, it can be concluded that the financial sector is leading the implementation of these initiatives (40%), followed by information technologies (28%) and management consulting companies (23%). However, of the 184 companies detected, only 6% invested in startups, a reality that is far from the companies listed in Fortune 100, with 75% of them investing in Corporate Venture Capital. This represents a huge gap for companies in Latin America.

Chile is in fourth place in the development of VC initiatives, with 23 companies, but only 6 of them make Corporate Venture Capital, investing in companies in early stages. However, in recent months there has been significant growth in the creation of CVCs in the country, with traditional national companies that have begun creating their investment areas, including Copec, CMPC and the Kauffman group.

¿QUÉ ES EL CORPORATE VENTURING?

What is Corporate Venturing?



06 | ACTIVIDADES

ACTIVITIES

ACTIVIDADES 2020

ACTIVITIES

La asociación realizó durante el 2020 una serie de actividades para sus miembros y para el ecosistema en general, las que se dividen en cuatro ámbitos; difusión, educación, inversión y actividades exclusivas para miembros. En las actividades de difusión participaron más de 2.600 personas de Chile y el mundo. En nuestras actividades de educación se capacitaron 126 personas. Y en actividades de inversión participaron 42 startups y 47 fondos tanto nacionales como internacionales.

During 2020, the association carried out activities for its members and the ecosystem, in four areas: dissemination, education, investment, and exclusive activities for members. More than 2,600 people from Chile and the world participated in the dissemination activities, 126 people were trained in our education activities, 42 startups and 47 national and international funds participated in investment activities.

enero

Encuentro anual
Annual meeting



marzo

Reforma a los FIPS
Reform to FIPS



abril

Webinar "Un par de consejos para levantar fondos en Covid-19"
Webinar "A couple of tips to raise funds in Covid-19"

INVITA **> ACVC** Asociación Chilena de Venture Capital Miércoles 8 / 04 11:00 AM

Webinar Gratuito
"Alcohol gel y mascarillas; Un par de consejos para levantar fondos en el COVID 19"



Pablo Fernández
Gerente Fondo Alerce



Sebastián Gilbert
Managing Partner de Dadneo

Inscripciones en
<https://forms.gle/Vvw4ebLpPeBDyvmY8>

mayo

Webinar “Por qué invertir en startups disruptivas ahora”
Webinar “Reasons to invest in disruptive startups now”

Conversatorio | 26/05 | 9:00 - 10:30 AM

Invitan **ACVC** Asociación Chilena de Venture Capital y **AEF** Asociación de Emprendedores Financieros

VENTURE CAPITAL; ¿por qué invertir en startups disruptivas ahora?



Andrés Pesce Gerente Stars Investment
Catalina Del Rio Gerente Control Financiero Inder (AEF)
Francisco Guzmán Socio Carey Abogados Vice Pdtte. ACVC
Pablo Fernández Gerente Fondo Alerce Endurance Investment
Federico Antoni Managing Partner ALLVP
Rodrigo Castro Managing Partner Genesis Ventures
Luis Bermejo Managing Partner Alaya Capital Partners

Conoce la experiencia de FFOOs que están invirtiendo, la de los fondos que explican la incidencia del VC en la nueva normalidad global, y la de una startup tecnológica innovadora.

Daniel Waintrub CO Wenu Work

junio

Escala tu startup en Colombia
Scale your startup in Colombia

WEBINAR **ESCALA TU STARTUP EN COLOMBIA - CLAVES PARA UN SOFTLANDING EXITOSO**

ProChile 45

ONLINE, VÍA MICROSOFT TEAMS

Jueves 4 de Junio de 2020
15 hrs. de Colombia - 16 hrs. de Chile

EXPOSITORES:

- Víctor Galindo** Director de Innpulsa Capital & Digital, Innpulsa Colombia
- Gustavo Orjuela** Head of Partnership & Scouting, Wayra Colombia
- Fernanda Rizzo** CFO, Rankmi
- Andrés Vejarano** Cofounder & Managing Partner de Invictum Capital

MODERA:

- Magdalena Guzmán** Directora Ejecutiva, Asociación Chilena de Venture Capital

Organiza: ACVC, Chile Global Ventures FCH, Bci, Francisco Guzmán Carey

julio

Primer #ReversePitch
#ReversePitch

Martes 16 / 06
13:30 hrs.

Fondos de VC presentan a emprendedores su pitch

REVERSE PITCH



DADNEO Genesis Ventures ENDURANCE INVESTMENTS
MANUTARA VENTURES DIGEVO VENTURES ALLVP CHILE GLOBAL VENTURES FCH
MASRA lab seed&factory ALAYA VC CAPITAL wayra

Inscripciones en: <https://bit.ly/3cMJJe0E>

agosto

Co-Investment Latam Series I, Chile-Argentina
Co-Investment Latam Series I, Chile-Argentina

CO-INVESTMENTS LATAM SERIES

Por primera vez asociaciones de Venture Capital de Latam se unen en rondas de inversión para generar deals cross border.
Primeros de la serie: Chile + Argentina



6 startups levantando ronda pre-semilla y semilla
6 startups levantando ronda serie A

Evento cerrado para inversionistas afiliados

Ad_Venture Women: Mujeres líderes en ecosistemas de innovación
Ad_Venture Women: Female leaders in innovation ecosystems

ad_Venture Women **Mujeres líderes en ecosistemas de Innovación**

27 de agosto
11:00 - 12:40 PM

INVERSION

- Evelyn Von Bischoffshausen** Ideas Impact VC
- Sofía Grez** Chile Global Ventures
- Antonia Rojas** ALLVP

ECOSISTEMA

- Magdalena Guzmán** ACVC
- Beatriz Herrera** Invest Chile
- Bernardita Araya** HubTec

EMPREDIMIENTO

- Loreto Acevedo** Indimin
- Laura Mendoza** Unima
- Francisca Escobar** TheKickass

Organiza: ACVC, Chile Global Ventures FCH, Bci, Francisco Guzmán Carey

septiembre

“A two-way investment bridge”
“A two-way investment bridge”

A TWO-WAY INVESTMENT BRIDGE

ChileMass IGNITE

A unique opportunity for investors and entrepreneurs from Latam and the US



- Andrés Meirovich** Partner Genesis Ventures
- Gregg Bauer** Partner Spinnaker Venture Partners
- Francisco Guzmán** Partner Carey Law Firm
- Carolina Calderón** Founder & CEO DENTIDESK

Moderator: **Fernanda Soza**, ChileMass

noviembre

Foro de Inversiones Cono Sur 2020 (FICS2020)
Southern Cone Investment Forum 2020 (FICS2020)

FICS2020
FORO DE INVERSIONES CONO SUR
CONO SUR INVESTMENT FORUM

24 y 25 NOVIEMBRE

MÁS INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES:
www.foroinversionesconosur.com

100% Online

ORGANIZAN: **ARCAP** Asociación Argentina de Capital Privado, Emprendedor y Semilla / **>ACVC** Asociación Chilena de Venture Capital / **Uruguay XXI** PROMOCIÓN DE INVERSIONES, EXPORTACIONES E INGENIERÍA

FICS2020
FORO DE INVERSIONES CONO SUR
CONO SUR INVESTMENT FORUM

24 y 25 NOVIEMBRE

MÁS INFORMACIÓN E INSCRIPCIONES:
www.foroinversionesconosur.com

YIGAL ERLICH
FUNDADOR DE LA INDUSTRIA DE
VENTURE CAPITAL DE ISRAEL.

ORGANIZAN: **ARCAP** Asociación Argentina de Capital Privado, Emprendedor y Semilla / **>ACVC** Asociación Chilena de Venture Capital / **Uruguay XXI** PROMOCIÓN DE INVERSIONES, EXPORTACIONES E INGENIERÍA

FICS2020
FORO DE INVERSIONES CONO SUR
CONO SUR INVESTMENT FORUM

PANEL VENTURE CAPITAL
INVERSIONES INTERNACIONALES CON
PRESENCIA EN CONO SUR

STEPHEN LILE
CO-FUNDADOR Y MANAGING
PARTNER EN EL BRIDGE
CAPITAL PARTNERS

**MICHELLE
MARIA DE LOS
ANGELES ROMO**
RENTA STARTUP CHILE

ERIC MANUJAS
FUNDADOR Y MANAGING PARTNER
EN INVESTIMEX PARTNERS

ORGANIZAN: **ARCAP** Asociación Argentina de Capital Privado, Emprendedor y Semilla / **>ACVC** Asociación Chilena de Venture Capital / **Uruguay XXI** PROMOCIÓN DE INVERSIONES, EXPORTACIONES E INGENIERÍA

FICS2020
FORO DE INVERSIONES CONO SUR
CONO SUR INVESTMENT FORUM

24 y 25 NOVIEMBRE

SAUL SINGER
AUTOR "START-UP NATION: LA HISTORIA
DEL MILAGRO ECONOMICO DE ISRAEL"

ORGANIZAN: **ARCAP** Asociación Argentina de Capital Privado, Emprendedor y Semilla / **>ACVC** Asociación Chilena de Venture Capital / **Uruguay XXI** PROMOCIÓN DE INVERSIONES, EXPORTACIONES E INGENIERÍA

FICS2020
FORO DE INVERSIONES CONO SUR
CONO SUR INVESTMENT FORUM

PANEL VENTURE CAPITAL
CORPORATE VENTURE CAPITAL
EVOLUCIÓN REGIONAL Y MUNDIAL

PATRICIA PASTOR
DIRECTORA EN
GENERAL DOHUB

MARIANO AMARINDO
MANAGING DIRECTOR EN
MICROSOFT FOR STARTUPS
LATAM

ORGANIZAN: **ARCAP** Asociación Argentina de Capital Privado, Emprendedor y Semilla / **>ACVC** Asociación Chilena de Venture Capital / **Uruguay XXI** PROMOCIÓN DE INVERSIONES, EXPORTACIONES E INGENIERÍA

FICS2020
FORO DE INVERSIONES CONO SUR
CONO SUR INVESTMENT FORUM

REUNIÓN PRIVADA
COMO MULTIPLICAR EL VALOR
DE LAS INVERSIONES

24 DE NOVIEMBRE | 10 AM GMT-3

SUSANA GARCÍA ROBLES
CAPRIA VENTURE PARTNER,
LAVCA EXECUTIVE ADVISOR

MARTA CRUZ
NXTP VENTURES PARTNER

MODERA:
EDUARDO BRAUN
LEADERSHIP EXPERT

POWERED BY **invest**

ORGANIZAN: **ARCAP** Asociación Argentina de Capital Privado, Emprendedor y Semilla / **>ACVC** Asociación Chilena de Venture Capital / **Uruguay XXI** PROMOCIÓN DE INVERSIONES, EXPORTACIONES E INGENIERÍA

noviembre

Conociendo los ecosistemas de Francia e Italia para escalar startups
Meeting the ecosystems of France and Italy to scale startups

Webinar / vía zoom

Conociendo los ecosistemas de Francia e Italia para escalar startups

organizan **>ACVC** Asociación Chilena de Venture Capital / **ProChile** 45 años / **France Invest** / **VC Hub Italia**

FRANCE VASSAUX
Directora General Adjunta
France Invest

PAULINE ROUX
Co-Presidenta comisión
Venture and Growth
France Invest

FRANCESCO CERRUTI
Director General
VC Hub Italia

27 -11 inscripciones: contacto@acvc.cl 10:00 Ch/14:00 Fra-Ita

diciembre

Webinar "Tendencias y Oportunidades para desarrollar en CVC"
Webinar "Trends and Opportunities to develop in CVC"

SOFOFA **>ACVC** **McKinsey & Company**

Tendencias y oportunidades para desarrollar el Corporate Venture Capital

Matias Claro
Segundo Vicepresidente de SOFOFA

Juan Carlos Altmann
Partner de McKinsey

Andrés Meirovich
Presidente de Asociación Chilena de Venture Capital

Sid Ramtri
Associate Partner de McKinsey

Inscríbete aquí

Evento exclusivo para socios de SOFOFA

09 Miércoles de diciembre | **09:00 a 10:00 hrs.** Plataforma **zoom**

Evento en idioma inglés

ACTIVIDADES DE EDUCACIÓN

ACTIVIDADES DE EDUCACIÓN

workshop I

organiza **ACVC**
Asociación Chilena de Venture Capital

ATENCIÓN!
Emprendedores en proceso de ronda de inversión

Workshop
CÓMO LEVANTAR FINANCIAMIENTO DE UN VENTURE CAPITAL

📅 23 y 24 de abril ⌚ de 9:00 a 13:20 hrs. 📍 sesiones online

info + inscripciones: <https://bit.ly/2Xozj5R>

Curso en VC / VC class

ESCUELA DE NEGOCIOS **LAU**
UNIVERSIDAD ADOLFO IBÁÑEZ

CURSO
VENTURE CAPITAL EXECUTIVE PROGRAM

INICIO: 11 DE MARZO DE 2020

Diploma en VC / VC Diploma

ESCUELA DE NEGOCIOS **LAU**
UNIVERSIDAD ADOLFO IBÁÑEZ

DIPLOMADO EN VENTURE CAPITAL

Algunos de nuestros profesores...

Conoce cómo invertir en Startups
<http://bit.ly/diplomadovc>

Inicio de clases
Viernes, 20 de Noviembre

ACVC
Asociación Chilena de Venture Capital

 Claudio Barahona Managing Partner Ayoja	 Julio Ribart Director Académico de la Escuela de Negocios LAU	 Sofía Grez CEO ChileCloud Ventures
 Andrés Melroviich Managing Partner Comersa & Walford	 Sebastian Gonzalez Head of Venture Partnerships H2020	 Francisco Cuzmán Partner en Cury Asociados

workshop II

organiza **ACVC**
Asociación Chilena de Venture Capital

ATENCIÓN!
Emprendedores en proceso de ronda de inversión

Workshop
CÓMO LEVANTAR FINANCIAMIENTO DE UN VENTURE CAPITAL

📅 14 y 15 de octubre ⌚ de 9:00 a 13:20 hrs. 📍 sesiones online

info + inscripciones: <https://bit.ly/33jySnx>

MUJERES / EMPRENDEDORAS 50% DESCUENTO

07 | PRENSA

PRESS

Estado de la salud del emprendimiento en Chile:
Cómo dar el paso para ser un país innovador
Health status of entrepreneurship in Chile: How to
take the step to be an innovative country

ECONOMÍA 360°: EL MODELO EN DEBATE 17.09.2020 / 23:34

El estado de salud del emprendimiento en Chile: Cómo dar el paso para ser un país innovador

La empresa NotCo es uno de los casos más exitosos de una startup nacional, pero está lejos de ser una tendencia. De hecho son los menos. Expertos entregan su diagnóstico y perspectivas sobre cómo hacer de la innovación un pilar en la economía.



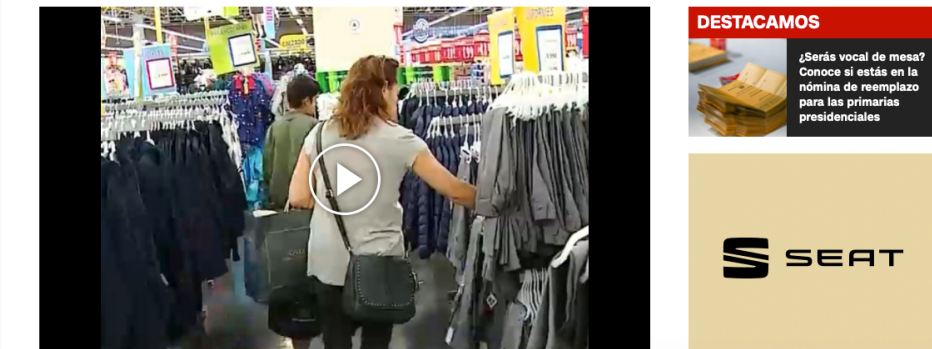
DESTACAMOS
¿Serás vocal de mesa? Conoce si estás en la nómina de miembros para las primarias presidenciales
Consultoría en Innovación

De la colusión a la competencia: Cómo generar mercados menos concentrados en Chile
From collusion to competition: How to create less concentrated markets in Chile

ECONOMÍA 360°: EL MODELO EN DEBATE 02.10.2020 / 00:16

De la colusión a la competencia: Cómo generar mercados menos concentrados en Chile

Si bien para algunos expertos "la concentración en sí misma no es un problema", los casos recientes de colusión hacen sonar las alarmas. Es por eso que desde el Ejecutivo buscan estrategias para incentivar la competencia. Y para ello, también es una buena idea mirar las experiencias exitosas de otras economías.



DESTACAMOS
¿Serás vocal de mesa? Conoce si estás en la nómina de miembros para las primarias presidenciales
SEAT

Family offices comienzan a abrirse a la inversión de impacto
Family offices begin to open up to impact investing



LA INVERSIÓN DE IMPACTO

Entre ellos está grupo Ideas VC, de la familia Ibañez-Atkinson, LGB Inversiones, del grupo Yacóni Santa Cruz, y El Cogite Inversiones, de los Casanueva de GTD.
35% de impuesto pagan quienes invierten en una startup.

Corfo firma acuerdo con principales asociaciones de capital de riesgo del país para potenciar la inversión en startups
Corfo signs an agreement with the country's main venture capital associations to boost investment in startups



¿NECESITAS INFORMACIÓN?
Corfo en la Prensa
Impulso de Eventos
Casos de Éxito
Soluciones de Transparencia
Comunicados
Descargables
Pauta Semanal
CONTACTOS PRENSA Estamos desconectados por un momento.

Crece interés de grandes empresas por invertir en startups y varias ya levantan sus propios fondos
The interest of large companies to invest in startups is growing and several of them are already raising their own funds

LA INDUSTRIA DE CAPITAL DE RIESGO CORPORATIVO (CVC POR SUS SIGLAS EN INGLÉS) SUMA ACTORES.
Crece interés de grandes empresas por invertir en startups y varias ya levantan sus propios fondos
A algunos de los corporate venture capital ya conocidos, como Masius Lab, Wayra o Concorcio, se están integrando Gepey y CMPC Ventures. Asimismo, la incursión en el company building también ha crecido, con Góit de Kaufmann y Bice Ventures de Bicecorp.
NUEVOS CVC EN CHILE
Entre los fondos corporativos que ya han levantado inversión en Chile, se puede destacar al año pasado se levantó definitivamente el CVC de Telefónica, que suma el monto de US\$ 20 millones. Para este mes se reportó que para 2021 tienen planeado "re-invertir" y reconfigurar el portafolio y preparar invertir en otros de este monto o más.

Fondo estadounidense experto en fintech que aterriza en Chile de la mano de startup local Betterfly
US fund expert in fintech lands in Chile with the help of local startup Betterfly

El fondo estadounidense experto en fintech que aterriza en Chile de la mano de startup local Betterfly

La firma de inversión es líder en capital de riesgo de Fintech y en su portafolio cuenta con 14 unicornios.



Eduardo della Maggiora, CEO de Betterfly
Compartir
La startup chilena Betterfly cerró una nueva ronda de inversión por US\$9 millones, sumándose a los US\$8,5 millones anunciados en julio y extendiéndose a un total recaudado de US\$17,5 millones como parte de su Serie A.

La ronda fue encabezada por el fondo estadounidense QED Investors, uno de los líderes mundiales en inversión en capital de riesgo en Fintech y cuyo portafolio cuenta con 14 unicornios (compañías valorizadas en más de US\$ 1.000 millones), entre los que destacan Quinta Andar, Loft y Credits en Latinoamérica.

08 | NUESTRA META PARA EL CORTO Y MEDIANO PLAZO

OUR GOAL FOR THE SHORT AND MEDIUM TERM

- Levantamiento de información
 - Políticas públicas
 - Estimular el intercambio de experiencias
 - Promover la participación de actores involucrados
-
- Gathering information
 - Public policies
 - Foster the exchange of experiences
 - Promote stakeholders participation

NUESTRO PROPÓSITO

OUR PURPOSE

1

Sistematizar el levantamiento de información y posterior entrega al ecosistema de cifras que avalan el impacto de inversión en emprendimientos científicos-tecnológicos, para posicionarnos como el ente oficial que reúne la data a nivel nacional de todo tipo de actores que invierten en el activo; fondos tradicionales con o sin apoyo de CORFO, empresas que invierten en VC (Corporate Venture Capital) y Family Offices, entre otros inversionistas.

– Systemize the collection of information, and the subsequent delivery to the ecosystem, of the figures that support the impact of investment in scientific-technological ventures, to position ACVC as the official entity that gathers data at the national level regarding all types of actors who invest in this asset; Traditional funds with or without the support of CORFO, companies that invest in VC (Corporate Venture Capital) and Family Offices, among other investors.

2

Diseñar políticas públicas que promuevan la inversión en venture capital para: incentivar la colaboración entre grandes empresas y emprendimientos de base tecnológica, y entre empresas y universidades; mejorar las capacidades de los emprendedores para internacionalizar sus emprendimientos; aumentar la disponibilidad de capital de riesgo para escalar proyectos más allá de las etapas iniciales; potenciar el involucramiento de Family Offices e inversionistas institucionales; e incrementar uso de los recursos públicos disponibles para desarrollar el Venture Capital (líneas CORFO).

– Design public policies that promote investment in Venture Capital to: encourage collaboration between large companies and technology-based ventures, and between companies and universities; improve the capabilities of entrepreneurs to globalize their ventures; increase the availability of venture capital to scale projects beyond initial stages; enhance the involvement of Family Offices and institutional investors; and increase the use of public resources available to develop Venture Capital (CORFO financing lines).

3

Estimular el intercambio de experiencias con los actores relevantes de VC en el extranjero, con el fin de entender y promover la adopción de las mejores prácticas y de posicionar internacionalmente a la ACVC y a sus miembros, procurando generar una adecuada reputación y marca país en la materia. Además, estimular el desarrollo de actividades que visualicen en conjunto la región para atraer inversionistas y administradoras extranjeras, como por ejemplo facilitar la co-inversión *cross border* en Latinoamérica.

– To foster the exchange of experiences with the relevant actors of the VC abroad, to understand and promote the adoption of best practices and to position ACVC and its members globally, trying to generate an adequate reputation and country brand. In addition, stimulate the development of activities that make the whole region visible in order to attract foreign investors and fund managers, such as facilitating cross border co-investment in Latin America.

4

Promover la participación de inversionistas institucionales en fondos de inversión privados locales sin las restricciones vigentes. Transitando desde el actual esquema intensivo en aportes públicos (hoy en un 63,5%) a uno donde se potencie la inversión privada, permitiendo que fondos de pensiones, entre otros inversionistas institucionales, sean liberados de restricciones regulatorias y tengan los incentivos para invertir en capital de riesgo.

– Promote participation of institutional investors in local private investment funds, removing current restrictions. Moving from the present intensive scheme in public contributions (today 63.5%) to one where private investment is enhanced, allowing pension funds, among other institutional investors, to be free from regulatory restrictions and have the incentives to invest in risk capital.

5

Promover modificaciones a la Ley de I+D que permita a las empresas que inviertan en Venture Capital, a través de un beneficio tributario, a que el monto no constitutivo de crédito pueda ser deducido como gasto, pudiendo arrastrarse su deducción por un total de hasta diez ejercicios comerciales consecutivos. Además de igualar los beneficios que se dan a otro tipo de transacciones (como las ventas de acciones con alta presencia bursátil, cuyas ganancias de capital están exentas de tributación) con los beneficios que se podrían otorgar a quienes enajenen su participación en startups.

– Promote modifications to the R&D Law that allows companies that invest in Venture Capital, through a tax benefit, that the amount not constituting a credit could be deducted as an expense, dragging such deduction for up to ten consecutive business years. Furthermore, matching the benefits given to other types of transactions (such as the sale of shares with a high stock market presence, whose capital gains are exempt from taxation) with the benefits that could be granted to those who dispose of their participation in startups.

09 | PRÓXIMAMENTE
COMMING SOON

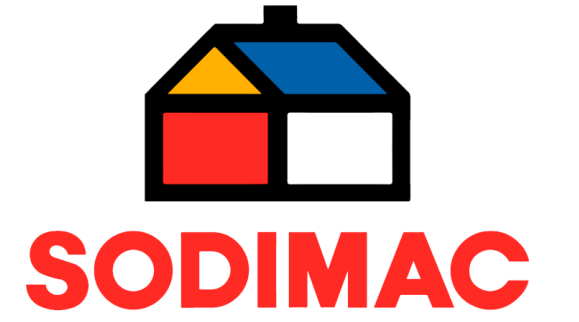
NUEVOS SOCIOS

NEW PARTNERS



NUEVOS ASOCIADOS

NEW ASSOCIATES



IMPACT REPORT 2020

