



2022

IMPACT REPORT



Ampliando horizontes para el emprendimiento chileno
Expanding horizons for Chilean ventures



IMPACT REPORT ACVC 2022

Este reporte ha sido patrocinado
por Amazon Web Services
This report was sponsored
by Amazon Web Services



Edición/Editing: Lorena Guzmán H.
Diseño/Design: María de los Ángeles Plass M.

INDICE

CONTENTS

01/ El 2021
2021

02/ ACVC
ACVC

La Asociación / The Association
Objetivos / Objectives
Directorio / Board of Directors
Miembros / Members
Nuestras redes / Our Network

04

03/ El venture capital

Venture capital
Tesis de Inversión del VC /
VC Investment Thesis
Proceso de Inversión de un Fondo
de Capital Emprendedor /
Investment Process of an
Entrepreneur Capital Fund
Etapas del Emprendimiento /
Stages of Entrepreneurship
Ecosistemas de Emprendimiento /
Entrepreneurship Ecosystem

06

14

04/ Impacto del Venture Capital

Impact of Venture Capital
En el mundo / In the World
En Latinoamérica / In Latin America
En Chile / In Chile

05/ Cifras ACVC

ACVC Figures

06/ El Corporate Venture Capital

Corporate Venture Capital

20

07/ Actividades

Activities

08/ Prensa

Press

09/ Directorio de Socios

Partner Directory

10/ Nuestra Meta para el
Corto y Mediano Plazo

Our Goal for the Short
and Medium Term

27

31

35

43

52

94



> Francisco Guzmán A.
PRESIDENTE ACVC

La Asociación Chilena de Venture Capital (ACVC) presenta el "Impact Report ACVC 2021" un esfuerzo que busca recopilar y difundir la información respecto a las actividades de inversión de sus miembros y socios en la industria, lo que refleja el rol y objetivos de la ACVC y el desarrollo del Venture Capital (VC) en nuestro país.

La inversión en VC ha experimentado un notable crecimiento en los últimos años, aumentando los fondos dedicados a esta industria, el número de deals y los casos exitosos, como también cada año se consolida y expande el ecosistema de Venture Capital en nuestro país, lo que ha permitido el nacimiento y desarrollo de grandes oportunidades, destacándose en el último tiempo varias startups que están levantando rondas a altas valorizaciones (incluyendo un par de unicornios), lo que refleja un crecimiento explosivo y sin precedentes para Chile.

Este ecosistema es el resultado de un gran esfuerzo realizado por los distintos actores involucrados, partiendo por los emprendedores, quienes año a año han desarrollado atractivas iniciativas para el mercado, las entidades públicas enfocadas en incentivar la industria del VC en Chile, como la Corporación de Fomento de la Producción

(CORFO) quien ha promovido la inversión e innovación mediante apoyos directos, así como el otorgamiento de diferentes líneas de financiamiento a los fondos de inversión, y también cada vez más iniciativas privadas como aceleradoras o incubadoras, redes de inversionistas, entre otros.

Además, en el último tiempo, se ha observado un interés creciente de parte de nuevos actores, como empresas tradicionales que desarrollan áreas internas de Corporate Venture, Family Offices que comienzan a invertir en esta clase de activos y crean sus propias áreas de VC e incluso inversionistas institucionales (que a nivel mundial tienen un rol muy relevante en la evolución de esta industria) que comienzan a mostrar interés en involucrarse en este tipo de inversiones.

Todo lo anterior ha significado un gran avance para nuestro país, sobre todo el último año, que pese a la crisis y dificultades que trajo la pandemia de covid-19, fue un año récord en levantamiento de capital para startups de origen nacional y de inversión a nivel regional.

No obstante lo anterior, aún existen grandes desafíos que tenemos como industria y que es necesario enfrentar para poder seguir avanzando y perfeccionando nuestro ecosistema de VC ya que se trata de una

industria que, como pocas, es capaz de generar una gran movilidad social, redistribuir de mejor forma el capital disponible, generar oportunidades, resolver problemáticas que afectan a la población y en definitiva mejorar la calidad de vida de las personas.

Esperamos que nuestro trabajo sea de su interés.

Francisco Guzmán A.
Presidente ACVC

..”pese a la crisis y dificultades que trajo la pandemia de Covid-19, fue un año récord en levantamiento de capital para startups de origen nacional y de inversión a nivel regional”.

...”despite the crisis and difficulties given by the Covid-19 pandemic, was a record year in raising capital for startups of national origin and investment at the regional level”.

The Chilean Venture Capital Association (ACVC) presents the “Impact Report ACVC 2021” an effort that seeks to compile and disseminate information regarding the investment activities of its members and partners in the industry, reflecting the role and objectives of the ACVC and the development of Venture Capital (VC) in our country.

VC investment has experienced a remarkable growth in the past years, increasing the funds dedicated to this industry, the number of deals and success stories, as well as each year the Venture Capital ecosystem in our country consolidates and expands, which has allowed the creation and development of great opportunities, highlighting in the last time several startups that are raising rounds at high valuations (including a couple of unicorns), reflecting an explosive and unprecedented growth for Chile.

This ecosystem is the result of a great effort made by the different actors involved, starting with the entrepreneurs, who year after year have developed attractive initiatives for the market, the public entities focused on encouraging the VC industry in Chile, such as the Chilean Economic Development Agency (CORFO) who has promoted the investment and innovation through direct support, as well as the granting of different lines of financing to investment funds, and also more and more private initiatives such as accelerators or incubators, investor networks, among others.

In addition, in recent times, there has been a growing interest from new players, such as traditional companies that develop internal Corporate Venture areas, Family Offices that begin to invest and create their own VC areas and even institutional investors (which have a very important role in the evolution of this industry worldwide) that are beginning to show interest in getting involved in this type of investment.

All of the above has meant great progress for our country, especially last year which, despite the crisis and difficulties given by the Covid-19 pandemic, was a record year in raising capital for startups of national origin and investment at the regional level.

Notwithstanding the above, there are still great challenges that we have as an industry and that must be faced in order to continue moving forward and perfecting our VC ecosystem, since it is an industry that, like few others, is capable of generating great social mobility, redistributing available capital in a better way, generating opportunities, solving problems that affect the population and ultimately improving people’s quality of life.

We hope that our work will be of interest to you.

02 | **ACVC**
ACVC

LA ASOCIACIÓN

THE ASSOCIATION

La Asociación Chilena de Venture Capital, A.G. (ACVC) es una asociación gremial compuesta por inversionistas de Venture Capital (VC) y otros actores clave del ecosistema de financiamiento de startups. La ACVC busca representar a la industria de capital de riesgo frente a organismos públicos y privados, y también llevar a cabo iniciativas que permitan difundir el VC en Chile y la región.

The Chilean Venture Capital Association (ACVC) is a trade association made up of Venture Capital (VC) investors and other key actors from the startups' funding ecosystem. ACVC seeks to represent the venture capital industry in front of private and public institutions, as well as conducting initiatives that allow VC to be known in Chile and the region.

OBJETIVOS

OBJECTIVES

Chile cuenta con una de las industrias de VC más desarrolladas de Latinoamérica, lo que le permite tener un ecosistema de capital de riesgo con variadas oportunidades y actores. Lo anterior nos ha permitido avanzar en nuestro objetivo de convertir a nuestro país en un HUB de Venture Capital de la región y, a la vez, transformarlo en una plataforma de inversión para todo el continente.

Para lograr este fin, trabajamos diariamente buscando cambiar la forma de pensar tanto de los emprendedores como de los inversionistas, para que todos puedan aprovechar las oportunidades que brinda la globalización y la tecnología. Además, apoyamos la internacionalización y el desarrollo de diversos emprendimientos que representan grandes avances y resuelven problemas globales. También, buscamos colaborar con otros actores del ecosistema tanto de Chile como de otros países de Latinoamérica.

Chile has one of the most developed VC industries in Latin America. This allows the country to have a venture capital ecosystem with varied opportunities and actors. Moreover, it has allowed us to move forward in our objective to make our country a Venture Capital HUB in the region and, at the same time, transform it into an investment platform for the entire continent.

To achieve this goal, we work daily in search for changing the way of thinking of entrepreneurs as well as of investors so everyone can take the opportunities that globalization and technology provide. Also, we support the internationalization and development of diverse ventures that represent great advances and solve global issues. Likewise, we seek to collaborate with other actors from Chile as well as from other countries in Latin America in the ecosystem.



Representamos a los actores involucrados en el financiamiento para emprendimientos tecnológicos de alto impacto en Chile y la región.

We represent the actors involved in funding high impact technological ventures in Chile and the region.



Promovemos los beneficios económicos de la inversión en Venture Capital y las buenas prácticas de gobierno corporativo, con estándares internacionales, entre nuestros miembros.

We promote the economic benefits of investing in Venture Capital and the good practices in corporate governance, with international standards, amongst our members.



Colaboramos en el diseño e implementación de políticas públicas que apoyan el desarrollo de la industria.

We collaborate in the design and implementation of public policies that support the development of the industry.



Desarrollamos lazos internacionales con instituciones e inversionistas para potenciar el networking y apoyar iniciativas que estimulen la inversión.

We develop international relationships with investors and institutions in order to enhance networking and support initiatives that encourage investment.

DIRECTORIO

BOARD OF DIRECTORS

Nuestro directorio está conformado por expertos de la industria de Venture Capital, con conocimientos en administración, estructura financiera y legal, y que ponen a disposición su tiempo y experiencia para desarrollar la industria a nivel nacional.

Our board of directors is made up of experts in the Venture Capital industry, with knowledge in management, finance and legal structure. They also make available their time and experience to develop the industry at a national level.



FRANCISCO GUZMÁN
President ACVC, Partner Carey



MAGDALENA GUZMÁN
Executive Director ACVC



STEFANIE SHERMAN
Vicepresident ACVC
Manager, Digevo



ANTONIA ROJAS
Partner, ALLVP



ANDRÉS MEIROVICH
Managing Partner,
Genesis Ventures



SEBASTIÁN GILBERT
Treasurer ACVC
Managing Partner, Dadneo



SEBASTIÁN GONZÁLEZ
Head of Venture
Partnership Hispam, Wayra Chile



CRISTÓBAL SILVA
Managing Partner,
Kayak Ventures



ANDRÉS BAEHR
Investment Director,
Engie Factory



LUIS BERMEJO
Managing Partner,
Alaya Capital Partners



MANUEL RODRIGUEZ
Principal,
Chile Global Ventures



CRISTIÁN OLEA
Managing Partner,
Manutara Ventures



FELIPE CAMPOSANO
Managing Partner,
Taram Capital



CRISTIÁN VELASCO
Managing Partner,
Webost



ANDRÉS MEIROVICH
PAST PRESIDENT 2020



PABLO TRAUB
PAST PRESIDENT 2019



RODRIGO CASTRO
PAST PRESIDENT 2017-2018

MIEMBROS

MEMBERS

SOCIOS: INVERSIONISTAS DE VC, CVC Y FAMILY OFFICES / PARTNERS: VC INVESTORS; CVC FUNDS AND FAMILY OFFICES



ASOCIADOS: ACELERADORAS, INCUBADORAS, HUBS DE TRANSFERENCIA TECNOLÓGICA Y EMPRESAS EN CORPORATE VENTURING

ASSOCIATES: ACCELERATORS, INCUBATORS, TECHNOLOGIC TRANSFERENCE HUBS AND COMPANIES IN CORPORATE VENTURING.



NUEVOS SOCIOS 2022
NEW PARTNERS 2022



NUEVOS ASOCIADOS 2022
NEW ASSOCIATES 2022



NUESTRAS REDES

OUR NETWORK

Alianzas / Alliances



Asociación Mexicana de Capital Privado



Asociación Argentina de Capital Privado, Emprendedor y Semilla



Cambridge Innovation Center



Association des Investisseurs pour la Croissance



Canadian Venture Capital and Private Equity Association



Asociación Colombiana de Fondos de Capital Privado



Asociación Española de Capital, Crecimiento e Inversión



Latin America Private Equity & Venture Capital Association



Asociación Venezolana de Capital Privado



Banco Interamericano de Desarrollo



Asociación Peruana de Capital Semilla y Emprendedor



Asociación de Inversionistas para el Crecimiento Industrias de Tecnologías Avanzadas de Israel



Italian Private Equity, Venture Capital and Private Debt Association



Brazilian Private Equity & Venture Capital Association



Luxembourg Private Equity & Venture Capital Association

Colaboradores / Collaborators



Carey & Cía



Pro Chile



Invest Chile



Startup Chile



Asociación de Empresas Fintech
de Chile



Asociación de Empresas Familiares



Universidad Adolfo Ibáñez

03 | **EL VENTURE CAPITAL**
VENTURE CAPITAL



Los fondos de Venture Capital buscan invertir en emprendimientos o startups de base científica-tecnológica con un gran potencial de crecimiento a nivel regional y global, con el fin de apoyar su crecimiento e implementar el plan estratégico definido por los emprendedores.

El objetivo de los inversionistas de VC es rentabilizar la inversión a mediano plazo —entre cinco y diez años—, saliendo finalmente de la participación del proyecto a través de un exit mediante la venta o apertura de la compañía en bolsa, entre otros.

Por su parte, los emprendimientos desarrollan modelos de negocios que se basan en tecnologías disruptivas, donde los fundadores de la empresa tienen un rol fundamental.

Las inversiones realizadas en VC, en general, tienen un alto nivel de riesgo, pero al mismo tiempo un alto potencial de retorno. Por lo anterior, los fondos de VC usualmente invierten en un número importante de empresas, para diversificar ese riesgo, y lo hacen a través de participaciones minoritarias de propiedad. Por ello es común encontrar varios inversionistas en una misma startup.

Venture Capital funds invest on entrepreneurs or startups with a scientific-technological basis that have a great potential for growth at a global and regional level, with the purpose of supporting their growth and implementing the strategic plan determined by the entrepreneurs.

The objective of VC investors is to monetize medium-term investment –between five and ten years–, ending the participation in the project through an exit by selling or through an initial public offering, among others.

On their part, entrepreneurs develop business models based on disruptive technologies, where the company's founders have a fundamental role.

Investing in VC, generally, is high risked, but at the same time means a high potential for returns. Hence, VC funds usually invest on many companies to diversify that risk, and they do it through property minority shareholding. Therefore, it is very common to find several investors in one startup.

ESTRUCTURA DE UN FONDO DE VENTURE CAPITAL

VC Fund Structure



TESIS DE INVERSIÓN DEL VC

VC INVESTMENT THESIS

Existen tres principios básicos de la inversión en VC:

– There are three basic principles of investing in VC:



1

TECNOLOGÍAS DISRUPTIVAS O MODELOS DE NEGOCIOS

DISRUPTIVE TECHNOLOGIES OR BUSINESS MODELS

Modelos de negocio innovadores que utilizan tecnologías disruptivas con un gran potencial de escalabilidad (big data, automatización, empresa inteligente, comercio electrónico, economía digital, entre otras).

– Innovative business models that use disruptive technologies with great scalability potential (big data automation, smart company, electronic commerce, digital economy, among others).



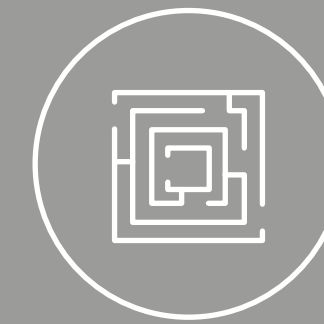
2

INDUSTRIAS DINÁMICAS

DYNAMIC INDUSTRIES

Proyectos que operan en un sector industrial de rápido crecimiento como mediatech, retailtech, fintech, healthtech, edtech, agrotech.

– Projects that operate in a fast growth industrial sector such as mediatech, retailtech, fintech, healthtech, edtech, agrotech.



3

RESOLUCIÓN DE PROBLEMAS Y NUEVAS TENDENCIAS

PROBLEM RESOLUTION AND NEW TRENDS

Propuestas que resuelven problemas relevantes y generan nuevas tendencias, asegurando que el producto final satisfaga al mercado (nuevas experiencias, conexiones, conveniencia, bienestar, impacto social, seguridad, productividad).

– Proposals that solve relevant problems and generate new trends, making sure that the final product satisfies the market (new experiences, connections, convenience, well-being, social impact, security, productivity).

PROCESO DE INVERSIÓN DE UN FONDO DE CAPITAL EMPRENDEDOR

INVESTMENT PROCESS OF A VENTURE CAPITAL FUND

LEVANTAMIENTO DE CAPITAL CAPITAL RAISING

Gestor de VC busca inversionistas para la constitución del fondo.

- VC manager seeks investors to establish the fund.

INVERSIÓN EN STARTUP STARTUP INVESTMENT

Típicamente un VC invierte en compañías jóvenes y de alto potencial de crecimiento e impacto, que buscan fondos para escalar.

- Normally, a VC invests in new companies and/or with a high growth potential and impact, who are in search for funds to escalate.

CRECIMIENTO GROWTH

VC proporciona un apoyo activo en la gestión de la compañía. Asimismo, actúa como mentor del equipo emprendedor en aspectos tanto estratégicos como comerciales, y participa activamente en el gobierno corporativo representando los intereses de los inversionistas.

- VC gives active support in the management of the company. Likewise, VC serves as a mentor for the entrepreneurial team in strategic as well as commercial aspects, and actively participates in corporate governance by representing the interests of investors.

SALIDA EXIT

Después de entre cinco y diez años de invertir en la compañía, los VC buscan la salida por medio de la venta del proyecto o apertura a bolsa (IPO). Con ello obtienen altos retornos, grandes ventajas y beneficios tanto propios como para la sociedad, como por ejemplo la creación de trabajos locales.

- After having invested in the company for about five or ten years, the VC exits either by selling the startup or through an initial public offering. By doing so, they obtain high returns, great advantages and benefits for themselves as for the partnership. For example, creating local jobs.

RETORNOS RETURN

Los VC generan utilidades para sus inversionistas, crean empleos de alta calidad y aumentan la recaudación tributaria. Esto permite generar más recursos públicos y privados para la inversión en investigación y desarrollo e innovación.

- VC generates profits for their investors, creates high quality jobs and increases the tax revenue. This allows the generation of more public and private resources for investing in research, development and innovation.

RE-INVERSIÓN REINVESTMENT

En la etapa final del fondo, se busca recuperar los recursos invertidos a través de la venta de las compañías del portafolio. Con ello se abre la posibilidad de reinvertir parcial o totalmente los excedentes del fondo.

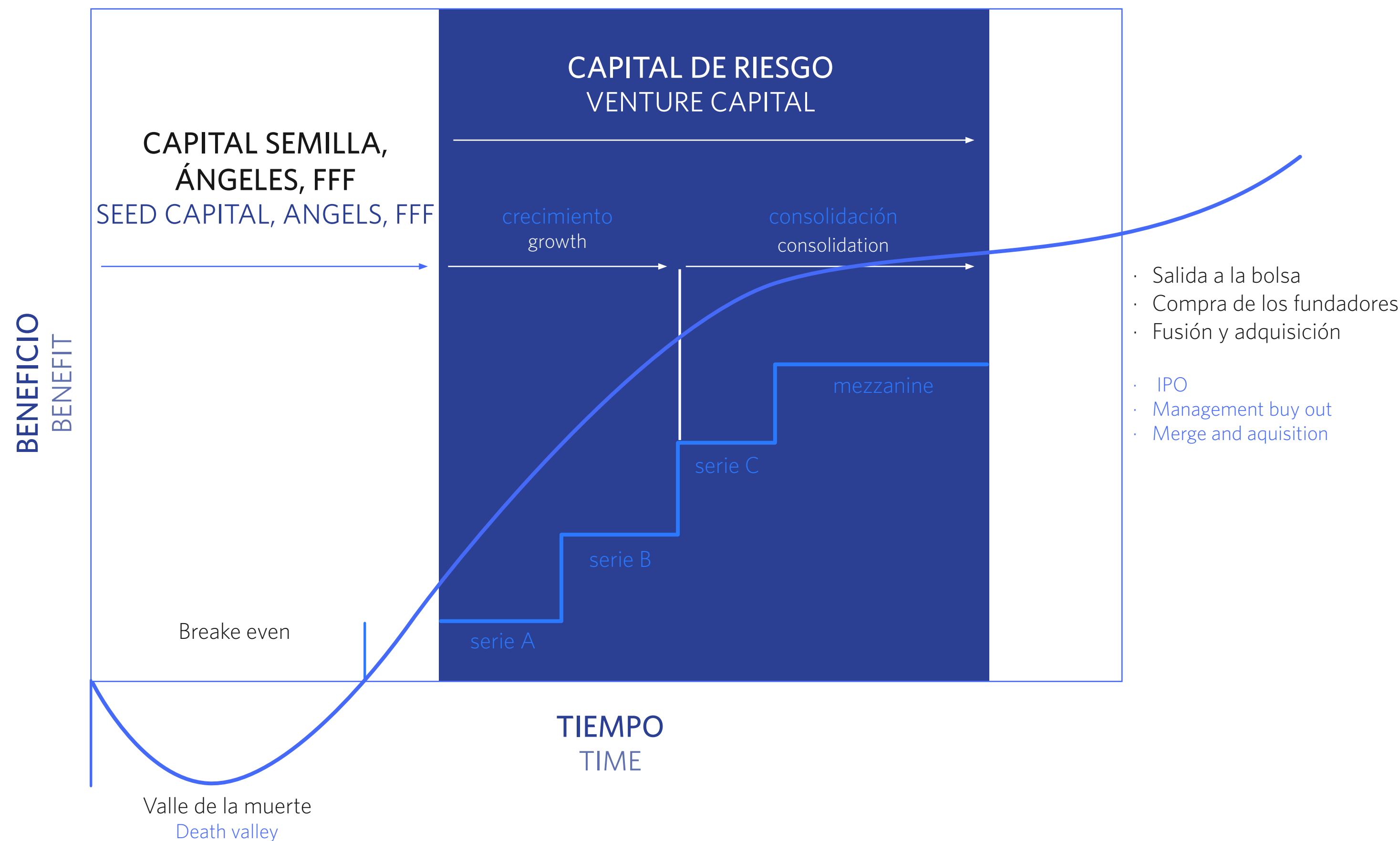
- At the final stage of the fund the aim is to recover the invested resources through the sale of the companies in the portfolio. This opens an opportunity to reinvest, partially or completely, the excesses from the fund.

ETAPAS DEL EMPRENDIMIENTO

VENTURE DEVELOPMENT STAGES

La siguiente figura muestra las fases de desarrollo de un emprendimiento de base científico-tecnológica desde el punto de vista de su financiamiento: capital semilla; Serie A (entre US\$ 1 y US\$ 10 millones); Serie B (inversiones para crecimiento de las empresas, entre US\$ 10 y US\$ 100 millones); crecimiento (inversiones para la etapa de maduración que superan los US\$ 100 millones) y salida (a través de una adquisición, fusión o apertura en bolsa).

The next figure shows, from a financing point of view, the development phases of a startup with a scientific-technological base: seed capital; A Series (between US\$1 and US\$10 million); B Series (investments for companies to grow, between US\$10 and US\$100 million); growth (investments in maturity stage that exceed US\$100 million) and exit (through acquisition, merge or by going public).

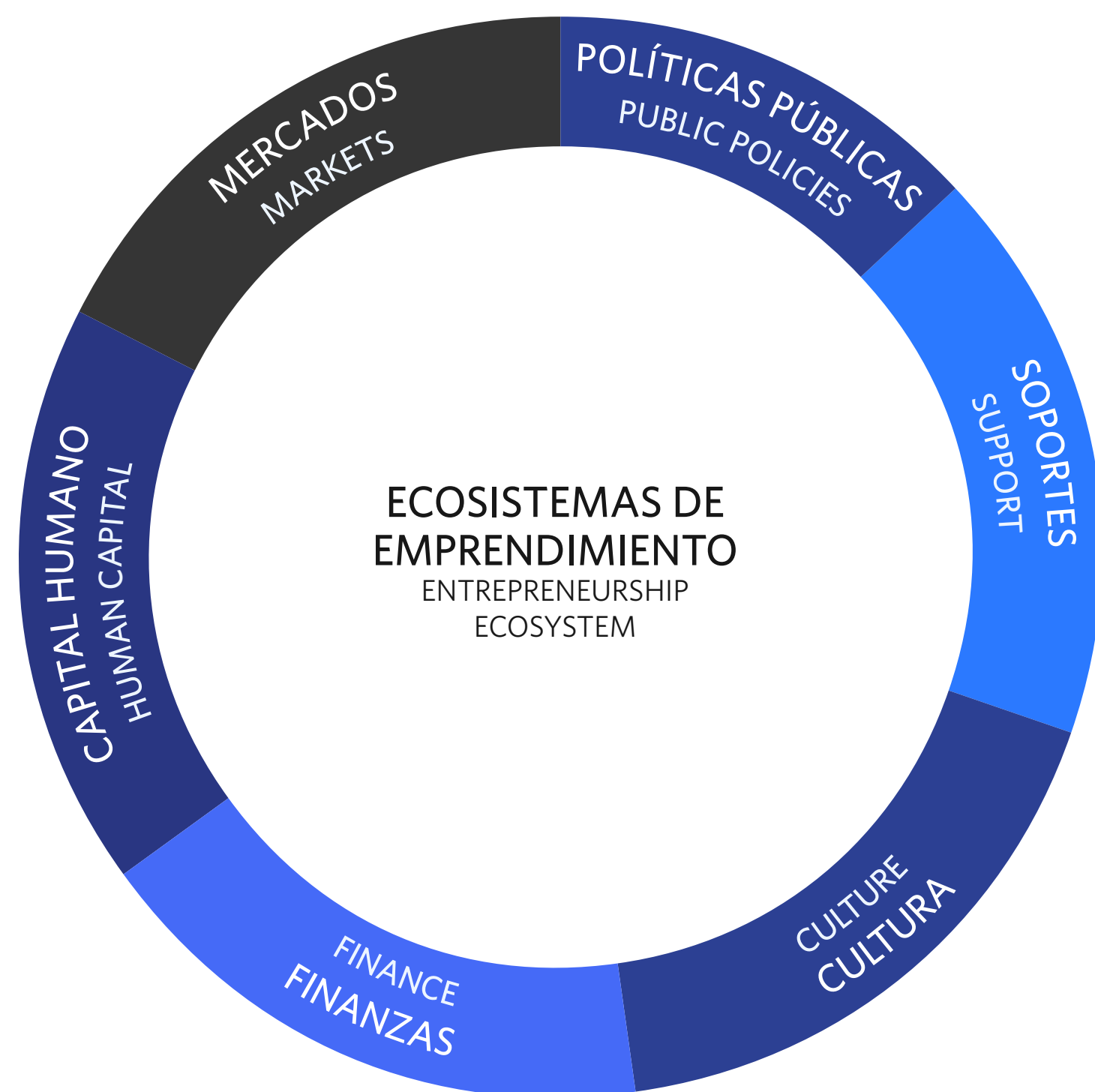


ECOSISTEMAS DE EMPRENDIMIENTO

ENTREPRENEURSHIP ECOSYSTEMS

Un ecosistema moderno de innovación y emprendimiento se basa en la interacción y colaboración de seis componentes: políticas públicas, soporte, cultura, finanzas, capital humano y mercados. Como asociación gremial representamos a los actores del VC, los que son clave en el financiamiento del ecosistema.

An updated innovation and entrepreneurial ecosystem is based on the interaction and collaboration of six components: public policies, support, culture, finances, human capital, and markets. As a trade association, we represent VC actors, who are key in the ecosystem's financing.



POLÍTICAS PÚBLICAS / PUBLIC POLICIES

- **Liderazgo:** legitimidad social, estrategia de emprendimiento, urgencia, crisis, desafíos.
- **Gobierno:** instituciones de inversión, soporte financiero, regulaciones e incentivos —beneficios tributarios, entre otros—, instituciones de investigación, legislación amigable para la inversión —insolvencia, derechos de propiedad y trabajo, entre otros.
- **Leadership:** social legitimacy, entrepreneurial strategy, urgency, crisis, challenges.
- **Governance:** investmeqant organizations, financial support, incentives and regulations –tax benefits, among others–, research institutions, investment-friendly legislation –bankruptcy, property and labor rights, among others.

FINANZAS / FINANCE

- **Financiamiento capital:** financiamiento a través de microcréditos, inversionistas ángeles, fondos de capital de riesgo, capital privado, mercado de capitales, deuda.
- **Capital funding:** Financing through microloans, angel investors, private equity, capital market, debt.

SOPORTE / SUPPORT

- **Instituciones no gubernamentales:** promoción de emprendimiento en ONGs, conferencias, asociaciones de emprendimiento.
- **Soporte profesional:** aspectos legales y contabilidad, agentes de inversión, expertos técnicos y tutores.
- **Infraestructura:** telecomunicaciones y energía, transporte y logística, centros de incubación, *clusters*.
- **Non-governmental institutions:** promotion of entrepreneurship in NGOs, conferences, entrepreneurial associations.
- **Professional support:** accounting and legal aspects, investment agents, technical experts and tutors.
- **Infrastructure:** energy and telecommunications, transport and logistic, incubation centers, *clusters*.

CAPITAL HUMANO / HUMAN CAPITAL

- **Instituciones educacionales:** grados profesionales y académicos, entrenamiento específico en emprendimiento.
- **Mano de obra:** calificada y no calificada, emprendedores seriales, generación de emprendedores.
- **Educational institutions:** professional and academic degrees, specific training in entrepreneurship.
- **Workforce:** qualified and unqualified, serial entrepreneurs, generation of entrepreneurs.

CULTURA / CULTURE

- **Historias de éxito:** éxitos visibles, fundadores sostenibles, reputación internacional.
- **Normas sociales:** tolerancia al riesgo, innovación, creatividad y experimentación, estatus social de emprendedores, ambición, conducción, hambre.
- **Success stories:** visible achievements, sustainable founders, international reputation.
- **Social regulations:** risk tolerance, innovation, creativity and experimentation, social status of entrepreneurs, ambition, drive, hunger.

MERCADOS / MARKETS

- **Redes:** redes de emprendedores, redes sociales, corporaciones multinacionales.
- **Clientes tempranos:** *early adopters*, referencia de clientes, canales de distribución.
- **Networks:** network of entrepreneurs, social networks, multinational corporations.
- **Early clients:** early adopters, references from clients, distribution channels.

> Fuente / Source: Daniel Isenberg, fundador y director ejecutivo de Babson Entrepreneurship Ecosystem Project. Daniel Isenberg, founder and executive director at Babson Entrepreneurship Ecosystem Project.

04 | IMPACTO DEL VENTURE CAPITAL

IMPACT OF VENTURE CAPITAL

EN EL MUNDO

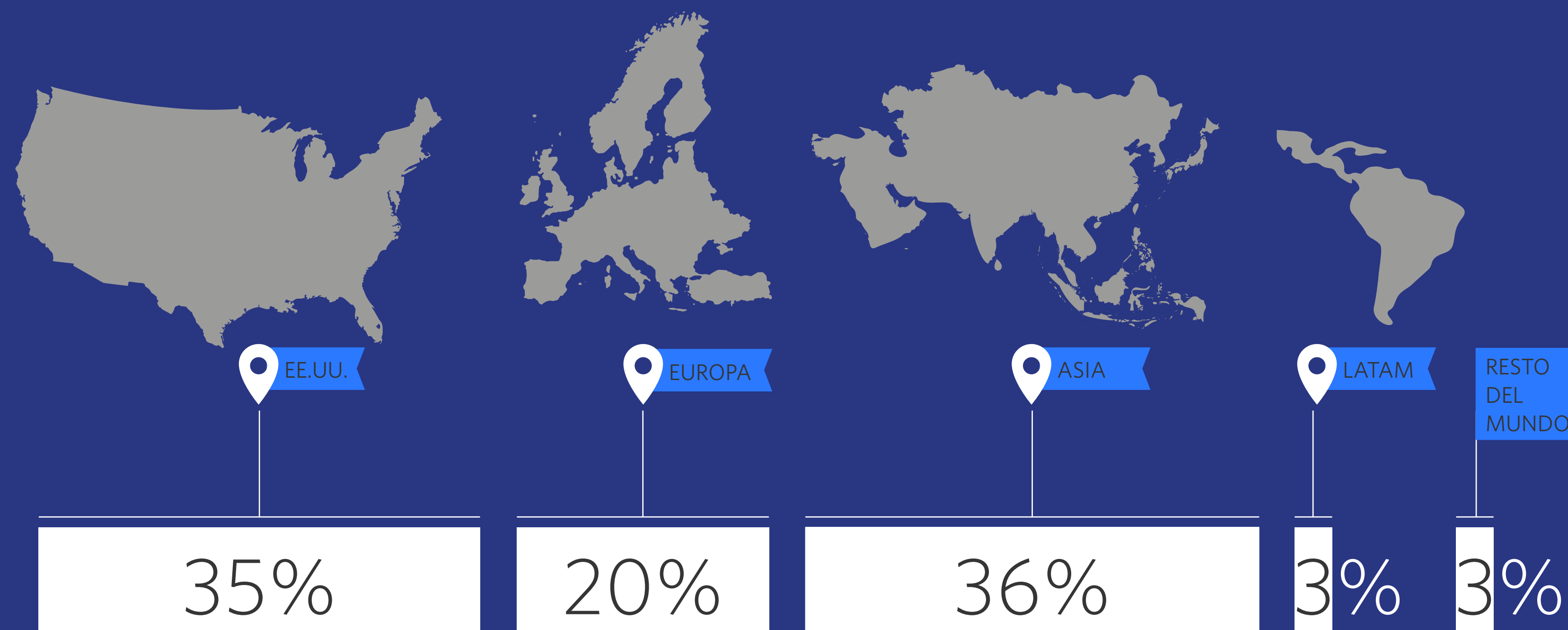
WORLDWIDE

En 2021, la inversión en Venture Capital a nivel global fue de US\$ 621 mil millones, más del doble de lo invertido en 2020, cifra que bordeó los US\$ 300 mil millones. Además, el cuarto trimestre de 2021 cerró el año con un máximo histórico de 176.000 millones de dólares. Si bien todas las regiones tuvieron inversiones récord, reflejo de la globalización del capital de innovación y de las nuevas oportunidades que ofreció la pandemia, Estados Unidos lideró el ranking seguido por Asia, Europa y América Latina.

Durante 2021, Estados Unidos se quedó con la mitad de las inversiones globales, alcanzando los US\$ 311 mil millones, con lo que duplicó la inversión que obtuvo en 2020. Ese monto se alcanzó con el cierre de 12.281 deals. En tanto que Asia concentró la mayor cantidad de acuerdos a nivel global, quedándose con el 36% de ellos. Con 12.485 deals, por primera vez en siete años de seguimiento, Asia superó a Estados Unidos. De esta manera, la inversión en Asia creció en 89%, con un total de US\$ 176 mil millones, y China cerró la mitad de las rondas de la región. Mientras que Europa se quedó con US\$ 22.100 millones y 1.841 deals, y Latinoamérica con 20.200 millones de dólares repartidos en 952 deals.

REPRESENTACIÓN DE LA INVERSIÓN GLOBAL DEL 2021

Global Investment in 2021



In 2021, the total investment in Venture Capital at a global level was US\$621 billion, more than double of what was invested in 2020, around US\$300 billion. Also, the fourth trimester of 2021 ended with a historic high of 176,000 billion dollars. Although all the regions had record investments due to the globalization of innovation capital and the new opportunities the pandemic offered, the United States was first in the

ranking, followed by Asia, Europe and Latin America. Also in 2021, the United States possessed half of the global investments, reaching US\$311 billion, doubling the investments made in 2020. That amount was reached by closing 12,281 deals. On the other hand, Asia concentrated the highest number of deals on a global level, 36% of them. For the first time, after seven years of staying behind the United States, Asia

surpassed the country with 12,485 deals. In this way, investment in Asia grew 89%, with a total of US\$176 billion, and China closed with half the rounds in the region. In the case of Europe, it raised 22,100 billion dollars, distributed in 952 deals.

La cantidad de megarrondas, sobre los US\$ 100 millones, cruzó la barrera de las 1000 por primera vez, rompiendo el récord del 2020 de 630. Aunque ellas alcanzaron cerca del 5% de las transacciones globales, representaron el 59% del total de los dólares invertidos.

Las nuevas empresas de fintech recaudaron US\$ 132 mil millones, lo que representa el 21% del total invertido en 2021. Ello significó un aumento de 169% en comparación con 2020. Además, 1 de cada 4 unicornios a nivel global fue una fintech, la mayor cantidad de cualquier industria, y también se quedó con la mayor proporción de acuerdos en etapa inicial.

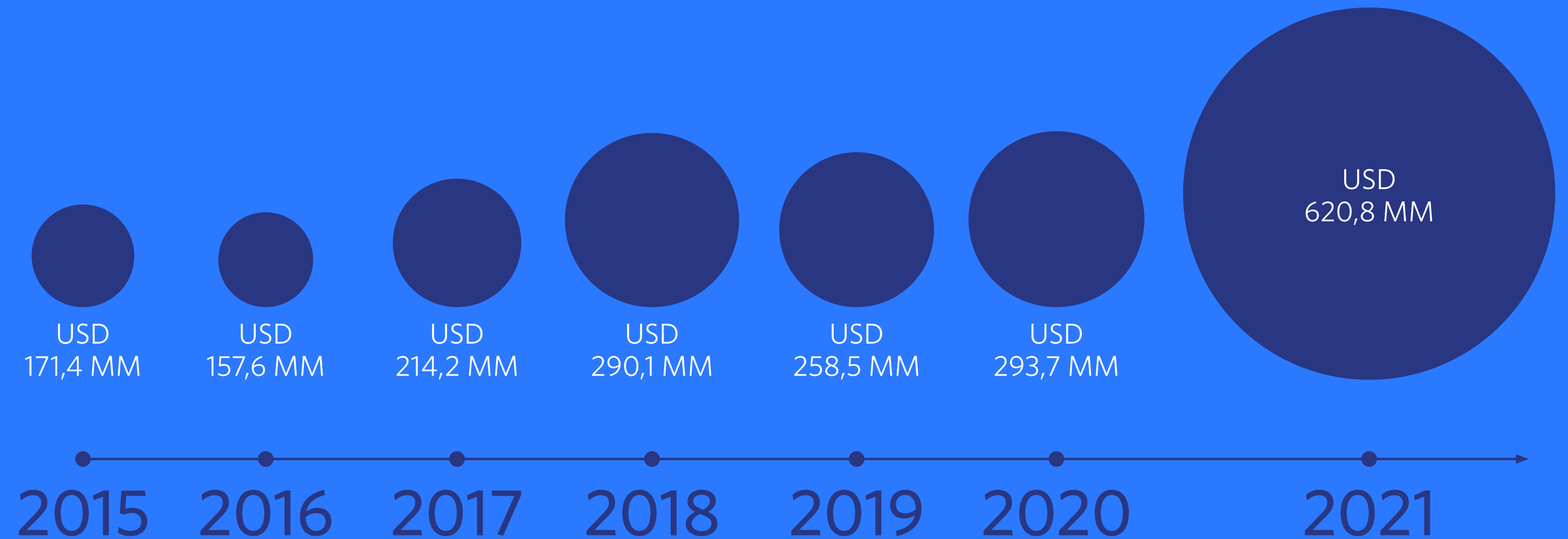
Por otro lado, el total global de unicornios llegó a 959 en 2021, un 69% más que en 2020, y con la asombrosa cifra de 517 nuevos unicornios durante el año.

The number of mega rounds above US\$100 million reached 1,000 for the first time, beating the record from 2020 of 630. Although they were nearly 5% of the transactions across the globe, they represented the 59% of the total of dollars invested.

New fintech companies collected US\$132 billion, which represents 21% of the amount invested in 2021. That means an increase of 169% in comparison to 2020.

EVOLUCIÓN VC EN EL MUNDO

Evolution of VC in the world



Also, 1 in 4 unicorns on a global level was a fintech, the biggest number out of any industry, keeping the biggest proportion of deals at an early stage.

On another side, the entire amount of global unicorns reached 959 in 2021, 69% more than in 2020, and with the amazing number of 517 new unicorns during the year.

> Fuente / Source:
CB Insights State of Venture 2021

EN LATINOAMERICA

IN LATIN AMERICA

Según cifras de la Asociación de Private Equity y Venture Capital de Latinoamérica (LAVCA), la inversión de la región alcanzó los US\$ 15.700 millones en 2021, más de tres veces el récord previo de US\$ 4.900 millones logrado en 2019. Pero además, lo invertido en 2021 superó a todo lo financiado en la región en los últimos 10 años.

De la misma manera, el número de deals aumentó en 69% en el mismo periodo, elevándose de 506 a 856. Cabe destacar que Brasil es el país que lideró en la región, capturando el 52% de los fondos invertidos en startups. Mientras que Chile fue el país donde más creció la inversión total con 513% de aumento y Perú fue el líder en el crecimiento de los deals con 240%. Junto con ello, 16 startups de la región se convirtieron en unicornios, incluyendo la chilena NotCo.

Desde 2019 la inversión de riesgo en nuevas empresas con una directora ejecutiva o cofundadora mujer ha aumentado y en 2021 alcanzó el 26% del capital de las rondas de más de US\$ 1 millón. En tanto que 59 startups lideradas por mujeres en América Latina recaudaron cerca de US\$ 4 mil millones repartidos en 71 rondas.

– The figures from the Private Equity and Venture Capital Association in Latin America (LAVCA) show that the investment in the region reached US\$15,700 billion in 2021, more than three times the previous record of US\$4,900 million in 2019. Also, investments in 2021 surpassed all the ones made in the region in the past 10 years.

Likewise, the number of deals increased 69% in the same period, raising from 506 to 856. It is noteworthy that Brazil was the leading country in the region, obtaining 52% of all the funds invested in startups, while Chile was the country with the highest growth in total investment, increasing up to 513%. Peru was the leader in the increase of the number of deals: 240%. Along with it, 16 startups in the region became unicorns, including the Chilean company NotCo.

Since 2019, risk investment in new companies with a female CEO or co-founder has raised, and in 2021 it reached 26% of the capital in the rounds of more than 1 million dollars. Whereas 59 startups led by women in Latin America raised near US\$4 billion, distributed in 71 rounds.

INVERSIÓN LATAM 2021

LATAM investment 2021



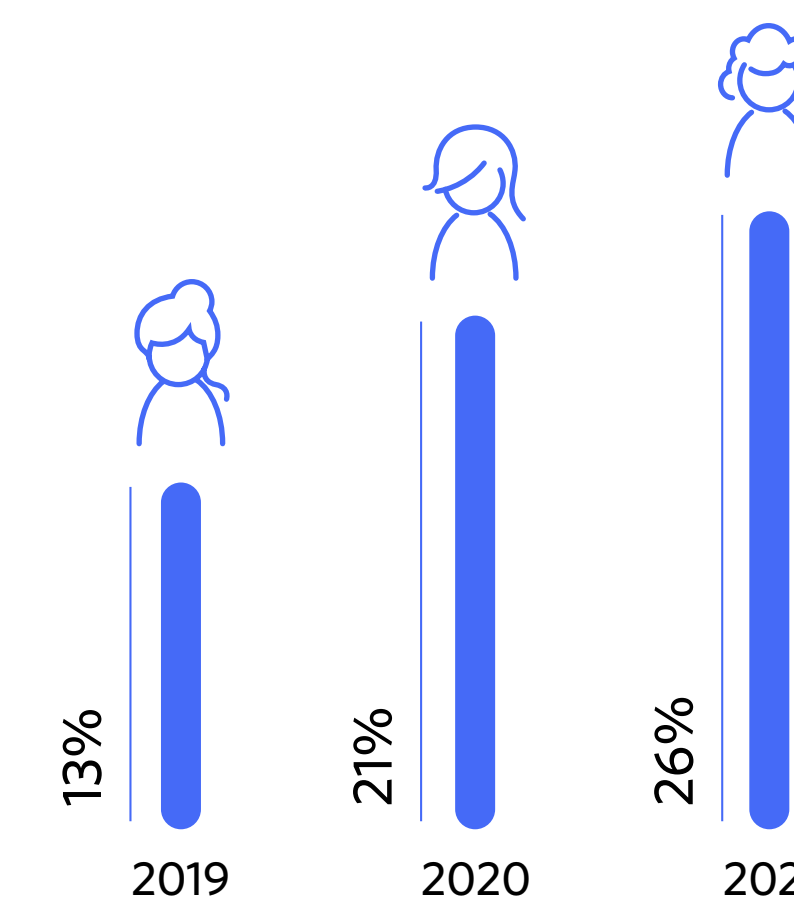
15.736 M



856 DEALS

PORCENTAJE DE MUJERES QUE LIDERAN STARTUPS QUE LEVANTARON CAPITAL

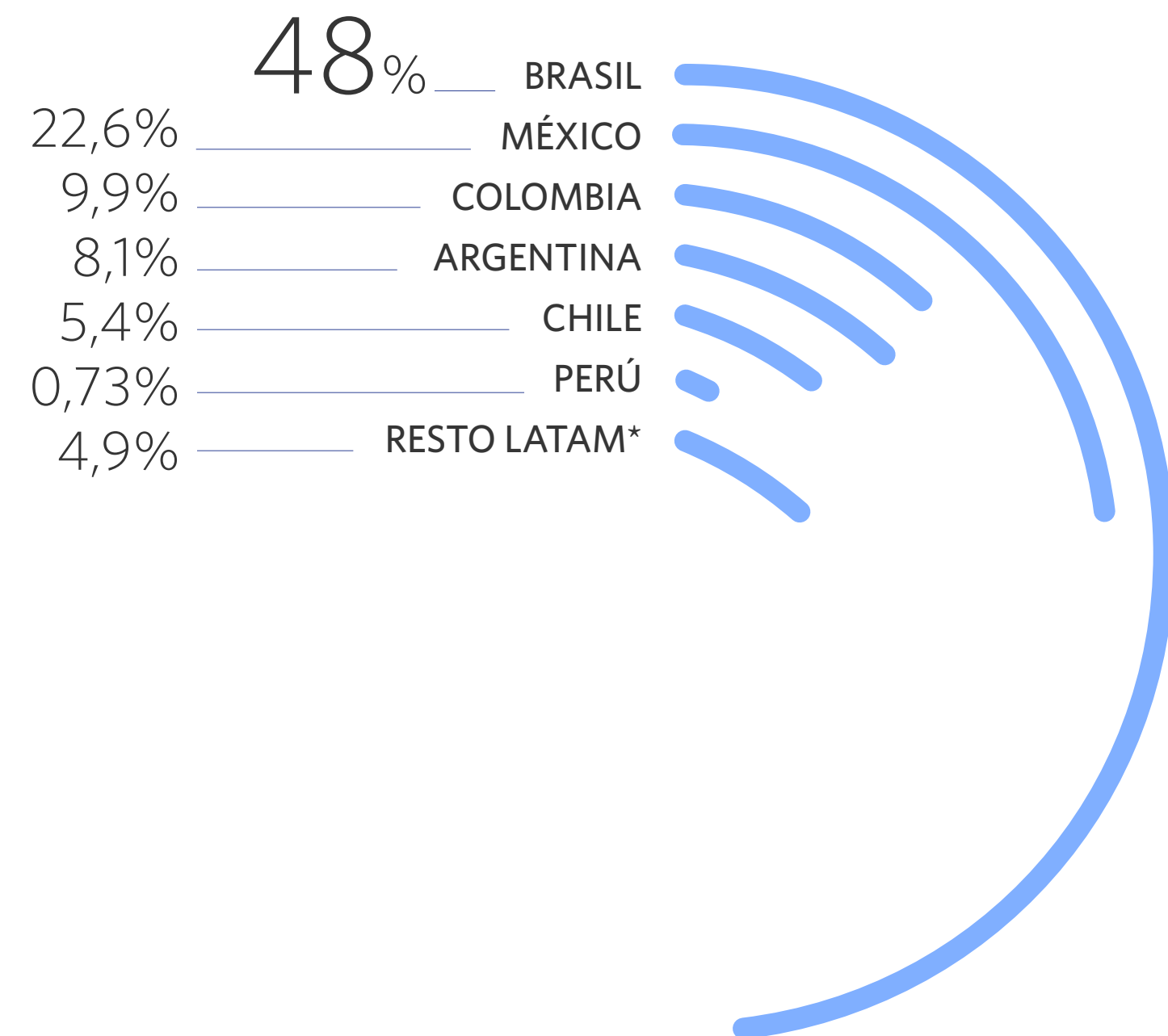
Percentage of women leading startups that raised capital



> Fuente / Source: LAVCA's 2021 Review of Tech Investment in Latin America.

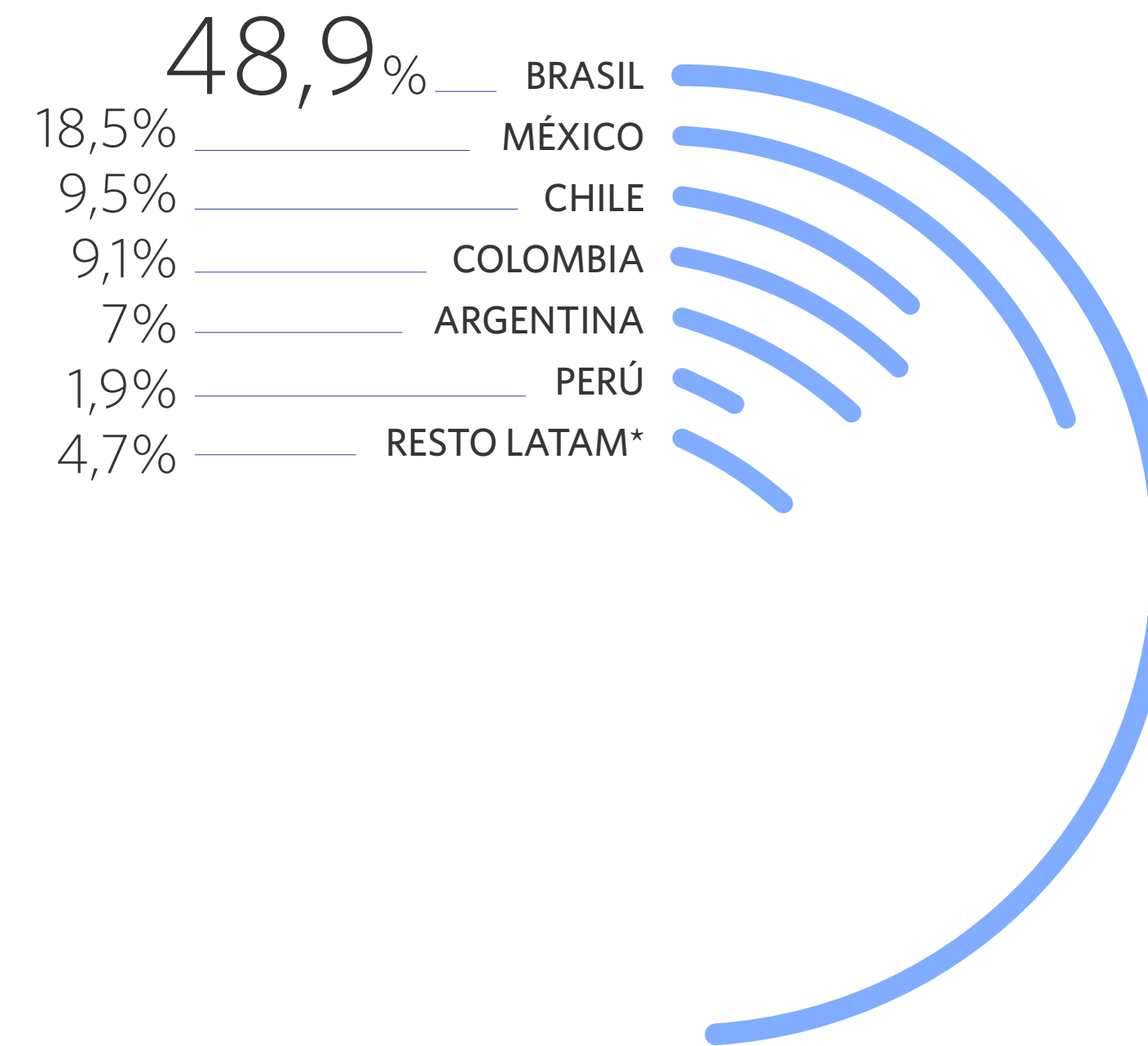
INVERSIÓN PORCENTUAL EN VC POR PAÍS 2021 (USD MM)

Percentage of investment in VC by country 2021 (USD MM)



Nº DE DEALS PORCENTUAL EN VC POR PAÍS 2021

Percentage of deals in VC by country 2021

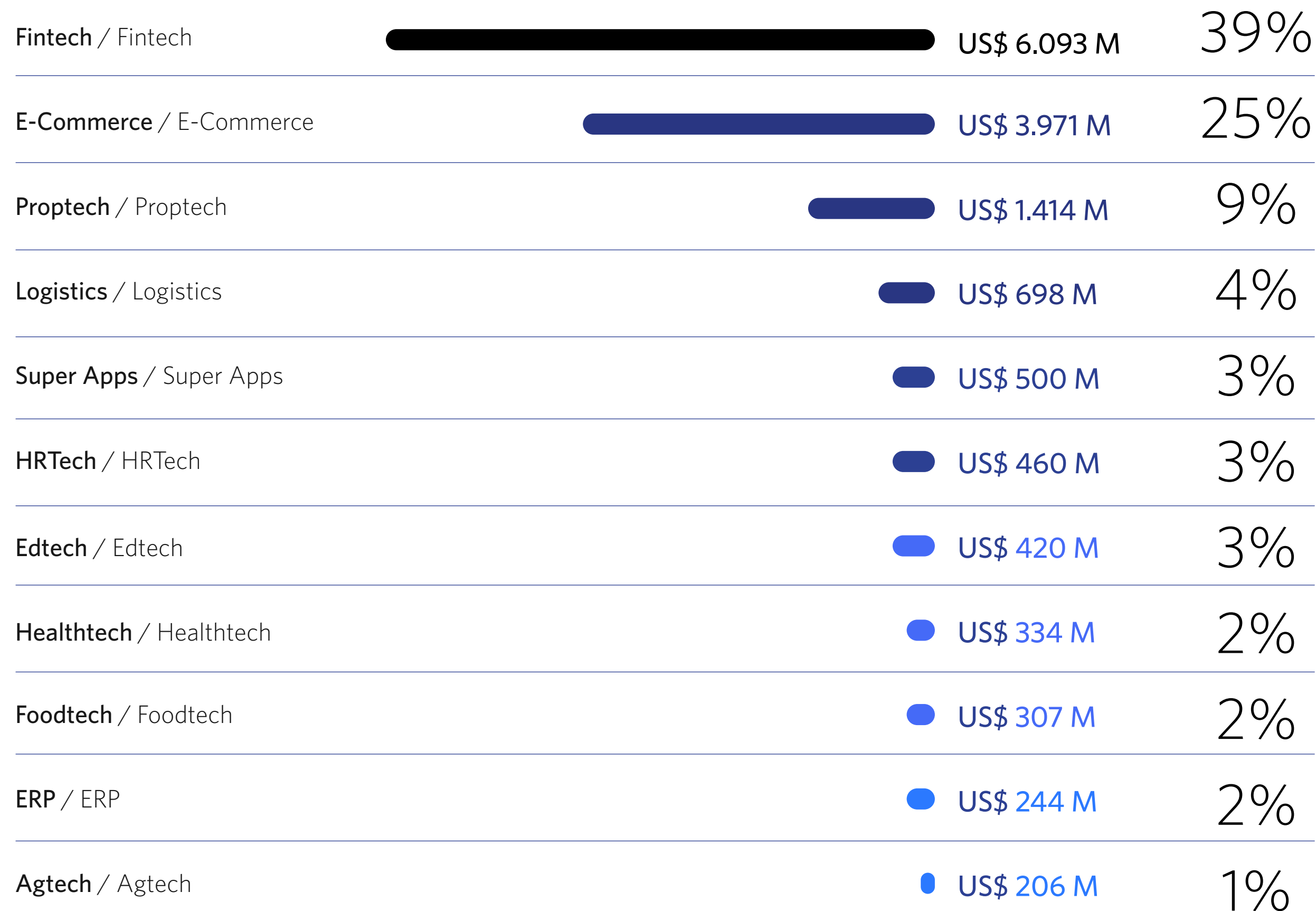


* Resto Latam incluye: Costa Rica, Guatemala, Panamá, República Dominicana, Uruguay y Venezuela
 "Resto Latam" include; Costa Rica, Guatemala, Panamá, República Dominicana, Uruguay y Venezuela

> Fuente / Source:
 LAVCA's 2021 Review of Tech Investment in Latin America.

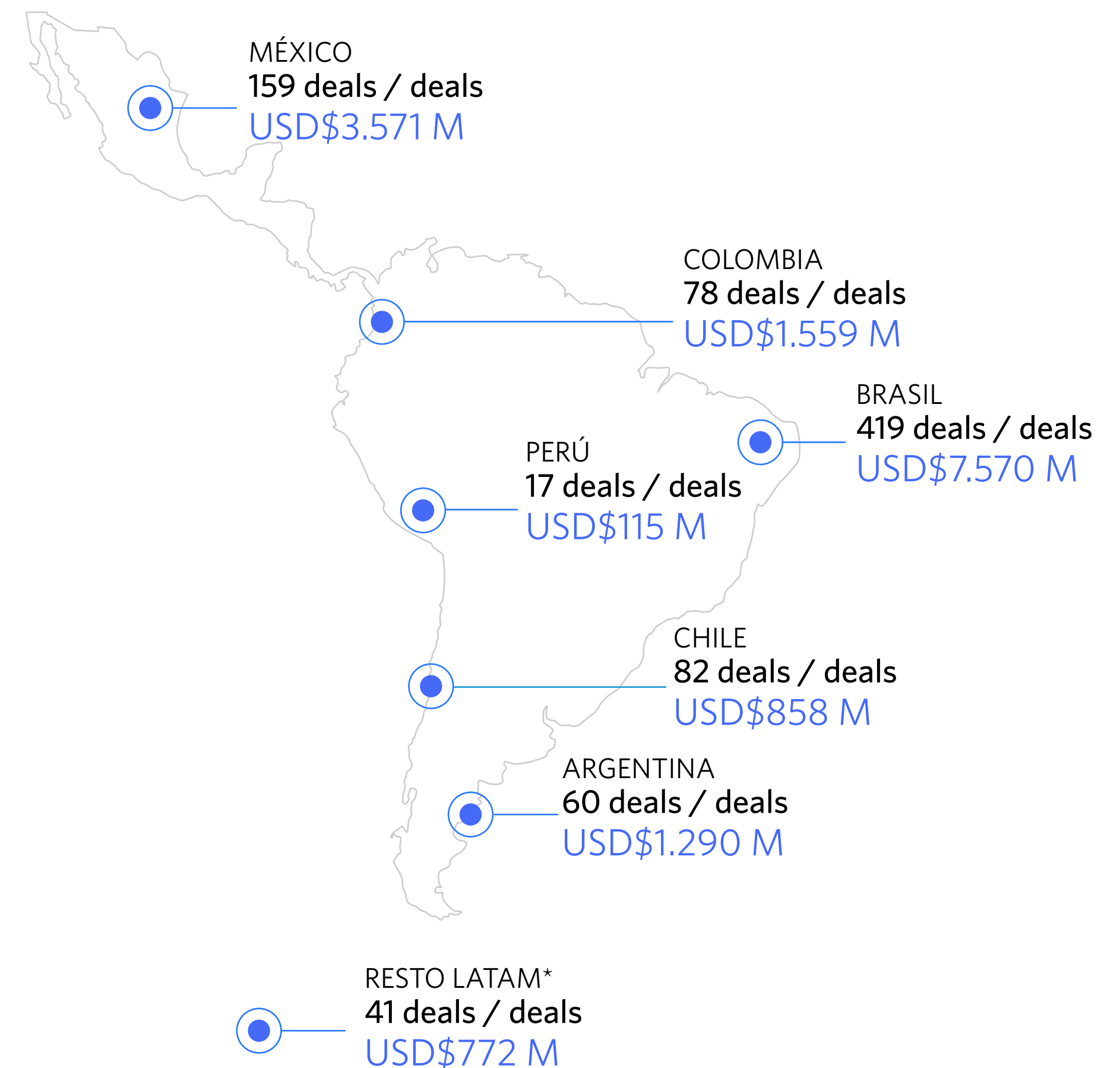
VERTICALES DE INVERSIÓN EN LATAM 2021 (% DEL TOTAL)

Investment verticals in LATAM 2021 (% of total)



CONTEXTO REGIONAL DE INVERSIÓN

Regional investment context



* "Resto LATAM" incluye: Costa Rica, Guatemala, Panamá, República Dominicana, Uruguay y Venezuela.
 "Rest of LATAM" include; Costa Rica, Guatemala, Panamá, República Dominicana, Uruguay y Venezuela.

EN CHILE

IN CHILE

Actualmente, la industria de VC en Chile es una de las más desarrolladas de Latinoamérica. En 2021 el país alcanzó una inversión récord de US\$ 1.025 millones, los que se distribuyeron en 339 deals, con un ticket promedio de inversión de US\$ 3 millones. Respecto del año 2020, la inversión creció en 541%.

Las cifras chilenas contienen información levantada de medios públicos y declarada por los socios de ACVC. Es por esta razón que los montos son más altos que los proyectados por LAVCA (p.65,66 y 67) ya que la Asociación Latinoamericana de Capital Privado solo considera para el año 2021 las inversiones en Chile sobre los US\$ 8,5 M.

En Chile existe un importante apoyo a los fondos de VC a través de CORFO. Esta tiene tres líneas de crédito orientadas a VC: Fondo Etapas Tempranas Tecnológicas (FET), Fondo Etapas Tempranas (FT), y Fondo Crecimiento (FC)). Ellas han apoyado a 66 fondos de inversión, de los cuales 50 siguen vigentes. Durante 2021, ellos invirtieron US\$ 83,6 millones en 39 nuevas compañías.

Los fondos apoyados por CORFO suman una inversión acumulada de US\$ 953 millones desde la creación de estos instrumentos, los que han financiado a 413 startups.

Si bien CORFO es el organismo que permitió el desarrollo inicial de la industria del VC en Chile, el compromiso privado ha tomado cada vez más importancia y actualmente nuevos actores prescindieron de esta ayuda e invierten utilizando solo capital privado. Entre ellos se cuentan los Corporate Venture Capital (CVC), los Family Offices y los fondos tradicionales de VC sin aporte de CORFO.

– Nowadays, the VC industry in Chile is one of the most developed in Latin America. In 2021, the country reached an investment record of US\$1,025 billion, distributed in 339 deals, with an investment ticket average of US\$3 million. In the year 2020, investment raised 541%.

In Chile, there is great support to VC funds through CORFO. This organization offers three lines of credit oriented in VC: Early Technological Phases Fund (FET), Early Phases Fund (FT), and Growth Fund (FC). These lines of credit have supported 66 investment funds, 50 of them are still valid. During 2021, CORFO invested US\$83,6 million in 39 new companies.

The funds supported by CORFO add up an accumulated investment of US\$953 million since the creation of these instruments and have financed 413 startups.

Although CORFO is the organization that allowed the initial development of the VC industry in Chile, private commitment has become more important each time. Currently, new actors prescind from that aid and invest only with private capital. Among them, there is Corporate Venture Capital (CVC), Family Offices, and traditional VC funds without CORFO's contribution.

Chilean figures contain information taken from public media and declared by ACVC partners. For that reason, the amounts are higher than what LAVCA had expected (pp. 65-67) since this private equity Latin American Association only takes into consideration, for 2021, the investments over US\$8,5 million in Chile.

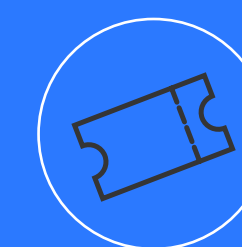


INVERSIÓN RÉCORD
INVESTMENT RECORD

US\$
1.025 M

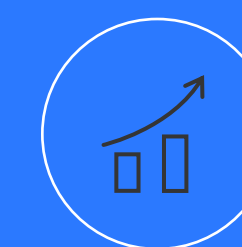


339
DEALS



TICKET PROMEDIO
DE INVERSIÓN
AVERAGE
INVESTMENT TICKET

US\$ 3 M

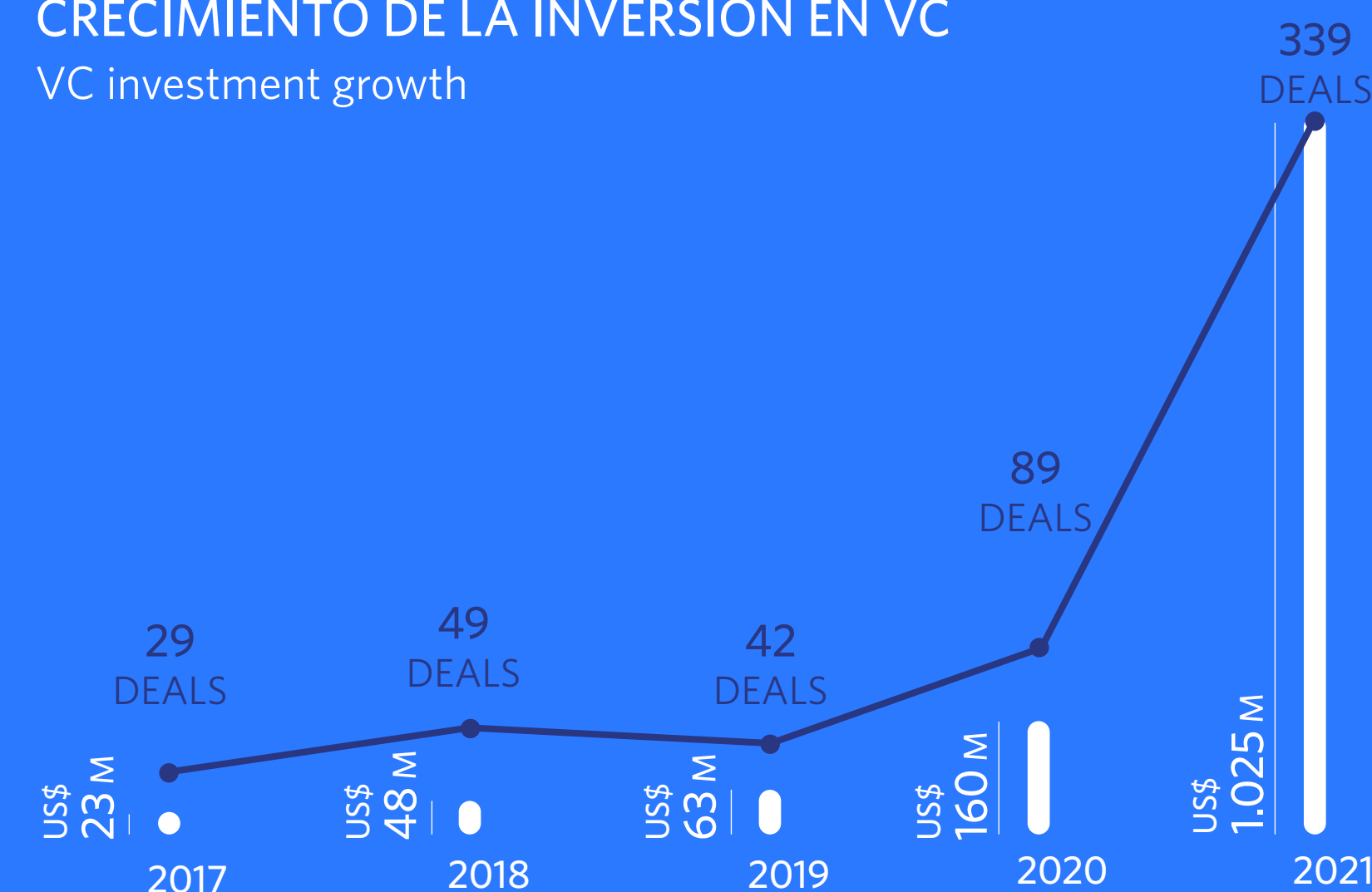


LA INVERSIÓN
CRECIÓ
INVESTMENT GREW

541%

CRECIMIENTO DE LA INVERSIÓN EN VC

VC investment growth

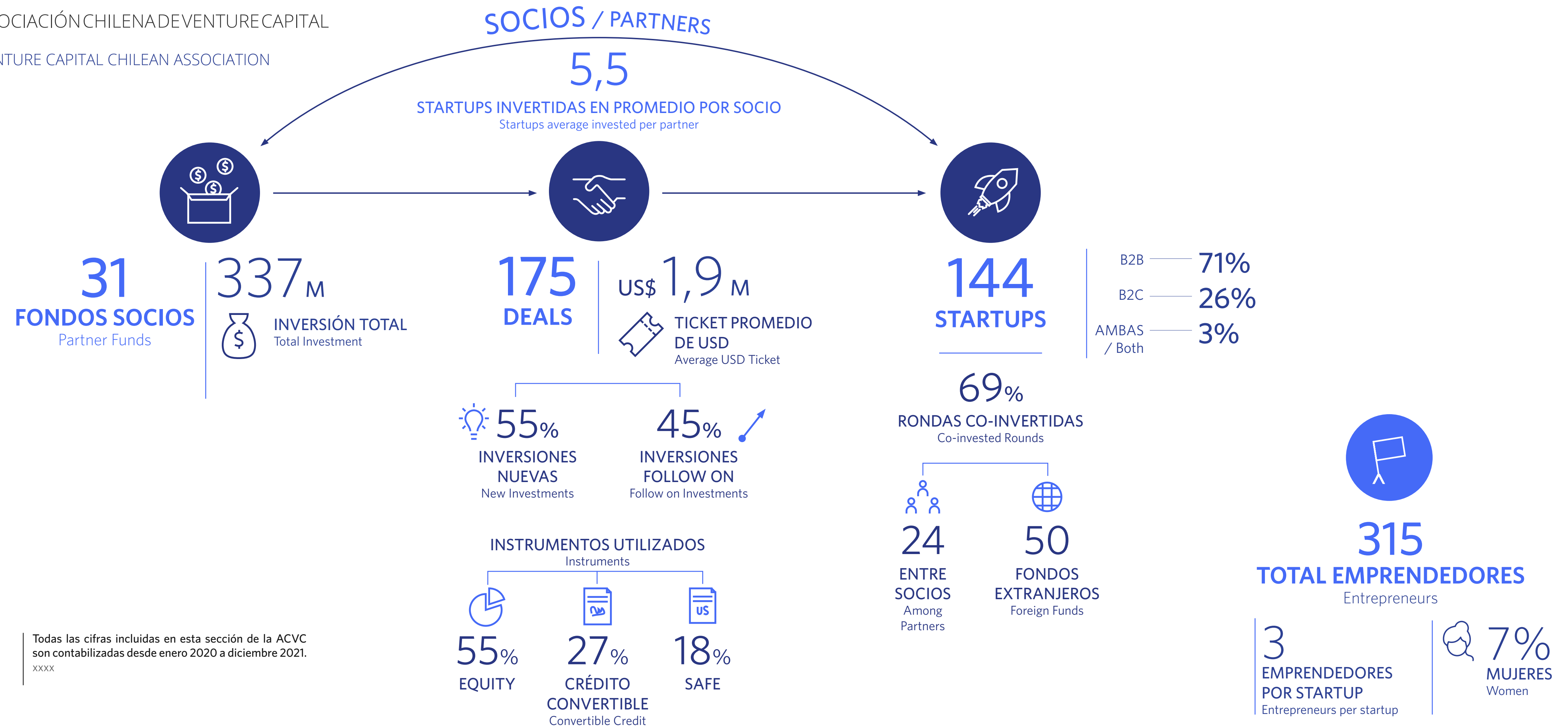


05 | **CIFRAS ACVC**
ACVC FIGURES

CIFRAS DE NUESTROS SOCIOS: INVERSIONISTAS DE VC, CVC Y FAMILY OFFICES

OUR PARTNERS' FIGURES: VC INVESTORS; CVC FUNDS AND FAMILY OFFICES

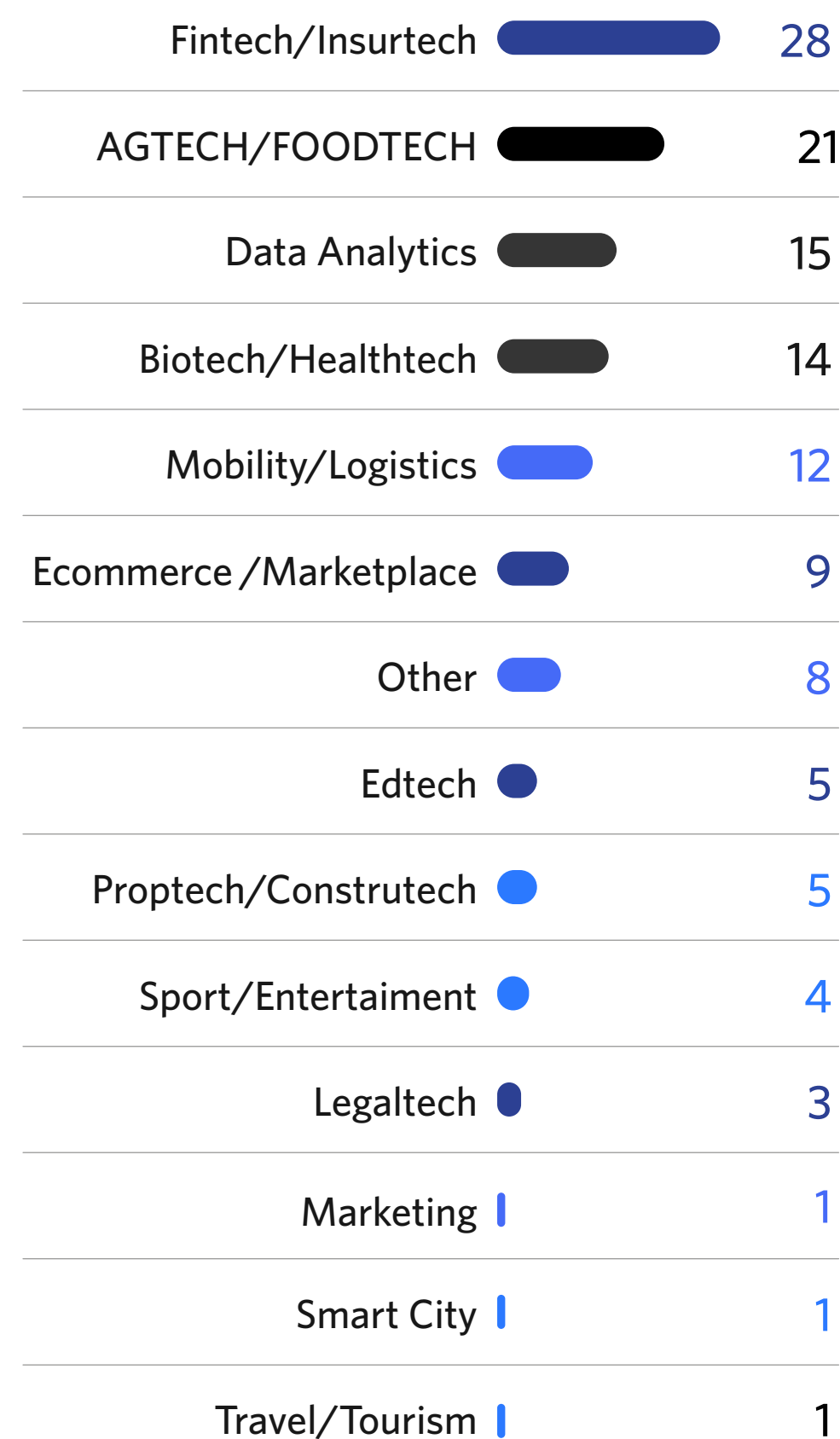
ASOCIACIÓN CHILENA DE VENTURE CAPITAL
-
VENTURE CAPITAL CHILEAN ASSOCIATION



Todas las cifras incluidas en esta sección de la ACVC son contabilizadas desde enero 2020 a diciembre 2021.
xxxx

VERTICALES DE INVERSIÓN EN ACVC 2021

Investment Verticals in Chile 2021



PAÍSES DE CONSTITUCIÓN DE STARTUPS

Startup country of incorporation



PAÍSES DONDE OPERAN LAS STARTUPS

Countries where startups operate



EXITS

Exits

ALLVP III



CHILE VENTURES



CONSORCIO



MOUNTAIN PARTNERS



WAYRA



WOLLEF



> CIFRAS DE NUESTROS ASOCIADOS: ACELERADORAS, INCUBADORAS, HUBS DE TRANSFERENCIA TECNOLÓGICA Y EMPRESAS EN CORPORATE VENTURING.

Our associates' figures: accelerators, incubators, technological transference hubs and companies in corporate venturing.



Con actividades en los diferentes programas 2021 / With activities in different programs in 2021



PÚBLICO / PUBLIC

US\$ 12,6 M

21,5%

US\$ 48,7 K ticket promedio / Average ticket

PRIVADO / PRIVATE

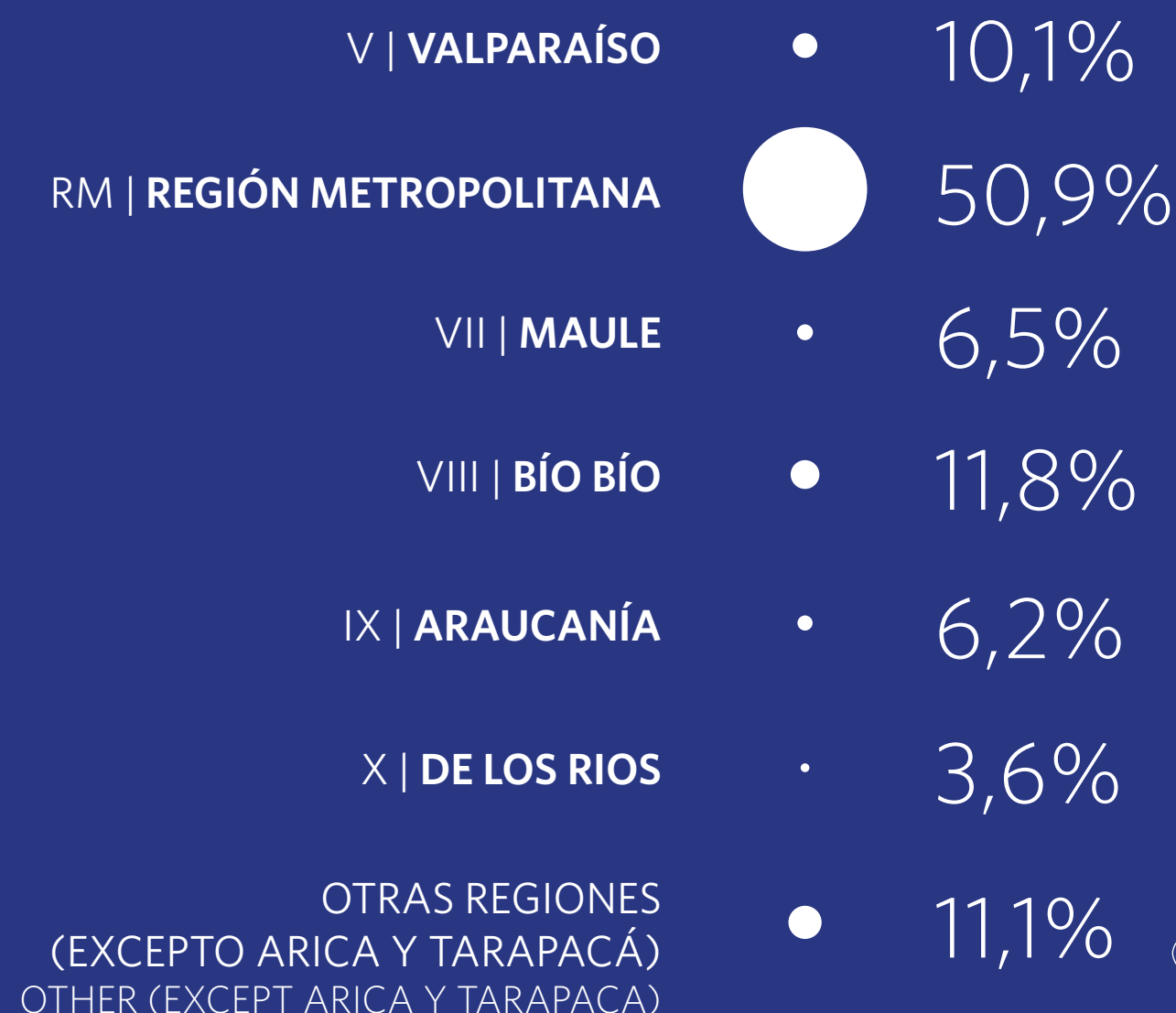
US\$ 44,6 M

77,8%

US\$ 435,9 K ticket promedio / Average ticket

PROCEDENCIA DE LOS EMPRENDEDORES

Origin of entrepreneurs



639 EMPRENDEDORES / ENTREPRENEURS

25% MUJERES / WOMEN

75% HOMBRES / MEN

06 | CORPORATE VENTURE CAPITAL

CORPORATE VENTURE CAPITAL



El Corporate Venture Capital (CVC) se refiere a la inversión de fondos corporativos de una gran empresa en una startup, la que es emergente por su tecnología, especialización o innovación. Las grandes empresas no siempre buscan un beneficio económico al impulsar iniciativas de capital de riesgo corporativo, sino también beneficios estratégicos.

Esta asociación entre compañías de gran escala con otras emergentes conlleva beneficios para ambas. Las grandes empresas pueden obtener ventajas comparativas respecto a su competencia, como nuevos negocios o eficiencia en su gestión interna, pero también incorporar innovaciones que ya han desarrollado los emprendimientos de una forma más rápida y económica.

Asimismo, el trabajo que se desarrolla junto a las startups impulsa la transformación interna de las grandes empresas, aportándoles agilidad y adaptación a los cambios de las industrias.

Por su parte, los emprendimientos acceden a nuevos mercados y clientes, de la mano de un socio corporativo estratégico que ayuda a impulsar su crecimiento.

– Corporate Venture Capital (CVC) refers to the investment of corporate funds from a big company in a startup which is emerging due to its technology, specialty or innovation. Large companies not always look for an economic benefit when driving corporate risk capital initiatives, but also strategic ones.

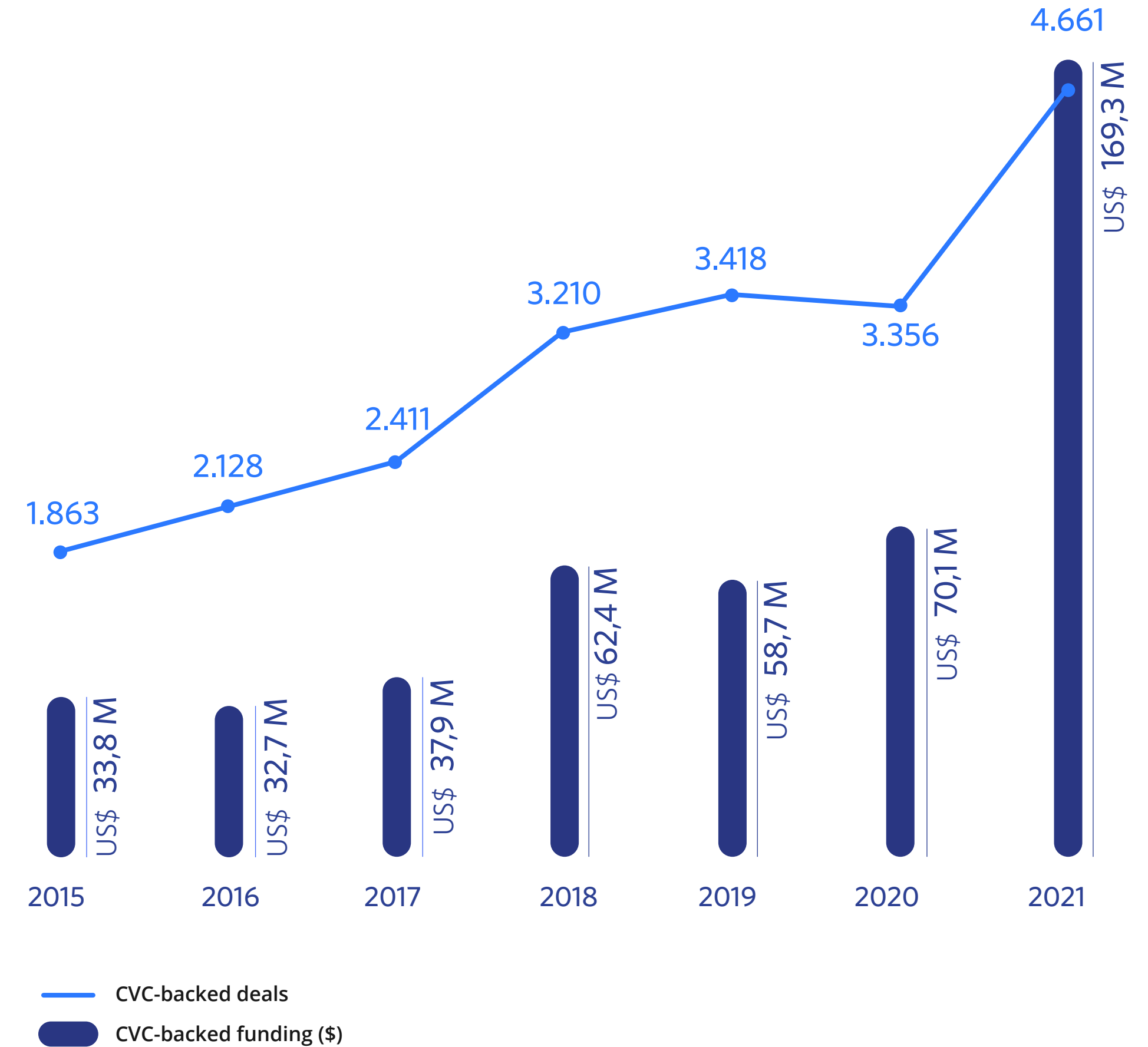
The association among large-scale and emerging companies brings benefits for both kinds of businesses. Large companies can obtain comparative advantages regarding their competitors, such as new businesses or efficiency in their internal management, but also, to add up innovations that entrepreneurs have already developed in a faster and economic way.

Additionally, the work developed with the startups drives an internal transformation in large companies, adding agility and adaptability to industries changes practices.

On their side, startups get access to new markets and clients, with a strategic corporate partner that provides help in their growth.

INVERSIÓN Y TRANSACCIONES GLOBALES DE CVC 2016-2021

CVC Global Investment and Transactions 2016-2021



Fuente / Source: 2021 State of CVC

La digitalización impulsó la aparición de los CVC como nuevos actores, los que rápidamente se posicionaron en los distintos sectores y cuyos casos más emblemáticos han sido en tecnologías, transportes y telecomunicaciones. Estos han mejorado la calidad de vida de los consumidores y han generado nuevas oportunidades para crear valor.

Durante los últimos diez años, las empresas con CVC se han posicionado como las compañías de mayor capitalización bursátil, dejando atrás a las grandes corporaciones que tienen a los commodities como principal fuente de ingreso.

A nivel mundial, estas iniciativas han tenido un crecimiento explosivo en los últimos años. Según CBInsights, en 2021 el CVC global alcanzó un récord en sus inversiones con un alza de 142% respecto del año anterior, con un total invertido de US\$ 169.3000 millones. Mientras que los deals aumentaron 39%, pasando de 3.356 en 2020 a 4.461 en 2021. Del total financiado, un 86% de los fondos se concentraron en rondas seed, series A y B. Mientras que las megarrondas, o las que superaron los 100 millones de dólares, aumentaron en 163%, totalizando US\$ 104.800 millones.

– Digitalization prompted the appearance of CVC as new actors, who rapidly positioned in the different sectors whose most representative cases have been in technology, transportation, and telecommunications. These have improved consumer's quality of life and have generated new opportunities to create value.

In the past 10 years, companies with CVC have taken the place of businesses with the biggest stock-market capitalization, leaving behind big corporations that have commodities as their primary source of income.

In the world, these initiatives have had enormous growth in the past few years. According to CBInsights, in 2021, global CVC beat a record in their investments with a 142% raise compared with the previous year, with a total amount of US\$169,300 billion invested, while deals increased 39%, going from 3,356 in 2020 to 4,461 in 2021. Of the total financed, 86% of the funds were concentrated in seed rounds, and A and B series, while mega rounds, or the ones that exceeded 100 million dollars, increased 163%, adding up a total of US\$104,800 billion.

CVC MÁS ACTIVOS DEL 2021

Most Active CVCs of 2021

Lugar Rank	CVC Investor CVC Investor	Número de empresas Numbers of startups	País Country
1		27	Estados Unidos
1		27	Corea del Sur
3		22	Estados Unidos
3		22	Estados Unidos
5		18	Japón
6		15	Estados Unidos
6		15	Países Bajos
6		15	Japón
9		14	Seychelles
9		14	Estados Unidos
9		14	Estados Unidos

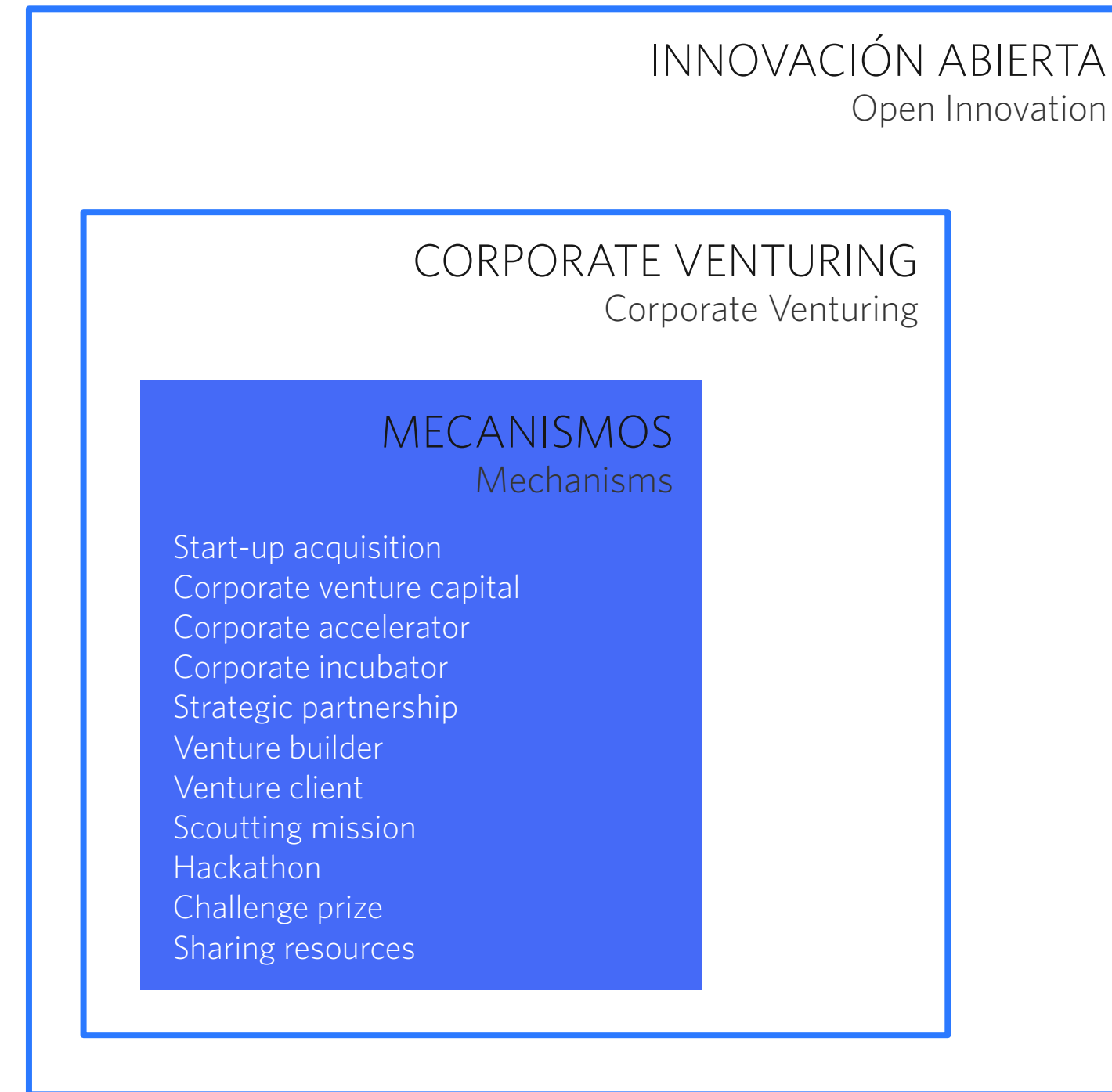
> Fuente / Source:
2021 State of CVC

Según datos de CBInsights, en 2021 en Latinoamérica la inversión de CVC aumentó en seis veces respecto de 2020. Fueron 96 deals que sumaron un total de US\$ 4.109 millones, superando con creces a 2018, el mejor año para el CVC en la región hasta ahora con el cierre de 109 rondas por US\$ 911 millones. En 2021, el 85% de las inversiones se concentraron en rondas seed, series A y B.

According to data from CBInsights, in 2021 in Latin America, CVC investment grew six times in comparison to 2020. 96 deals summed up a total of US\$ 4,109 billion, greatly surpassing 2018, the best year for CVC in the region so far –with 109 rounds closing with US\$ 911 million. In 2021, 85% of investments were concentrated on seed rounds, and A and B series.

¿QUÉ ES EL CORPORATE VENTURING?

What is Corporate Venturing?



> Fuente / Source:
The 2020 global CVC Report, CB Insights.

CVC EN CHILE

CVC in Chile



EMPRESAS EN CORPORATE VENTURING

Companies in Corporate Venturing



07 | **ACTIVIDADES**
ACTIVITIES



VC LATAM SUMMIT

VC LATAM SUMMIT

Por primera vez los principales actores de Venture Capital, Corporate Venture Capital y Family Offices invirtiendo en startups de Latinoamérica tuvieron un lugar de reunión en el VC Latam Summit.

El encuentro, realizado en Miami el 27 y 28 de octubre, contó con cerca de 250 asistentes, entre los que destacaron 70 LPs, y 180 GPs.

La cita de networking e inversión reunió a los miembros de la Asociación Chilena de Venture Capital (ACVC), Asociación Brasileña de Private Equity y Venture Capital (ABVCAP), Asociación Mexicana de Capital Privado (AMEXCAP), Asociación Argentina de Capital Privado, Emprendedor y Semilla (ARCAP), Asociación Colombiana de Capital Privado (ColCapital), Asociación Peruana de Capital Semilla y Emprendedor (PECAP) y Uruguay XXI.

Durante los dos días del evento se abrieron distintos espacios para hablar sobre las oportunidades de inversión que existen, y generar lazos entre GPs de la región y con LPs interesados en invertir en Latam.

El encuentro fue posible por el apoyo de Amazon Web Services (AWS), Microsoft for Startups, Brown Rudnick LLP, JTC Group, Grupo Amicorp, Carey y Silicon Valley Bank.

– For the first time, the main actors of Venture Capital, Corporate Venture Capital and Family Offices that have invested in Latin American startups gathered at the VC Latam Summit.

The meeting took place in Miami on October 27th and 28th, 250 people attended, and 70 LPs and 180 GPs stood out.

The networking and investment appointment gathered the members of the Chilean Venture Capital Association (ACVC), the Brazilian Private Equity and Venture Capital Association (ABVCAP), the Mexican Private Equity Association (AMEXCAP), the Argentinian Private, Entrepreneurial and Seed Capital Association (ARCAP), the Colombian Private Equity Association (ColCapital), the Peruvian Seed and Entrepreneurial Capital Association (PECAP) and Uruguay XXI. In the two days event, different spaces were planned to discuss the existing investment opportunities and create bonds between the GPs from the region and with LPs interested in investing in Latam.

The meeting was possible thanks to the support of Amazon Web Services (AWS), Microsoft for Startups, Brown Rudnick LLP, JTC Group, Grupo Amicorp, Carey and Silicon Valley Bank.



VC LATAM LUNCH



VC Latam Night



VC Latam Carey Party



Microsoft for Startups. The Miami Latam Connection



AWS VC Latam Demo Day



ACTIVIDADES 2021

ACTIVITIES

La asociación realizó durante el 2021 una serie de actividades para sus miembros y para el ecosistema en general, las que se dividieron en cuatro ámbitos: difusión, educación, inversión y actividades exclusivas para miembros. Entre ellas destacaron las rondas de coinversión, en las que participaron 40 fondos tanto nacionales como internacionales y 24 startups.

In 2021, the association organized a series of activities for the members and for the ecosystem in general. These were divided in four areas: dissemination, education, investment and exclusive activities for members. Among them, joint ventures were important, in which 40, national and international funds participated, and 24 startups.

Enero/January

Ronda de inversión socios - asociados
Investment round partners - associates



Abril/April

Nueva normativa Fintech, oportunidades y desafíos
New Fintech regulation, opportunities and challenges

Conversatorio online | 06/04 | 18.00 hrs

NUEVA NORMATIVA FINTECH

oportunidades y desafíos



Francisco Guzmán
Socio Carey
Presidente ACVC



Ángel Sierra
Director Ejecutivo
FinteChile



Ignacia Jofré
Co fundadora Clay
Directora FinteChile



Tomás Zavala
Gerente Corporativo
Consortio

 ORGANIZAN 
cupos limitados

Abril/April

II Co-Investment Series Latam
II Co-Investment Series Latam

CO-INVESTMENTS LATAM SERIES

Por segunda vez asociaciones de Venture Capital de LatAm se unen en rondas de inversión para generar deals cross border.
Argentina + Chile + Perú



6 startups levantando ronda pre-semilla y semilla
 6 startups levantando ronda serie A

Evento cerrado para inversionistas afiliados
 22 y 23 de abril, a las 9:00-11:00 PE / 11:00-13:00 CH AR

ACVC | ARCAP | PECAP | COLCAPITAL | ABVCAP | AMEXCAP
 LAVCA | ASCRI | FRANCE INVEST | AIFI | LPEA | IATI | BID LAB

Con el apoyo de: **Microsoft for Startups**

Junio/June

Inversión en Fintech, grandes oportunidades y desafíos
Investment on Fintech, great opportunities and challenges




INVERSIÓN EN FINTECH; grandes oportunidades y desafíos.

MARTES 3 DE JUNIO
9:00 AM zoom



FRANCISCO GUZMÁN
Socio, Carey Abogados
Presidente ACVC.



CRISTÓBAL SILVA
General Partner, Kayyak
Ventures. Director ACVC.



DIEGO FLEISCHMANN
Director Ejecutivo Migrante.

Conversación abierta sobre cómo la inversión en startups de tecnológicas financiera se ha convertido en protagonista los últimos meses, las oportunidades que genera a la industria, y sobre cómo podrían influir los cambios normativos en su desarrollo.



Julio/July

Mujeres liderando el Venture Capital en Latinoamérica
Women leading Venture Capital Latin America




CHARLA DIPLOMADO EN VENTURE CAPITAL TE INVITA A: Mujeres en Venture Capital

Invitadas:

- Everlyn Von Büschhoffshausen
Principal en Kayyak Ventures
- Antonia Rojas
Partner en ALLIP
- Magdalena Guzmán
Directora Ejecutiva de la ACVC

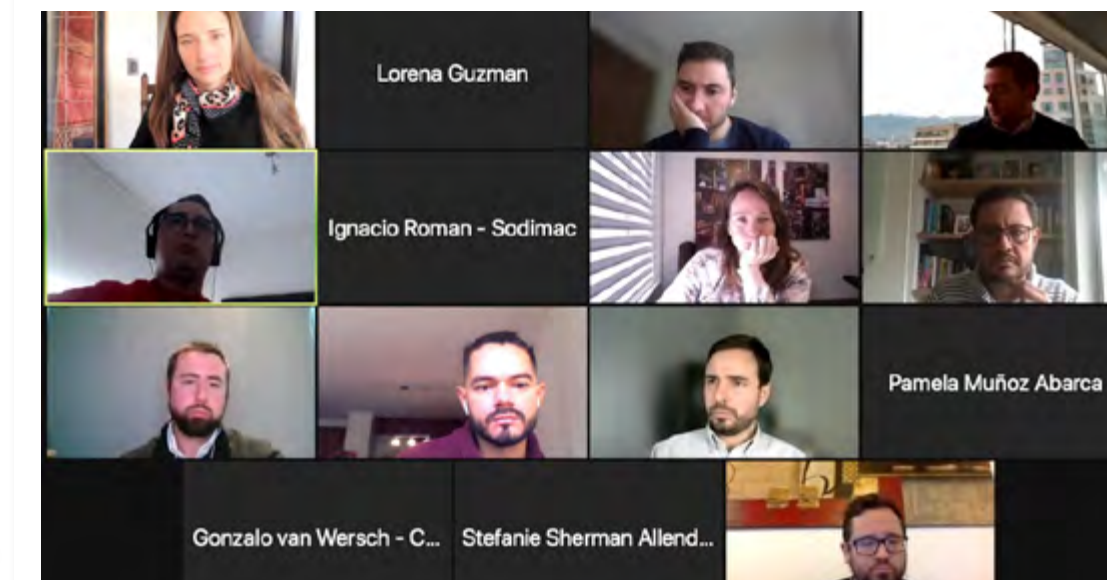
Moderada:

- Francisco Guzmán
UCA, Universidad de Colombia

JUEVES 08 DE JULIO
19:00 HORAS
VIA ZOOM

Contacto:
Marcia Angulo
marcia.angulo@usal.cl
(56) 2331 1849 / (569) 7616 6604

I Rountable CVC-Corporate Venturing
RoundTable CVC-Corporate Venturing



Participants: Lorena Guzman, Ignacio Roman - Sodimac, Pamela Muñoz Abarca, Gonzalo van Wersch - C..., Stefanie Sherman Allend...



Guillermo Ferraro
Gerente M&A y Desarrollo Corporativo
Sebastián Parot
Director de Innovación y Negocios
Domingo García
M&A y Desarrollo Corporativo



Cristián Meyer
Gerente de Innovación
Rodrigo Arias
Sub Gerente de Innovación



Hernán Acuña
Gerente de Innovación



Ignacio Román
Gerente Planificación, Innovación,
Desarrollo y Proyectos
Dánica Music
Sub Gerente de Innovación
Pamela Muñoz

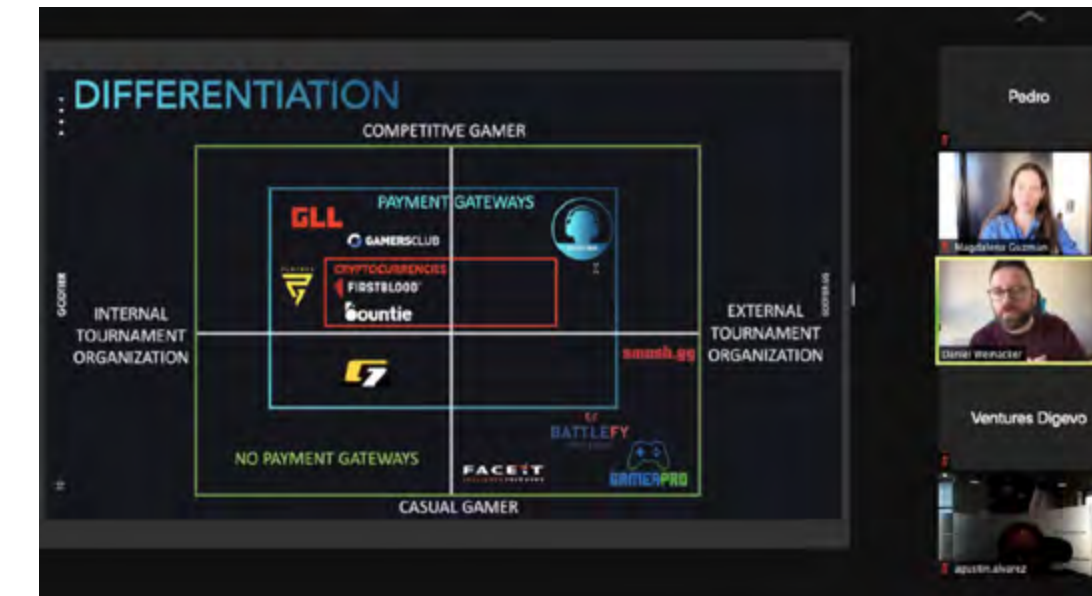


Miguel Ángel Peña
Vicepresidente de Innovación y Startups
Marco Ruiz
Director de Robótica
Francisco Portilla
Director de Carqo Innovación



Renzo Pruzzo
Gerente de Innovación
Rubén Ulloa
Gerente Transformación Digital

Ronda de inversión socios - asociados
Investment round partners - associates



Slide 1: DIFFERENTIATION

INTERNAL TOURNAMENT ORGANIZATION	COMPETITIVE GAMER	EXTERNAL TOURNAMENT ORGANIZATION
NO PAYMENT GATEWAYS	<ul style="list-style-type: none"> GLL GAMESCLUB CRYPTOCURRENCES FISHTBLOOD soutie 	<ul style="list-style-type: none"> FACEIT BATTLEFY DOTLIFEPRO
	CASUAL GAMER	

Agosto/August

III Co Investment Latam Series
III Co-Investment Series Latam

CO-INVESTMENTS LATAM SERIES

Por tercera vez asociaciones de Venture Capital de LatAm se unen en rondas de inversión para generar deals cross border.
Argentina + Chile + Colombia + Perú







8 startups levantando ronda pre-semilla y semilla
8 startups levantando ronda serie A

Evento cerrado para inversionistas afiliados
18 y 19 de agosto, 9:00-11:00 PE CO / 10:00-12:00 CH / 11:00-13:00 AR

ACVC | ARCAP | PECAP | COLCAPITAL | ABVCAP | AMEXCAP
LAVCA | ASCRI | CVCA | FRANCE INVEST | LPEA | IATI | BID LAB

Con el apoyo de: Microsoft for Startups

Agosto/August

Reverse Pitch inversionistas ACVC
Reverse Pitch investors ACVC

FONDOS DE VC Y CVC PITCHEAN A EMPRENDEDORES

Martes 24 / 08 11:00 hrs

REVERSE PITCH

ALAYA VC CAPITAL DADNEO CHILE VENTURES JAGUAR VENTURES

ALLVP KAYAK CHILE GLOBAL VENTURES ENDURANCE INVESTMENTS

MASISA lab falabella. güil mobility ventures DIGEVO VENTURES

W wayra Con el apoyo de AWS

BioHunt: Understanding Biotech Investment

BIOHUNT

UNDERSTANDING BIOTECH INVESTMENT

An opportunity of investing in the future

TUESDAY, AUGUST 24, 2021
TIME: 17:00 - 18:15 HRS CLT

Pablo Fernandez
Fondo Alerce
Early Stage Biotech
VC Fund
Chile

Gwen Chen
Partner IndieBio
Global Biotech
Accelerator Fund
USA

Juan Carlos Muñoz
Investor Private Equity
Chile

GAMESHA ACVC

Septiembre/September

Reverse Pitch aceleradoras, incubadoras y hubs ACVC
Reverse Pitch ACVC accelerators, incubators, and hubs

La más completa oferta de programas de aceleración e incubación del país en un sólo evento

Martes 21 / 09 11:00 hrs

REVERSE PITCH

Universidad de los Andes DIRECCIÓN DE INNOVACIÓN IncubaUdeC UDD Ventures 3E

KNOWHUB APTA Aceleradora Latam DADNEO

HubTec Incubatecuro GANESHALAB BIZ LAB Magical

FALABELLA AGROSUPER BICE CORP DIGEVO VENTURES

Con el apoyo de AWS

Diciembre/December

EtMday
EtMday



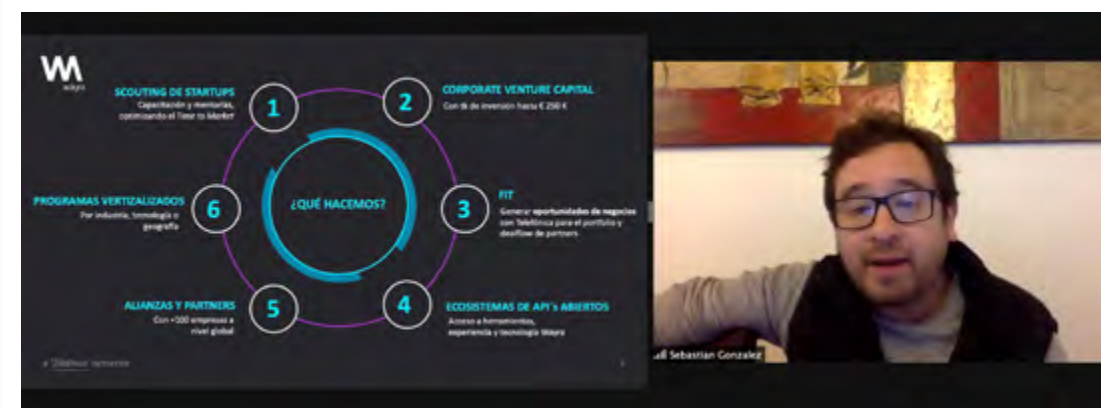
CONECTANDO ECOSISTEMAS: Reactivación y Reemprendimiento desde los Ecosistemas Regionales, una perspectiva Nacional e Internacional
CONNECTING ECOSYSTEMS: Reactivation and Re-entrepreneurship from Regional Ecosystems, a National and International Perspective



ACTIVIDADES DE EDUCACIÓN

ACTIVIDADES DE EDUCACIÓN

Workshop para emprendedores: Cómo levantar financiamiento de un Venture Capital
 Workshop for entrepreneurs: how to obtain Funding from a Venture Capital



Diploma en Venture Capital
 Venture Capital Diploma



08 | PRENSA
PRESS



La pandemia, sus efectos y tendencias que seguirán marcando pauta en el mundo startup y de capital de riesgo en 2021

The pandemic, its effect and the trends that will continue setting the tone in the startup and risk capital world in 2021



emprendedores | INNOVACIÓN

La pandemia, sus efectos y tendencias que seguirán marcando pauta en el mundo startup y de capital de riesgo en 2021

E-commerce y logística, biotecnología, fintech y emprendimiento triple impacto. Estas fueron las principales verticales beneficiadas en el ecosistema local y que movieron la aguja del venture capital en el año que acaba de pasar...

En un año donde se esperaba empezar a hablar de la recuperación económica post-Covid, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

Guzmán v/s Guzmán: planes, acciones y retos de la hoja de ruta de la dupla que liderará el venture capital en Chile este 2021

Guzmán vs. Guzmán: plans, actions and challenges in the roadmap of the duo that will lead venture capital in Chile in 2021

INNOVACIÓN | emprendedores | EL MERCURIO | 31



Guzmán v/s Guzmán: planes, acciones y retos de la hoja de ruta de la dupla que liderará el venture capital en Chile este 2021

En 2020, las inversiones de los socios de la Asociación Chilena de Venture Capital sumaron 80 operaciones en startups a través de 10 fondos, con un promedio de 4,5 transacciones por fondo...

En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

El ecosistema de startups chileno suma 45 "little ponies" y "centauros", pero el "unicornio" aún no aparece

The Chilean startup ecosystem adds up 45 "little ponies" and "centaurs", but the "unicorn" hasn't still showed up.

COMPAÑÍAS QUE VALEN MÁS DE US\$ 10 MILLONES, US\$ 100 MILLONES Y US\$ 1.000 MILLONES, RESPECTIVAMENTE.

El ecosistema de startups chileno suma 45 "little ponies" y "centauros", pero el "unicornio" aún no aparece

Si bien se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

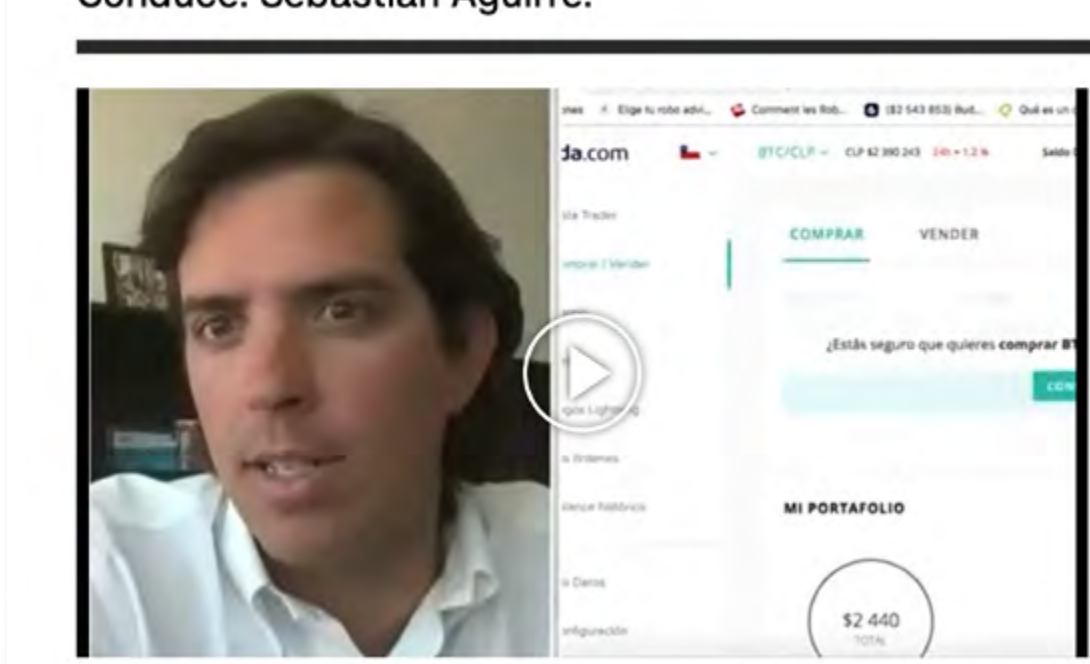
En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

"En Chile, no es dinero": El análisis sobre la regulación nacional en torno a las criptomonedas

"In Chile, it is not money": Analysis on the national regulation about cryptocurrencies

Conduce: Sebastián Aguirre.



En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

En un mundo donde se esperaba un año de recuperación económica, pero que hemos alcanzado en su lugar a una recesión económica que se prolonga...

26 marzo

Diario Financiero

"Si eliminan la exención de los FIP, habrá problemas para el venture capital"

"If FIP exemption is eliminated, there will be problems for venture capital"

4 abril

La Tercera

Venture capital: grandes empresas y family offices se lanzan a invertir en startups

Venture Capital: large companies and family offices start investing in startups

13 abril

La Tercera

Startups chilenas logran récord de inversión por US\$136 millones en 2020

Chilean startups achieve an investment record of US\$136 million in 2020

22 abril

EL Mercurio

100 preguntas visiones innova#cién

100 vision questions innova#cién

28 abril

Diario Financiero

Grandes compañías en Chile apuestan por corporate venture para acelerar innovación

Large companies in Chile bet on corporate venture to speed up innovation

28 abril

El Mercurio - Chile Tecnológico

Venture capital, una aliado para la industria de tecnologías financieras
Venture capital, an ally in finance technologies industry

Chile TECNOLÓGICO

VENTURE CAPITAL, un aliado para la industria de tecnologías financieras

En duda son una daga que se potencia. El venture capital o capital de riesgo está intrínsecamente relacionado con la industria fintech, va que este tipo de compañías se financian principalmente por el aporte que pueden hacer inversionistas de capital de riesgo, ya sean fondos de VC, empresas que invierten en fintech (corporatos venture capitalists) o inversionistas ángeles que están apostando por el sector.
"Esto no es algo aislado de la industria fintech", advierte Francisco Guzmán, presidente de la Asociación Chilena de Venture Capital (ACVC) y socio de Coreo. Agregó que está demostrado que el venture capital siempre fue un fuente de financiamiento de los emprendimientos tecnológicos en general.
En el caso puntual de las fintech, la gran oportunidad que tiene este tipo de empresas de acceder a mercados de inversión que se abren a medida que se desarrollan tecnologías actuales, hacen que se transformen en atractivos para los fondos de capital de riesgo, que en general apostan sus fichas por empresas emergentes o startups con un alto potencial de crecimiento y retorno.
LAS REGLAS CLARAS
Francisco Guzmán dice que según los datos que manejan en la Asociación Chilena de Venture Capital (ACVC) está dentro del top tres de los sectores que han recibido más inversión por parte de los venture capital.
"Además, si comparamos esto con la data de FintechChile, de acuerdo a lo cual ya existen cerca de 200 compa-



CRECIMIENTO CONJUNTO:
La inversión de riesgo en empresas fintech hace que estos emprendimientos aumenten sus probabilidades de éxito. En tanto, para los inversionistas es la oportunidad de participar en proyectos emergentes con alto impacto y potencial de crecimiento.
Las fintech en Chile, es esperable que esta tendencia siga aumentando con más compañías en el rubro y también con un mayor nivel de inversión", dice.
Pero el especialista dice que para que esta daga entre capital de riesgo y empresas fintech siga progresando, es fundamental que la normativa fintech que se adopta en el país sea adecuada, "permitiendo que existan más actores operando dentro de marco legal, y que no ocurra lo contrario, es decir, que se imponga un marco de desarrollo tecnológico actual, hacen que se transformen en atractivos para los fondos de capital de riesgo, que en general apostan sus fichas por empresas emergentes o startups con un alto potencial de crecimiento y retorno.
LAS REGLAS CLARAS
Francisco Guzmán dice que según los datos que manejan en la Asociación Chilena de Venture Capital (ACVC) está dentro del top tres de los sectores que han recibido más inversión por parte de los venture capital.
"Además, si comparamos esto con la data de FintechChile, de acuerdo a lo cual ya existen cerca de 200 compa-

RECIBIÓ MÁS INVERSIÓN POR PARTE DE LOS VENTURE CAPITAL
Fintech está dentro del top tres de los sectores que han recibido más inversión por parte de los venture capital

Radiografía al sector nusictech nacional: 63% son empresas formales, 72% nunca ha adquirido deudas y en promedio emplean a 6,7 personas, según Observatorio Digital de la Música Chilena. | 4

Periferi.co: El emprendimiento que apunta a resolver problemáticas sociales y ambientales a través del diseño. | 3

20 mayo

El Mercurio - Innovación

InvestChile detecta potencial de US\$ 125 millones de inversión extranjera en nuevos proyectos de venture capital
InvestChile detects US\$125 million of foreign investment potential in new venture capital projects

EL MERCURIO innovación 104

InvestChile detecta potencial de US\$ 125 millones de inversión extranjera en nuevos proyectos de venture capital

La agencia que busca promover a Chile como destino de financiamiento, ya cuenta con un portafolio de 26 proyectos en distintas etapas de desarrollo. Desde prospecto hasta financiado. De cara a la publicación del informe, en junio lanzará su primer reporte que da a conocer cómo funciona el ecosistema local.
InvestChile detecta un potencial de inversión extranjera en nuevos proyectos de venture capital por valor de US\$ 125 millones. Este potencial se encuentra en 26 proyectos en distintas etapas de desarrollo, desde prospecto hasta financiado. De cara a la publicación del informe, en junio lanzará su primer reporte que da a conocer cómo funciona el ecosistema local.
InvestChile detecta un potencial de inversión extranjera en nuevos proyectos de venture capital por valor de US\$ 125 millones. Este potencial se encuentra en 26 proyectos en distintas etapas de desarrollo, desde prospecto hasta financiado. De cara a la publicación del informe, en junio lanzará su primer reporte que da a conocer cómo funciona el ecosistema local.



Logros para el ecosistema chileno: Foro Económico Mundial reconoce a Algram y Poliglota levanta US\$ 2,5 millones y se internacionaliza.
"Este es un momento clave para el ecosistema chileno", dice el presidente del Foro Económico Mundial, Klaus Schwab. Algram y Poliglota, startups chilenas, han sido reconocidas por su impacto social y tecnológico. Algram levanta US\$ 2,5 millones de inversión extranjera para internacionalizarse. Poliglota también logra un hito similar.
"Este es un momento clave para el ecosistema chileno", dice el presidente del Foro Económico Mundial, Klaus Schwab. Algram y Poliglota, startups chilenas, han sido reconocidas por su impacto social y tecnológico. Algram levanta US\$ 2,5 millones de inversión extranjera para internacionalizarse. Poliglota también logra un hito similar.

FOCUS EN FONDOS QUE CUBRAN LA BRECHA LOCAL
Una de las claves de la estrategia en estos últimos meses de la ACVC, es que se han reunido con los actores del sector para conocer sus necesidades y cómo se puede ayudar a través de la inversión de riesgo.
"Este es un momento clave para el ecosistema chileno", dice el presidente del Foro Económico Mundial, Klaus Schwab. Algram y Poliglota, startups chilenas, han sido reconocidas por su impacto social y tecnológico. Algram levanta US\$ 2,5 millones de inversión extranjera para internacionalizarse. Poliglota también logra un hito similar.

Periferi.co: El emprendimiento que apunta a resolver problemáticas sociales y ambientales a través del diseño. | 3

18 junio

La Tercera

Boom de startup locales: Cómo Chile se convirtió en top 2 del emprendimiento mundial
Local startup boom: How Chile became number 2 of global entrepreneurship

Interview with three entrepreneurs: Rodrigo Cordero, T. del Rosal, Mariana; Mariana Urrutia; and Rodrigo Cordero. They discuss the challenges and opportunities of the local startup ecosystem.

BOOM DE STARTUP LOCALES

Cómo Chile se convirtió en top 2 del emprendimiento mundial
El informe de competitividad mundial publicado el jueves ubica a Chile segundo a nivel mundial en actividad emprendedora en su etapa inicial. Justo, en una semana en que Bertyerly se convirtió en la insurtech chilena con mayor valoración en nuestro continente gracias a una ronda de inversión "Serie B" que le permitió recaudar US\$ 60 millones. ¿Qué explica este boom que está teniendo el ecosistema de emprendimiento chileno? Expertos analizan el panorama de las startups, su potencial de crecimiento en plena crisis y cómo están viendo los inversionistas el mercado de América Latina.

Para Hernán Cheyre, director del Centro de Investigación e Innovación (CII) de la Universidad del Desarrollo, el "boom" de startups locales en Chile es el resultado de una combinación de factores: un ecosistema de apoyo, talento humano, y acceso a capital de riesgo.
"Este es un momento clave para el ecosistema chileno", dice el presidente del Foro Económico Mundial, Klaus Schwab. Algram y Poliglota, startups chilenas, han sido reconocidas por su impacto social y tecnológico. Algram levanta US\$ 2,5 millones de inversión extranjera para internacionalizarse. Poliglota también logra un hito similar.

El boom de startups locales en Chile es el resultado de una combinación de factores: un ecosistema de apoyo, talento humano, y acceso a capital de riesgo.
"Este es un momento clave para el ecosistema chileno", dice el presidente del Foro Económico Mundial, Klaus Schwab. Algram y Poliglota, startups chilenas, han sido reconocidas por su impacto social y tecnológico. Algram levanta US\$ 2,5 millones de inversión extranjera para internacionalizarse. Poliglota también logra un hito similar.

22 junio

La Segunda

Los que siguen a Cornershop en el camino a los mil millones de dólares
The ones who follow Cornershop in the path for a billion dollars

Los próximos "unicornios" chilenos

Los que siguen a Cornershop en el camino a los mil millones de dólares

Portraits and short bios of several entrepreneurs including Matías Muchnik, Eduardo de la Higuera, and others, highlighting their roles in various startups.

Advertisement for 'RED DE AMIGOS MUSEO ARTEQUIN (RAMA)' featuring a drawing of a hand holding a paintbrush. Text describes a network for artists and entrepreneurs.

27 julio

La Tercera

La receta de NotCo para atraer a los grandes inversionistas (o cómo se convirtió en unicornio en 6 años)
NotCo's recipe to attract large investors (or how it became a unicorn in 6 years)

La receta de NotCo para atraer a los grandes inversionistas (o cómo se convirtió en unicornio en 6 años)
Comenzaron en la compra de Maqui con una inversión inicial de US\$250 mil. Según expertos, una buena estrategia, red de contactos y un propósito sólido con una tendencia mundial sustentable han sido clave. Hoy está valorada en US\$1.500 millones.



NotCo es una empresa chilena que se especializa en el desarrollo de productos de consumo masivo a partir de ingredientes naturales. Su éxito se debe a su enfoque en la sostenibilidad y la innovación en el uso de ingredientes naturales como el maqui.

28 julio

La Segunda

Los próximos NotCo se irán antes de Chile si los candidatos no abordan estos temas
The next NotCos will leave Chile early if candidates don't address these topics

Las sugerencias del presidente del gremio, Francisco Guzmán, a los aspirantes a La Moneda para no frenar la racha ganadora de las startup chilenas.
Por Felipe O'Ryan
Tas los logros de startups como NotCo y Caratsubid en este año, es que ambas alcanzaron por primera vez en la historia nacional valoraciones de más de US\$1.000 millones.



Asociación de Venture Capital y las trabas al emprendimiento
Los próximos NotCo se irán antes de Chile si los candidatos no abordan estos temas
Chile debería ser un hub de innovación.
Propuestas de presidenciales y la constituyente
Pero muchas propuestas concretas no hay.

Podríamos hacer que los grandes emprendimientos fundados en Chile se quedaran acá mucho más tiempo.
Hay que pensar en la ley de L113. Hoy las empresas pagan un 35% de impuestos de primera categoría que desincentiva a invertir y desarrollar, pero solo si actividades realizadas dentro de la empresa o con personal especializado.

6 agosto

Pauta

Las AFP no invierten en startups por "regulación y porque no hay interés"
AFPs don't invest on startups because of the "regulations and because there is no interest"



Asociación de Venture Capital y las trabas al emprendimiento
Los próximos NotCo se irán antes de Chile si los candidatos no abordan estos temas

Podríamos hacer que los grandes emprendimientos fundados en Chile se quedaran acá mucho más tiempo.

Hay que pensar en la ley de L113. Hoy las empresas pagan un 35% de impuestos de primera categoría que desincentiva a invertir y desarrollar, pero solo si actividades realizadas dentro de la empresa o con personal especializado.

DF LAB: Fondos chilenos prevén fuerte inyección de capital de riesgo en el ecosistema emprendedor en los próximos meses. Includes a chart showing 48% and 35% and a section for 'LA SOSTENIBILIDAD NO PUEDE ESPERAR' with the mrisk logo.

19 agosto

emprendedores | INNOVACIÓN

Startups mineras viven un franco escalamiento de su tecnología e internacionalización
Mining startups experience direct escalating of their technology and internationalization

2022 SERÁ UN AÑO CLAVE PARA VARIOS EMPRENDIMIENTOS CHILENOS:

Startups mineras viven un franco escalamiento de su tecnología e internacionalización

Si una innovación funciona acá, es casi seguro que llegue a mercados como Australia, Canadá, Perú, México o Sudáfrica. Chile opera como un gran centro de pilotaje de la industria, ventaja que aprovechan las firmas locales que hoy destacan por sus soluciones digitales.
Aunque que hoy surgen mineras y con muy buenas perspectivas, muchas mineras que deban ser mejor, porque se relacionan con mineros de otros tiempos, pero para eso necesitan que agilen sus procesos, como por ejemplo el agua en procesamiento.

Francisco Laguna, jefe del Departamento de Innovación de PTV, dice que la minería tradicional tiene una gran ventaja: el agua y el poder. Pero, ¿cómo se cambia esto? "Necesitamos mucha inversión de agua y energía, pero eso es un desafío para Chile. Necesitamos mucha inversión de agua y energía, pero eso es un desafío para Chile. Necesitamos mucha inversión de agua y energía, pero eso es un desafío para Chile."

MISERIA GOREMAL
Miseria es la asociación gremial de emprendedores de Chile. Su misión es promover el emprendimiento y el desarrollo económico en Chile. Su misión es promover el emprendimiento y el desarrollo económico en Chile.

Chile es el cuarto país con más startups dedicadas a la minería, lo que eleva las opciones de que aquí surjan potenciales empresas unicornio. Eso sí, el tiempo para consolidar un proyecto también es más extenso que en otros rubros.



Fondos de capital de riesgo, family offices, en inversionistas de Chile y de Latinoamérica se unen en inédita cumbre en Miami

Venture capital fund, family offices, Chilean, and Latin American investors gather for the first time in summit in Miami.

emprendedores INNOVACIÓN

IMPULSADO POR SIETE ASOCIACIONES DE LA INDUSTRIA DEL FINANCIAMIENTO DE STARTUPS.

Fondos de capital de riesgo, family offices e inversionistas de Chile y Latinoamérica se unen en inédita cumbre en Miami

VC LatAm Summit es el encuentro regional de redes e inversión que por primera vez reúne a los principales actores del ecosistema de base tecnológica de Chile, México, Argentina, Colombia, Perú, Brasil y Uruguay. **MARISA COMNETTI**

Por primera vez en el mundo, se reúnen en Miami, Florida, los principales actores del ecosistema de base tecnológica de Chile, México, Argentina, Colombia, Perú, Brasil y Uruguay. Este encuentro, que se realizará el 27 y 28 de octubre, reúne a los principales actores del ecosistema de base tecnológica de Chile, México, Argentina, Colombia, Perú, Brasil y Uruguay. Este encuentro, que se realizará el 27 y 28 de octubre, reúne a los principales actores del ecosistema de base tecnológica de Chile, México, Argentina, Colombia, Perú, Brasil y Uruguay.

Francisco Carrasco, presidente de la Asociación Chilena de Venture Capital (ACVC) y socio de Capic, comentó que este evento es una oportunidad para que los emprendedores de Chile y Latinoamérica se conozcan y establezcan relaciones que permitan acceder a financiamiento y oportunidades de negocio en el extranjero.

El evento será un punto de encuentro para los emprendedores de Chile y Latinoamérica que buscan acceder a financiamiento y oportunidades de negocio en el extranjero. Este encuentro, que se realizará el 27 y 28 de octubre, reúne a los principales actores del ecosistema de base tecnológica de Chile, México, Argentina, Colombia, Perú, Brasil y Uruguay.

Fondos de capital de riesgo corporativos de grandes empresas aumentan 333% en Chile en el último año

Corporate venture capital funds of large businesses have increased 333% in Chile during the last year.

RANKING MIC 2021 edición especial INNOVACIÓN

EL DESPEGUE DEL CORPORATE VENTURE CAPITAL:

Fondos de capital de riesgo corporativo de grandes empresas aumentan 333% en Chile en el último año

El año pasado solo había seis fondos de riesgo corporativo en Chile, cifra que durante 2021 subió a 26 iniciativas activas en grandes empresas, de acuerdo con el último ranking MIC. Estas, a su vez, presentan distintos niveles de madurez y sofisticación. **MARISA COMNETTI**

El año pasado solo había seis fondos de riesgo corporativo en Chile, cifra que durante 2021 subió a 26 iniciativas activas en grandes empresas, de acuerdo con el último ranking MIC. Estas, a su vez, presentan distintos niveles de madurez y sofisticación. Este ranking muestra el crecimiento de los fondos de riesgo corporativo en Chile, pasando de 6 a 26 fondos en 2021. El crecimiento fue del 333%.

Radiografía al CVC en Chile 2021

May 26 corporates venture capital, en 9 industrias: servicios financieros, construcción, energía, telecomunicaciones, alimentos, retail, commodities, forestal y minería.

Año	Nº de fondos	Incremento
2020	6	12%
2021	26	333%

El ranking MIC 2021 muestra que los fondos de riesgo corporativo en Chile han crecido significativamente. El número de fondos pasó de 6 en 2020 a 26 en 2021, lo que representa un aumento del 333%. Este crecimiento se debe a la entrada de nuevos actores en el mercado de riesgo corporativo, así como a la expansión de los fondos existentes.

Los fondos de riesgo corporativo en Chile se han diversificado en diferentes sectores. Los sectores más activos son servicios financieros, construcción, energía, telecomunicaciones, alimentos, retail, commodities, forestal y minería. Este diversificación refleja el interés de las grandes empresas en apoyar el desarrollo de startups en diferentes industrias.

El imán del trópico: proyectan que a fin de año habrá más ventures capital chilenos en Miami que en Santiago

Tropical magnet: It is projected that at the end of the year there will be more Chilean capital ventures in Miami than in Santiago

INNOVACIÓN

JUNTO A UN CONTINUO ARRIBO DE STARTUPS LOCALES Y DE LA REGIÓN:

El imán del trópico: proyectan que a fin de año habrá más venture capital chilenos en Miami que en Santiago

El interés que está generando Latinoamérica las inversiones a varios fondos locales de capital de riesgo a extender sus redes al mercado estadounidense, siendo Miami su nuevo centro de operaciones, por la facilidad de hacer negocios y la cultura latina. **MARISA COMNETTI**

El imán del trópico: proyectan que a fin de año habrá más venture capital chilenos en Miami que en Santiago. Este fenómeno se debe a la facilidad de hacer negocios en Miami, así como a la cultura latina que atrae a los emprendedores chilenos. Miami se ha convertido en un destino atractivo para los emprendedores de Latinoamérica que buscan acceder a financiamiento y oportunidades de negocio en el extranjero.

Los emprendedores chilenos están siendo atraídos por Miami debido a su clima, su cultura latina y su facilidad de hacer negocios. Miami se ha convertido en un destino atractivo para los emprendedores de Latinoamérica que buscan acceder a financiamiento y oportunidades de negocio en el extranjero.

Este fenómeno se debe a la facilidad de hacer negocios en Miami, así como a la cultura latina que atrae a los emprendedores chilenos. Miami se ha convertido en un destino atractivo para los emprendedores de Latinoamérica que buscan acceder a financiamiento y oportunidades de negocio en el extranjero.

Bolsa de Santiago y Corfo lanzan ScaleX Santiago Venture Exchange, el nuevo mercado de financiamiento para las startups

Santiago stock-market and CORFO launch ScaleX Santiago Venture Exchange, the new funding market for startups

emprendedores INNOVACIÓN

ACUERDO DE COLABORACIÓN PÚBLICO-PRIVADA PARA POTENCIAR EL ECOSISTEMA INNOVADOR.

Bolsa de Santiago y Corfo lanzan ScaleX Santiago Venture Exchange, el nuevo mercado de financiamiento para las startups

Este viernes será lanzada esta plataforma digital de inversión, cuyo objetivo es diversificar las opciones de financiamiento a las que pueden acceder localmente las startups y dárles a las inversionistas más alternativas de activos. Aquí, los emprendedores podrán banear capital por hasta US\$ 3,7 millones. **MARISA COMNETTI**

Bolsa de Santiago y Corfo lanzan ScaleX Santiago Venture Exchange, el nuevo mercado de financiamiento para las startups. Este lanzamiento es un hito para el ecosistema de startups en Chile, ya que ofrece a los emprendedores una nueva opción de financiamiento. ScaleX Santiago Venture Exchange es una plataforma digital que permite a los emprendedores acceder a financiamiento de hasta US\$ 3,7 millones.

Este lanzamiento es un hito para el ecosistema de startups en Chile, ya que ofrece a los emprendedores una nueva opción de financiamiento. ScaleX Santiago Venture Exchange es una plataforma digital que permite a los emprendedores acceder a financiamiento de hasta US\$ 3,7 millones.

Este lanzamiento es un hito para el ecosistema de startups en Chile, ya que ofrece a los emprendedores una nueva opción de financiamiento. ScaleX Santiago Venture Exchange es una plataforma digital que permite a los emprendedores acceder a financiamiento de hasta US\$ 3,7 millones.

Miami: el nuevo hub para los fondos de venture capital chilenos

Miami: the new hub for Chilean venture capital funds

Miami: el nuevo hub para los fondos de venture capital chilenos

Las posibilidades de encontrar un partner estadounidense y beneficios tributarios atraen a los inversionistas locales.

Por: Francisca Acevedo O. | Publicado: Martes 16 de noviembre de 2021 a las 04:00 hrs.



Asociación de venture capital cambia sus estatutos y mantiene directorio para 2022

Venture capital association changes rules and maintains board of directors for 2022

Asociación de venture capital cambia sus estatutos y mantiene directorio para 2022

Article content with photos of Francisco Guzmán and Stefanie Sherman, and a graphic titled 'NUEVAS AUTORIDADES' showing a hand holding a globe with numbers 1-7 representing different countries.

Unicornios latinos: el crecimiento desenfundado de las startups en la región

Latin unicorns: the rampant growth of startups in the region

Infographic titled 'Unicornios latinos: el crecimiento desenfundado de las startups en la región' showing a hand holding a globe with numbers 1-7 representing different countries and a bar chart showing the number of unicorns from 2017 to 2021.

■ Ejecutivos de fondos de inversión analizan el panorama en esta parte del mundo, donde las empresas unicornio se han multiplicado por 15 en menos de cinco años. ...

Los cinco hitos que marcaron el ecosistema en un año clave

Five milestones that marked the ecosystem in a key year

Infographic titled 'Los 5 hitos que marcaron el ecosistema en un año clave' with a central graphic of a hand holding a globe and five numbered points detailing key events in the ecosystem.

09 | **DIRECTORIO DE SOCIOS**
PARTNER DIRECTORY



ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
ALAYA Capital

ALAYA I

ALAYA II

 FONDO / FUND

Alaya I

 WEB / WEB

www.alaya-capital.com

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS


Luis Bermejo
Claudio Barahona

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

1,6 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

Hasta 500 K
Until 500 K

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Fondo de emprendedores para emprendedores, que se enfoca en el escalamiento regional de startups, con oficinas y partners en todos los países de habla hispana de América Latina. Apoyo en apertura del siguiente mercado, estrategias de growth y adquisición de talento.

Venture fund for entrepreneurs is focused on the regional escalation of startups, with offices and partners in all Spanish-speaking countries of Latin America. Support for next market opening, growth strategies, and talent acquisition.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Genwords · Topic Flower · Autotall · NoBracks · El Inmobiliario · Traslacion Backoffice · Publyk.

 FONDO / FUND

Alaya II

 WEB / WEB

www.alaya-capital.com

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS


Luis Bermejo
Claudio Barahona

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

20 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
From 1 M to 5 M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Fondo de emprendedores para emprendedores, que se enfoca en el escalamiento regional de startups, con oficinas y partners en todos los países de habla hispana de América Latina. Apoyo en apertura del siguiente mercado, estrategias de growth y adquisición de talento.

Venture fund for entrepreneurs is focused on the regional escalation of startups, with offices and partners in all Spanish-speaking countries of Latin America. Support for next market opening, growth strategies, and talent acquisition.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

MyHotel · Chattigo · Welii · Zoco · Quiena · RocketPin, 123Seguro, Kilimo, Axend, Betterfly · Qmatch · EntelAi · Aquabyte · Filadd · IntiTech · Winclap · Egg · Moova · Simpleat · Backstartup · Pago46 · Houm · Tality · Finerio · Preauth.

ALLVP

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
ALLVP

ALLVP III

VENTURE INNOVATION FUND II

SEED INNOVATION TRUST I

FONDO / FUND

ALLVP III

WEB / WEB

www.allvp.com

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Federico Antoni
Antonia Rojas
Jimena Pardo

TAMAÑO DEL FONDO EN USD EQUITY SIZE

85 M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Ecommerce/Marketplace
Edtech
Fintech/Insurtech
Mobility/Logistics
Proptech/Construtech
Smart City
Agtech/Foodtech

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
From 1 M to 5 M

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

ALLVP es un fondo de alto valor agregado, construyendo portafolios pequeños para poder compartir con nuestros founders la experiencia operativa y emprendedora complementaria de nuestro equipo. Nos volcamos en acompañar a los founders de nuestro portafolio desde el día uno, apoyándolos en crecer de cero a US \$1B, ayudando con procesos regulatorios, business development, de fundraising, entre otros.

ALLVP is a high value-added fund building small portfolios to be able to share with our founders the complementary operational and entrepreneurial experience of our team. We turn to accompany the founders in our portfolio from day one, supporting them in growing from zero to US\$1B, helping with regulatory processes, business development, and fundraising, among others.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Slang · Fintual · Flat · RobinFood · Nuvocargo · Flink · Super

ALLVP

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
ALLVP

ALLVP III

VENTURE INNOVATION FUND II

SEED INNOVATION TRUST I

FONDO / FUND

Venture Innovation Fund II

WEB / WEB

www.allvp.com

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Federico Antoni
Antonia Rojas
Jimena Pardo

TAMAÑO DEL FONDO EN USD EQUITY SIZE

35 M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Ecommerce/Marketplace
Fintech/Insurtech
Smart City
Human Capital
Energy

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
From 1 M to 5 M

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

ALLVP es un fondo de alto valor agregado, construyendo portafolios pequeños para poder compartir con nuestros founders la experiencia operativa y emprendedora complementaria de nuestro equipo. Nos volcamos en acompañar a los founders de nuestro portafolio desde el día uno, apoyándolos en crecer de cero a US \$1B, ayudando con procesos regulatorios, business development, de fundraising, entre otros.

ALLVP is a high value-added fund building small portfolios to be able to share with our founders the complementary operational and entrepreneurial experience of our team. We turn to accompany the founders in our portfolio from day one, supporting them in growing from zero to US\$1B, helping with regulatory processes, business development, and fundraising, among others.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Cornershop · Nubity · Medica Santa Carmen · e3 · Enlight · Visor · Apli · Dentalia · SocialDiabetes · Cumpló · Weex

ALLVP

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
ALLVP

ALLVP III

VENTURE INNOVATION FUND II

SEED INNOVATION TRUST I

FONDO / FUND

Seed Innovation Trust I

WEB / WEB

www.allvp.com

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Federico Antoni
Antonia Rojas
Jimena Pardo

TAMAÑO DEL FONDO EN USD EQUITY SIZE

7 M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Ecommerce/Marketplace
Fintech/Insurtech
Smart City
Human Capital

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
From 1 M to 5 M

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

ALLVP es un fondo de alto valor agregado, construyendo portafolios pequeños para poder compartir con nuestros founders la experiencia operativa y emprendedora complementaria de nuestro equipo. Nos volcamos en acompañar a los founders de nuestro portafolio desde el día uno, apoyándolos en crecer de cero a US \$1B, ayudando con procesos regulatorios, business development, de fundraising, entre otros.

ALLVP is a high value-added fund building small portfolios to be able to share with our founders the complementary operational and entrepreneurial experience of our team. We turn to accompany the founders in our portfolio from day one, supporting them in growing from zero to US\$1B, helping with regulatory processes, business development, and fundraising, among others.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Aventones (Bla Bla Car) · Medica Santa Carmen · Prestadero · Salud Facil



ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
Inversiones Amarena Limitada

 FONDO / FUND

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

80 M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
[Regional \(LATAM\)](#)

 WEB / WEB

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Reputación, acceso a un importante network y a un fuerte grupo industrial internacional.

-
[Reputation, access to an important network and strong international business group.](#)

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Franco Mellafe
Josefina Valdes
Maximiliano Valdes

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
[From 1 M to 5 M](#)

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Estructuras Spa · Xepelin Holding Inc. · Ameiz Technology · Ahs Topco Investment · Cotalker · Food 4 Future · Betterfly · Kwali · Moderna · Onda Cultura · Floid · Dd3 · Symbiox · Purple Dental · Levita Magnetics · Praxis · Biotech Llc · Capta Hydro · Spora · Migrante

 FONDO / FUND

F2 VC II

 WEB / WEB

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS


F2 VC

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

100 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Ecommerce/Marketplace
IA
Fintech/Insurtech

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

Más de 10 M
More than 10 M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Global
Global

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Cuenta con su propio ecosistema acelerador de compañías "The Junction".

-
It has its own accelerator ecosystem of companies "The Junction".

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

4M · AcroCharge · Astrix · Darrow · Dataloop · Datomize · Parametrix · Superfly · SuperTenant · Zenner

 FONDO / FUND

F2 VC III

 WEB / WEB

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

F2 VC

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

100 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Ecommerce/Marketplace
IA
Fintech/Insurtech

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

Más de 10 M
More than 10 M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Global
Global

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Cuenta con su propio ecosistema acelerador de compañías "The Junction".

-
It has its own accelerator ecosystem of companies "The Junction".

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

beagle'ventures

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

Beagle Ventures

FONDO / FUND

Beagle I

WEB / WEB

www.beagleventures.cl

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Pedro Cabezón
Pablo Vicuña

TAMAÑO DEL FONDO EN USD EQUITY SIZE

8 M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 2 M
From 1 M to 2 M

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Global
Global

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Distinción de concepto de negocio capaz de expandirse regionalmente. Ayuda a diseñar el plan de expansión, y apalancarlo comercial y operacionalmente. Apoyo en la creación de equipos y estructuras adecuados a cada mercado. Gran experiencia de desarrollo regional, especialmente en Chile, Perú, Brasil, Colombia y México.

Distinction of business concept capable of regional expansion. Helps on the design of the expansion plan and its commercial and operational leverage. Support in the creation of teams and structures suitable for each market. Great experience of regional development, especially in Chile, Peru, Brazil, Colombia and Mexico.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Rankmi · Preview · Expetitle

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

ChileGlobal Ventures

FONDO / FUND

ChileGlobal Ventures (Inversiones Innovadoras S.A.)

WEB / WEB

www.chileglobalventures.cl/funds/

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Jamie Riggs
Manuel Rodríguez

TAMAÑO DEL FONDO EN USD EQUITY SIZE

20 M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Mining/Energy
Smart City
Mobility/Logistics

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 500 K a 1 M
[From 500 K to 1 M](#)

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
[Regional \(LATAM\)](#)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Participación activa en el seguimiento y apoyo al portafolio en materias de mentoría, difusión, fundraising, entre otros aspectos relevantes para su desarrollo.

-
[Active participation in doing a follow up and support to the portfolio in terms of mentorship, dissemination, fundraising, among other relevant aspects for its development.](#)

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Instacrops · SimpliRoute · Zippedi · Citysense · Timining · Polynatural · Restudio · Cosmic · AgroUrbana · Wheel the World · Viapool · Webdox · Poliglota · SporaTech · Wareclouds

 FONDO / FUND

Acelera

 WEB / WEB

www.chileventures.vc

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Felipe Matta

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

1,2 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic
Saas

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

Hasta 500 K
Until 500 K

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Además de capital, red de contactos y apoyo en gestión a través de un director, aporta con: experiencia en modelo de negocios basado en suscripciones; red de expertos de distintas áreas para empresas con este modelo de negocio; y herramientas (perks) para este tipo de empresas.

Besides capital, contact network, and support in management through a manager. It provides: experience in a subscription-based business model; network of experts from different areas for companies with this business model; and tools (perks) for this kind of businesses.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Fintual · Chipax · Simpliroute · Zapping TV · Agenda Pro · Team Core · ZeroQ · Cloner

 FONDO / FUND

Fondo Next

 WEB / WEB

www.chileventures.vc

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Felipe Matta
Marcelo Camus

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

21 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic
Saas

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 500 K a 1 M
From 500 K to 1 M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Además de capital, red de contactos y apoyo en gestión a través de un director, aporta con: experiencia en modelo de negocios basado en suscripciones; red de expertos de distintas áreas para empresas con este modelo de negocio; y herramientas (perks) para este tipo de empresas.

Besides capital, contact network, and support in management through a manager. It provides: experience in a subscription-based business model; network of experts from different areas for companies with this business model; and tools (perks) for this kind of businesses.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Publicala · Lexgo · Gauss Control · Envíame · Kimche · Xepelin · Froged · Redelcom · Rayo · Genoma Work · Kwali · Elipse · Boardgent · Rocketfy · Awto · Conomy



ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
CMPC Ventures

 **FONDO / FUND**

CMPC Ventures

 **WEB / WEB**

www.cmpcventures.com

 **GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS**

Felipe Alcalde
Bernardita Araya

 **TAMAÑO DEL FONDO EN USD**
EQUITY SIZE

 **VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND**

Shared Economy
Agnostic

 **RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD**
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
From 1 M to 5 M

 **DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN**
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Global
Global

 **VALOR AGREGADO / VALUE ADDED**

Conexión con el ecosistema completo de CMPC (plantas productivas, materias primas, procesos, expertise, etc). Articulación con todas las unidades de negocio. Aceleración del desarrollo de soluciones de escala industrial. CMPC como venture client

-
Connection with the entire CMPC ecosystem (production plants, raw materials, processes, expertise etc.). Coordination with all the business units. Acceleration for the development of solutions on an industrial scale. CMPC as a venture client.

 **PORTAFOLIO / PORTFOLIO**

Strong by form Boxia



ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
CONSORCIO

 FONDO / FUND

CVC

 WEB / WEB

www.consorcio.cl

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS


Tomás Zavala
Gonzalo Van Wersh

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

10 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Fintech/Insurtech
Legaltech
Proptech/Construtech

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

Más de 2 M
More than 2 M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Global
Global

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Busca tener participaciones minoritarias es fintechs e insurtechs que aporten valor, complementando los negocios de Consorcio de manera ágil, disruptiva e innovadora.

-
Seeks for minority participations in fintechs and insurtechs that add value, complementing Consorcio's businesses in an agile, disruptive and innovative way.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Pago Fácil · Elegir Seguro · PolicyMe · Rocketbot · Regcheq



ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

Dadneo

 FONDO / FUND

Vulcano

 WEB / WEB

www.dadneo.com

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS


Sebastián Ibáñez
Allan Jarry

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

20 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
From 1 M to 5 MK

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Smart money.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Simplo · Pago46 · Unima · Qmatch · Roombeast · PleIQ · Wheel The World · Emonk · Slik · Muraby · Backstartup · Turningo · Moovin · Terapi.


DIGEVO


ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
DIGEVO

 **FONDO / FUND**
Digevo (Company Building)


 **WEB / WEB**
www.digevo.com

 **GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS**
Rodolfo Soria Galvarro

 **TAMAÑO DEL FONDO EN USD**
EQUITY SIZE
5 M

 **VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND**
IA
Marketing
Agnostic

 **RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD**
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)
De 500 K a 1 M
From 500 K to 1 M

 **DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN**
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT
Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 **VALOR AGREGADO / VALUE ADDED**
IA, network y operación en Latam, dirección estratégica.
-
AI, network and operations in Latam, strategic management.

 **PORTAFOLIO / PORTFOLIO**
Smartia · Omia · Zanafit · Digevo Ads · FeriaFerio · SendIA · Digevo Aqua · Mundo Games
· Digevo Minning



ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
Inversiones El Coigüe

 **FONDO / FUND**

N/A

 **WEB / WEB**

N/A

 **GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS**

Carlos Casanueva
Andrés Labbé

 **TAMAÑO DEL FONDO EN USD**
EQUITY SIZE

10 M

 **VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND**

Agnostic

 **RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD**
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 0 K a 500 K
From 0 K to 500 K

 **DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN**
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 **VALOR AGREGADO / VALUE ADDED**

Experiencia empresarial, presencia internacional (Chile, Perú, Colombia, Ecuador, España), redes de contacto nacionales e internacionales, visión de largo plazo (sin plazos duros para el exit).

Business experience, international presence (Chile, Peru, Colombia, Ecuador, Spain), national and international contact networks, long-term vision (without hard deadlines for exit).

 **PORTAFOLIO / PORTFOLIO**

Botanical Solutions · Evoting · Osoji Robotics · SoyFocus



ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

Emasa Ventures

 FONDO / FUND

Fondo de Inversión Privado Emasa Mobility Ventures I

 WEB / WEB

www.emasaventures.com

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS


Arsenio Fernández
Víctor Ide

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

21 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Mobility/Logistics
Agnostic

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
From 1 M to 5 M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Visión global e implementación Local.
-
Global vision and local implementation.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Jooycar



ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
Engie Factory SPA

 FONDO / FUND

CVC

 WEB / WEB

www.engiefactory.com/

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Andrés Baehr

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

19 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Mining/Energy
Ecommerce/Marketplace
Smart City

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
[From 1 M to 5 M](#)

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
[Regional \(LATAM\)](#)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Conexión a corporativo.
-
[Connection to corporate.](#)

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

[E-mov](#) · [TutenLabs](#) · [Inti-tech](#) · [Denda](#) · [Wenu Works](#)

FALABELLA

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

Falabella Ventures

FONDO / FUND

CVC

WEB / WEB

<https://investors.falabella.com/>

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Arturo Zacharias
Rosario Errázuriz
Sofía Boetsch
Marita Schmutzer

TAMAÑO DEL FONDO EN USD EQUITY SIZE

19 M anuales

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Ecommerce/Marketplace
Fintech/Insurtech
Mobility/Logistics

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
[From 1 M to 5 M](#)

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
[Regional \(LATAM\)](#)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Socios estratégicos para apoyar a las startups en su crecimiento, internacionalización e implementación en los distintos negocios del grupo Falabella.

[Strategist partners to support startups in their growth, internationalization and implementation in the different business of the Falabella group.](#)

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Chazki · Pismo · Simpliroute · Zippedi



ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
Flambeau Capital

 FONDO / FUND

Flambeau Capital

 WEB / WEB

www.flambeaucapital.com

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS


Esteban Gorostarzu

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

N/A

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 500 K a 1 M
From 500 K to 1 M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Alianzas (operativas y tech) ; networking (comercial y fundraising).
-
Alliances (operational and technological); networking (commercial and fundraising).

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

The Live Green Co · Kitchenita

 FONDO / FUND

Genesis Ventures I

 WEB / WEB

www.genesisventures.vc

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS


Andrés Meirovich
Rodrigo Castro

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

24 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
From 1 M to 5 M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Redes de contacto internacionales, smart money, experiencia en potenciamiento y escalabilidad de proyectos en etapa temprana.

-
International contact networks, smart money, experience in enhancement and scalability of projects at an early stage.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Wenu Work · Amipass · Predictable Media

 FONDO / FUND

Cleantech Ventures

 WEB / WEB

www.genesisventures.vc

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Andrés Meirovich
Rodrigo Castro

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

60 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Mining/Energy

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
From 1 M to 5 M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Nacional
Nacional

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Redes de contacto internacionales, smart money, experiencia en potenciamiento y escalabilidad de proyectos en etapa temprana.

-
International contact networks, smart money, experience in enhancement and scalability of projects at an early stage.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

OCHS · Cruce · Candelaria

 FONDO / FUND

Genesis Ventures II

 WEB / WEB

www.genesisventures.vc

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS


Andrés Meirovich
Rodrigo Castro

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

45 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
From 1 M to 5 M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Global
Global

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Redes de contacto internacionales, smart money, experiencia en potenciamiento y escalabilidad de proyectos en etapa temprana.

-
International contact networks, smart money, experience in enhancement and scalability of projects at an early stage.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Instacrops · Mudango

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
Genesis Ventures

GENESIS VENTURES I

CLEANTECH VENTURES

GENESIS VENTURES II

SOLARTECH H2

 FONDO / FUND

Solartech H2

 WEB / WEB

www.genesisventures.vc

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS


Andrés Meirovich
Rodrigo Castro

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

300 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Energy

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
From 1 M to 5 M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Nacional
Nacional

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Redes de contacto internacionales, smart money, experiencia en potenciamiento y escalabilidad de proyectos en etapa temprana.

-
International contact networks, smart money, experience in enhancement and scalability of projects at an early stage.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO



ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
Güil Movility Ventures

GÜIL COMPANY BUILDER

GÜIL CVC

 FONDO / FUND

Güil Company Builder

 WEB / WEB

www.guilventures.com

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Bruno Serrano

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

25 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Smart City
Shared Economy
Mobility/Logistics

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
From 1 M to 5 M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Nacional
Nacional

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Estructura de apoyo del company builder (tech, talent, method), Grupo Kaufmann Chile, Perú, Centroamérica.

-
Support structure from the company builder (tech, talent, method), Kaufmann group Chile, Peru, Central America.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Awto · eTrans · 2bak · EVSY · quickspace



ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
Güil Movility Ventures

GÜIL COMPANY BUILDER

GÜIL CVC

 FONDO / FUND

Güil CVC

 WEB / WEB

www.guilventures.com

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS


Bruno Serrano

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

25 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Smart City
Shared Economy
Mobility/Logistics

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 500 K a 1 M
From 500 K to 1 M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Global
Global

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Estructura de apoyo del company builder (tech, talent, method), Grupo Kaufmann Chile, Perú, Centroamérica.

-
Support structure from the company builder (tech, talent, method), Kaufmann group Chile, Peru, Central America.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Pasajebus · mobility fund

KAYYAK

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

Kayyak Ventures

FONDO / FUND

KYK I

WEB / WEB

www.kayyakventures.com

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Andrés Pesce
Cristóbal Silva
Evelyn Von Bischoffshausen
Sofía Grez

TAMAÑO DEL FONDO EN USD EQUITY SIZE

100 M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
From 1 M to 5 M

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Personas, desarrollo de negocio, recaudación de fondos, gobierno corporativo.
-
People, business development, fundraising, corporate governance.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Xepelin · Foodology · Fairplay · Marco · Migrante · Webdox · 1DOC3 · WherEx ·
AgendaPro · F4F · Aptuno · Cargamos · Miroculus · AgroUrbana · Pulsar · Colektia ·
Destácame · Chipax · Cowork Latam

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
LarrainVial Asset Management

FONDO / FUND

WEB / WEB

www.lvassetmanagement.com

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Enrique Fernández

TAMAÑO DEL FONDO EN USD EQUITY SIZE

15 M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

Hasta 1 M
Until 1 M

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Acceso a cartera de clientes de alto patrimonio, que pueden ser inversionistas, socios comerciales o clientes de las startups.

-
[Access to client portfolios with high-value assets, who can be investors, business partners or customers in the startups.](#)

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

TIMining · Keiron



MANUTARA
VENTURES

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

Manutara Capital S.A.

 **FONDO / FUND**

Manutara I - Etapas Tempranas
Tecnológicas FIP

 **WEB / WEB**

www.manutaraventures.com

 **GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS**


Cristian Olea
Pablo Traub

 **TAMAÑO DEL FONDO EN USD**
EQUITY SIZE

18 M

 **VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND**

Agnostic

 **RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD**
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 50 K a 1 M
From 50 K to 1 M

 **DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN**
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Nacional
National

 **VALOR AGREGADO / VALUE ADDED**

Redes con Draper Venture Network, Wavemaker y fondos en India.
-
[Networking with Draper Venture Network, Wavemaker, and funds in India.](#)

 **PORTAFOLIO / PORTFOLIO**

Rhinobird · Ipsum · Passport · Camel Secure · Opencasa · Barracks · Rocketbot ·
GoQuantum · Xepelin · Iwana Cash · Etpay · LunarCrush · Velocity X · Almacén Gurú

MASISA lab

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

Masisa Lab

FONDO / FUND

CVC

WEB / WEB

www.masisalab.com

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Masisa Capital Ventures

TAMAÑO DEL FONDO EN USD EQUITY SIZE

N/A

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Proptech/Construtech

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

Hasta 500 K
Until 500 K

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Inversión en startups constructech con potencial de transformar la industria del diseño, arquitectura y construcción en Latinoamérica y con fit estratégico para crecer junto a Masisa.

Investment in construtech startups with the potential to transform the design, architecture, and construction industry in Latin America, and with a strategic fit to grow along Masisa.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Leaf Panel · Prosip · eCmat · WeDesign · RemediPerez Maker · Eligemadera · Rootman · Isolcork



ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
Mountain Chile Administradora

 **FONDO / FUND**

Nazca Chile

 **WEB / WEB**

www.mountainchile.vc

 **GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS**


Santiago Caniggia Bengolea

 **TAMAÑO DEL FONDO EN USD**
EQUITY SIZE

18 M

 **VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND**

Agnostic

 **RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD**
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

Hasta 500 K
Until 500 K

 **DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN**
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 **VALOR AGREGADO / VALUE ADDED**

Inversión en emprendedores que construyan soluciones de impacto a través de tecnología y sustentabilidad.

-
[Investment on entrepreneurs that create high impact solutions through technology and sustainability.](#)

 **PORTAFOLIO / PORTFOLIO**

Zapping · Capitalizarme · Mis Abogados · Poliglota · Cranberry Chic · Recorrido · Babytuto Destácame · Driv.In · Glamit




ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
Screen Capital

 **FONDO / FUND**
Screen One


 **WEB / WEB**
www.screencapital.cl


 **GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS**
Tatiana Emden
Joyce Zylberberg

 **TAMAÑO DEL FONDO EN USD**
EQUITY SIZE
20 M

 **VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND**
Sports/Entertainment

 **RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD**
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)
De 1 M a 5 M
From 1 M to 5 M

 **DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN**
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT
Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 **VALOR AGREGADO / VALUE ADDED**
Único FIP en Chile y LATAM para contenido audiovisual para plataforma streaming y cine.
-
The only FIP in Chile and LATAM for audiovisual content for streaming and cinema platform.

 **PORTAFOLIO / PORTFOLIO**
STORYA

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
Administradora Taram Capital SA

 **FONDO / FUND**

FIP B2B Venture Growth

 **WEB / WEB**

www.taramcapital.com

 **GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS**


Felipe Camposano
Christian Onetto
Francisco Marín

 **TAMAÑO DEL FONDO EN USD**
EQUITY SIZE

20 M

 **VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND**

Data Analytics
Ecommerce/Marketplace
Mobility/Logistics

 **RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD**
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
From 1 M to 5 M

 **DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN**
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Global
Global

 **VALOR AGREGADO / VALUE ADDED**

Partnership con corporativo, presencia Miami.
-
Partnership with corporate, offices in Miami.

 **PORTAFOLIO / PORTFOLIO**

YAPP · Global Shopex · LAP Marketplace · Teselagen · SoyFocus · Simpliroute · Webdox

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

Venturance Alternative Assets

 **FONDO / FUND**

FIP Alerce VC

 **WEB / WEB**

<https://venturance.cl/>

 **GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS**


Antonio Zegers
Roberto Loehnert
Santiago Valdés

 **TAMAÑO DEL FONDO EN USD**
EQUITY SIZE

16 M

 **VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND**

Agtech/Foodtech
Biotech/Healthtech
Ecommerce/Marketplace

 **RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD**
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 500 K a 1 M
[From 500 K to 1 M](#)

 **DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN**
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
[Regional \(LATAM\)](#)

 **VALOR AGREGADO / VALUE ADDED**

Apoyo estratégico, participación en los directorios, redes de contacto, workshops y servicios de company building.

[Strategic support, development of key capacities, connection with companies and investors, and participation in the board of directors.](#)

 **PORTAFOLIO / PORTFOLIO**

Protome · Biotic · Copperprotek · Geneprodx · Inveran · Andes Ag · You Order Me · Citysense, Cosmic Go · Done Properly · Houm · Polynatural · TheLiveGreen Company · Unima · Zdatalab · Zippedi



ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
The Yield Lab Latam

ACCELERATOR

WAREHOUSE

 FONDO / FUND

Accelerator

 WEB / WEB

www.theyieldlab.com/latin-america

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS


Santiago Murtagh
Kieran Gartlan
Camila Petignat
Roberto Vitón
Tomás Peña
Adriana Coderch
Michael Hayes

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

2,7 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agtech/Foodtech

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

Hasta 500 K
Until 500 K

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Fondo especializado en agrifoodtech con oficinas en Argentina, Brasil y Chile. Parte de red global The Yield Lab, con fondos regionales en Norteamérica, Europa, Latinoamérica y Asia Pacífico.

–
Specialized fund in agrifoodtech with offices in Argentina, Brazil, and Chile. Part of The Yield Lab global net, with regional funds in North America, Europe, Latin America, and the Asia-Pacific.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Botanical Solution · @Tech · SpaceAg · Kilimo · VOA · Digiroteo · Eiwa · Agree · Ucropit · TerraMagna · Circular · Polynatural



ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
The Yield Lab Latam

ACCELERATOR

WAREHOUSE

 FONDO / FUND

Warehouse

 WEB / WEB

www.theyieldlab.com/latin-america

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS


Santiago Murtagh
Kieran Gartlan
Camila Petignat
Roberto Vitón
Tomás Peña
Adriana Coderch
Michael Hayes

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

3,3 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agtech/Foodtech

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

Hasta 500 K
Until 500 K

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Fondo especializado en agrifoodtech con oficinas en Argentina, Brasil y Chile. Parte de red global The Yield Lab, con fondos regionales en Norteamérica, Europa, Latinoamérica y Asia Pacífico.

Specialized fund in agrifoodtech with offices in Argentina, Brazil, and Chile. Part of The Yield Lab global net, with regional funds in North America, Europe, Latin America, and the Asia-Pacific.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

SpaceAg · VOA · Auravant · Agroforte · Seedz · Ucropit · TerraMagna · Circular · Heartbest · MicroTerra



ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

Wayra

 FONDO / FUND

CVC

 WEB / WEB

www.wayra.com

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Wayra

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

2 M (anual)

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic
Fintech/Insurtech
Data Analytics

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

Hasta 500 K
Until 500 K

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Negocio con Telefónica.
-
Business with Telefónica.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

AMS · autofact · clima · cloner · colektia · comunidad feliz · firstjob · goquantum · hitmap · ipsum · omnix · poliglota · postedin · recorrido · rocketpin · simpliroute · uplanner · auravant · vinco · retypay · simetrik · moova · pulpomatic · atlanthia search · decidata · kubo financiero · rocketpin · crehana · hacku · webdox · omyfi · UnDosTres

ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER
Weboost

FONDO / FUND

FIP WeBoost

WEB / WEB

www.weboost.vc

GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS

Cristián Velasco Larach
Marcelo Díaz Bowen

TAMAÑO DEL FONDO EN USD EQUITY SIZE

17 M

VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Agnostic

RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD (INCLUYE FOLLOW-ON) INVESTMENT TICKET RANGE IN USD (INCLUDES FOLLOW-ON)

De 1 M a 5 M
From 1 M to 5 M

DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Foco en el escalamiento acelerado en Latam, proceso de escalamiento, fondo hands-on con socios emprendedores, y red de fast-landing en Latam.

-
Focused on accelerated escalation in Latam, escalation process, hands-on fund with entrepreneurial partners, and with a fast-landing net in Latam.

PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Wheel the world · Cotalker · Camel Secure · Flycrew

 FONDO / FUND

Fondo I (fondo cerrado)

 WEB / WEB

www.wollefvc.com

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS


Cristóbal Perdomo
Eric Pérez-Grovas

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

9,3 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Fintech/Insurtech
Ecommerce/Marketplace

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

Hasta 500 K
Until 500 K

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Buscamos construir relaciones a largo plazo con los emprendedores con los que nos asociamos. Para ello trabajamos codo a codo con las compañías, acompañando en la estrategia, colaborando en la construcción de equipos y poniendo a disposición toda nuestra red dentro y fuera de Latam.

-
We are looking to build short-term relationships with the entrepreneurs we associate with. To do so, we work hand in hand with the companies, helping with the strategy, collaborating in team building and making our net available in and outside Latam.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Konfio · Zolvers · Ben&Frank · Brandtrac · Nexu · Producteca · Conekta · Nubimetrics · Gaudena · Pontamedia



ADMINISTRADORA / GENERAL PARTNER

Wollef

FONDO I

FONDO II

 FONDO / FUND

Fondo II (fondo cerrado)

 WEB / WEB

www.wollefvc.com

 GESTORES DEL FONDO / MANAGING PARTNERS


Cristóbal Perdomo
Eric Pérez-Grovas

 TAMAÑO DEL FONDO EN USD
EQUITY SIZE

21,5 M

 VERTICALES DEL FONDO / VERTICAL BACKGROUND

Fintech/Insurtech
Ecommerce/Marketplace
Mobility/Logistics
Proptech/Construtech

 RANGO TICKET DE INVERSIÓN EN USD
(INCLUYE FOLLOW-ON)
INVESTMENT TICKET RANGE IN USD
(INCLUDES FOLLOW-ON)

De 500 K a 1M
From 500 K to 1M

 DESTINO GEOGRÁFICO DE LA INVERSIÓN
GEOGRAPHICAL DESTINATION OF THE INVESTMENT

Regional (LATAM)
Regional (LATAM)

 VALOR AGREGADO / VALUE ADDED

Buscamos construir relaciones a largo plazo con los emprendedores con los que nos asociamos. Para ello trabajamos codo a codo con las compañías, acompañando en la estrategia, colaborando en la construcción de equipos y poniendo a disposición toda nuestra red dentro y fuera de Latam.

-
We are looking to build short-term relationships with the entrepreneurs we associate with. To do so, we work hand in hand with the companies, helping with the strategy, collaborating in team building and making our net available in and outside Latam.

 PORTAFOLIO / PORTFOLIO

Nubank · Yave · Moons · Loft · Foodology · Kavak · Jeeves · Justo · Bankuish · Rio Grande · Acasa · Boitas · Vopero · Felix · Pulsar · Melonn · WherEx · Nexu · Favik · Checkars · Solvento

10 | **NUESTRA META** PARA EL CORTO Y MEDIANO PLAZO
OUR GOAL FOR THE SHORT AND MEDIUM TERM

NUESTRO PROPÓSITO

OUR PURPOSE

1

Sistematizar el levantamiento de información de cifras que avalan el impacto de inversión en emprendimientos científicos-tecnológicos, y su posterior entrega al ecosistema, de manera de seguir siendo el ente oficial que reúne la data a nivel nacional, y también de la región, de todo tipo de actores que invierten en el activo: fondos tradicionales, con o sin apoyo de CORFO; empresas que invierten en VC (Corporate Venture Capital); y Family Offices, entre otros.

–
Systematize the collection of information on figures that guarantee the investment impact in scientific-technological entrepreneurships and its subsequent delivery to the ecosystem in order to continue as the official entity that gathers data on a national level, and in the region too, from all kinds of actors that invest in assets: traditional funds, with or without CORFO's support; companies that invest in CVC (Corporate Venture Capital); and Family Offices, among others.

2

Diseñar políticas públicas que promuevan la inversión en Venture Capital para: incentivar la colaboración entre grandes empresas y emprendimientos de base tecnológica, y entre empresas y universidades; mejorar las capacidades de los emprendedores para internacionalizar sus emprendimientos; aumentar la disponibilidad de capital de riesgo para escalar proyectos más allá de las etapas iniciales; potenciar el involucramiento de Family Offices e inversionistas institucionales; e incrementar uso de los recursos públicos disponibles para desarrollar el VC (líneas CORFO).

–
To design public policies that promote investment in Venture Capital in order to: encourage collaboration between large companies and technology-based entrepreneurships, and between companies and universities; improve abilities of entrepreneurs to internationalize their startups; increase the venture capital availability in order to escalate projects beyond the early stages; enhance involvement of Family Offices and institutional investors; and to increase the use of the public resources available to develop VC (CORFO lines).

3

Estimular el intercambio de experiencias con los actores relevantes de VC en el extranjero. Esto con el fin de entender y promover la adopción de las mejores prácticas, y de posicionar internacionalmente a la ACVC y a sus miembros, procurando al mismo tiempo generar una adecuada reputación y marca país en la materia. Además, estimular el desarrollo de actividades que visualicen en conjunto la región para atraer inversionistas y administradoras extranjeras, como por ejemplo facilitar la coinversión cross border en Latinoamérica, así como también hacer crecer aun más las redes que se han generados de nuestra alianza con las otras asociaciones a través de eventos y estudios.

4

– Encourage experience exchange with foreign relevant VC actors, in order to understand and promote the establishment of good practices, and to position ACVC and its members internationally, stablishing, at the same time, an adequate reputation and country-branding on the matter. Also, to encourage the development of activities that show the region altogether to attract investors and foreign managers, for example: enabling cross-border joint ventures in Latin America, as well as extending the already stablished networks in alliance with other associations through events and research.

Promover la participación de inversionistas institucionales en fondos de inversión privados locales sin las restricciones vigentes, transitando desde el actual esquema intensivo en aportes públicos (hoy en un 63,5%) a uno donde se potencie la inversión privada. Pero además, permitiendo que fondos de pensiones, entre otros inversionistas institucionales, sean liberados de restricciones regulatorias y tengan los incentivos para invertir en capital de riesgo.

– To promote the participation of institutional investors in local private investment funds without the restrictions in force, transitioning from the current intensive scheme of public contributions (63,5%, currently) to a scheme where private investment is encouraged, but also allowing pension funds, among other institutional investors, to be released from regulatory restrictions and have the incentives to invest in venture capital.

IMPACT REPORT 2022

> ACVC

Asociación Chilena de
Venture Capital

