

The background of the image is a scenic view of a mountain range during sunset or sunrise. The sky is filled with warm orange and yellow hues, transitioning into cooler blues and purples. A single paraglider is visible in the upper left quadrant, silhouetted against the bright sky. The mountains in the foreground are dark blue and green, while those in the distance are lighter shades of blue and purple.

# Impact Report 2023

>ACVC

Asociación Chilena de Venture Capital



Este reporte fue patrocinado por /  
This report was sponsored by  
Amazon Web Services

Edición / Edition: Lorena Guzmán H.  
Diseño / Design: María de los Ángeles Plass M.

El 2022 / The 2022 01. →

ACVC / ACVC 02. →

El Venture Capital / Venture Capital 03. →

Impacto del Venture Capital / Impact of VC 04. →

Cifras ACVC / ACVC Figures 05. →

El Corporate Venture Capital / Corporate Venture Capital 06. →

Actividades / Activities 07. →

Prensa y Comunicaciones / Prensa y Comunicaciones 08. →

Directorio de Miembros / Directory of Members 09. →

Directorio de asociaciones de capital privado de Latam  
Directory of private equity associations in Latam 10. →

01

# El 2022

## The 2022



**Francisco Guzmán A.**  
**Presidente ACVC**

La Asociación Chilena de Venture Capital (ACVC) presenta su “Impact Report ACVC 2022”, un documento que año a año recopila y difunde la información respecto a las actividades de inversión de sus miembros y socios en la industria, y que forma parte de los instrumentos de la asociación para aportar al desarrollo del Venture Capital (VC) en el país.

Si bien el desarrollo de la industria en Chile ha continuado sostenidamente, el 2022 fue un año excepcional para el VC a nivel global. Luego de los récords en inversión y deals logrados en 2021, como consecuencia de la pandemia y la digitalización que conllevó, el año pasado entramos en una etapa de ajuste que ha sido denominada como el “invierno del Venture Capital”. A grandes rasgos, este nuevo ciclo se ha caracterizado por una baja pronunciada en las inversiones respecto de 2021, en el tamaño de los deals y en las valuaciones de las startups.

Los ajustes macroeconómicos a nivel mundial, así como también la vuelta a una relativa normalidad, han cambiado nuevamente las condiciones externas de inversión afectando directamente al VC. Ello, sumando a las condiciones y ajustes al interior de la industria, ha llevado los números a la baja, condicionando el periodo que estamos viviendo actualmente. A pesar de ello, las inversiones hoy están en los niveles de prepandemia. Es posible anticipar que al término de este periodo de reacomodo, los fondos con capital disponibles se moverán relativamente rápido para invertir dichos recursos.

The Chilean Venture Capital Association (ACVC) presents “ACVC 2022 Impact Report”, a document that year after year compiles and disseminates information regarding the investment activities of its members and partners in the industry, and is part of the association’s instruments to contribute to the development of Venture Capital (VC) in the country.

Although the development of the industry in Chile is steady, 2022 was an exceptional year for VC at a global level. After the records in investment and deals achieved in 2021 as a result of the pandemic and the digitization that it entailed, last year we entered a stage of adjustment that has been called the “venture capital winter”. Broadly speaking, this new cycle has been characterized by a pronounced drop in investments compared to 2021, specifically in the size of the deals and in the valuations of startups.

The global macroeconomic adjustments, as well as the return to relative normality, have once again changed the external investment conditions, directly affecting the VC. This, adding to the conditions and adjustments within the industry, has led the numbers down, conditioning the period we are currently experiencing. In spite of this, investments today are at pre-pandemic levels. It is possible to anticipate that at the end of this rearrangement period, the funds with available capital will move relatively quickly to invest.

03

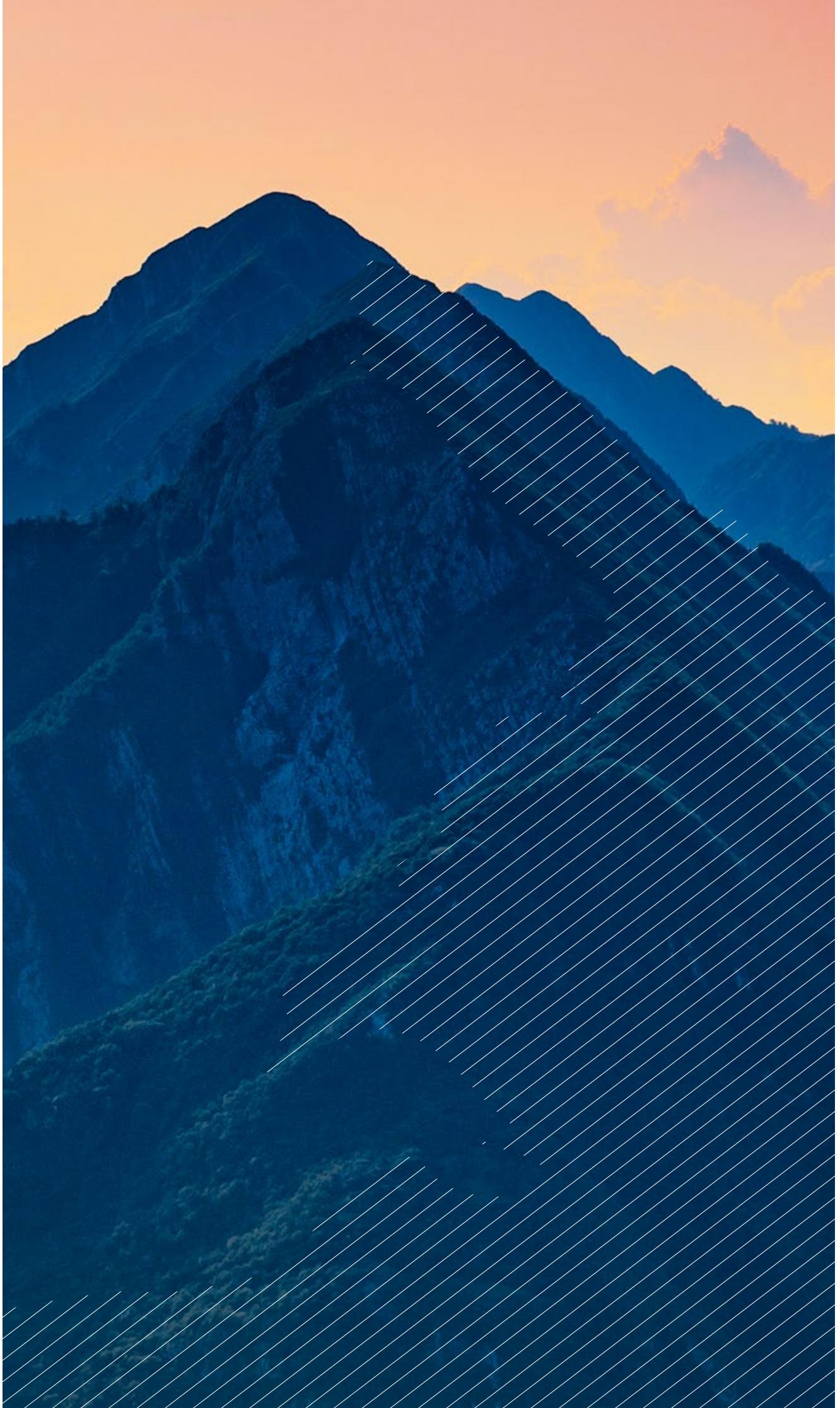


En ese contexto, aunque Chile no es ajeno de lo que pasa internacionalmente, sí ha tenido una ventaja para poder sortear mejor este periodo de “invierno”, hasta ahora. A diferencia de lo que pasa en los mercados más desarrollados, el nuestro aún está en etapa de maduración, por lo que la rondas mayoritariamente son de etapas más tempranas, traduciéndose en montos menores de inversión. Es por esta razón, que lo invertido en el país casi no varió respecto a 2021. Aún así, y emulando lo que pasó en el resto del mundo, la forma cómo se distribuyó dicha inversión cambió, aumentando el número de deals, pero bajando el monto promedio de cada uno de ellos.

Si bien esta es una buena noticia para el ecosistema, no podemos obviar las alertas que se han levantado este último par de años. La robustez que tiene el VC en Chile se debe a varios factores. Entre ellos destacan sus actores: emprendedores de alto nivel; entidades públicas enfocadas en incentivar la industria del VC en Chile, como la Corporación de Fomento de la Producción (CORFO); e iniciativas privadas como aceleradoras, incubadoras y redes de inversionistas, entre otras. A ellos se suman las empresas tradicionales que desarrollan áreas internas de Corporate Venture, los Family Offices y los inversionistas institucionales, que cada año muestran mayor interés e involucramiento en esta industria. Si bien todos ellos son relevantes para el desarrollo del VC, no podemos dejar de lado las políticas públicas, y los nuevos y más diversificados instrumentos que permitirían fortalecer, pero también blindar a la industria de los futuros ciclos bajos que sin duda enfrentaremos. Por ello los desafíos continúan.

In this context, although Chile is not oblivious to the international context, the country has had an advantage to better overcome this “winter” period, until now. The Chilean market, unlike other more developed markets, is still in a maturing stage, hence the rounds are mostly from earlier stages, which means lower investment amounts. For this reason, the amount invested in the country hardly changed compared to 2021. All the same, and emulating the rest of the world, the distribution of investment changed, increasing the number of deals, but decreasing the average amount of deals.

Although this is good news for the ecosystem, we cannot ignore the alerts that have raised in the last couple of years. The robustness of the VC in Chile is due to several factors. Among them, its actors stand out: high-level entrepreneurs; public entities focused on encouraging the VC industry in Chile, such as the Production Development Corporation (CORFO); and private initiatives such as accelerators, incubators and investor networks, among others. Added to them are the traditional companies that develop internal areas of Corporate Venture, the Family Offices and institutional investors, that each year show greater interest and involvement in this industry. Although all of them are relevant for the development of VC, we cannot leave public policies aside, and the new and more diversified instruments that would strengthen, but also shield the industry from future low cycles that we will undoubtedly face. So, the challenges continue.



Finalmente, hay que recordar que todo el trabajo para seguir avanzando y perfeccionando nuestro ecosistema de VC, no sólo beneficiará a esta industria, sino también potenciará aún más sus capacidades para mejorar la calidad de vida de las personas. El VC genera movilidad social y más oportunidades, redistribuye de mejor forma el capital disponible, y resuelve diversas problemáticas que afectan a la sociedad. Esto es parte del impacto perseguido.

Esperamos que nuestro trabajo ayude a comprender mejor el momento que vivimos.



Francisco Guzmán  
Presidente ACVC

Finally, it must be considered that all the work carried out to move forward and perfect our VC ecosystem will not only benefit this industry, but will also enhance its capabilities to improve people's quality of life. The VC generates social mobility and more opportunities, as well as better distribution of available capital, and solves various problems that affect society. This is part of the intended impact.

We hope that our work helps to better understand the moment in which we live.

Francisco Guzmán  
ACVC President



# ACVC

02

2.1 La Asociación / The Association

2.2 Objetivos / Objectives

2.3 Nuestro Propósito / Our Purpose

2.4 Directorio / Directory

2.5 Miembros / Members

2.6 Afiliaciones / Affiliations

2.7 Nuestras redes / Our network



## 2.1

# La Asociación

## The Association

La Asociación Chilena de Venture Capital (ACVC) es una asociación gremial compuesta por inversionistas de Venture Capital (VC) y otros actores clave del ecosistema de financiamiento de startups. La ACVC busca representar a la industria de capital de riesgo frente a organismos públicos y privados, y también llevar a cabo iniciativas que permitan difundir el VC en Chile y la región, así como promover la profundización de la industria.

The Chilean Venture Capital Association (ACVC) is a trade association made up of Venture Capital (VC) investors and other key players in the startup financing ecosystem. The ACVC seeks to represent the venture capital industry before public and private organizations, carry out initiatives that allow the dissemination of VC in Chile and the region, and promote the deepening of the industry.

07	MIEMBROS Members	2017	MIEMBROS Members	2018	MIEMBROS Members	2019	MIEMBROS Members	2020	MIEMBROS Members	2021	MIEMBROS Members	2022
	6		10		22		32		55		70	
	MIEMBROS Members		MIEMBROS Members		MIEMBROS Members		MIEMBROS Members		MIEMBROS Members		MIEMBROS Members	
	Nace ACVC con 3 Fondos de VC, 3 CVC y un asesor. ACVC was born with 3 VC Funds, 3 CVCs and an advisor.		Firma de memorandum de acuerdo con 8 organizaciones de capital privado. Signing of agreement with 8 private capital organizations.		Se crea categoría de asociados, incubadoras, aceleradoras y hubs de transferencia tecnológica. Technology transfer hub was created.		. Primer coinvestment con asociaciones de capital privado de Latam. . Primer Impact Report ACVC. . First co-investment with LATAM private capital associations. . First impact report ACVC.		. Primer Estudio de la Evolución del Venture Capital en Chile. . Primer VC Latam Summit en Miami. . Incorporación de Empresas en Innovación abierta a la categoría de asociados. . First Study of the Evolution of Venture Capital in Chile. . First VC Latam Summit in Miami. . Incorporation of Companies in open Innovation to the category of associates.		. Se crea la categoría de service provider. . Service category provider was created.	

## Objetivos

### Goals

Chile cuenta con una de las industrias de VC más desarrolladas de Latinoamérica, lo que le permite tener un ecosistema de capital de riesgo con variadas oportunidades y actores. Lo anterior, nos ha permitido avanzar en el objetivo de convertir a nuestro país en un hub de Venture Capital de la región y, a la vez, transformarlo en una plataforma de inversión para todo el continente.

Para lograr este fin, trabajamos diariamente buscando cambiar la forma de pensar tanto de los emprendedores como de los inversionistas, para que todos puedan aprovechar las oportunidades que brinda la globalización y la tecnología. Además, apoyamos la internacionalización y el desarrollo de diversos emprendimientos que representan grandes avances y resuelven problemas globales. También, buscamos profundizar la colaboración con otros actores del ecosistema, tanto de Chile, como de otros países de Latinoamérica.

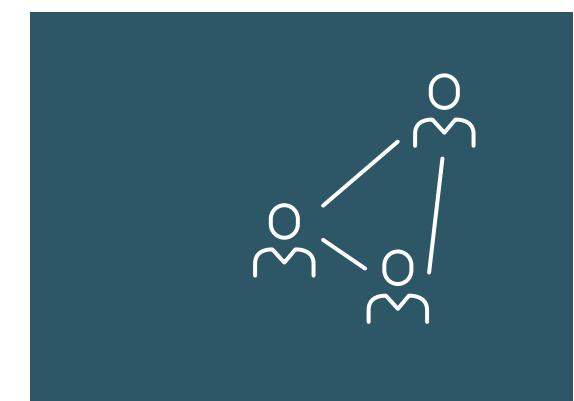
Chile has one of the most developed VC industries in Latin America, which allows the country to have a venture capital ecosystem with various opportunities and players. This allowed us to move forward in the objective of turning our country into a Venture Capital hub in the region and, at the same time, transforming it into an investment platform for the entire continent.

To achieve this goal, we are continuously seeking to change the way of thinking of both entrepreneurs and investors, so that everyone can take advantage of the opportunities offered by globalization and technology. In addition, we support the internationalization and development of various ventures that represent great advances and solve global problems. Also, we seek to deepen collaboration with other actors in the ecosystem, both from Chile and other Latin American countries.

#### Representamos We represent



A los actores involucrados en el financiamiento para emprendimientos tecnológicos de alto impacto en Chile y la región. The actors involved in financing high-impact technological ventures in Chile and the region.

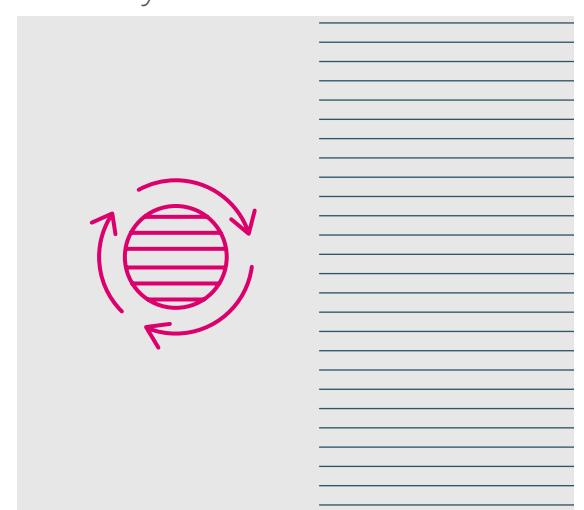


#### Promovemos We promote

Los beneficios económicos de la inversión en Venture Capital y las buenas prácticas de gobierno corporativo, con estándares internacionales, entre nuestros miembros. The economic benefits of investing in Venture Capital and good corporate governance practices, with international standards, among our members.

#### Colaboramos We collaborate

En el diseño e implementación de políticas públicas que apoyen el desarrollo de la industria. In the design and implementation of public policies that support the development of the industry.



#### Desarrollamos We develop



Lazos internacionales con instituciones e inversionistas para potenciar el networking y apoyar iniciativas que estimulen la inversión. International relationships with institutions and investors to enhance networking and support initiatives that encourage investment.



## 2.3

# Nuestro Propósito

Our Purpose

1

**Diseñar políticas públicas** que promuevan la inversión en Venture Capital para incentivar la colaboración entre grandes empresas y emprendimientos de base tecnológica, y entre empresas y universidades, mejorando además las capacidades de los emprendedores para internacionalizar sus emprendimientos.

Design public policies that promote investment in Venture Capital to encourage collaboration between large companies and technology-based ventures, and between companies and universities, also improving the abilities of entrepreneurs to internationalize their ventures.

2

**Aumentar la disponibilidad de capital de riesgo** para escalar proyectos más allá de las etapas iniciales, potenciar el involucramiento de family offices e inversionistas institucionales, e incrementar el uso de los recursos públicos disponibles para desarrollar el VC (líneas CORFO, entre otros).

Increase the availability of venture capital to scale projects beyond the initial stages, enhance the involvement of family offices and institutional investors, and increase the use of public resources available to develop the VC (CORFO lines, among others).

3

**Incentivar el intercambio de experiencias con los actores relevantes de VC en el extranjero.** Esto con el fin de entender y promover la adopción de las mejores prácticas, y de posicionar internacionalmente a la ACVC y a sus miembros, procurando al mismo tiempo generar una adecuada reputación y marca país en la materia. Además, estimular el desarrollo de actividades que visualicen en conjunto la región para atraer a inversionistas y administradoras extranjeras, como por ejemplo, facilitar la coinversión cross border en Latinoamérica, así como también hacer crecer aún más las redes que se han generado de nuestra alianza con las otras asociaciones a través de eventos y estudios.

Encourage the exchange of experiences with relevant VC actors abroad. This in order to understand and promote the adoption of best practices and position the ACVC and its members internationally, as well as seeking to generate an adequate reputation and country brand. In addition, encourage the development of activities to attract foreign investors and administrators to the region, such as facilitating cross- investment border in Latin America, as well as to further grow the networks generated from our alliance with other associations through events and studies.

4

**Promover la participación de inversionistas institucionales en fondos de inversión privados locales** sin las restricciones vigentes, transitando desde el actual esquema intensivo en aportes públicos (hoy en un 63,5%) a uno donde se potencie la inversión privada. Pero además, permitiendo que fondos de pensiones, entre otros inversionistas institucionales, sean liberados de restricciones regulatorias y tengan los incentivos para invertir en capital de riesgo.

Promote the participation of institutional investors in local private investment funds without the existing restrictions, moving from the current intensive scheme in public contributions (today at 63.5%) to one where private investment is promoted. Also allowing pension funds, among other institutional investors, to be freed from regulatory restrictions and have incentives to invest in venture capital.

5

**Seguir disponibilizando cifras que avalen el impacto de inversión** en emprendimientos científicos-tecnológicos, como el ente oficial que reúne la data a nivel nacional, y también de la región, de todo tipo de actores que invierten en el activo: fondos tradicionales, con o sin apoyo de CORFO; empresas que invierten en VC (Corporate Venture Capital); y family offices, entre otros.

Continue to bring forward the figures that support the impact of investment in scientific-technological ventures, as the official entity that collects the data at the national level, and also from the region, of all types of actors that invest in the asset: traditional funds, with or without support from CORFO; companies that invest in VC (Corporate Venture Capital); and family offices, among others.

09



**2.4**

## Directorio

### Board of Directors

Nuestro directorio está conformado por expertos de la industria de Venture Capital -con conocimientos en administración, estructura financiera y legal-, que ponen a disposición su tiempo y experiencia para desarrollar la industria a nivel nacional.

Our board of directors is made up of experts from the Venture Capital industry with knowledge in administration, financial and legal structure, who contribute with their time and experience to develop the industry at a national level.



**Francisco Guzmán**  
President ACVC  
Partner Carey



**Magdalena Guzmán**  
Executive Director  
ACVC



**Sebastián González**  
Head of Venture Partnership  
Hispam Wayra Chile



**Sebastián Gilbert**  
Treasurer ACVC  
Managing Partner Dadneo



**Luis Bermejo**  
Managing Partner  
Alaya Capital Partners



**Antonia Brahm**  
General Manager  
Nakama Ventures



**Felipe Camposano**  
Managing Partner  
Taram Capital



**Lorena González**  
Investment Associate  
Aurus Capital



**Stefanie Sherman**  
Vicepresident ACVC  
Gerente Digevo



**Cristián Velasco**  
Managing Partner  
Weboost



**Evelyn Von  
Bischoffhausen**  
Latam VC Investor

Rodrigo Castro  
Past President 2017-2018

Pablo Traub  
Past President 2019

Andrés Meirovich  
Past President 2020

Francisco Guzmán  
President 2021 - 2024

10



2.5

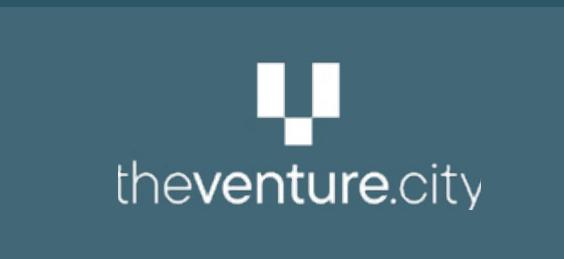
## Miembros Members

Socios:

Inversionistas  
de VC, CVC y  
Family Offices

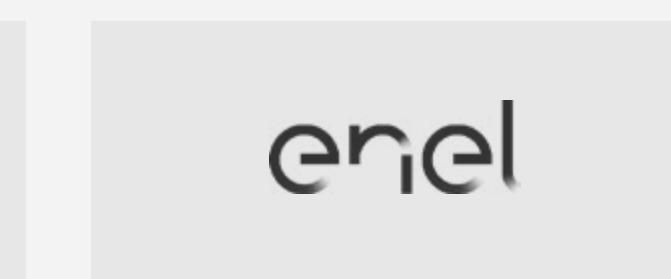
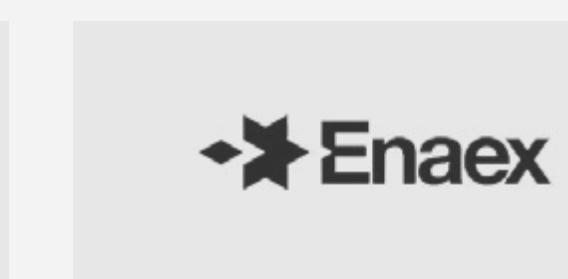
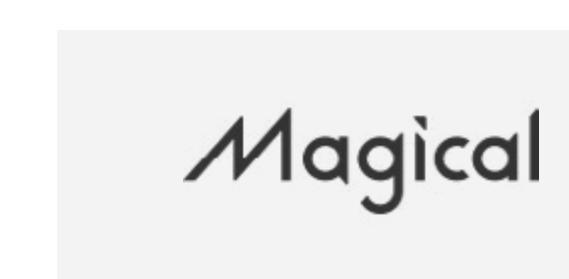
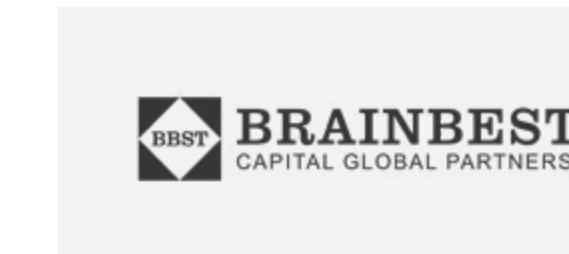
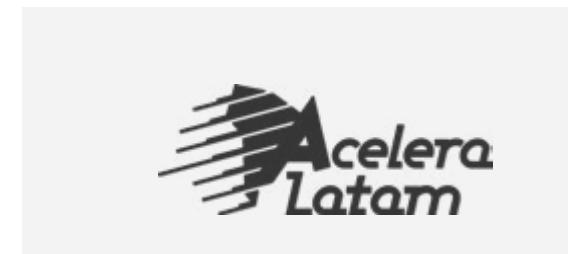
Partners:

Investors in  
VC, CVC, and  
Family Offices.

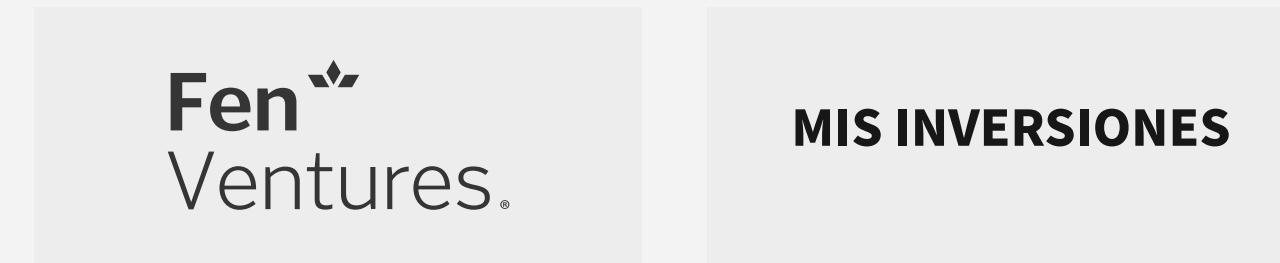


Asociados:  
Aceleradoras,  
Incubadoras,  
Hubs de  
Transferencia  
Tecnológica  
y empresas  
en Corporate  
Venturing

Associates:  
Accelerators,  
Incubators,  
Technology  
Transfer Hubs,  
and Corporate  
venturing  
Companies.



Nuevos Socios  
2023  
New partners  
2023



MIS INVERSIONES



Nuevos  
Asociados 2023  
New associates  
2023



Nuevos Service  
Providers 2023  
New service  
providers 2023



2.7

## Nuestras Redes

Our networks

Alianzas

Alliances



Brazilian Private Equity &  
Venture Capital Association



Italian Private Equity, Venture  
Capital and Private Debt  
Association



Asociación Mexicana  
de Capital Privado



Asociación Argentina de Capital  
Privado, Emprendedor y Semilla



Asociación Española de Capital,  
Crecimiento e Inversión



Asociación Boliviana de  
Capital Semilla y Emprendedor



Cambridge Innovation Center



Asociación Colombiana de  
Fondos de Capital Privado



Asociación Ecuatoriana de  
Capital Privado



Asociación de Inversionistas  
para el Crecimiento Industrias de  
Tecnologías Avanzadas de Israel



Latin America Private Equity &  
Venture Capital Association



Asociación Paraguaya de  
Venture Capital



Asociación Peruana de Capital  
Semilla y Emprendedor



Asociación Uruguaya de Capital  
Privado



Asociación Venezolana  
de Capital Privado



**Colaboradores**  
Collaborators



Asociación de Empresas  
Familiares



Pro Chile



Carey & Cía



Startup Chile



Asociación de Empresas  
Fintech de Chile



Universidad Adolfo Ibáñez



Insurtechile



Invest Chile



03

# El Venture Capital

- 3.1 Tesis de Inversión del VC / VC Investment Thesis
- 3.2 Proceso de Inversión de un Fondo de Capital Emprendedor / Investment Process of an Entrepreneur Capital Fund
- 3.3 Etapas del Emprendimiento / Stages of Entrepreneurship
- 3.4 Ecosistemas de Emprendimiento / Entrepreneurship Ecosystem



Venture Capital

Los fondos de Venture Capital buscan invertir en emprendimientos o startups de base científica-tecnológica con un gran potencial de crecimiento a nivel regional y global, con el fin de apoyar su crecimiento e implementar el plan estratégico definido por los emprendedores.

El objetivo de los inversionistas de VC es rentabilizar la inversión a mediano plazo —entre cinco y diez años—, saliendo finalmente de la participación del proyecto a través de un exit mediante la venta o apertura de la compañía en bolsa, entre otros.

Por su parte, los emprendimientos desarrollan modelos de negocios que se basan en tecnologías disruptivas, donde los fundadores de la empresa tienen un rol fundamental.

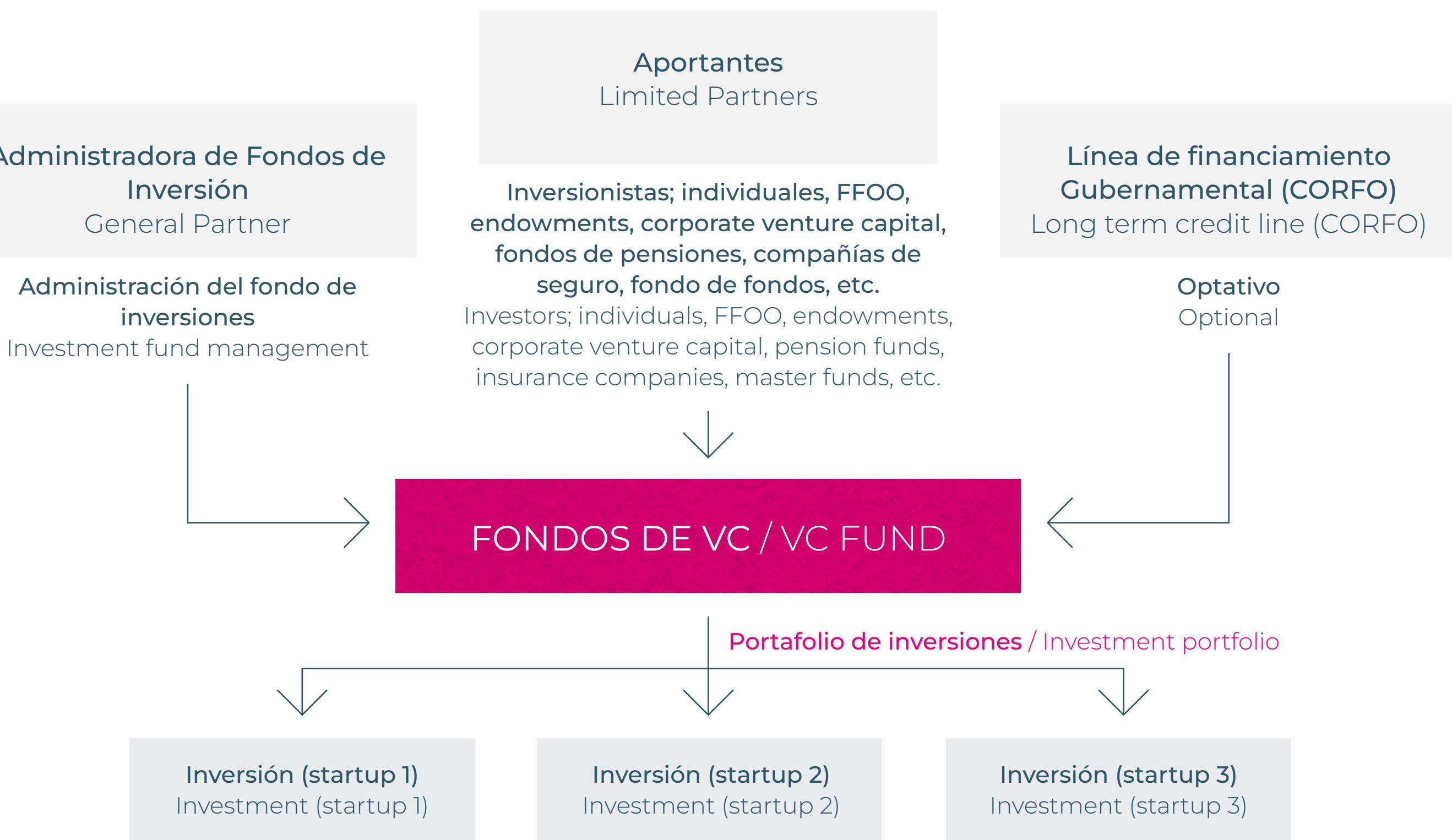
Las inversiones realizadas en VC, en general, tienen un alto nivel de riesgo, pero al mismo tiempo un alto potencial de retorno. Por lo anterior, los fondos de VC usualmente invierten en un número importante de empresas, para diversificar ese riesgo, y lo hacen a través de participaciones minoritarias de propiedad. Por ello, es común encontrar varios inversionistas en una misma startup.

Venture Capital funds seek to invest in scientific-technological-based ventures or startups with great growth potential at a regional and global level, in order to support their growth and implement the strategic plan defined by the entrepreneurs.

The objective of VC investors is to monetize in the medium term —between five and ten years—, finally ending the project participation via an exit, through the sale or opening of the company on the stock market, among others. For their part, ventures develop business models that are based on disruptive technologies, where the founders of the company play a fundamental role.

Investments made in VC, in general, have a high level of risk, but at the same time a high return potential. Hence, VC funds usually invest in a significant number of companies to diversify that risk, and they do so through minority ownership stakes. For this reason, it is common to find several investors in the same startup.

### Estructura de un fondo de Venture Capital / VC Fund Structure



### 3.1

## Tesis de Inversión del VC

### VC Investment Thesis

Existen tres principios básicos de la inversión en VC:

There are three basic principles of investing in VC:

1

**Tecnologías Disruptivas o Modelos de Negocios**  
Disruptive Technologies or Business Models



2

**Industrias Dinámicas**  
Dynamic Industries



3

**Resolución de Problemas y Nuevas Tendencias**  
Problems solutions and New Trends



Modelos de negocio innovadores que utilizan tecnologías disruptivas con un gran potencial de escalabilidad (big data, automatización, IA, comercio electrónico, economía digital, entre otras).

Innovative business models that use disruptive technologies with great scalability potential (big data, automation, AI, electronic commerce, digital economy, among others).

Proyectos que operan en un sector industrial de rápido crecimiento como mediatech, retailtech, fintech, healthtech, edtech, agrotech.

Projects operating in a fast growing industrial sector such as mediatech, retailtech, fintech, healthtech, edtech, agrotech.

Propuestas que resuelven problemas relevantes y generan nuevas tendencias, asegurando que el producto final satisfaga al mercado (nuevas experiencias, conexiones, conveniencia, bienestar, impacto social, seguridad, productividad).

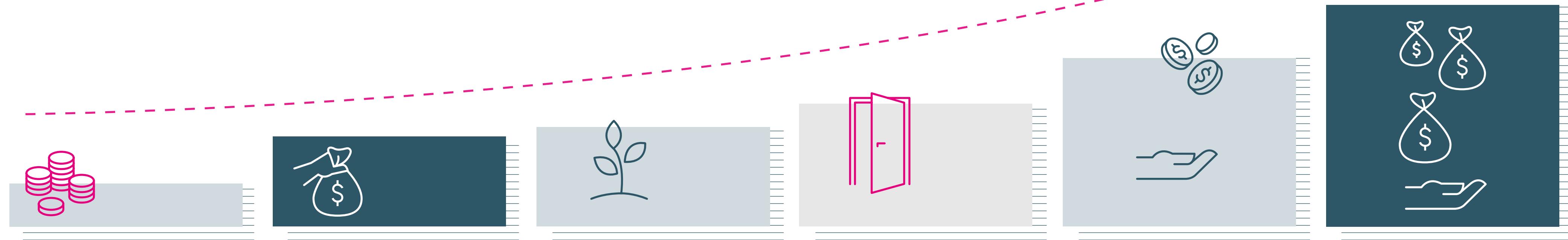
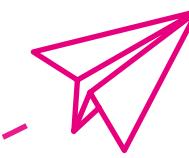
Proposals that solve relevant problems and generate new trends, ensuring that the final product satisfies the market (new experiences, connections, convenience, welfare, social impact, safety, productivity).



### 3.2

## Proceso de Inversión de un Fondo de Capital Emprendedor

Investment Process of a Venture Capital Fund



### Levantamiento de Capital Raising Capital

Gestor de VC busca inversionistas para la constitución del fondo.  
VC Manager seeks investors for the constitution of the fund.

### Inversión en Startup Investment in Startup

Típicamente un VC invierte en compañías jóvenes y de alto potencial de crecimiento e impacto, que buscan fondos para escalar.  
Typically, a VC invests in young companies with high potential for growth and impact, which are seeking funds to scale up.

### Crecimiento Growth

VC proporciona un apoyo activo en la gestión de la compañía. Asimismo, actúa como mentor del equipo emprendedor en aspectos tanto estratégicos como comerciales, y participa activamente en el gobierno corporativo representando los intereses de los inversionistas.  
VC provides active support in the management of the company. Likewise, he acts as a mentor to the entrepreneurial team in both strategic and commercial aspects, and actively participates in corporate governance, representing the interests of investors.

### Salida Exit

Después de entre cinco y diez años de invertir en la compañía, los VC buscan la salida por medio de la venta del proyecto o apertura a bolsa (IPO). Con ello, obtienen altos retornos, grandes ventajas y beneficios tanto propios como para la sociedad, como por ejemplo, la creación de trabajos locales.  
After five to ten years of investing in the company, VCs seek exit by selling the project or going public (IPO). With this, they obtain high returns, great advantages and benefits both for themselves and the society, such as the creation of local jobs.

### Retornos Returns

Los VC generan utilidades para sus inversionistas, crean empleos de alta calidad y aumentan la recaudación tributaria. Esto permite generar más recursos públicos y privados para la inversión en investigación y desarrollo e innovación.  
VCs generate profits for their investors, create high-quality jobs, and increase tax revenue. This generates more public and private resources for investment in research and development, and innovation.

### Reinversión Reinvestment

En la etapa final del fondo, se busca recuperar los recursos invertidos a través de la venta de las compañías del portafolio. Con ello se abre la posibilidad de reinvertir parcial o totalmente los excedentes del fondo.  
In the final stage of the fund, the aim is to recover the resources invested through the sale of the portfolio companies. This opens the possibility of partially or totally reinvesting the surpluses of the fund.



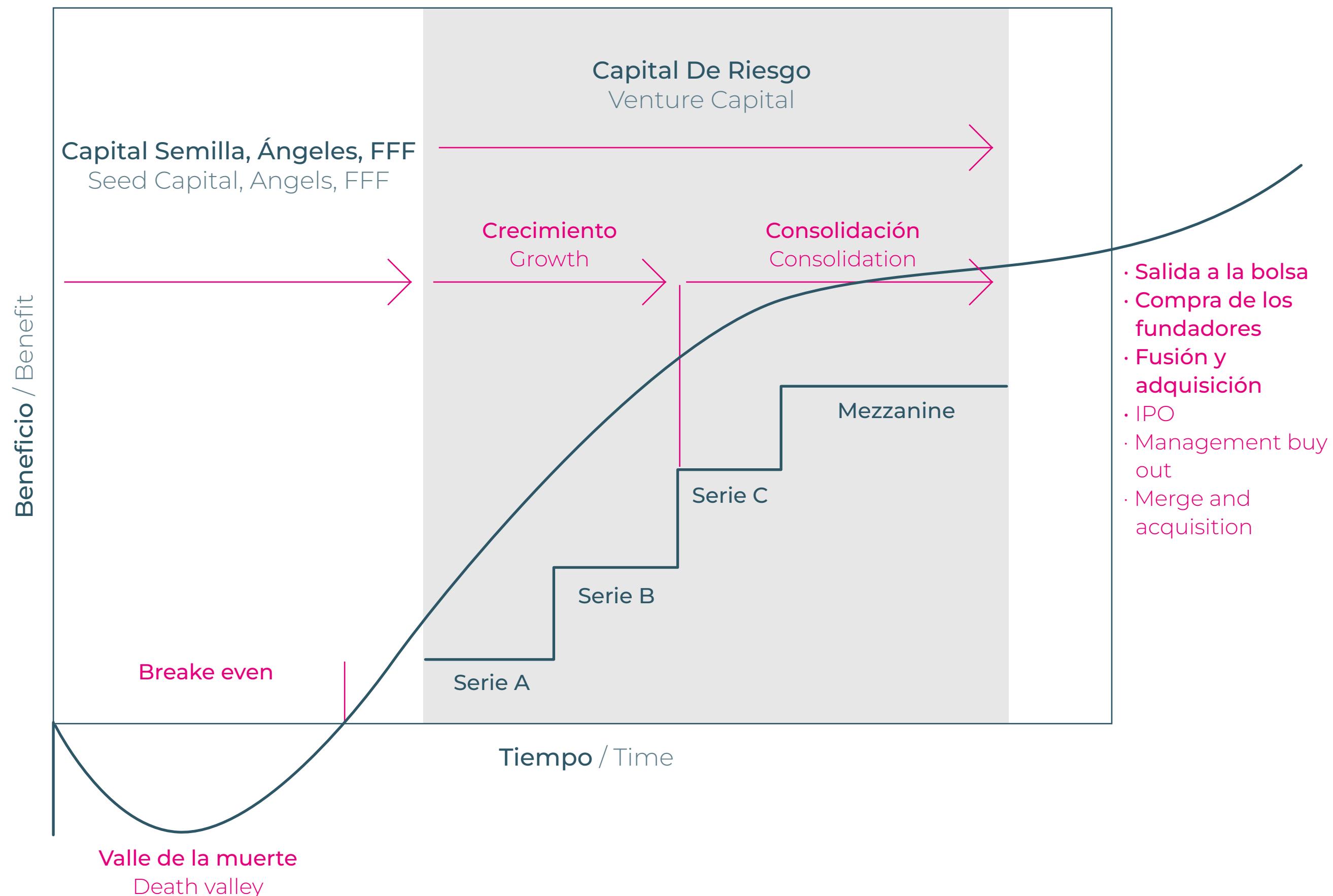
### 3.3

## Etapas del Emprendimiento

### Stages of Entrepreneurship

La siguiente figura muestra las fases de desarrollo de un emprendimiento de base científica-tecnológica desde el punto de vista de su financiamiento: capital semilla; Serie A (entre US\$ 1 y US\$ 10 millones); Serie B (inversiones para crecimiento de las empresas, entre US\$ 10 y US\$ 100 millones); crecimiento (inversiones para la etapa de maduración que superan los US\$ 100 millones) y salida (a través de una adquisición, fusión o apertura en bolsa).

The following figure shows the development phases of a scientific-technological venture from the point of view of its financing: seed capital; A Series (between US\$1 and US\$10 million); B Series (investments for business growth, between US\$10 and US\$100 million); growth (investments for the maturity stage that exceed US\$100 million), and exit (through an acquisition, merger, or IPO).



### 3.4

## Ecosistemas de Emprendimiento

### Entrepreneurial Ecosystems

Un ecosistema moderno de innovación y emprendimiento se basa en la interacción y colaboración de seis componentes: políticas públicas, soporte, cultura, finanzas, capital humano y mercados. Como asociación gremial representamos a los actores del VC, los que son clave en el financiamiento del ecosistema.

A modern innovation and entrepreneurship ecosystem is based on the interaction and collaboration of six components: public policies, support, culture, finance, human capital, and markets. As a trade association, we represent the VC actors, who are key in financing the ecosystem.

Políticas Públicas Public policies	Finanzas Finance	Soporte Support	Capital Humano Human capital	Cultura Culture	Mercados Markets
<ul style="list-style-type: none"><li>Liderazgo: legitimidad social, estrategia de emprendimiento, urgencia, crisis, desafíos.</li><li>Gobierno: instituciones de inversión, soporte financiero, regulaciones e incentivos —beneficios tributarios, entre otros—, instituciones de investigación, legislación amigable para la inversión —insolvencia, derechos de propiedad y trabajo, entre otros.</li><li>Leadership: social legitimacy, entrepreneurship strategy, urgency, crisis, challenges.</li><li>Government: investment institutions, financial support, regulations and incentives —tax benefits, among others—, research institutions, investment-friendly legislation —insolvency, property and labor rights, among others.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>Financiamiento capital: financiamiento a través de microcréditos, inversionistas ángeles, fondos de capital de riesgo, capital privado, mercado de capitales, deuda.</li><li>Capital financing: financing through microcredits, angel investors, venture capital funds, private capital, capital markets, debt.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>Instituciones no gubernamentales: promoción de emprendimiento en ONGs, conferencias, asociaciones de emprendimiento.</li><li>Soporte profesional: aspectos legales y contabilidad, agentes de inversión, expertos técnicos y tutores.</li><li>Infraestructura: telecomunicaciones y energía, transporte y logística, centros de incubación, clusters.</li><li>Non-governmental institutions: promotion of entrepreneurship in NGOs, conferences, entrepreneurship associations.</li><li>Professional support: legal aspects and accounting, investment agents, technical experts and tutors.</li><li>Infrastructure: telecommunications and energy, transportation and logistics, incubation centers, clusters.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>Instituciones educacionales: grados profesionales y académicos, entrenamiento específico en emprendimiento.</li><li>Mano de obra: calificada y no calificada, emprendedores seriales, generación de emprendedores.</li><li>Educational institutions: professional and academic degrees, specific training in entrepreneurship.</li><li>Labor: skilled and unskilled, serial entrepreneurs, generation of entrepreneurs.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>Historias de éxito: éxitos visibles, fundadores sostenibles, reputación internacional.</li><li>Normas sociales: tolerancia al riesgo, innovación, creatividad y experimentación, estatus social de emprendedores, ambición, conducción, hambre.</li><li>Success stories: visible successes, sustainable founders, international reputation.</li><li>Social norms: risk tolerance, innovation, creativity and experimentation, social status of entrepreneurs, ambition, drive, hunger.</li></ul>	<ul style="list-style-type: none"><li>Redes: redes de emprendedores, redes sociales, corporaciones multinacionales.</li><li>Clientes tempranos: early adopters, referencia de clientes, canales de distribución.</li><li>Networks: entrepreneurial networks, social networks, multinational corporations.</li><li>Early customers: early adopters, customer reference, distribution channels.</li></ul>

Fuente / Source:

Daniel Isenberg, fundador y director ejecutivo de Babson Entrepreneurship Ecosystem Project.



# Impacto del Venture Capital

4.1 En el mundo / Worldwide

4.2 En Latinoamérica / In Latin America

4.3 En Chile / In Chile



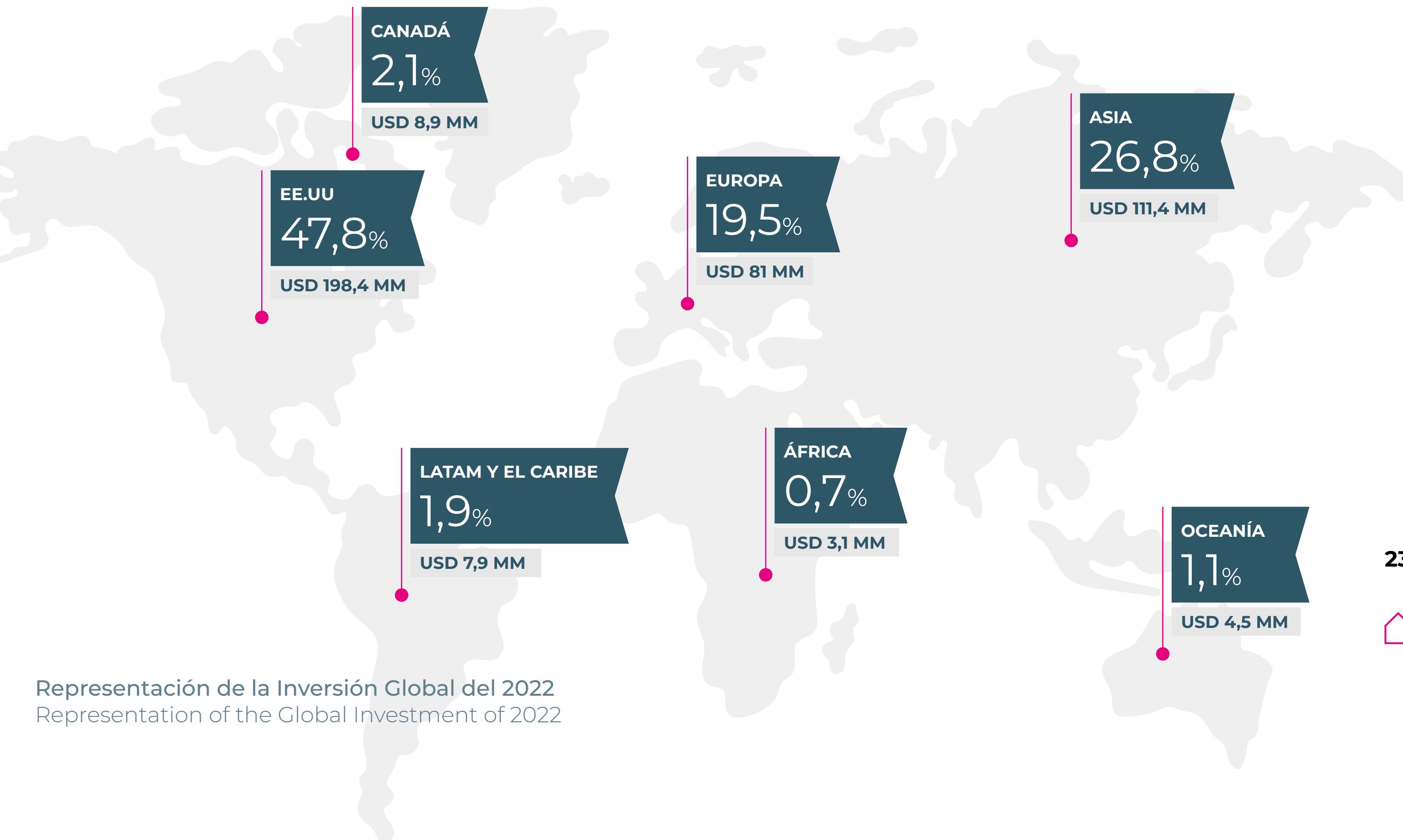
## En el mundo

### Worldwide

En 2022, según datos de CBInsights, la inversión en Venture Capital a nivel global fue de US\$415 mil millones, lo que significó una reducción de 35% respecto del récord invertido en 2021, el que alcanzó los US\$ 638 mil millones. En tanto que el cuarto trimestre de 2022 fue el más bajo desde 2020, con casi 66 mil millones, lejos del máximo histórico de 180.000 millones de dólares que marcó el cuarto trimestre de 2021.

Durante 2022, Estados Unidos registró una inversión 37% menor que en 2021 alcanzando los US\$198.400 millones, aún así fue la región líder del periodo. Por otro lado, aunque la baja fue considerable, el total de 2022 fue un 31% mayor en comparación con el de 2020. El monto de 2022 se alcanzó con el cierre de 12.141 deals, lo que significó una caída de 7% respecto del ciclo anterior. En tanto que Europa experimentó una caída del 17 % en las inversiones interanuales, mientras que Asia experimentó la mayor disminución con una baja de 40%. A pesar de las mermas en las inversiones totales, en ambas regiones se mantuvo relativamente estable el número de deals respecto de 2021, alcanzando un 2% más en Europa y disminuyendo en 5% en Asia.

According to data from CBInsights, in 2022, global investment in Venture Capital was US\$415 billion, which meant a 35% reduction compared to the record invested in 2021, which reached US\$638 billion. While the fourth quarter of 2022 was the lowest since 2020, with almost 66 billion, far from the all-time high of 180,000 million dollars that marked the fourth quarter of 2021.



During 2022, the United States registered a 37% lower investment than in 2021, reaching US\$198.4 billion, all the same it was the leading region for the period. On the other hand, although it was a considerable drop, the total for 2022 was 31% higher compared to that of 2020. The amount for 2022 was reached with the closing of 12,141 deals, which meant a 7% drop compared to the former cycle. Europe experienced a 17% drop

in investment year-on-year, while Asia saw the biggest decline with a 40% drop. Despite the decline in total investments, in both regions the number of deals remained relatively stable compared to 2021, reaching 2% more in Europe and decreasing by 5% in Asia.



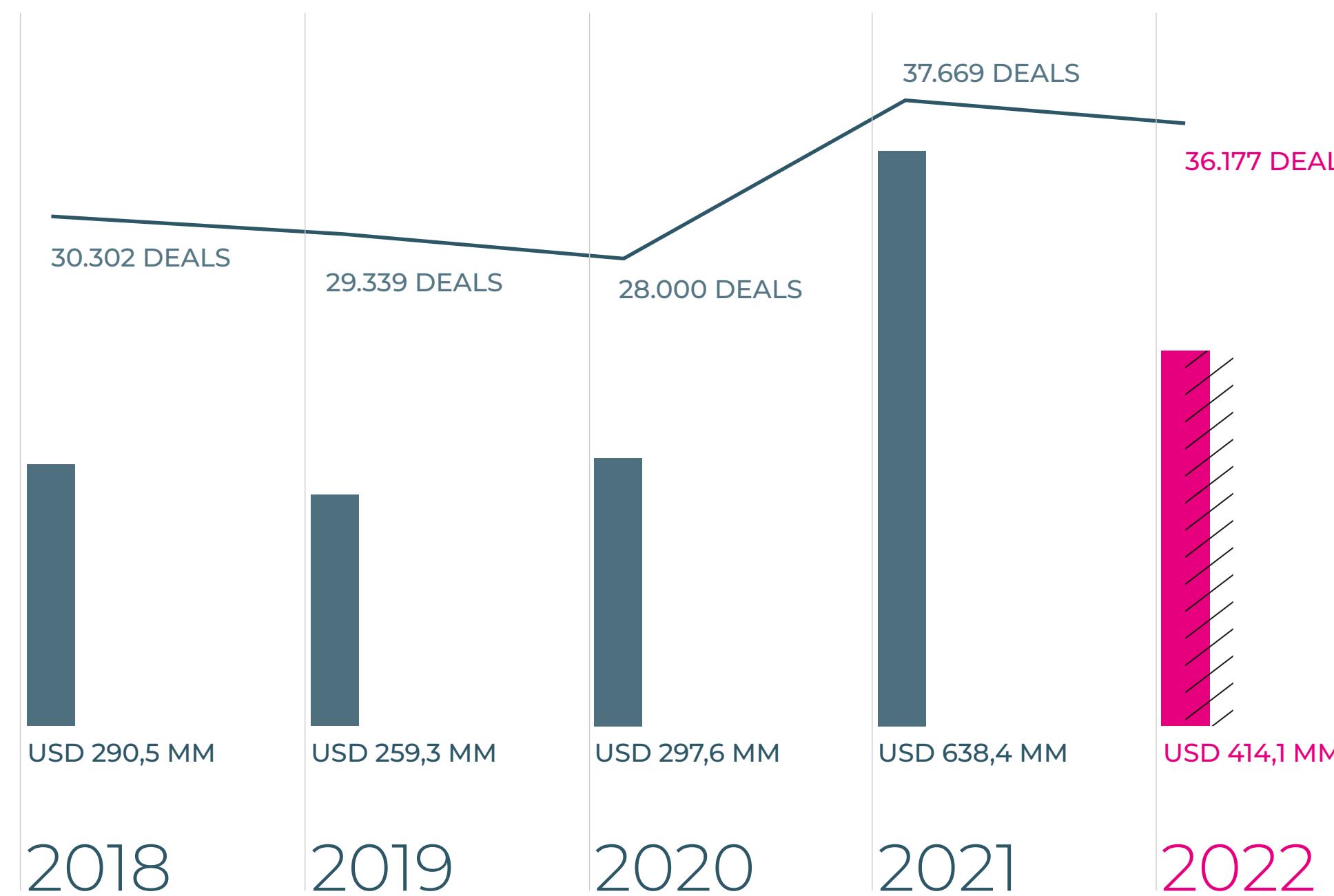
Las mega-rondas, sobre los US\$ 100 millones, tuvieron una caída en 2022 en su inversión total de 49% en comparación con 2021, año donde cruzaron la barrera de las mil por primera vez. En 2022, lo invertido sumó US\$190.100 millones, mientras que el número de este tipo de rondas se redujo a nivel global en 42%, llegando a las 923. El cuarto trimestre tuvo la menor cantidad de mega-rondas en los últimos 8 años, menos de un cuarto de lo logrado en el mismo periodo de 2022.

Los nacimientos de unicornios también se vieron afectados y disminuyeron constantemente a lo largo de todo el 2022. Comparando con 2021, el nuevo recuento de unicornios cayó en 52%, pasando de 539 a 258. El mínimo se registró en el cuarto trimestre de 2022, con el nacimiento de solo 19 nuevos unicornios, lo que representó una caída del 86% en comparación con el cuarto trimestre del año anterior.

In 2022, the mega-rounds, over US\$ 100 million, had a drop in their total investment of 49% compared to 2021, the year in which they crossed the thousand barrier for the first time. Also in 2022, the amount invested reached US\$190.1 billion, while the number of these types of rounds decreased globally by 42%, reaching 923. The fourth quarter had the fewest number of mega-rounds in the last 8 years, less than a quarter of that achieved in the same period of 2022.

Unicorn births were also impacted and declined steadily throughout 2022. Compared to 2021, the new unicorn count fell by 52%, from 539 to 258. The minimum was recorded in Q4 2022, with only 19 new unicorns being born, which was an 86% drop compared to the fourth quarter of the previous year.

Evolución VC en el Mundo  
VC evolution in the world



Fuente / Source:  
Source CBInsights



4.1

## En Latinoamérica

### In Latin America

Según cifras de la Asociación de Private Equity y Venture Capital de Latinoamérica (LAVCA), en 2022 la inversión de la región alcanzó los US\$7.800 millones, mostrando una fuerte baja respecto de lo invertido en 2021, año récord que sumó US\$ 15.900 millones. Aún así, 2022 se sitúa como el segundo mejor año para la región.

A pesar de la merma significativa en el total de inversión, el número de deals marcó un récord en 2022, con un total de 1.114. Ello significó un aumento de 30% respecto de 2021.

Argentina fue el país que lideró la merma de inversión en la región, con un 72% menos, seguido por Perú con menos 62%, Brasil con menos 60%, y México con menos 51%. Por su parte, Chile tuvo una merma de 38%. Ecuador fue uno de los pocos países de la región donde creció la inversión, llegando el alza a 23%.

Por otro lado, Perú y Colombia lideraron los crecimientos en deals, con 61% y 56%, respectivamente. Seguidos por México con un aumento de 37% y Chile con 21%.

Durante 2022, las rondas de late stage fueron las más afectadas por el retroceso de la inversión, con una disminución del 79% en comparación con 2021. En tanto que las empresas optaron cada vez más por el Venture Debt, el que experimentó un crecimiento notable alcanzando un récord de US\$ 1.200 millones repartidos en 47 transacciones.

A pesar de la merma generalizada, un total de 19 startups de Latam alcanzaron mega-rondas, cinco de las cuales están lideradas por mujeres. Entre ellas se encuentran las empresas chilenas Betterfly y Xepelin. Esta última se convirtió en la Serie B más grande de la historia del país, con la ronda de US\$ 111 millones liderada por KASZEK y Avenir Growth.

Si bien la también chilena Levita Magnetics logró una ronda menor, alcanzando los 26 millones de dólares, ésta destacó porque fue el financiamiento más grande para una biotech en la región.

According to figures from the Association of Private Equity and Venture Capital of Latin America (LAVCA), in 2022, investment in the region reached US\$7.8 billion, showing a sharp drop compared to what was invested in 2021, a record year that totaled US\$15.9 billion. Still, 2022 ranks as the second best year for the region.

Despite the significant decline in total investment, the number of deals set a record in 2022, with a total of 1,114. This meant an increase of 30% compared to 2021.

Argentina was the country that led the decline in investment in the region, with 72% less, followed by Peru with less 62%, Brazil with less 60%, and Mexico with less 51%. For its part, Chile had a decrease of 38%. Ecuador was one of the few countries in the region where investment grew, rising to 23%.

Inversión Latam 2022  
Latam Investment 2022



Fuente / Source:  
LAVCA's 2022 Review of Tech Investment in Latin America.



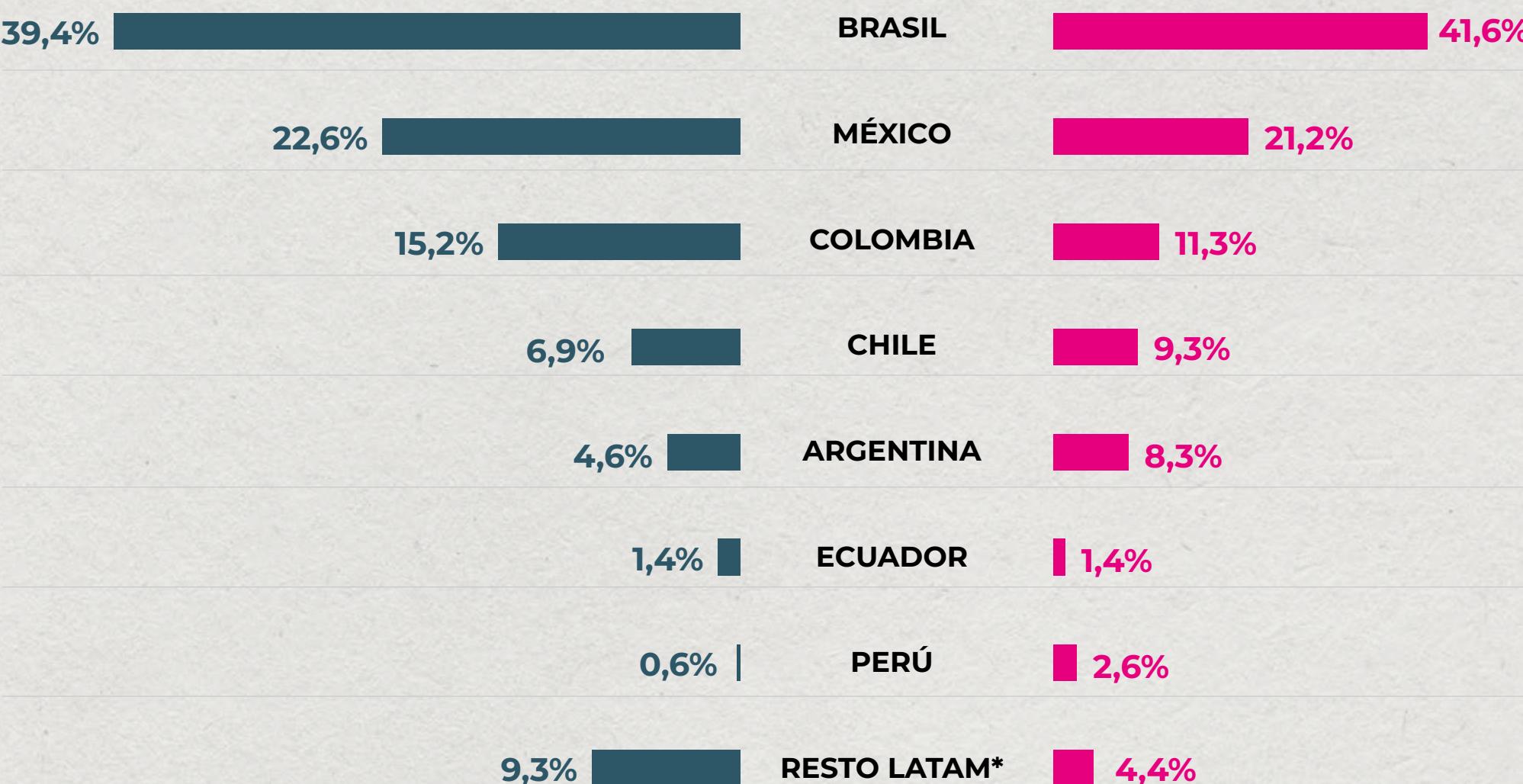
On the other hand, Peru and Colombia led the growth in deals, with 61% and 56%, respectively. Followed by Mexico with an increase of 37% and Chile with 21%.

During 2022, late stage rounds were the most affected by the investment setback, with a decrease of 79% compared to 2021. While companies increasingly opted for Venture Debt, which experienced notable growth reaching a record of US\$ 1,200 million distributed in 47 transactions.

Despite the general decline, a total of 19 Latam startups reached mega-rounds, five of which are led by women. Among them are the Chilean companies Betterfly and Xepelin. The latter became the largest B Series in the country's history, with the US\$111 million round led by KASZEK and Avenir Growth.

Although Levita Magnetics, also Chilean, obtained a smaller round, reaching 26 million dollars, it stood out because it was the largest financing for a biotech in the region.

**Inversión Porcentual  
en VC por País 2022 (USD MM)**  
Percentage of Investment  
In VC by Country 2022 (USD MM)



**Deals Porcentual  
en VC por País 2022**  
Percentage of Deals  
in VC by Country 2022

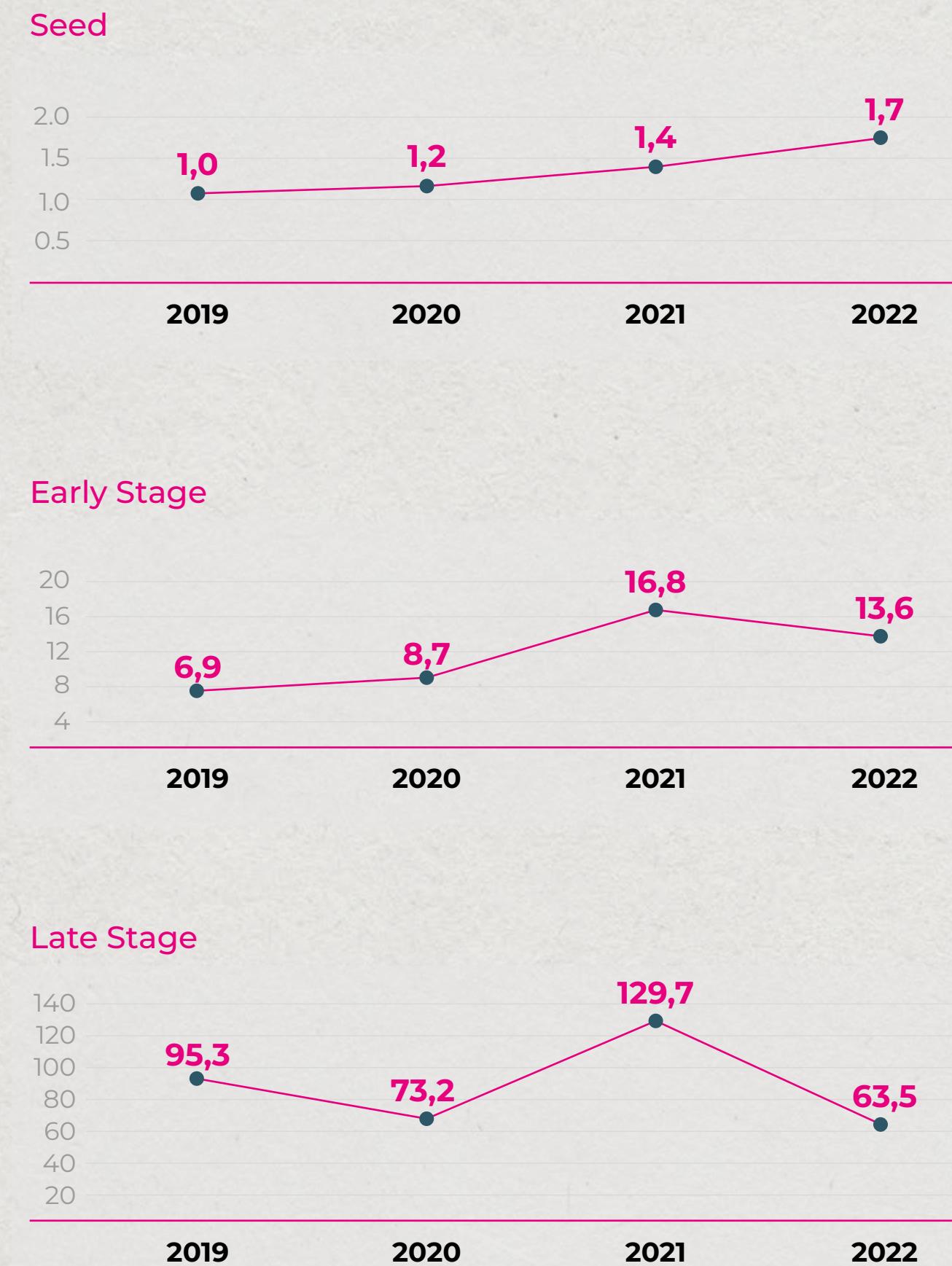


\*Resto Latam incluye: Costa Rica, Guatemala, Panamá, República Dominicana, Uruguay y Venezuela

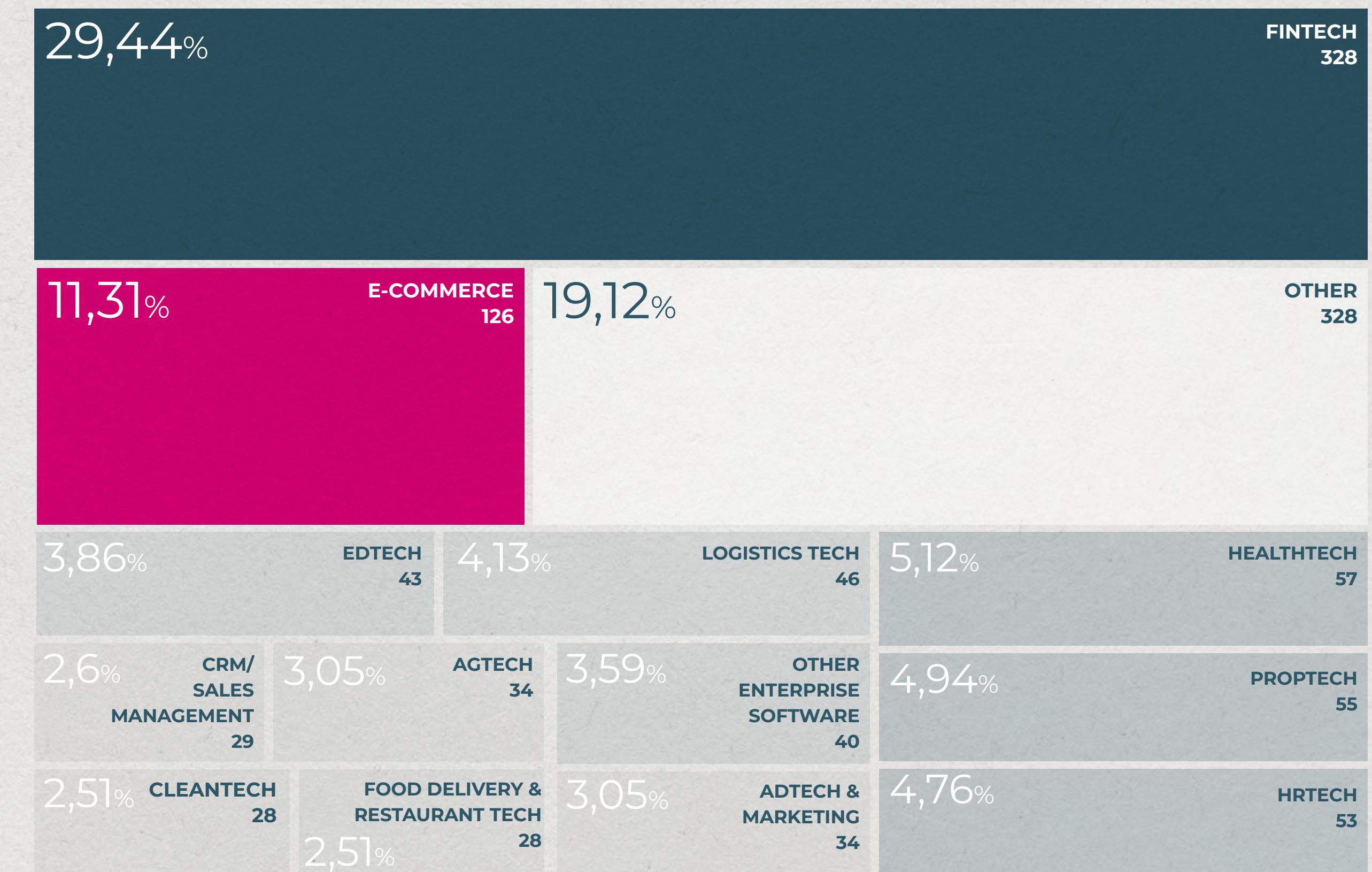
Rest of Latam include; Costa Rica, Guatemala, Panama, Dominican Republic, Uruguay and Venezuela.

Fuente / Source:  
LAVCA's 2022 Review of Tech Investment in Latin America.

Tickets promedio por etapa de inversión  
Average tickets per investment stage

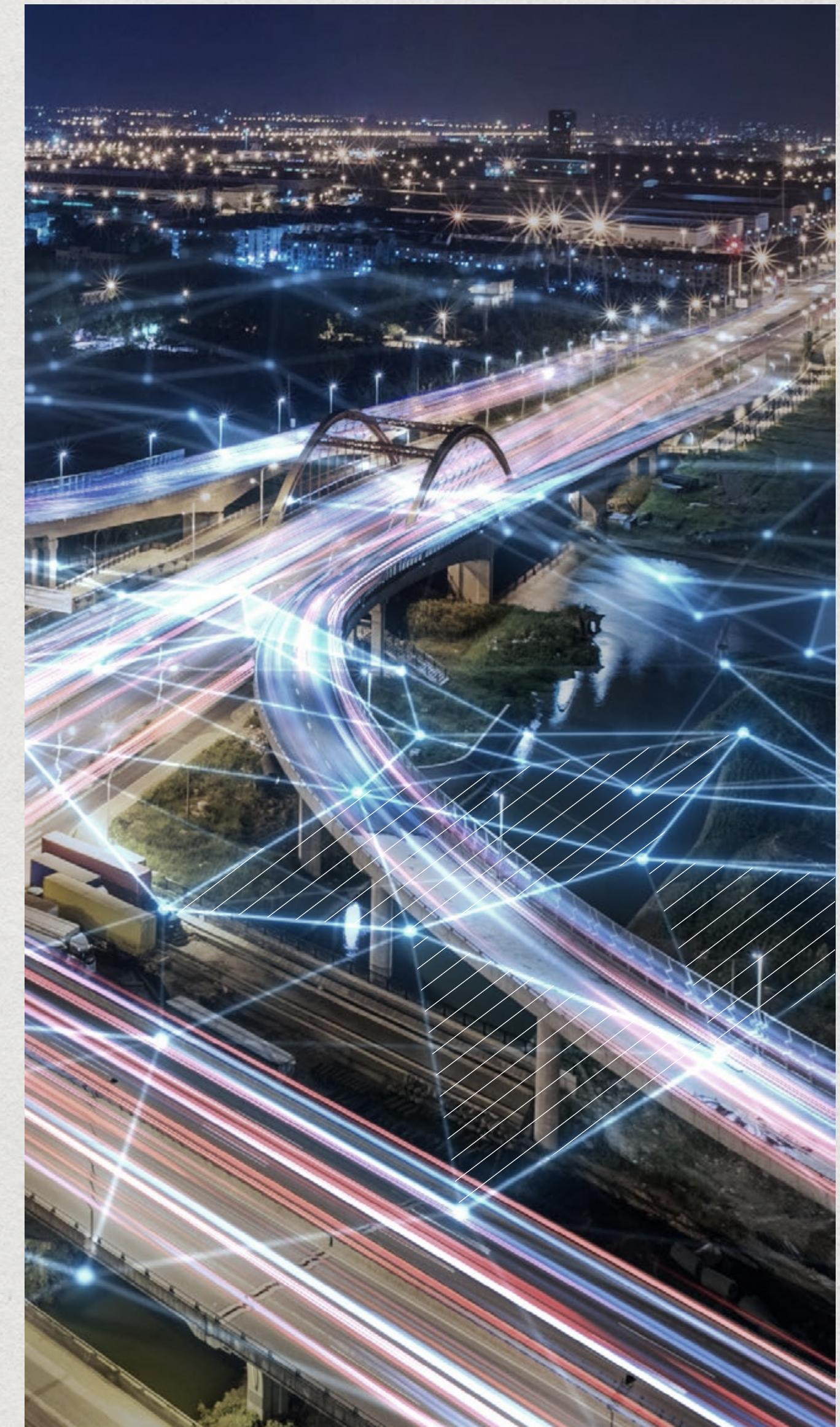


Verticales de Inversión en Latam 2022 (% del Total)  
Investment Verticals in Latam 2022 (% of Total)



Fuente / Source: LAVCA's 2022 Review of Tech Investment in Latin America.

## Contexto Regional de Inversión Regional Investment Context



Fuente / Source: LAVCA's 2022 Review of Tech Investment in Latin America.

## En Chile

### In Chile

Actualmente, la industria de VC en Chile es una de las más desarrolladas de Latinoamérica. En 2022 el país alcanzó una inversión récord de US\$1.019 millones, casi igualando el total invertido en 2021, lo que significó una baja de sólo 0,6%. Los deals llegaron a los 384, con un ticket promedio de inversión de US\$2,6 millones, lo que representó una leve baja frente a los US\$3 millones del ticket promedio de 2021.

Si bien el 2022 fue un año de ajuste en la industria del VC, Chile es un mercado que sólo cuenta con fondos que invierten en rondas hasta serie A, por lo que el ajuste global no alcanzó a afectar de manera importante a nivel local. Lo que sí varió fue el número de rondas y los montos totales alcanzados por ellas. Mientras las primeras aumentaron; los segundos se redujeron. De esta manera, las startups siguieron teniendo acceso a financiamiento, pero en menor cantidad.

Currently, the VC industry in Chile is one of the most developed in Latin America. In 2022, the country reached a record investment of US\$1,019 million, almost equaling the total invested in 2021, which meant a drop of only 0.6%. The deals reached 384, with an average investment ticket of US\$2.6 million, which represented a slight decrease compared to the US\$3 million average ticket in 2021.

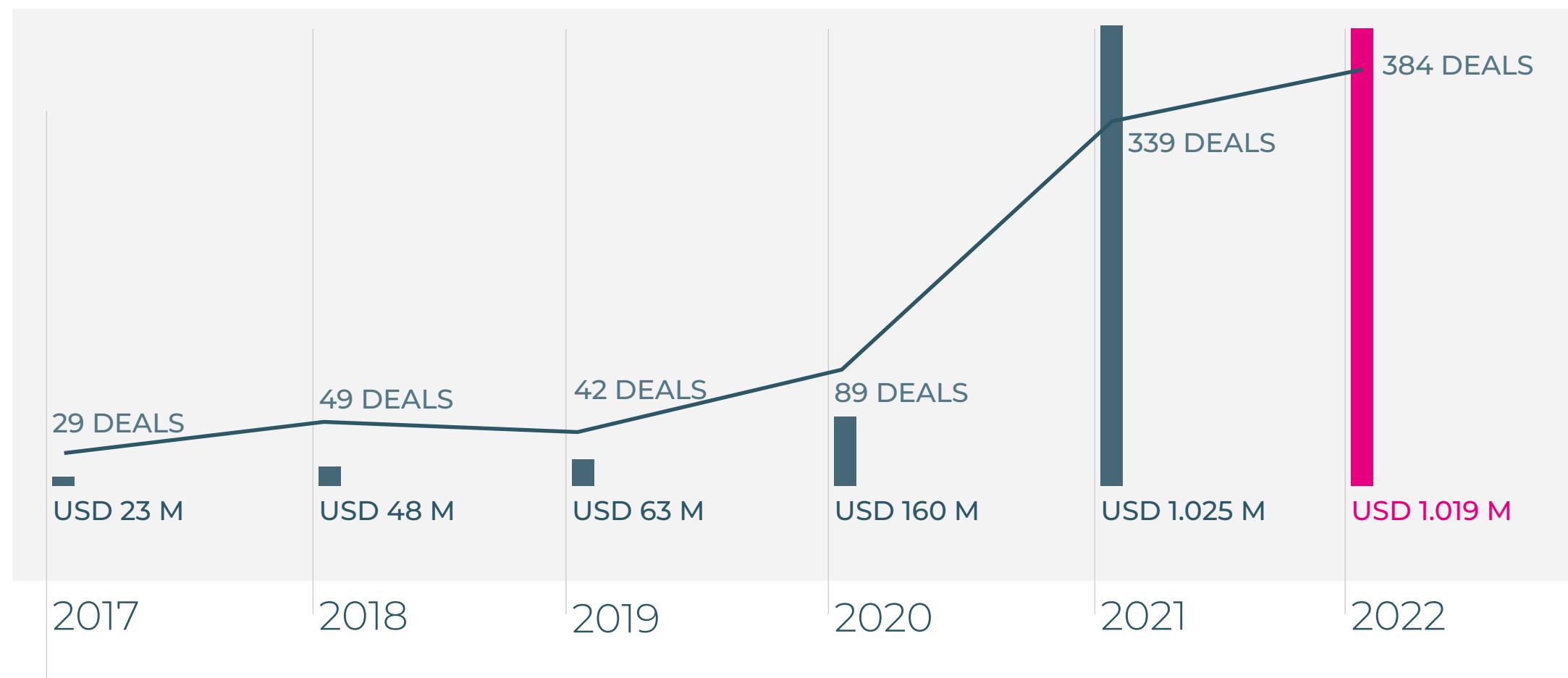
Although 2022 was a year of adjustment in the VC industry, Chile is a market that only has funds that invest in rounds up to A series, so the global adjustment did not have a significant impact at the local level. On the other hand, the number of rounds and the total amounts reached had a variation. While the rounds increased; the amounts decreased. In this way, startups continued to have access to financing, but in less quantity.

Las cifras chilenas contienen información levantada tanto de medios públicos como de los datos declarados por los socios de ACVC. Es por esta razón que los montos son más altos que los proyectados por LAVCA (p.24, 25 y 27), ya que la Asociación Latinoamericana de Capital Privado solo considera las inversiones sobre los 500 mil dólares y no suma las inversiones ángeles, de CVC, ni de family offices, y define el país de las startups en base a su principal mercado y no necesariamente a la nacionalidad de sus fundadores.

The Chilean figures contain information collected both from public media and from the data declared by ACVC members. It is for this reason that the amounts are higher than those projected by LAVCA (p.24, 25 and 27), since the Latin American Association of Private Capital only considers investments over 500 thousand dollars and does not add angel investments from CVC, nor family offices, and defines the country of startups based on their main market and not necessarily their founders nationality.



Crecimiento de la Inversión en VC / VC Investment Growth



En Chile existe un importante apoyo a los fondos de VC a través de CORFO. Son tres líneas de crédito orientadas a VC: Fondo Etapas Tempranas Tecnológicas (FET), Fondo Etapas Tempranas (FT), y Fondo Crecimiento (FC). Ellas han apoyado a 70 fondos de inversión, con una inversión acumulada a 2022 de US\$ 1029 millones y con más de 446 empresas financiadas. Durante 2022, ellos invirtieron US\$ 89,30 millones en 104 empresas (inversiones nuevas y follow-on), lo que representó una disminución del 6% respecto a igual periodo del año anterior. Aún así, durante el año 2022 se alcanzó el máximo histórico de desembolsos e inversiones desde la creación de los Programas de Capital de Riesgo de Corfo.

Además, durante 2022 Corfo lanzó la iniciativa Venture Capital Chile con el objetivo de atraer capitales extranjeros que potencien la industria chilena de capital de riesgo. Venture Capital Chile canalizará las diversas alternativas de financiamiento estatales en la industria VC -que pueden igualar, duplicar y hasta triplicar los aportes de privados-, para fondos constituidos y establecidos en Chile que estén orientados a invertir en empresas nacionales.

Por otro lado, si bien CORFO es el organismo que permitió el desarrollo inicial de la industria del VC en Chile, el compromiso privado ha tomado cada vez más importancia, y actualmente nuevos actores prescinden de esta ayuda e invierten utilizando solo capital privado. Entre ellos se cuentan los Corporate Venture Capital (CVC), los family offices y los fondos tradicionales de VC sin aporte de CORFO.

In Chile there is significant support for VC funds through CORFO. Three lines of credit oriented to VC are available: Technological Early Stages Fund (FET), Early Stages Fund (FT), and Growth Fund (FC). They have supported 70 investment funds, with an accumulated investment of US\$ 1,029 million by 2022 and more than 446 financed companies. During 2022, they invested US\$89.30 million in 104 companies (new and follow-on investments ), which represented a decrease of 6% compared to the same period of the previous year. Even so, during 2022 the maximum historical disbursements and investments was reached since the creation of the Corfo Venture Capital Programs.

In addition, during 2022 Corfo launched the Venture Capital Chile initiative with the aim of attracting foreign capital to boost the Chilean venture capital industry. Venture Capital Chile will channel the various state financing alternatives in the VC industry -which can equal, double and even triple the contributions of private companies- for funds constituted and established in Chile currently oriented to invest in national companies.

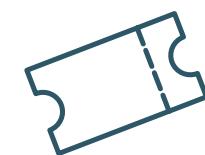
On the other hand, while CORFO is the body that allowed the initial development of the VC industry in Chile, private commitment has become increasingly important. Currently, new players are leaving aside this aid and invest using only private capital. Among them are the Corporate Venture Capital (CVC), the family offices, and traditional VC funds without contribution from CORFO.

Cifras 2022 VC en Chile  
Figures 2022 VC in Chile



Inversión Récord  
/ Investment Record

USD 1.019M



Ticket Promedio de Inversión  
/ Average Investment Ticket

USD 2,6M

30



384  
DEALS

# Las Cifras ACVC

05



## 5.1

### Cifras De Nuestros Socios: Inversionistas De VC, CVC y Family Offices

Our partners' figures: VC Investors; CVC Funds and Family Offices



USD **165M**  
INVERSIÓN TOTAL  
/ Total Investment

**43** Fondos Socios  
/ Partner Funds

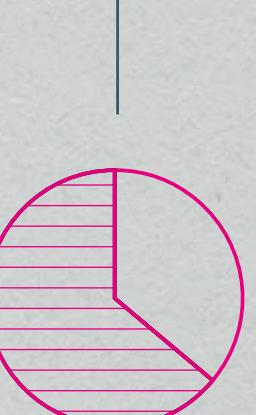
**6** STARTUPS

Invertidas en Promedio por Socio  
Startups Average invested per partner

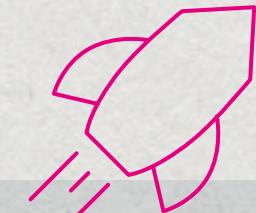


**DEALS**  
**234**

USD **705K**  
Ticket Promedio  
/ Average Ticket



**34%** Equity    **33%** Crédito Convertible  
/ Convertible Credit    **33%** Safe



**STARTUPS**  
**187**

**67%** B2B    **32%** B2C    **1%** Ambos  
/ Both

EMPRENDEDORES  
Entrepreneurs

**348**

**2,4**

Emprendedores por Startup  
Entrepreneurs per startup

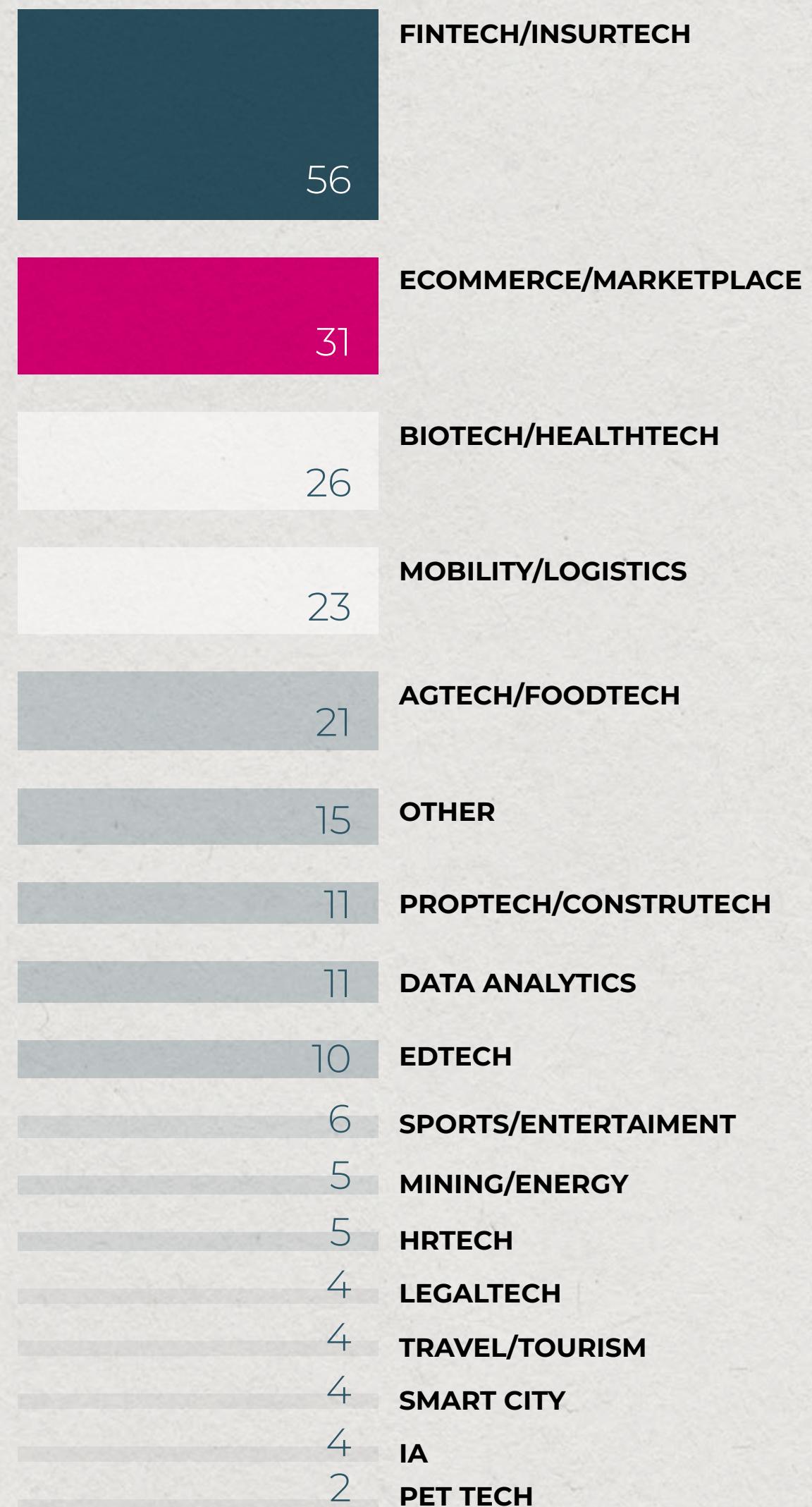
 **11%** Mujeres  
Women

**80%**

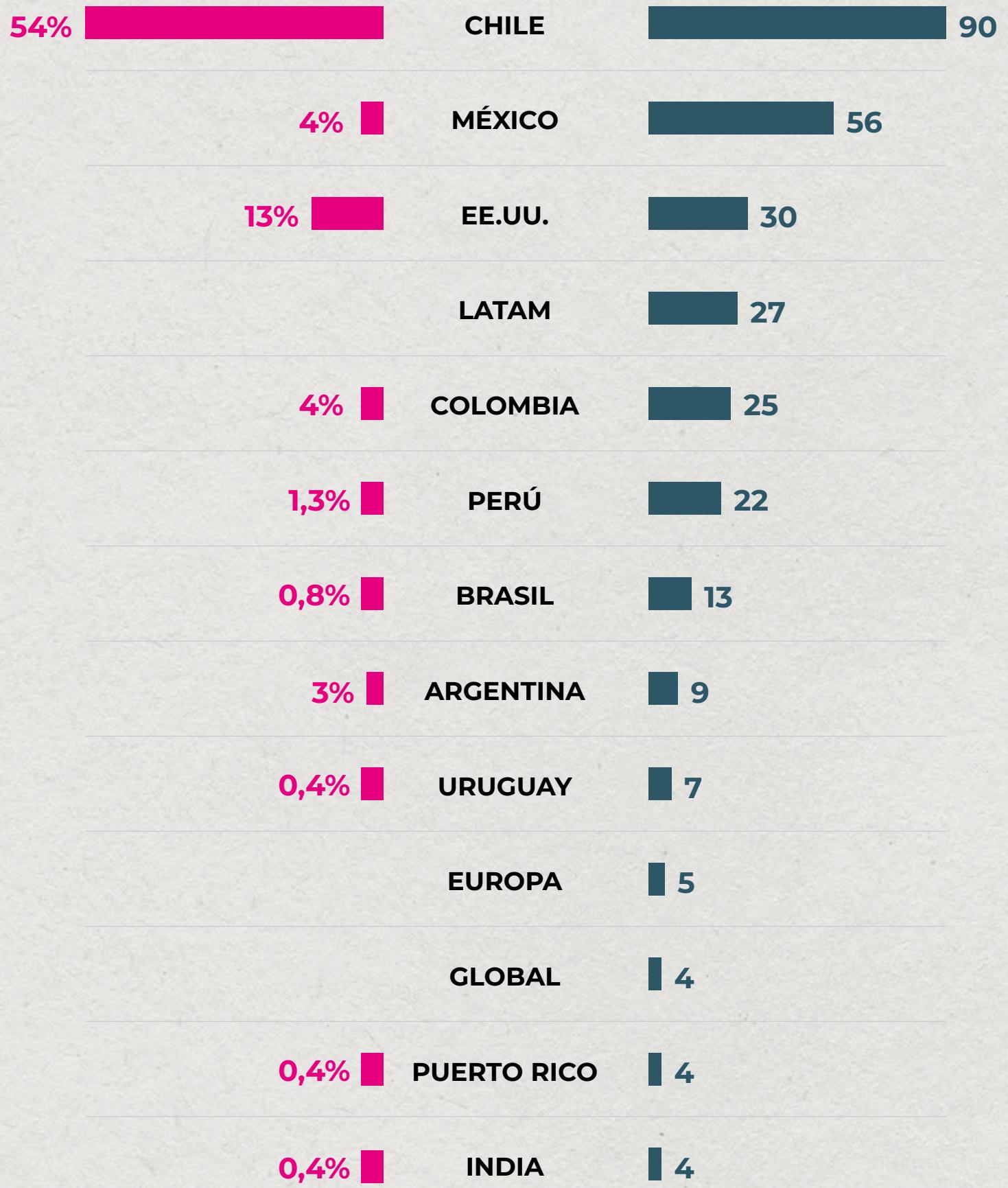
Rondas Co-invertidas  
/ Co-invested Rounds

**54%** Fondos Extranjeros  
/ Foreign Funds    **46%** Entre Socios  
/ Among Partners

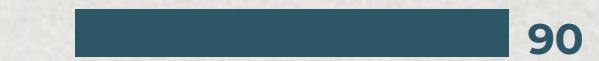
Verticales de Inversión en ACVC 2022  
Investment Verticals in ACVC 2022



Países de Constitución  
de Startups  
Countries of  
Constitution of Startups



Países donde  
operan las Startups  
Countries where  
Startups Operate



Exits

MOUNTAIN CHILE



recorrido.cl

DEVLABS



DIGEVO



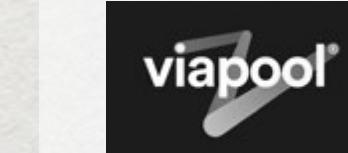
WAYRA



33



CHILE GLOBAL VENTURES



CHILE VENTURES



BEAGLE VENTURES



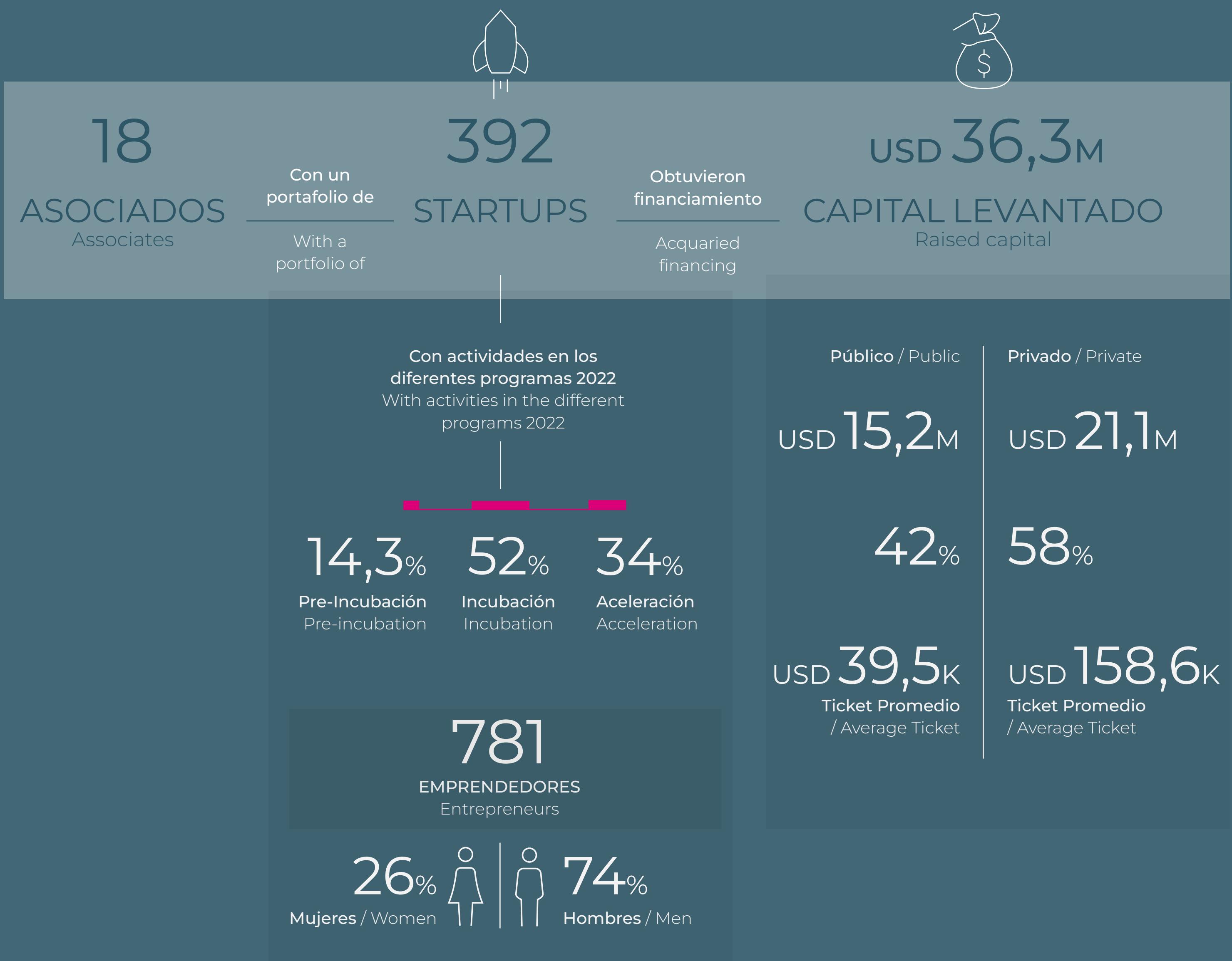
ALLVP



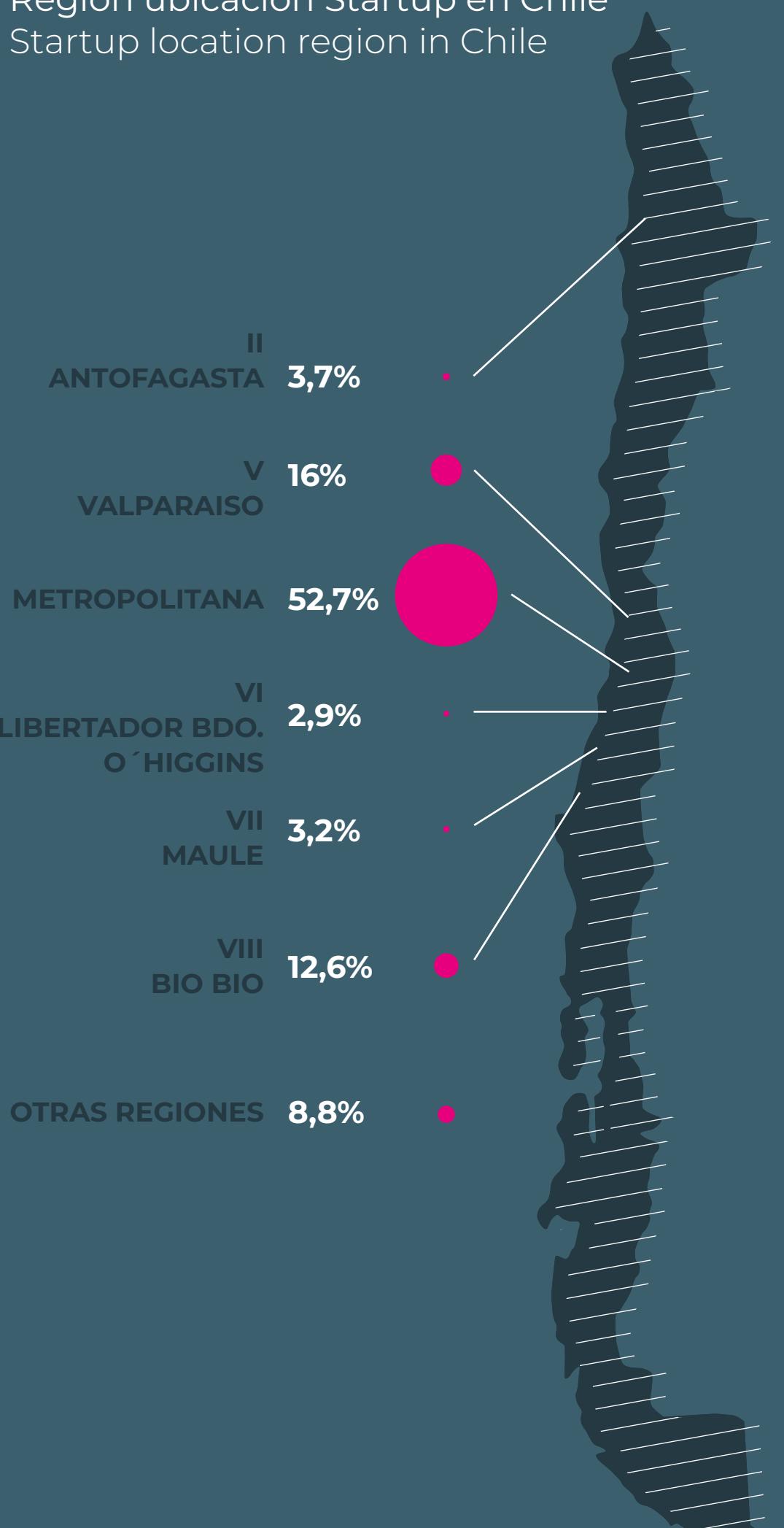
## 5.2

### Cifras de Nuestros Asociados: Aceleradoras, Incubadoras, Hubs de transferencia Tecnológica y Empresas en Corporate Venturing

Figures of Our Associates: Accelerators, Incubators, Technology Transfer Hubs, and Companies in Corporate venturing



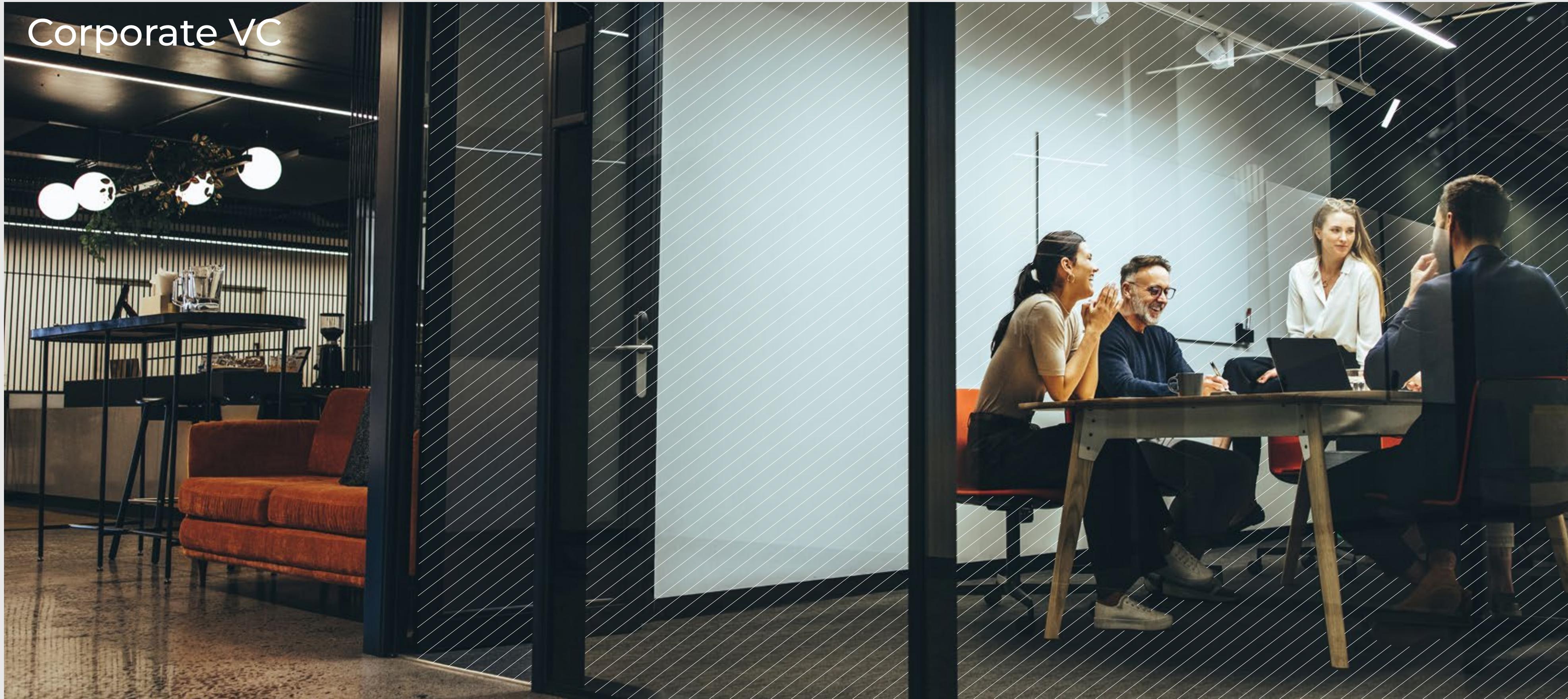
Región ubicación Startup en Chile  
Startup location in Chile



Otras Regiones: IV Coquimbo, IX Araucanía, XI Aysén, XII Magallanes y Antártida, X Los Lagos, XIV De Los Ríos, I Tarapacá

# El Corporate Venture Capital

06



El Corporate Venture Capital (CVC) se refiere a la inversión de fondos corporativos de una gran empresa en una startup, la que es emergente por su tecnología, especialización o innovación. Las grandes empresas no siempre buscan un beneficio económico al impulsar iniciativas de capital de riesgo corporativo, sino también beneficios estratégicos.

Esta asociación entre compañías de gran escala con otras emergentes conlleva beneficios para ambas. Las grandes empresas pueden obtener ventajas comparativas respecto a su competencia, como nuevos negocios o eficiencia en su gestión interna, pero también incorporar innovaciones que ya han desarrollado los emprendimientos de una forma más rápida y económica.

Asimismo, el trabajo que se desarrolla junto a las startups impulsa la transformación interna de las grandes empresas, aportándoles agilidad y adaptación a los cambios de las industrias.

Por su parte, los emprendimientos acceden a nuevos mercados y clientes, de la mano de un socio corporativo estratégico que ayuda a impulsar su crecimiento.

Corporate Venture Capital (CVC) refers to the investment of corporate funds from a large company in a startup, which is emerging due to its technology, specialty, or innovation. Large companies are not always looking for financial gain when driving corporate venture capital initiatives, but also for strategic profit.

This association between large-scale companies with other emerging brings benefits for both. Large companies obtain comparative advantages over their competition, such as new businesses or efficiency in their internal management, but also, they incorporate innovations that have already been developed in a faster and cheaper way by other companies.

Additionally, the work carried out with startups promotes the internal transformation of large companies, providing them with agility and adaptation to changes in industries.

For their part, the ventures access new markets and customers, hand in hand with a strategic corporate partner that helps drive their growth.

¿Qué es el Corporate Venturing?  
What is Corporate Venturing?

**INNOVACIÓN ABIERTA**  
Open Innovation

**CORPORATE VENTURING**  
Corporate Venturing

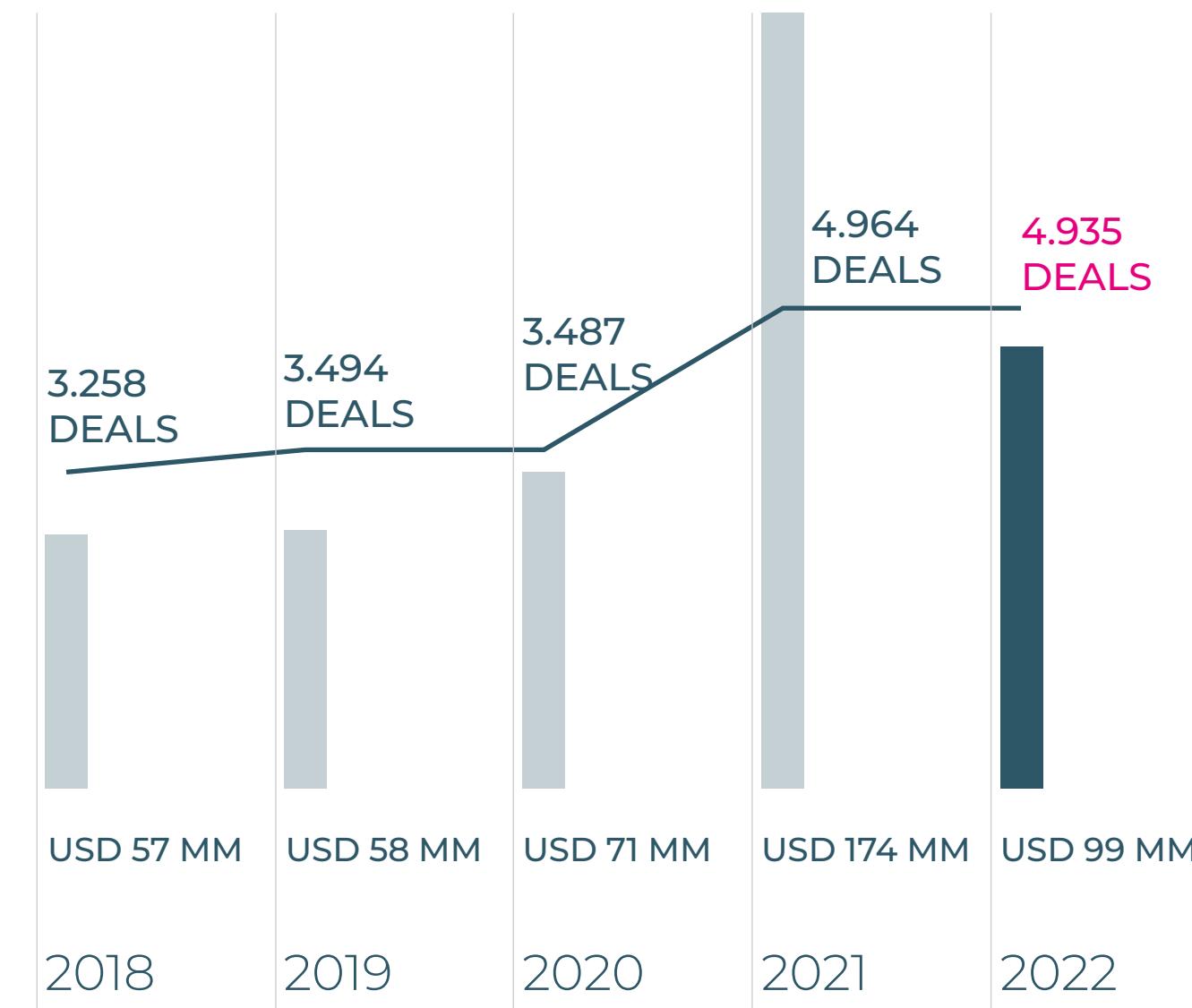
**MECANISMOS**  
Mechanisms

- Start-up acquisition
- Corporate venture capital
- Corporate accelerator
- Corporate incubator
- Strategic partnership
- Venture builder
- Venture client
- Scouting mission
- Hackathon
- Challenge prize
- Sharing resources





## Inversión y Transacciones Globales de CVC 2018-2022 CVC Global Investment and Transactions 2018-2022



Fuente / Source:  
2022 State of CVC

En 2022, las inversiones de CVC cayeron en 43% a nivel global, con respecto a 2021, año en que se llegó al récord histórico de 173.800 millones de dólares. En 2022 la cifra llegó a 98.900 millones de dólares.

La reducción en la inversión fue sostenida durante todos los trimestres, siendo el más bajo el último de ellos. Aun así, 2022 fue el segundo año más alto registrado para las inversiones respaldadas por CVC.

A pesar de la disminución de la inversión total, 2022 fue el segundo año más alto en deals de CVC registrados, con una mínima disminución de menos del 1% respecto del periodo anterior. Esa pequeña diferencia se dio porque aunque en el primer trimestre de 2022 se registró un máximo histórico de 1.494 acuerdos, en los siguientes trimestres se anotaron caídas.

Al igual que en el VC, los acuerdos en etapa inicial atrajeron más la atención de los CVC durante 2022. Su participación en este tipo de deals aumentó 7 puntos porcentuales. Mientras que las mega-rondas de CVC solo alcanzaron los US\$ 43.300 millones, repartidos en 252 deals, muy por debajo de los US\$ 108.700 millones y 476 acuerdos logrados en 2021. Esta caída representó el 87% de la disminución total en todos los fondos respaldados por CVC en 2022.

In 2022, CVC investments fell by 43% globally, compared to 2021, the year in which the historical record of 173.8 billion dollars was reached. In 2022 CVC investments reached 98.9 billion dollars.

This decrease in investment was sustained during all the quarters, the lowest being the last quarter. Even so, 2022 was the second highest year on record for CVC-backed investments.

Despite the decline in total investment, 2022 was the second highest year for CVC deals on record, with a minimal decline of less than 1% from the prior period. This small difference can be explained since, while during the first quarter of 2022 a record of 1,494 deals were registered, in the remaining quarters there were falls.

Similar to VC, early-stage deals drew more attention from CVCs during 2022. Their share of early-stage deals increased by 7 percentage points. While CVC mega-rounds only reached US\$43.3 billion dollars, spread over 252 deals, well below the US\$108.7 billion dollars, and 476 deals achieved in 2021. This drop accounted for 87% of the total decline across all CVC-backed funds in 2022.

CVC más activos del 2022  
Most Active CVCs of 2022

Lugar Rank	CVC Investor CVC Investor	Número de empresas Numbers of startups	País Country
1	<b>coinbase</b>	109	ESTADOS UNIDOS
2	<b>G/</b>	96	ESTADOS UNIDOS
3	<b>MUFG</b>	80	JAPÓN
4	<b>salesforce ventures</b>	74	ESTADOS UNIDOS
5	<b>KB</b>	68	COREA DEL SUR
6	<b>MIZUHO</b>	63	JAPÓN
7	<b>SMBC</b>	60	JAPÓN
8	<b>SBI Investment</b>	52	JAPÓN
9	<b>BINANCE</b>	50	ESTADOS UNIDOS
10	<b>intel Capital</b>	46	ESTADOS UNIDOS

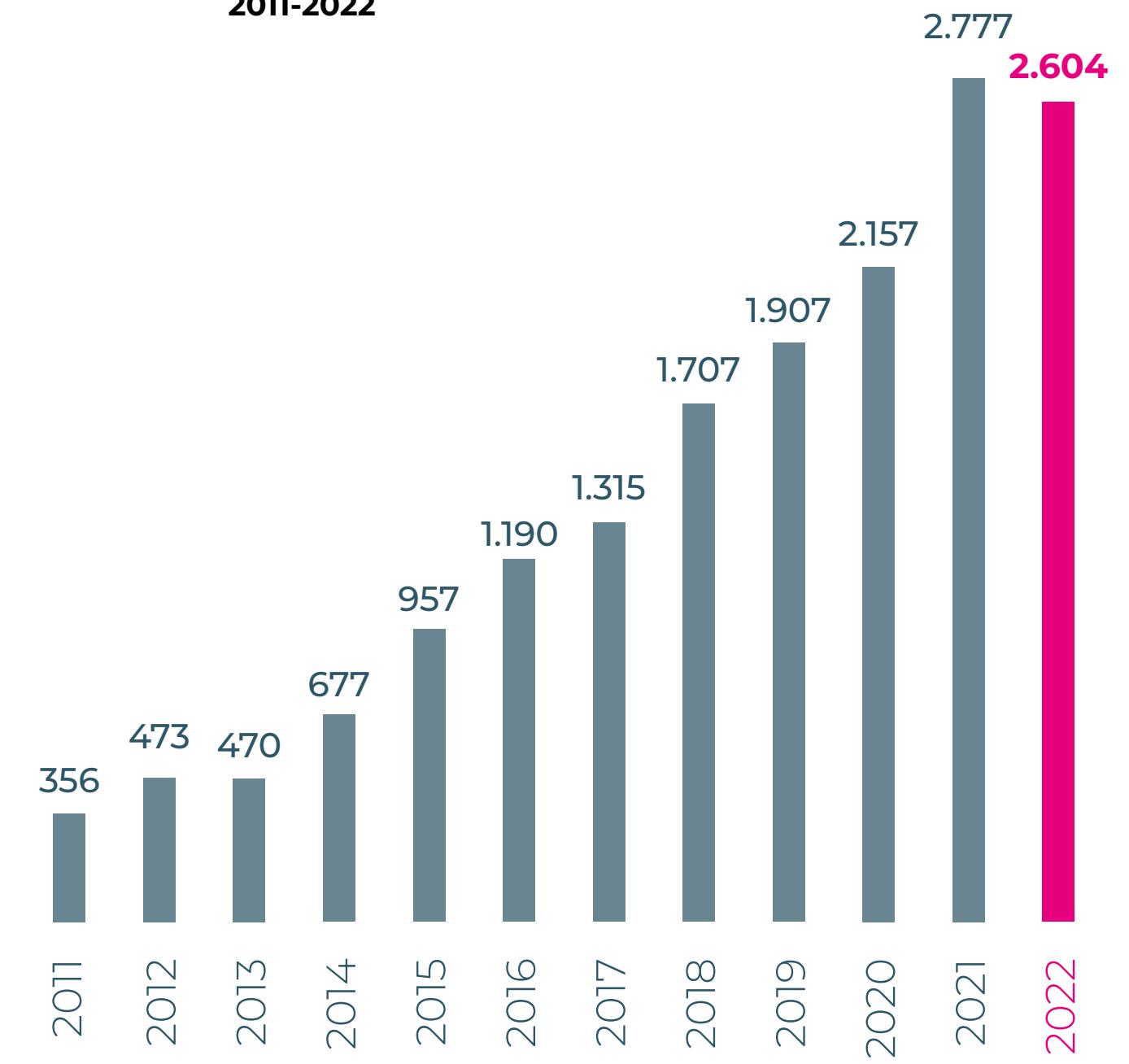
Fuente / Source:  
2022 State of CVC

Según datos de CBInsights, en 2022 en Latinoamérica la inversión de CVC disminuyó 72%, pasando de 4.300 millones de dólares, en 2021, a 1.200 millones de dólares. Al igual que en el resto del mundo, la inversión bajó pero el número de deals aumentó, saltando de 95 a 117. Lo anterior es el resultado del cambio de foco en el tamaño de las rondas; mientras que en 2021 el late stage alcanzó el 7% de las inversiones, en 2022 se redujo al 2%. Otro tanto pasó con el mid stage que en 2021 llegó al 21% y en 2022 bajó a 10%. En tanto que lo opuesto pasó con las rondas early stage, las que en 2021 alcanzaron el 64% de las inversiones totales de CVC en Latam, pero que en 2022 se empinaron al 77% del total.

According to data from CBInsights, in 2022 in Latin America CVC investment decreased 72%, from 4.3 billion dollars, in 2021, to 1.2 billion dollars. As in the rest of the world, investment fell, but the number of deals increased, leaping from 95 to 117. This is the result of the change in focus on the size of the rounds; while in 2021 the late stage reached 7% of investments, in 2022 it was reduced to 2%. The same thing happened with the mid stage, which in 2021 reached 21% and in 2022 dropped to 10%. The opposite happened with the early rounds stage, which in 2021 reached 64% of CVC's total investments in Latam, but in 2022 rose to 77% of the total.

Active Corporate Investors 2011-2022  
Active Corporate Investors 2011-2022

7.019  
**TOTAL**  
2011-2022



Fuente / Source:  
The Global Corporate Venturing 2023

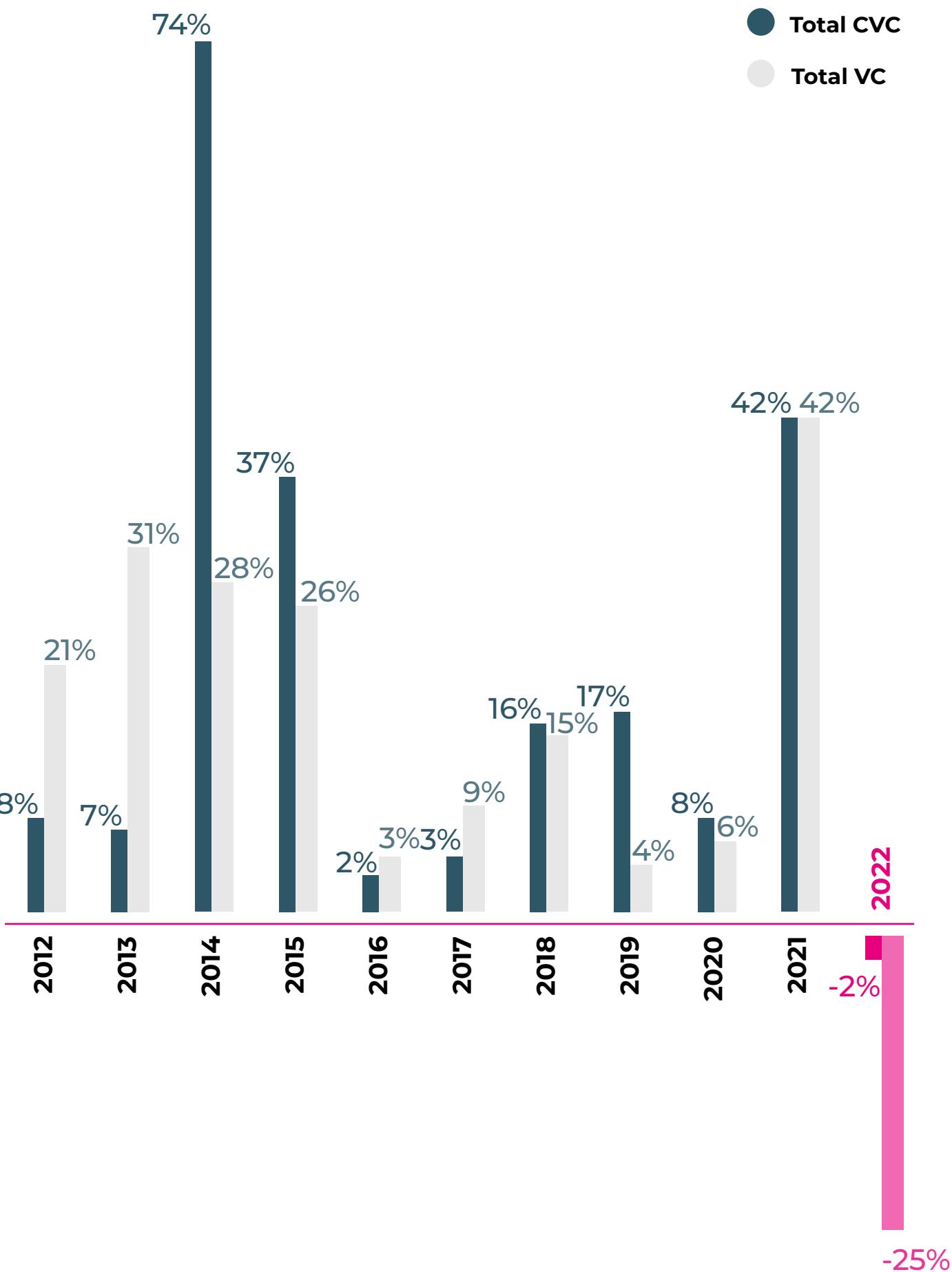
Mientras que el número total de rondas de financiación de capital de riesgo cayó un 25% con respecto al año anterior, según datos de The Global Corporate Venturing 2023, las rondas que incluyeron a un patrocinador corporativo se redujeron solo un 2%.

En muchos casos, los CVC cambiaron su foco a rondas de financiación en etapas más tempranas. De esta manera, aunque en promedio invirtieron menos, se mantuvieron activos en el mercado. Además, esto se tradujo en que la rondas en que participaron corporativos representaran el 19% de la actividad global de financiación de capital de riesgo.

While the total number of VC funding rounds fell 25% from the previous year, according to data from The Global Corporate Venturing 2023, rounds that included a corporate sponsor were down just 2%.

In many cases, CVCs shifted their focus to earlier stage funding rounds. In this way, although on average they invested less, they remained active in the market. In addition, this meant that the rounds in which corporates participated represent 19% of global venture capital financing activity.

Deal Count VC Versus CVC Year-Over-Year Growth  
2012-2022



Fuente / Source:  
The Global Corporate Venturing 2023



Corporate Venture Capital en Chile  
Corporate Venture Capital in Chile



Empresas con iniciativas de innovación abierta  
Companies with open innovation initiatives

# Actividades

- 7.1 Segundo VC LATAM Summit / Second VC LATAM Summit
- 7.2 Actividades 2022 / Activities 2022
- 7.3 Eventos en colaboración / Collaborative Events
- 7.4 Actividades Educativas / Educational Activities

Activities



## 7.1

# Segundo VC LATAM SUMMIT

## Second VC LATAM Summit

Más de 300 participantes tuvo la segunda versión del VC Latam Summit. La cita, que se realizó en Miami, reunió a 180 GPs y 80 LPs de la región, todos miembros de las nueve asociaciones organizadoras: ACVC, ARCAP, ABVCAP, COLCAPITAL, ECUACAP, AMEXCAP, PARCAPY, PECAP y Uruguay XXI.

Diversas actividades permitieron instancias de networking y la oportunidad de interiorizarse sobre la evolución del VC en la región y qué se esperaba para el 2022. Carlos Ramos de la Vega, director de Venture Capital de LAVCA, fue uno de los encargados de ello.

También hizo su aporte Manny Medina, fundador de Medina Capital y eMerge Americas, en una conversación distendida con Francisco Guzmán, presidente de la ACVC. En ella, aseguró que los inversionistas se están dando cuenta de todo el talento que existe en Latinoamérica.

The second version of the VC Latam Summit had more than 300 participants. The event, which was held in Miami, brought together 180 GPs and 80 LPs from the region, all members of the nine organizing associations: ACVC, ARCAP, ABVCAP, COLCAPITAL, ECUACAP, AMEXCAP, PARCAPY, PECAP and Uruguay XXI.

Several activities allowed for networking instances and the opportunity to learn about the evolution of VC in the region and what is expected for 2022. Carlos Ramos de la Vega, director of Venture Capital at LAVCA, was one of those in charge of the latter.

Manny Medina, founder of Medina Capital and eMerge Americas also made his contribution in a relaxed conversation with Francisco Guzmán, president of the ACVC. In it, he assured that investors are recognizing all the talent existing in Latin America.



Otra de las actividades fue el speed dating, donde GPs y LPs tuvieron la oportunidad de hacer match de inversión. Además, en un demo day organizado por Amazon Web Services (AWS) los inversionistas pudieron presenciar los pitches de nueve startups seleccionadas para la ocasión. Chile fue representado por Keirón.

Por su parte, el BID Lab realizó un cocktail, donde su CEO Irene Arias entrevistó a Brian Requarth, cofounder de Latitud. En tanto que, Microsoft for Startups, fue responsable del Fireside Chat. Moderado por Mariano Amartino, managing director de MFS, contó con la presencia de Erich Archer, general partner de Monashees; Javier Villamizar, CEO de SoftBank; Ana Laura Fernández, subdirectora de Inversiones de Impacto del Fondo de Fondos México; y Andy Tsao, managing director de Silicon Valley Bank.

El evento, que se ha convertido en el más importante de la industria en Latinoamérica, fue posible con el auspicio de Amazon Web Services (AWS), Banco Bci, Carey, Microsoft for Startups y Silicon Valley Bank, además de Andersen, EY, Brown Rudnick, HubTec Chile y la Universidad Adolfo Ibáñez. También colaboraron el BID Lab y LAVCA.

Another activity was speed dating, where GPs and LPs had the opportunity to make an investment match. In addition, in a demo day organized by Amazon Web Services (AWS), investors were able to witness the pitches of nine startups selected for the occasion. Chile was represented by Keirón .

For its part, the IDB Lab held a cocktail , where its CEO Irene Arias interviewed Brian Requarth , co-founder of Latitud. Also, Microsoft for Startups was responsible for the Fireside Chat, moderated by Mariano Amartino, managing director of MFS, and attended by Erich Archer, general partner of Monashees; Javier Villamizar, CEO of SoftBank; Ana Laura Fernández, deputy director of Impact Investments of the Mexico Fund of Funds; and Andy Tsao, managing director of Silicon Valley Bank.

The event, which has become the most important in the industry in Latin America, was possible under the auspices of Amazon Web Services (AWS), Banco Bci, Carey, Microsoft for Startups, and Silicon Valley Bank, in addition to Andersen, EY, Brown Rudnick , HubTec Chile, and the Adolfo Ibáñez University. The BID Lab and LAVCA also collaborated.



## 7.2

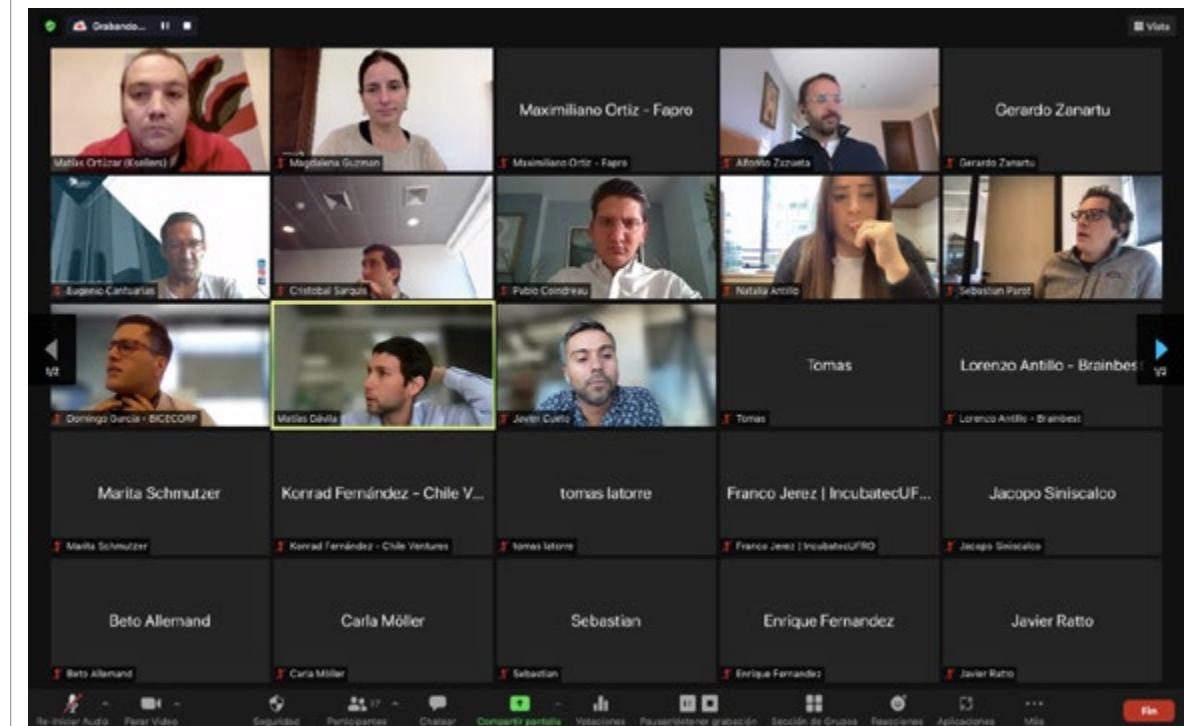
# Actividades 2022

## Activities 2022

La asociación realizó durante el 2022 una serie de actividades para sus miembros y para el ecosistema en general, las que se dividieron en cuatro ámbitos: difusión, educación, inversión y actividades exclusivas para miembros. Entre ellas destacaron tres rondas de coinversión, en marzo, junio y septiembre, en las que participaron más de 100 fondos tanto nacionales como internacionales y más de 65 startups.

During 2022, the association carried out several activities for its members and for the ecosystem in general, which were divided into four areas: dissemination, education, investment, and exclusive members activities. Among them, three co-investment rounds stood out, in March, June, and September, with the participation of more than 100 national and international funds and more than 65 startups.

### MARZO / MARCH



- Ronda de inversión asociados  
Associated investment round

### JUNIO / JUNE



- Coinvestment

### ABRIL / APRIL



- After Office



## SEPTIEMBRE / SEPTEMBER

**abvcap >ACVC | AMEXCAP | ARCAP | bocap | ColCapital | ECUACAP | parcapy | PEPECAP | urucap**

**REGIONAL CO-INVESTMENTS LATAM WEEK**

**Del 5 al 9 de septiembre**

**¡Estamos listos! Reserva tu agenda.**  
+40 startups presentarán su Pitch durante la semana a +100 inversionistas de Latam

**Con el apoyo de:**  
**aws startups**

**Horario:** 10:00 A.M COL/MEX/PER/ECU  
11:00 A.M CHILE/BOL/PAR  
12:00 P.M BRA/ARG/URU

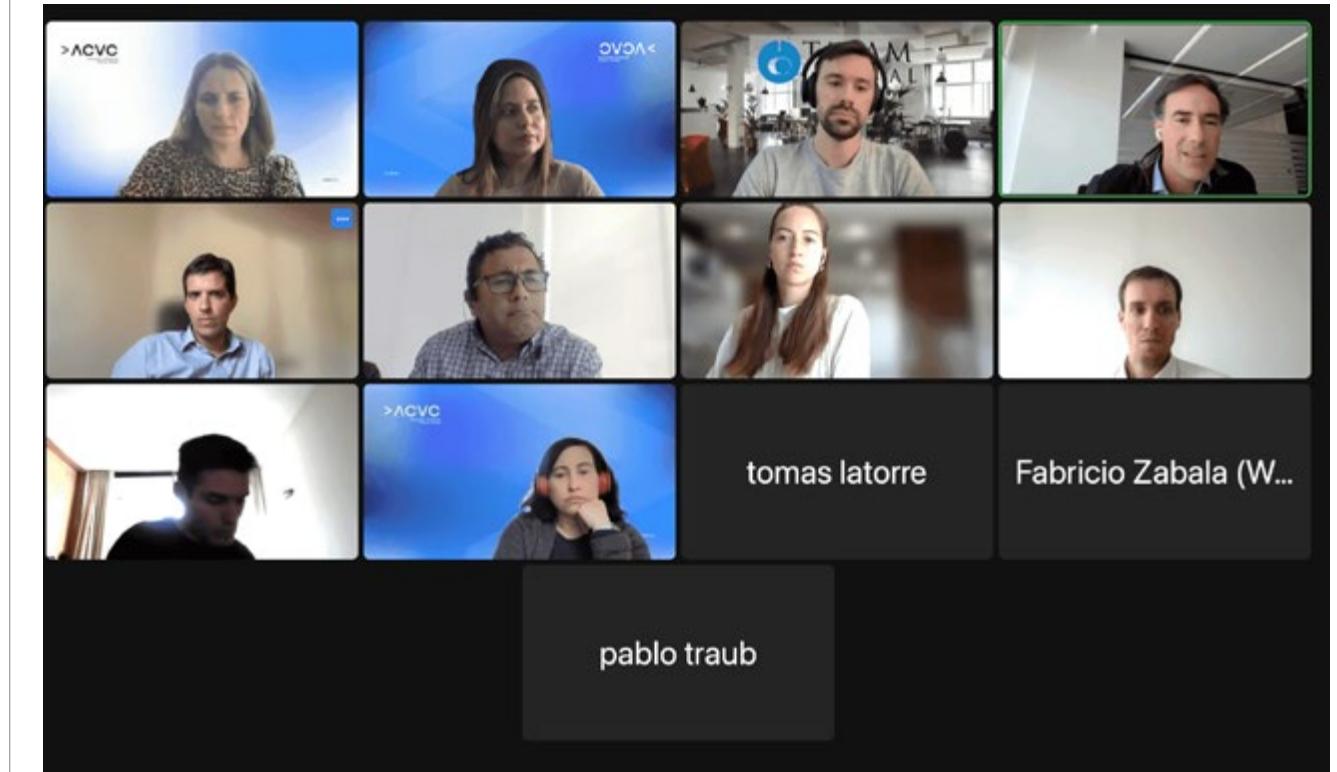
Lunes	Martes	Miércoles	Jueves	Viernes
5 de septiembre	6 de septiembre	7 de septiembre	8 de septiembre	9 de septiembre
• FinTech • InsurTech	• FinTech • E-Commerce • Marketplace • LogTech	• Others • PropTech • EdTech • Smartcities	• Mining&Energy • AgTech • FoodTech • BioTech • HealthTech	• Sports&Entertainment • Marketing • TravelTech • Data Analytics

● Coinvestment Latam Week



● After Office Latam Week

## OCTUBRE / OCTOBER



● Webinar políticas públicas  
Public policy webinar



● RoundTable CVC: Brian Walsh, Head of Wind Ventures COPEC



● LavcaWeek: sesión de breakout de asociaciones de Latam  
Breakout session for Latam associations

## NOVIEMBRE / NOVEMBER

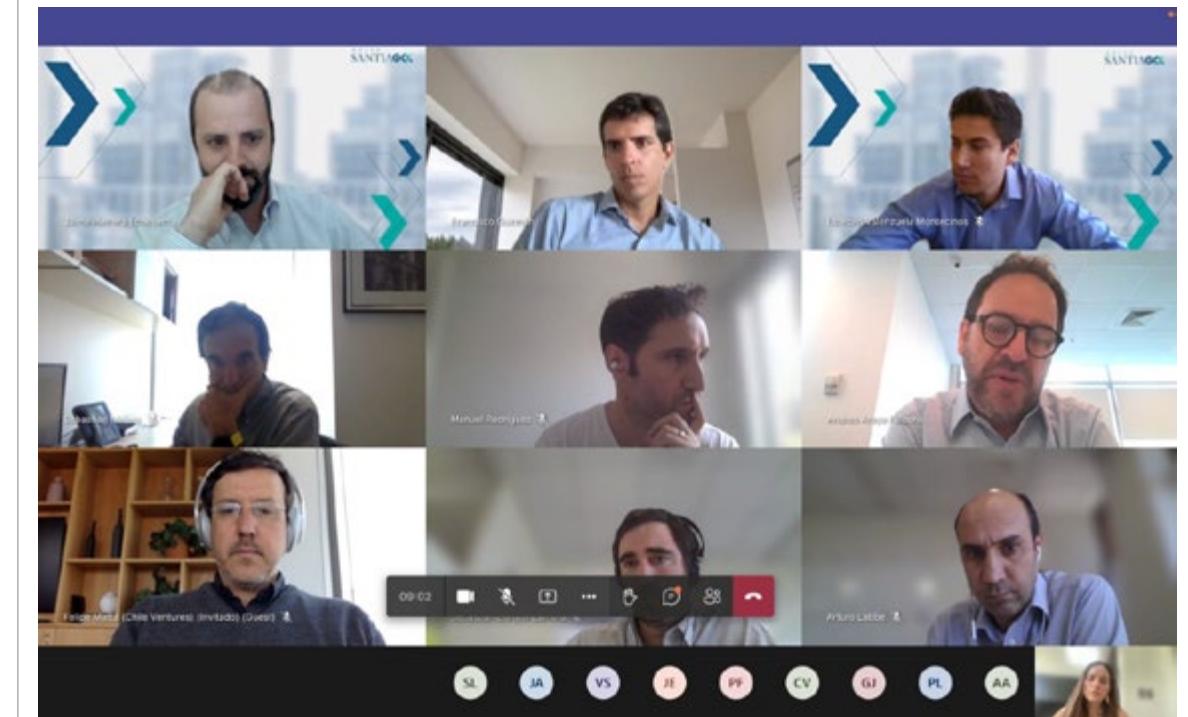


• Roundtable CVC y Wayra Hispam



• Encuentro anual  
Annual meeting

## DICIEMBRE / DECEMBER



• Corfo – Scalex



• Chile Day Londres



## 7.3

# Eventos en colaboración

## Collaborative Events

ENERO / ENERO



- A.i Evolution Summit



- “From university to industry: UC- U Cambridge Summer School”

MAYO / MAY



- Investor Day

AGOSTO / AUGUST



- Festival de Innovación UC  
UC Innovation Festival



**AGOSTO / AUGUST**



- InnovaSummit

**NOVIEMBRE / NOVEMBER**



- Más Pitch  
More Pitch

**DICIEMBRE / DECEMBER**



- VI Foro Internacional InvestChile 2022  
VI InvestChile International Forum 2022



- Etmday



## 7.3

# Actividades Educativas

## Educational Activities

II SEMESTRE / II SEMESTRE



- Diplomado de Venture Capital  
Diploma in Venture Capital

OCTUBRE / OCTOBER



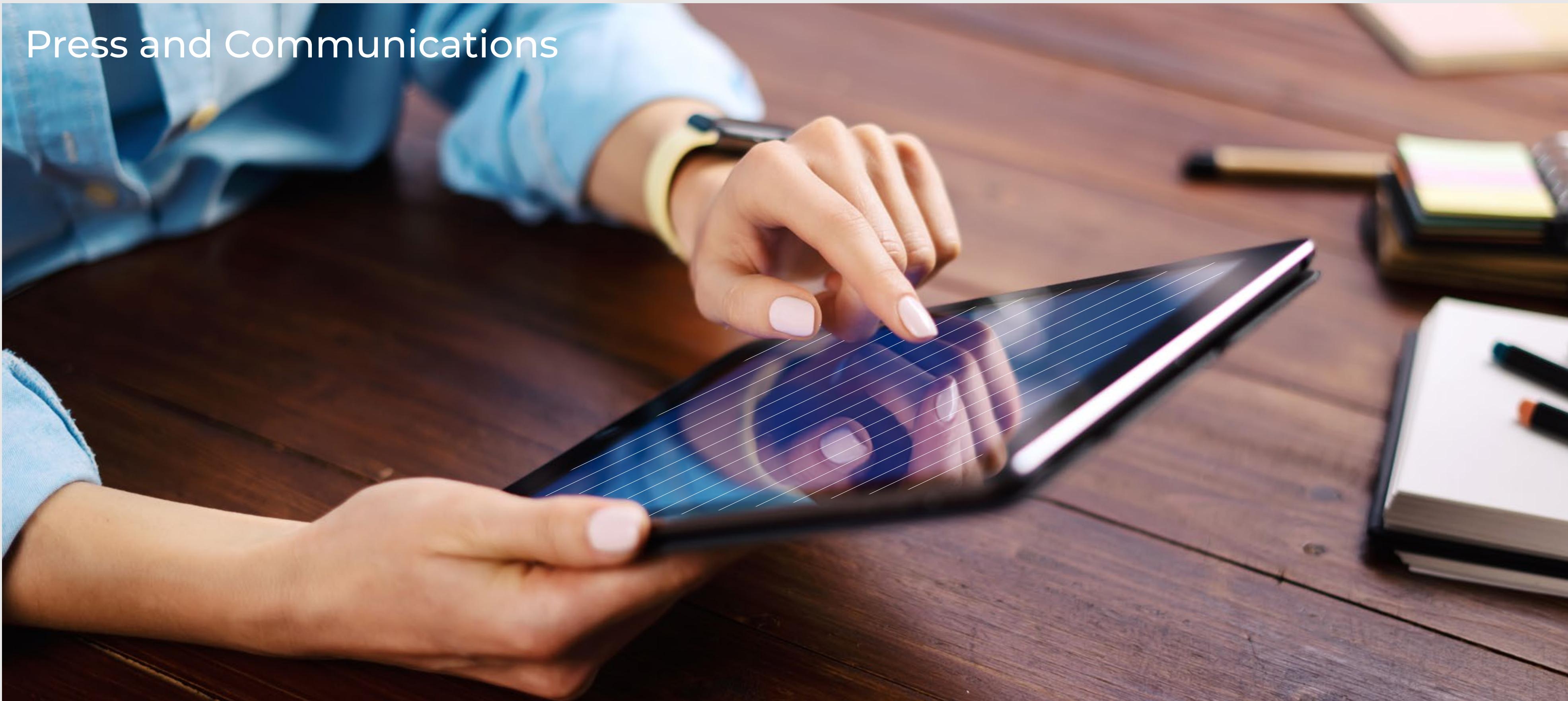
- Workshop Do's and dont's del financiamiento de startup



# Prensa y Comunicaciones

8.1 Prensa / News

8.2 Newsletter / Newsletter







## El encuentro de venture capital organizado por ACVC en Miami en que participó Manny Medina

Los fondos de inversiones latinoamericanos cruzaron las fronteras para reunirse en Miami, Estados Unidos, la ciudad que comienza a emerger como una alternativa a Silicon Valley.

Desde Chile, la Asociación Chilena de Venture Capital (ACVC), impulsó una segunda versión del Annual VC Latam Summit que reunió a más de 350 representantes del mundo de las inversiones y según sus

La actividad reunió a inversionistas de Latinoamérica y EEUU enfocadas en startups.

organizadores "muchos se quedaron en lista de espera por temas de aforo".

Francisco Guzmán, presidente de la ACVC, comenta

que en el encuentro que concluyó el 26 de mayo pasado, participaron asociaciones de nueve países de la región, entre ellos, Chile, Brasil, Ecuador, México y Argentina, donde el plato principal fue la charla de Manny Medina, fundador eMerge America, considerado el precursor del desarrollo de la tecnología en Miami.

Comenta que también se sumaron actores estadouni-



Guzmán señala que la atracción a emprendimientos tecnológicos está en alza, y entre las startups que más están llamando la atención de los inversionistas están las FinTech -de tecnología financiera-, la movilidad, el mundo del blockchain, las criptomonedas, el metaverso y "se ha hablado con harta fuerza de fondos para invertir en Climate Change (cambio climático)", dice.

MÁS INFORMACIÓN EN  
DF.cl

## CHILENAS DE RIESGO

En gran parte de la industria financiera, el porcentaje de mujeres que se desempeñan en el rubro del capital de riesgo es menor que el de los hombres. Sin embargo, hay chilenas que están liderando organizaciones dentro del Chilean VC. Una de ellas son Magdalena Guzmán (ACVC), Antonia Rojas (ALLVP) y Evelyn Von Bischhoffhausen (Kapayak).

**Paula Escol (33), cofundadora de Platases Ventures**  
"Cree que «en estos tiempos» las firmas que están en etapas más tempranas tendrán más oportunidades de invertir capital"

**Magdalena Guzmán (42), directora ejecutiva de la Asociación Chilena de Venture Capital**  
"No creo que haya más diferencias entre un hombre y una mujer a la hora de invertir, sino que ambos se complementan"

**Antonia Rojas (31), socia de ALLVP**  
"Las startups que no tienen buenos fundamentos deberían reevaluar sus estrategias y cuidar mucho su capital"

**Evelyn Von Bischhoffhausen (33), general partner Kapayak**  
"Puedo decir que las startups que tienen buenas ideas y tienen buenas personas que las llevan adelante tienen más posibilidades de éxito"

30.05.2022  
DIARIO FINANCIERO

## El encuentro de venture capital organizado por ACVC en Miami en que participó Manny Medina

El encuentro de venture capital organizado por ACVC en Miami en que participó Manny Medina

El encuentro de venture capital organizado por ACVC en Miami en que participó Manny Medina

SEGÚN CIFRAS DE LA ASOCIACIÓN CHILENA DE VENTURE CAPITAL (ACVC):  
**Venture capital en Chile crece 34% el primer semestre, suma US\$ 550 millones y ticket promedio sube a US\$ 4 millones**

Francisco Guzmán, presidente del gremio de capital de riesgo, destaca que la mayor actividad que mostró la industria en la primera mitad de 2022 se debe a que Chile es un mercado de fase temprana, es decir de menores niveles respecto de los países avanzados, que el ajustamiento al ajuste de los inversionistas.

MÁS CONOCER



Este balance semestral marca una cifra récord, a diferencia de lo que ocurría a nivel global donde el sector recaudó US\$ 317 mil millones en 2021 y US\$ 262 mil millones en enero-junio de 2022.

**FRANCISCO GUZMÁN Y LA REFORMA TRIBUTARIA:** "LAS PYMES TIENEN OTROS PROBLEMAS E INTERESES MÁS ALLÁ DE HACER INVESTIGACIÓN Y DESARROLLO"

Para el presidente de la ACVC, el desarrollo de la industria de inversión en Chile depende de que las pymes tengan más espacio para invertir y que las empresas no se sientan obligadas a pagar impuestos que no tienen.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?

—Es cierto que las empresas que invierten en I+D tienen beneficios fiscales, pero las pymes no tienen esa ventaja. La industria de investigación y desarrollo es muy importante para Chile, ya que tiene una alta tasa de crecimiento.

—La reforma tributaria mantiene los beneficios para aquellas firmas que invierten en investigación y desarrollo y en innovación, pero impide que nace la industria?







# **8.2**

# **Newsletter 2022**

# Newsletter 2022

## Durante 2022 publicamos During 2022 we issued



# 12 NÚMEROS Editions

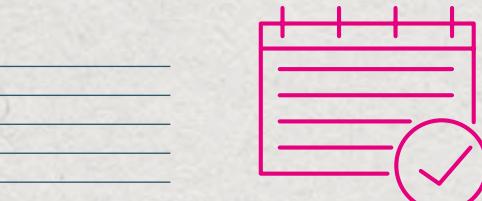
+100 NOTICIAS





# +70 DEALS DE MIEMBROS

Members deals



+40  
EVENTOS  
Events



# +40 RECURSOS Resources

# 50 REAL FLOWS

# +55 CONVOCATORIAS Y OPORTUNIDADES LABORALES

Calls and job opportunities

# Directorio de socios y asociados

- 9.1 Socios / Partners
- 9.2 Socios CVC / CVC Partners
- 9.3 Asociados / Associates
- 9.4 Asociados CVC / CVC Associates

Partners and associates directory



## 9.1

### Socios

Partners



**Administradora** / General Partner  
Alaya Capital

**Web** / Web  
[www.alaya-capital.com](http://www.alaya-capital.com)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Luis Bermejo, Claudio Barahona, Lorena Suárez, Juan Giner

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
Alaya III	50	AGNOSTIC	De 1M a 5M From 1M to 5M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Megabite, Lemon, Six Clovers, TeamCubation
Alaya I (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	1,6	AGNOSTIC		Regional (LATAM) Regional (LATAM)	
Alaya II (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	20	AGNOSTIC		Regional (LATAM) Regional (LATAM)	

### Valor Agregado / Value added

Fondo de emprendedores para emprendedores, que se enfoca en el escalamiento regional de startups, con oficinas y partners en todos los países de habla hispana de América Latina. Apoyo en apertura del siguiente mercado, estrategias de growth y adquisición de talento.

Fund of entrepreneurs for entrepreneurs, which focuses on the regional scaling of startups, with offices and partners in all Spanish-speaking countries in Latin America. Assistance in opening the next market, growth strategies, and talent acquisition.

59



# ALLVP

**Administradora** / General Partner  
Venture Institute S.C

**Web** / Web  
[www.allvp.com](http://www.allvp.com)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
ALLVP GP IV, LLC; ALLVP Fund IIIGP, LLC; Venture Partners GP II, LP; Venture Insitute Partners

<b>Fondos Administrados</b> Managed funds	<b>Tamaño Objetivo (en MM USD)</b> Target Size (in MM USD)	<b>Verticales del Fondo</b> Fund Verticals	<b>Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on)</b> Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	<b>Destino geográfico de la inversión</b> Geographic Destination of the Investment	<b>Nombre de todas las startups del portafolio</b> Name of all the Startups in the portfolio
ALLVP IV	150	PROPTech/CONSTRUTECH, EDTECH, FINTECH/INSURTECH, MOBILITY/LOGISTICS, SMART CITY, AGTECH/FOODTECH, BIOTECH/HEALTHTECH, ECOMMERCE/MARKETPLACE, PROPTech/, CONSTRUTECH	De 1M a 5M De 5M a 10M From 1M to 5M From 5M to 10M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Senzai, Shinkansen
ALLVP III (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	85	PROPTech/CONSTRUTECH, EDTECH, FINTECH/INSURTECH, MOBILITY/LOGISTICS, SMART CITY, AGTECH/FOODTECH, ECOMMERCE/MARKETPLACE, PROPTech/CONSTRUTECH		Regional (LATAM) Regional (LATAM)	
Venture Innovation Fund II (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	36	ECOMMERCE/MARKETPLACE, FINTECH/INSURTECH, SMART CITY, HUMAN CAPITAL, ENERGY		Regional (LATAM) Regional (LATAM)	
Seed Innovation Trust I (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	6	ECOMMERCE/MARKETPLACE, FINTECH/INSURTECH, SMART CITY, HUMAN CAPITAL			Aventones (Bla Bla Car), Médica Santa Carmen, Prestadero, Salud Fácil

## Valor Agregado / Value Added

Experiencia técnica, operativa, financiera, legal y estratégica, con máxima generación de valor para emprendedores y sus inversionistas. Estilo boutique de aproximarse al VC, que lo hace altamente selectivo, con valor agregado elevado y un inversionista con alto impacto. Actividades para agregar valor en inversiones, operaciones y de desarrollo de estrategias digitales, que ayudan en la estructuración de equipos, futuras rondas, estrategias de marketing y aperturas de mercado, entre otros.

Technical, operational, financial, legal and strategic experience, with maximum value generation for entrepreneurs and their investors. Boutique style of approaching the VC, which makes it highly selective, with high added value and a high impact investor. Activities to add value in investments, operations and the development of digital strategies, which help in the structuring of teams, future rounds, marketing strategies, and market openings, among others.

**Administradora** / General Partner  
Inversiones Amarena Limitada

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Patricia Angelini Rossi, Josefina Valdés, Maximiliano Valdes, Franco Mellafe.

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
	80	AGNOSTIC OTHER	De 1M a 5M From 1M to 5M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	

61

**Valor Agregado** / Value Added

Reputación, acceso a un importante network y acceso a fuerte grupo industrial internacional.

Reputation, access to an important network and to a strong international industrial group.





**Administradora** / General Partner  
Aurus Capital S.A.

**Web** / Web  
[www.aurus.cl](http://www.aurus.cl)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
José Miguel Musalem, Alexander Seelenberger, Víctor Aguilera, Raimundo Cerdá,  
Lorena González, César Muñoz, Paulina Salazar

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
Aurus Ventures I (Tecnología) (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	32	ECOMMERCE/MARKETPLACE, FINTECH/INSURTECH, PROPTECH/CONSTRUTECH		Global Global	Buscalibre, Capitalizarme, Modyo, Echopixel, Taggify, Junar, Vortex, Alset
Aurus Ventures II (Bios) (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	32	BIOTECH/HEALTHTECH, OTHER		Global Global	Levita, Echopixel, Algenis, Andes Biotechnologies, PLx, Trigemina
Aurus Ventures III (Minería) (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	62,5	MINING/ENERGY, DATA ANALYTICS, AGTECH/FOODTECH		Global Global	Ceibo, TI Mining, Copptech, Scarab, UC3, EcoSea, Minesense, Holo, Sunamp, EcoTR, Cidra

62





**Administradora** / General Partner  
Beagle Ventures

**Web** / Web  
[www.beagleventures.cl](http://www.beagleventures.cl)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Pedro Cabezón, Pablo Vicuña

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
Beagle 1	8	AGNOSTIC	De 1M a 2M From 1M to 2M	Global Global	Rankmi, Preview, Expetile

63

#### Valor Agregado / Value Added

Distinción de concepto de negocio capaz de expandirse regionalmente. Ayuda a diseñar el plan de expansión, y apalancarlo comercial y operacionalmente. Apoyo en la creación de equipos y estructuras adecuados a cada mercado. Gran experiencia de desarrollo regional, especialmente en Chile, Perú, Brasil, Colombia y México.

Distinction of business concept capable of regional expansion. Help design the expansion plan, and commercial and operational leverage. Support in the creation of teams and structures suitable to each market. Great experience in regional development, especially in Chile, Peru, Brazil, Colombia and Mexico.





**Administradora** / General Partner  
Broota SpA

**Web** / Web  
[www.broota.com](http://www.broota.com)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
José Antonio Berríos, Federico Iriberry

<b>Fondos Administrados</b> Managed funds	<b>Tamaño Objetivo (en MM USD)</b> Target Size (in MM USD)	<b>Verticales del Fondo</b> Fund Verticals	<b>Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on)</b> Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	<b>Destino geográfico de la inversión</b> Geographic Destination of the Investment	<b>Nombre de todas las startups del portafolio</b> Name of all the Startups in the portfolio
Diversifica Startups DS2	4	AGNOSTIC IMPACTO	Hasta 300k Up 300k	Nacional Nacional	Políglota, Desafío Latam, GoodMeal, Lomi, Codify, Ecoterra, Algramo
Diversifica Startups DS1 (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	3	AGNOSTIC IMPACTO		Nacional Nacional	

**64**



#### **Valor Agregado** / Value Added

Co-inversión en follow-on, acceso fundadores brootados, red ángeles Broota, capacitaciones para el equipo de la startup, crowdfunding e impacto social/medioambiental.

Co-investment in follow-on, access to brooted founders, Broota angels network, training for the startup team, crowdfunding, and social/environmental impact.

**Administradora** / General Partner

ChileGlobal Ventures (Inversiones Innovadoras S.A.)

**Web** / Web

[www.chileglobalventures.cl](http://www.chileglobalventures.cl)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners

Sebastián Acevedo, Cristián Montoya

<b>Fondos Administrados</b> Managed funds	<b>Tamaño Objetivo (en MM USD)</b> Target Size (in MM USD)	<b>Verticales del Fondo</b> Fund Verticals	<b>Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on)</b> Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	<b>Destino geográfico de la inversión</b> Geographic Destination of the Investment	<b>Nombre de todas las startups del portafolio</b> Name of all the Startups in the portfolio
CLIN Fondo de Inversión Privado (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	23	MINING ENERGY AGTECH FOODTECH MOBILITY LOGISTICS		Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Instacrops, SimpliRoute, Zippedi, Citysense, Timining, Polynatural, Restudio, Cosmic, AgroUrbana, Wheel the World, Viapool, Webdox, Poliglota, SporaTech, Wareclouds, Altum Lab

65



**Valor Agregado** / Value Added

Participación activa en el seguimiento y apoyo al portafolio en materias de mentoría, difusión, fundraising, entre otros aspectos relevantes para su desarrollo.

Active participation in monitoring and supporting the portfolio in matters of mentoring, dissemination, fundraising, among other relevant aspects for its development.

# CHILEVENTURES

**Administradora** / General Partner

Chile Ventures Administradora de Fondos de Inversión Privado SA

**Web** / Web

[www.chileventures.vc](http://www.chileventures.vc)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners

Felipe Matta, Marcelo Camus

<b>Fondos Administrados</b> Managed funds	<b>Tamaño Objetivo (en MM USD)</b> Target Size (in MM USD)	<b>Verticales del Fondo</b> Fund Verticals	<b>Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on)</b> Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	<b>Destino geográfico de la inversión</b> Geographic Destination of the Investment	<b>Nombre de todas las startups del portafolio</b> Name of all the Startups in the portfolio
Fondo Next	21	AGNOSTIC SAAS	De 500k a 1M From 500K to 1M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Publicala, Lexgo, Gauss Control, Envíame, Kimche, Xepelin, Froged, Redelcom, Rayo, Genoma Work, Kwali, Elipse, Boardgent, Rocketfy, Awto, Economy
Fondo Acelera (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	1,2	AGNOSTIC SAAS		Regional (LATAM) Regional (LATAM)	

66



## Valor Agregado / Value Added

Además de capital, red de contactos y apoyo en gestión a través de un director, aportamos con:

- Experiencia en modelo de negocios basado en suscripciones.
- Red de expertos de distintas áreas para empresas con este modelo de negocios.
- Herramientas (perks) para este tipo de empresas.

In addition to capital, contact network, and support management through a director, we contribute with:

- Experience in subscription-based business model.
- Network of experts from different areas for companies with this business model.
- Tools (perks) for this type of company.



**Administradora** / General Partner  
Dadneo

**Web** / Web  
[www.dadneo.capital](http://www.dadneo.capital)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Sebastián Ibáñez, Allan Jarry

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
Vulcano	20	AGNOSTIC	De 1M a 5M From 1M to 5M	Regional (LATAM) / Regional (LATAM)	Simplo, Pago46, Unima, Qmatch, Roombeast, PleIQ, Wheel The World, Emonk, Slik, Muraby, Backstartup, Turningo, Moovin, Terapi, Betterplan, Snap Compliance, Customer Scoops

67

**Valor Agregado** / Value Added  
Smartmoney.





**Administradora** / General Partner  
Administradora Devlabs Ventures, S.A

**Web** / Web  
[www.devlabs.vc](http://www.devlabs.vc)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Rubén Hernández, Morelys Machado, José D. López

<b>Fondos Administrados</b> Managed funds	<b>Tamaño Objetivo (en MM USD)</b> Target Size (in MM USD)	<b>Verticales del Fondo</b> Fund Verticals	<b>Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on)</b> Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	<b>Destino geográfico de la inversión</b> Geographic Destination of the Investment	<b>Nombre de todas las startups del portafolio</b> Name of all the Startups in the portfolio
Chile Outlier Seed Fund I	8	BIOTECH/HEALTHTECH ECOMMERCE/MARKETPLACE FINTECH/INSURTECH	Hasta 500k Up to 500k	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Charly SpA, Altum SpA, Colektia SpA, Fitco SpA, GoFeels, Backstartups SAPI de CV, Smash Chile SpA, Comes Ti SpA, Cheetrack SpA, Inversiones Dreamoms SpA, Videsk SpA, KryptoLegers Chile SpA, Snap Compliance Chile SpA

**68**



#### **Valor Agregado** / Value Added

Invertimos en equipos transformacionales que abordan grandes problemas en grandes mercados, con softwares, que se puede escalar globalmente; defendibles por su experiencia en el dominio, eficiencia de capital y compromiso al problema.

We invest in transformational teams that tackle big problems in big markets, with software that can scale globally; defensible by their domain expertise, capital efficiency, and commitment to the problem.



**Administradora** / General Partner  
Inversiones El Coigüe

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Carlos Casanueva

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
	10	AGNOSTIC	De 500k a 1M From 500k to 1M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Botanical Solutions, Evoting, Osoji Robotics, SoyFocus

69

#### **Valor Agregado** / Value Added

Experiencia empresarial, presencia internacional (Chile, Perú, Colombia, Ecuador, España), redes de contacto nacionales e internacionales, visión de largo plazo (sin plazos duros para el exit).

Business experience, international presence (Chile, Peru, Colombia, Ecuador, Spain), national and international contact networks, long-term vision (no hard deadlines for exit).



**Administradora** / General Partner  
Equitas Management Partners S.A.

**Web** / Web  
[www.equitas.cl](http://www.equitas.cl)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
M. Cristián Shea, Vicente Pérez

<b>Fondos Administrados</b> Managed funds	<b>Tamaño Objetivo (en MM USD)</b> Target Size (in MM USD)	<b>Verticales del Fondo</b> Fund Verticals	<b>Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on)</b> Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	<b>Destino geográfico de la inversión</b> Geographic Destination of the Investment	<b>Nombre de todas las startups del portafolio</b> Name of all the Startups in the portfolio
Equitas Capital III - Desarrollo y Crecimiento	60	AGNOSTIC	De 5M a 10M From 5M to 10M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Mostos Pacífico, Cerro Capurata
Equitas Capital III - Etapas Tempranas	40	AGNOSTIC	De 1M a 5M From 1M to 5M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Naviera Antártica, Soymomo
Equitas Capital I (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	35	AGNOSTIC		Regional (LATAM) Regional (LATAM)	
Equitas Capital II (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	35	AGNOSTIC		Regional (LATAM) Regional (LATAM)	

**70**





**Administradora** / General Partner  
FYNSA AGF

**Web** / Web  
[www.fynsa.cl](http://www.fynsa.cl)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Cristián Donoso, Martín León

<b>Fondos Administrados</b> Managed funds	<b>Tamaño Objetivo (en MM USD)</b> Target Size (in MM USD)	<b>Verticales del Fondo</b> Fund Verticals	<b>Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on)</b> Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	<b>Destino geográfico de la inversión</b> Geographic Destination of the Investment	<b>Nombre de todas las startups del portafolio</b> Name of all the Startups in the portfolio
Venture Capital I (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	10	FINTECH/INSURTECH ECOMMERCE/MARKETPLACE		Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Migrante



**Administradora** / General Partner  
Genesis Ventures

**Web** / Web  
[www.genesisventures.vc](http://www.genesisventures.vc)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Andrés Meirovich, Rodrigo Castro

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
Genesis Ventures I	24	AGNOSTIC	De 1M a 5M From 1M to 5M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Wenu Work, Amipass, Predictable Media
Cleantech Ventures	60	MINING/ENERGY	De 1M a 5M From 1M to 5M	Nacional Nacional	OCHS, Cruce, Candelaria
Scale up latam	32	AGNOSTIC	De 1M a 5M From 1M to 5M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	
Solartech H2	300	MINING/ENERGY	De 1M a 5M From 1M to 5M	Nacional National	
Genesis Ventures II (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	45	AGNOSTIC		Global Global	

#### Valor Agregado / Value Added

Redes de contacto internacionales, smart money, experiencia en potenciamiento y escalabilidad de proyectos en etapa temprana.

International contact network, Smart Money, experience in empowerment and scalability of early stage projects.

72





**Administradora** / General Partner  
Imagine

**Web** / Web  
[www.imagineventures.tech](http://www.imagineventures.tech)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Javier Cueto, Eduardo Tastets

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
Imagine Ventures I	10	AGNOSTIC FINTECH/INSURTECH IA	Hasta 500k Up to 500k	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Avanzo, Beeok, Velocity, WeKall

73

#### Valor Agregado / Value Added

El fondo nace desde Imagine con todo el know how, redes y metodologías de la aceleradora, lo cual nos permite generar una propuesta de valor más integral y cercana a los emprendedores. Hemos creado red mundial para crear negocios y oportunidades de inversión con +60 corporativos, +30 aceleradoras, +25 VCs, 5 instituciones gubernamentales, VC Lab partnership IA, network y operación Latam, dirección estratégica.

The fund was born from Imagine with all the know-how, networks and methodologies of the Accelerator, which allows generating a more comprehensive value proposition, closer to entrepreneurs. We have a global network to create business and investment opportunities with +60 Corporates, +30 Accelerators, +25 VCs, 5 Government Institutions, VC Lab Partnership IA, Network and Latam operation, and strategic direction.





**Administradora** / General Partner  
Kayyak Ventures

**Web** / Web  
[www.kayyakventures.com](http://www.kayyakventures.com)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Andrés Pesce, Cristóbal Silva, Evelyn Von Bischhoffshausen, Sofía Grez

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
KAYYAK I LP (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	80	AGNOSTIC	De 500k a 1M De 1M A 5M From 500k to 1M From 1M to 5M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Xepelin, Foodology, Fairplay, Marco, Migrante, Webdox, 1DOC3, WherEx, AgendaPro, F4F, Aptuno, Cargamos, Miroculus, AgroUrbana, Pulsar, Colektia, Destácame, Chipax, Cowork, Wheel the World, Henry, HealthAtom
KAYYAK II LP	90	AGNOSTIC	De 1M A 5M From 1M to 5M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	

74



**Administradora** / General Partner  
Manutara Capital S.A.

**Web** / Web  
[www.manutaraventures.com](http://www.manutaraventures.com)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Cristián Olea, Pablo Traub

<b>Fondos Administrados</b> Managed funds	<b>Tamaño Objetivo (en MM USD)</b> Target Size (in MM USD)	<b>Verticales del Fondo</b> Fund Verticals	<b>Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on)</b> Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	<b>Destino geográfico de la inversión</b> Geographic Destination of the Investment	<b>Nombre de todas las startups del portafolio</b> Name of all the Startups in the portfolio
Manutara II - Founders Fund FIP	28	AGNOSTIC	Hasta 500k Up to 500k	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Rhinobird, Ipsum, Passport, Camel Secure, Opencasa, Barracks, Rocketbot, GoQuantum, Xepelin, Iwana Cash, Etpay, LunarCrush, Velocity X, Almaén Gurú, Koywe
Manutara I - Etapas Tempranas Tecnológicas FIP (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	18	AGNOSTIC		Nacional Nacional	

**75**



#### **Valor Agregado** / Value Added

Redes con Draper Venture Network, Wavemaker, fondos en India y redes de emprendedores exitosos.

Networks with Draper Venture Network, Wavemaker, funds in India and successful entrepreneurs network.



**Administradora** / General Partner  
Morro Ventures

**Web** / Web  
[www.morroventures.com](http://www.morroventures.com)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Cyril Meduña, Allison Kern

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
MV-I	20	FINTECH/INSURTECH ECOMMERCE/MARKETPLACE AGNOSTIC	De 500k a 1M From 500k to 1M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Cumplio, Chattigo, Wisboo, LendingPoint, Datawifi, Raincoat, Alana, Andiago, Andeno, OccamzRazor, Runa, Red Atlas, Kiwi Credit, Hyperion, Leal, Toteat

76



**Valor Agregado** / Value Added

Experiencia de manager escalando compañías en la región, aporte de capital y deuda, trampolín para EE.UU.

Manager experience scaling companies in the region, capital and debt contribution, springboard for the US.



**Administradora** / General Partner  
Mountain Chile Administradora

**Web** / Web  
[www.mountainchile.vc](http://www.mountainchile.vc)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Santiago Caniggia Bengolea

<b>Fondos Administrados</b> Managed funds	<b>Tamaño Objetivo (en MM USD)</b> Target Size (in MM USD)	<b>Verticales del Fondo</b> Fund Verticals	<b>Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on)</b> Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	<b>Destino geográfico de la inversión</b> Geographic Destination of the Investment	<b>Nombre de todas las startups del portafolio</b> Name of all the Startups in the portfolio
MOUNTAIN GREEN FUND I  Agnostico (Mountain VC) (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	80	OTHER		Regional (LATAM) Regional (LATAM)	

77



**Valor Agregado** / Value Added

Invertimos en emprendedores que construyan soluciones de impacto a través de tecnología y sustentabilidad.

We invest in entrepreneurs who build impact solutions through technology and sustainability.



**Administradora** / General Partner  
Nakama Ventures

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Crisitan Tala, Nicolás Ulloa, Antonia Brahm

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
Hero Venture Capital LP	6	AGNOSTIC	Hasta 500k Up to 500k	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Hackmetrix, Reversso, Kipp, banca.me, Wibo, Keiron

78

**Valor Agregado** / Value Added

Fundado por emprendedores. Conocimiento temas tecnológicos. Acompañamiento estratégico.

Founded by entrepreneurs. Knowledge of technological issues. Strategic support.





**Administradora** / General Partner  
SCREEN CAPITAL S.A

**Web** / Web  
[www.screencapital.cl](http://www.screencapital.cl)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Joyce Zylberberg, Taiana Emden

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
Screen One	20	SPORTS/ENTERTAINMENT	De 1M a 5M From 1M to 5M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Storya, 7395 Media, Fabula Screen
Screen II	20	SPORTS/ENTERTAINMENT		Regional (LATAM) Regional (LATAM)	

79



#### Valor Agregado / Value Added

Único FIP en Chile y LATAM de estas características. Contenido audiovisual para plataforma streaming y cine. Inversión en Entertainment y Mediatech.

The only FIP in Chile and LATAM with these characteristics -audiovisual content for streaming and cinema platforms. Investment in Entertainment and Mediatech.



**Administradora** / General Partner  
SquareOne Capital Corp.

**Web** / Web  
[www.squareonecap.com](http://www.squareonecap.com)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Michel Gogukian, Diana Espino

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
	150	FINTECH/INSURTECH BIOTECH/HEALTHTECH MOBILITY/LOGISTICS IA ECOMMERCE/MARKETPLACE DATA ANALYTICS EDTECH	De 1M a 5M From 1M to 5M	Global Global	alt.bank, Fintonic, Henry, Keyo, Nexu, Ninety, Nine, NowPorts, StockGro, Tide, Vatom, Zingeroo, Viome, Z1, Flint, Pico, Lime, Byju's, Stripe, Betterment , Rain, Truelayer, Klaviyo, Rappi

80

#### **Valor Agregado** / Value Added

Más de 30 años de experiencia en banca de inversión y comercial. Líderes en la expansión del Banco Santander en Latam, conexiones importantes en Latam, EE.UU. y Europa.

More than 30 years of experience in investment and commercial banking. Leaders in the expansion of Banco Santander in Latam, important connections in Latam, the US and Europe.



**Administradora** / General Partner  
Administradora Taram Capital SA

**Web** / Web  
[www.taramcapital.com](http://www.taramcapital.com)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Felipe Camposano, Christian Onetto, Francisco Marín

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
FIP B2B Venture Growth	20	DATA ANALYTICS ECOMMERCE/MARKETPLACE MOBILITY/LOGISTICS	De 1M a 5M From 1M to 5M	Global Global	YAPP, Global Shopex, LAP Marketplace, Teselagen, SoyFocus, Simpliroute, Webdox, Lirmi, Radar, HealthAtom, Regcheq

81

**Valor Agregado** / Value Added

Partnership con corporativo y presencia en Miami.

Partnership with corporate and presence in Miami.



**Administradora** / General Partner  
The Venture City

**Web** / Web  
[www.theventure.city](http://www.theventure.city)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
The Venture City

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
TVC Seed		AGNOSTIC	Hasta 500k Up to 500k	Americas y EMEA Americas y EMEA	1doc3, AdLaunch, Aervio, Aidaly, Airning, Alba, Barkibu, Base, Beams, Bfore.ai, bitphy, Boopos, Cajero, CityCop, Climber, Coachbetter, Comigo, Condofy, Coodesh, Count, Daycation, Delitbee, Digital Innovation One, Dixper, Emasters, Epica.ai, Erudit, Eventtia, Explorest, FestaLab, Finbits, Flourish Savings, Fridai, Fuell, GamerSafer, Gigapay, Goin, Harmony, InstaFit, Internxt, Jobartis, Joyners, Kronte, Lessonbee, Meetfox, MO, Labs, Musicasa, Outloud.ai, Paloma, Health, Peopple, Plexigrid, PliPag, Qempo, Reloadly, rely.io, Smowltech, Softcube, Squadra, Sturdy, Suscrip, Talli, Tansley, Taste it, The FastMind, TonicApp, Trakto, Tucuvi, tusdatos.co, uelz, uMore, Uniwhere, uSizy, USYNCRO, Wannalish, WeFish, Wisecut, Woom, yieldPass, Zokri
TVC Fund I	52	AGNOSTIC	De 1M a 5M From 1M to 5M	Americas y EMEA Americas y EMEA	1doc3, Barkibu, Base, Boatsetter, Cabify, Constella, EnjoyHQ, Finconecta, Fluvip, Glamping Hub, Hogaru, Jobartis, Levee, Nalej, Optimus Ride, Pixlee, Playground, Recargapay, Returnly, Rocket, Simpliroute, Spotahome, Thefastmind
TVC Fund II	72	AGNOSTIC	De 1M a 5M From 1M to 5M	Americas y EMEA Americas y EMEA	Tiny Health, TheLastGameboard, Simpliroute, Count, Reoloadly, Plexigrid, Dixper, Beams, Boba, OlaGG, Belo, Devengo, AMGI

82



**Valor Agregado** / Value Added

Data driven, team of operators turned funders.

Data driven, team of operators turned funders.



**Administradora** / General Partner  
The Yield Lab Latam

**Web** / Web  
[www.theyieldlab.com/latin-america](http://www.theyieldlab.com/latin-america)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
The Yield Lab Latam

<b>Fondos Administrados</b> Managed funds	<b>Tamaño Objetivo (en MM USD)</b> Target Size (in MM USD)	<b>Verticales del Fondo</b> Fund Verticals	<b>Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on)</b> Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	<b>Destino geográfico de la inversión</b> Geographic Destination of the Investment	<b>Nombre de todas las startups del portafolio</b> Name of all the Startups in the portfolio
Accelerator (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	2,7	AGTECH/FOODTECH		Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Botanical Solution, @Tech, SpaceAg, Kilimo, VOA, Digiodeo, Eiwa, Agree, Ucropit, TerraMagna, Circular, Polynatural
Warehouse (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	3,3	AGTECH/FOODTECH		Regional (LATAM) Regional (LATAM)	SpaceAg, VOA, Auravant, Agroforte, Seedz, Ucropit, TerraMagna, Circular, Heartbest, MicroTerra



**Administradora** / General Partner  
Venturance Alternative Assets

**Web** / Web  
[www.venturance.cl](http://www.venturance.cl)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Venturance Alternative Assets

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
Zentynel	35	BIOTECH/HEALTHTECH AGTECH/FOODTECH	De 1M a 5M From 1M to 5M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Autem, Multiplai, Microterra, IsaLab, Samay, Harmony
FIP Alerce VC (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	16	BIOTECH/HEALTHTECH AGTECH/FOODTECH AGNOSTIC		Nacional Nacional	

**84**


**Administradora** / General Partner  
WeBoost

**Web** / Web  
weboost.vc

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Cristián Velasco Larach, Marcelo Díaz Bowen

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
FIP WeBoost	17	AGNOSTIC	De 1M a 5M From 1M to 5M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Flycrew, Camel Secure, Cotalker, Legria, Wheel the World, Wited, Rayo

85

#### **Valor Agregado** / Value Added

Foco en el escalamiento acelerado en Latam. Proceso de escalamiento. Fondo hands-on con socios emprendedores. Red de fast-landing en Latam.

Focus on accelerated scaling in Latam. Escalation process. Hands-on fund with entrepreneurial partners. Fast-landing network in Latam.





**Administradora** / General Partner  
Wollef

**Web** / Web  
[www.wollefvc.com](http://www.wollefvc.com)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Cristóbal Perdomo, Eric Pérez-Grovas

<b>Fondos Administrados</b> Managed funds	<b>Tamaño Objetivo (en MM USD)</b> Target Size (in MM USD)	<b>Verticales del Fondo</b> Fund Verticals	<b>Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on)</b> Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	<b>Destino geográfico de la inversión</b> Geographic Destination of the Investment	<b>Nombre de todas las startups del portafolio</b> Name of all the Startups in the portfolio
Fondo I (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	9,3	FINTECH/INSURTECH ECOMMERCE/MARKETPLACE PROPTech/CONSTRUTECH		Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Konfio, Zolvers, Ben&Frank, Brandtrack, Nexu, Producteca, Conekta, Nubimetrics, Gaudena, Pontamedia
Fondo II (cerrado a nuevas inversiones) (closed to new investments)	21,5	FINTECH/INSURTECH ECOMMERCE/MARKETPLACE MOBILITY/LOGISTICS PROPTech/CONSTRUTECH		Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Nubank, Yave, Moons, Loft, Foodology, Kavak, Jeeves, Justo, Bankuish, Rio Grande, Acasa, Boitas, Vopero, Felix, Pulsar, Melonn, WherEx, Nexu, Favik, Checkars, Solvento, Liftit, Zubale, Melonn

86



## 9.2

### Socios CVC

CVC

Partners



**Administradora** / General Partner

BICECORP

**Web** / Web

[www.bicecorp.com/innovacion-startups](http://www.bicecorp.com/innovacion-startups)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners

Guillermo Ferraro, Domingo García

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
BICE Ventures		FINTECH/INSURTECH OTHER	Hasta 500k De 500k a 1M Up to 500k From 500k to 1M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Shinkansen, Datamart

87



**Valor Agregado** / Value Added

Somos el fondo de Corporate Venture Capital de BICE y buscamos startups tecnológicas con modelos de negocios relacionados al sector financiero para apoyarlas en su crecimiento, apalancando el ecosistema BICE, entregándoles acceso preferencial a infraestructura financiera y desarrollo de productos Banking-as-a-Service a través de BICE Connect, y utilizando a BICE como Venture Client.

We are the BICE Corporate Venture Capital fund and we look for technological startups with business models related to the financial sector to support them in their growth, leveraging the BICE ecosystem, giving them preferential access to financial infrastructure and development of Banking -as-a- Service products to through BICE Connect , and using BICE as a Venture Client.

<b>Administradora</b> / General Partner  CMPC Ventures	<b>Web</b> / Web  <a href="http://www.cmpcventures.com">www.cmpcventures.com</a>
--	--

<b>Fondos Administrados</b> Managed funds	<b>Tamaño Objetivo (en MM USD)</b> Target Size (in MM USD)	<b>Verticales del Fondo</b> Fund Verticals	<b>Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on)</b> Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	<b>Destino geográfico de la inversión</b> Geographic Destination of the Investment	<b>Nombre de todas las startups del portafolio</b> Name of all the Startups in the portfolio
		OTHER AGNOSTIC	De 5M a 10M From 5M to 10M	Global Global)	Strong by form, Boxia, Nordic Bioproducts Group, Woamy, Pulpex





**Administradora** / General Partner  
Consorcio

**Web** / Web  
[www.consorcio.cl](http://www.consorcio.cl)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Renato Sepúlveda, Tomás Zavala, Cristóbal Sarquis, Pelayo Valenzuela,  
Josefina Águila

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
CVC	15	FINTECH/INSURTECH PROPTECH/CONSTRUTECH LEGALTECH	De 1M a 2M From 1M to 2M	Global Global	Pago Fácil, PolicyMe, Rocketbot, Regcheq, Raincoat, Elegir Seguro

89



#### **Valor Agregado** / Value Added

Se busca tener participaciones minoritarias en startups que nos aporten valor, complementando los negocios de Consorcio de manera ágil, disruptiva e innovadora.

The aim is to have minority stakes in startups that add value to us, complementing Consorcio's businesses in an agile, disruptive, and innovative way.

# DIGEVO

**Administradora** / General Partner  
Digevo Ventures Capital

**Web** / Web  
[www.digevo.com](http://www.digevo.com)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Stefanie Sherman

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
Digevo - Company Builder	5	IA MARKETING AGNOSTIC	De 500k a 1M From 500k to 1M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Smartia, Omia, Zanafit, Digevo Ads, SendIA, Mundo Games, Izzimed by Digevo

90

**Valor Agregado** / Value Added

IA, Network y operación Latam, dirección estratégica.

IA, Network and Latam operation, strategic direction.





**Administradora** / General Partner  
Emasa Ventures

**Web** / Web  
[www.emasaventures.com](http://www.emasaventures.com)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Arsenio Fernández, Sebastián Díaz, Víctor Ide

<b>Fondos Administrados</b> Managed funds	<b>Tamaño Objetivo (en MM USD)</b> Target Size (in MM USD)	<b>Verticales del Fondo</b> Fund Verticals	<b>Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on)</b> Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	<b>Destino geográfico de la inversión</b> Geographic Destination of the Investment	<b>Nombre de todas las startups del portafolio</b> Name of all the Startups in the portfolio
Fondo de Inversión Privado Emasa Mobility Ventures I	20	MOBILITY/LOGISTICS	De 500k a 1M From 500k to 1M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Jooycar

91

#### **Valor Agregado** / Value Added

Capacidades de integración para escalamiento en Latam: Chile, Perú y Colombia. Acceso preferente a Emasa Mobility Hub: Primer Hub de movilidad de Latinoamérica. Programa de beneficios con partners.

Integration capabilities for scaling in Latam: Chile, Peru and Colombia. Preferential access to Emasa Mobility Hub: First mobility hub in Latin America. Partner benefits program.





**Administradora** / General Partner  
Falabella Ventures

**Web** / Web  
[www.investors.falabella.com](http://www.investors.falabella.com)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Arturo Zacharias, Nicolás Melero, Marita Schmutzer

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
	10 (anuales)	ECOMMERCE/MARKETPLACE FINTECH/INSURTECH MOBILITY/LOGISTICS	De 1M a 5M From 1M to 5M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Chazki, Pismo, Simpliroute, Zippedi , Datamart

92

#### **Valor Agregado** / Value Added

Socios estratégicos para apoyar a las startups en su crecimiento, internacionalización e implementación en los distintos negocios del grupo Falabella.

Strategic partners to support startups growth, internationalization and implementation in the different businesses of the Falabella group.





**Administradora** / General Partner  
Güil Mobility Ventures

**Web** / Web  
[www.guilventures.com](http://www.guilventures.com)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Felipe Rivera, Head of Research and Discovery; Emilio Escartín, Investments Expert

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
Güil Company	85	SHARED ECONOMY MOBILITY/LOGISTICS	De 500k a 1M From 500k to 1M	Global Global	Awto, Evsy, GetBack, Draivin
Güil CVC	85	SHARED ECONOMY MOBILITY/LOGISTICS	De 500k a 1M From 500k to 1M	Global Global	SUPs: Kupos, Velocity-X Fondos: Mobility Fund, Mobilion, Antler

93



#### **Valor Agregado** / Value Added

Estructura de apoyo del company builder (Tech, Talent, Method), Grupo Kaufmann Chile, Perú, Centroamérica.

Company builder support structure (Tech, Talent, Method), Kaufmann Group Chile, Peru, Central America.



**KREALO**

**Administradora** / General Partner  
Krealo

**Web** / Web  
[www.krealo.pe](http://www.krealo.pe)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Credicorp (NYSE:BAP)

<b>Fondos Administrados</b> Managed funds	<b>Tamaño Objetivo (en MM USD)</b> Target Size (in MM USD)	<b>Verticales del Fondo</b> Fund Verticals	<b>Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on)</b> Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	<b>Destino geográfico de la inversión</b> Geographic Destination of the Investment	<b>Nombre de todas las startups del portafolio</b> Name of all the Startups in the portfolio
		FINTECH/INSURTECH BIOTECH/HEALTHTECH ECOMMERCE/MARKETPLACE		Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Culqi, tenpo, tyba, Wally, Samishop, Monokera

**94**

#### **Valor Agregado** / Value Added

Apoyo en el People, Cybersecurity, Data and Growth. Posibilidad de apalancar recursos de Credicorp para lograr objetivos. Socio estratégico a largo plazo.

Support in People, Cybersecurity, Data and Growth. Possibility of leveraging Credicorp resources to reach objectives. Long-term strategic partner.



**Administradora** / General Partner  
LarraínVial Asset Management

**Web** / Web  
[www.lvassetmanagement.com](http://www.lvassetmanagement.com)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Enrique Fernández

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
	15	AGNOSTIC	De 500k a 1M From 500k to 1M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	

95

## Valor Agregado / Value Added

Acceso a cartera de clientes de alto patrimonio, que pueden ser inversionistas, socios comerciales o clientes de las startups. Presencia regional con redes de contacto en todo Latam. Asesoría financiera y acceso a servicios de apertura en bolsa, JV, M&A.

Access to a portfolio of high net worth clients, who may be investors, business partners or clients of the startups. Regional presence with contact networks throughout Latam. Financial advice and access to opening services, JV, M&A.



**Administradora** / General Partner  
Orden Capital

**Web** / Web  
[www.sable.lat](http://www.sable.lat)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Héctor Gómez, Federico Álvarez, Bastián Girardi

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio
Sable VC	10	ECOMMERCE/MARKETPLACE FINTECH/INSURTECH AGNOSTIC	Hasta 500k De 500k a 1M Up to 500k From 500k to 1M	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Fingo, Cincel, Transa tu Auto, Regcheq, Happ, Bewell, Riivi, Talana, Ordename





**Administradora** / General Partner  
Wayra Hispam

**Web** / Web  
[www.hispam.wayra.com](http://www.hispam.wayra.com)

**Gestores de la Administradora** / Managing Partners  
Wayra

Fondos Administrados Managed funds	Tamaño Objetivo (en MM USD) Target Size (in MM USD)	Verticales del Fondo Fund Verticals	Rango Ticket de Inversión en USD (incluye follow-on) Investment Ticket Range in USD (includes follow-on)	Destino geográfico de la inversión Geographic Destination of the Investment	Nombre de todas las startups del portafolio Name of all the Startups in the portfolio	
Wayra Hispam	20	AGNOSTIC	Hasta 500k Up to 500k	Regional (LATAM) Regional (LATAM)	Colektia, UnDosTres, Fluvip, Winclap, Banquish, Wise CX, Hybrico, Zapping, Vinco, Busbud, Trocafone, Rebus, Wherex, Vozy Inc, ADDI, Auravant, Comunidad Feliz, Hogaru, VU, Autofact, Retrypay, Kriptos, Crehana, Atlantia Search, Omnix, Nubity, U-Planner, Beamer, Kubo Financiero, Viajala, Rocket Pin, Papumba, Blended, FirstJob, We Technologies, Webdox, Nubimetrics, ePayco, Producteca, SimpliRoute, Pulpomatic, Tarefa, GoQuantum, Descifra, Hacku, Camonapp, Mobijob, Synapbox, Poliglota, Rocket Pin, Cuart, Ohmyfi, Ipsum, Restaurant.pe, Dashfleet, Datagran, Cinemad, 1DOC3, Decidata, Vivo, SincroPool, Fitco, Plazapoints, Vendty, Usound, Imix, AMS, Botbit, Decidata, Solera, Mobile, Decidata, MapSalud, SinCola, Cloner, Chazki, Swifteam, Widow Games, Alkilautos, Tiendapp, RAS (Robotic / Air Systems), FieldWy, BrandMe, Increase Cards, Farmapp, Consultoriomovil, Inipop, TuVideoCv, Turuta, Nazar, Luxelare, Climo, Bquate, Aprendiendo.la, Boxiestoys, TOWI, Peiky, Viaedu, Celotor, Retail, Sights, Postedin, Hitmap, Less, Moova, Alfred, Simetrik, Aora	97 

**Valor Agregado** / Value Added  
Negocio con Telefónica.

Business with Telefónica

## Asociados

Associates



**Administradora** / General Partner  
 Instituto Internacional para la Innovación Empresarial,  
 3IE (Universidad Técnica Federico Santa María)

**Gestores del Fondo** / Managing Partners  
 Andrés Castillo

[www.3ie.usm.cl](http://www.3ie.usm.cl)

3IE es la incubadora de negocios de la Universidad Técnica Federico Santa María. Tiene como principal objetivo apoyar el desarrollo, puesta en marcha, y escalamiento de emprendimientos de base tecnológica, con mérito innovador y alto potencial de crecimiento, lo que se materializa a través de la ejecución de distintos programas orientados a emprendimientos de distintos niveles de madurez, colaborando con distintos actores del ecosistema de emprendimiento nacional e internacional.

3IE is the business incubator of the Federico Santa María Technical University. Its main objective is to support the development, start-up, and scaling of technology-based ventures with innovative merit and high growth potential. This is carried out through the execution of several programs aimed at ventures of different maturity levels, collaborating with different actors of the national and international entrepreneurship ecosystem.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
<b>Conecta3</b>	Startups Tecnológicas Tech startups	Ventanillas específicas (noviembre) Specific windows (November)	Pre-incubación (ideas) Pre-incubation (ideas)	AGNOSTIC	Nacional National		
<b>Despega Tu Emprendimiento</b>	Startups Tecnológicas Tech startups	Ventanillas específicas (agosto) Specific windows (August)	Incubación (validación) Incubation (validation)	AGNOSTIC	Nacional National		
<b>Scaleup Ventures</b>	Startups Tecnológicas Tech startups	Ventanillas específicas (sin definir) Specific windows (date not defined)	Aceleración (expansión) Acceleration (expansion)	AGNOSTIC	Nacional National		





[www.aceleralatam.cl](http://www.aceleralatam.cl)

**Administradora** / General Partner  
ACELERA LATAM

**Gestores del Fondo** / Managing Partners  
Eugenio Cantuarias, Sebastián Cabezas

Somos una aceleradora y VC enfocado en mejorar el desempeño de startups. A través de un enfoque centrado en crecimiento, utilizamos nuestra experiencia, redes e inversión para apoyar a sus founders.  
We are an accelerator and VC focused on improving startup performance. Through a growth-focused approach, we use our experience, networks and investment to support founders.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
<b>ALGEN</b>	Investment Readiness	Ventanillas específicas (marzo, junio, octubre) Specific windows (March, June, October)	Aceleración (expansión) Acceleration (expansion)	AGNOSTIC	Acompañamiento estratégico, perks, mentores, acceso a inversionistas. Strategic support, perks, mentors, access to investors.	Regiones Regions	300	Getin (MX), Efinti (Co), Genderlab, WINIM, Propers
<b>VentureDeal</b>	Investment Readiness	Ventanillas abierta Open Window	Aceleración (expansión) Acceleration (expansion)	AGNOSTIC	Acompañamiento estratégico, perks, mentores, acceso a inversionistas. Strategic support, perks, mentors, access to investors.	Regiones Regions	30	SporaBiotech, AINTECH, Exacta BioScience, Bonex, Pop Estate



**Administradora** / General Partner  
Hub APTA

**Gestores del Fondo** / Managing Partners  
Varinka Farren, Giselle Miranda, Kritsye Leiva, Javier Von Marees, Pamela Cartes, Francisco Rodríguez, Alejandro Fuentes, Juan Francisco Fresno

Corporación que cuenta con más de 23 universidades y centros de formación, con 100% de presencia en el territorio nacional y con el 48% del I+D del país. Especializada en potenciar el ecosistema de innovación nacional, para lograr que los desarrollos científicos tecnológicos se conviertan en soluciones disponibles en el mercado para todas las personas.

Corporation that has more than 23 universities and training centers, with 100% presence in the national territory and with 48% of the country's R&D. Specialized in promoting the national innovation ecosystem to ensure that technological scientific developments become solutions available in the market for all people.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
<b>Fill the Gap</b>	Programa para fortalecer las capacidades de transferencia tecnológica de las innovaciones generadas al interior de las instituciones socias y aliadas. Proceso de acompañamiento al equipo, con acciones para lograr la articulación con la industria y finalmente la transferencia tecnológica y comercialización en el mercado.  Program to strengthen the technology transfer capacities of the innovations generated within partner and allied institutions. Support process for the team, with actions to achieve articulation with the industry and, ultimately, the technology transfer and commercialization in the market.	Ventanillas específicas (junio) Specific windows (June)	Incubación (validación) Incubation (validation)	AGNOSTIC	Gestión activa, acompañamiento, simplificar administración, feedback experto, scouting y evaluación complementaria, reinversión  Active management, accompaniment, simplify administration, feedback expert, scouting, and complementary evaluation, reinvestment.			Probiótico UCO979c contra H pylori, Repelente natural contra escarabajo del pino, iSlides, Disco de autolimpieza de estanques para acuicultura, Kit de detección molecular de H pylori
<b>Builder</b>	Programa para promover y participar activamente en la creación, desarrollo y crecimiento de Empresas de Base Científica Tecnológica (EBCT) #MadeINNChileTM. Utilizando metodología Company Building y con especial énfasis en el apoyo para la creación de spin-off y EBCTs en sus universidades.  Program to promote and actively participate in the creation, development and growth of Technological Science-Based Companies (EBCT) #MadeINNChileTM. Using Company Building methodology, with special emphasis on supporting the creation of spin-offs and EBCTs at their universities.	Ventanillas abierta (segundo semestre) Open Window (second semester)	Incubación (validación) Incubation (validation)	AGNOSTIC	Financiamiento de hasta \$60MM, acompañamiento de científicos, empresarios y expertos en negocios basados en ciencia, tecnología e innovación; identificación de talento complementario para formación de equipos multidisciplinarios, networking.  Financing of up to \$60MM, accompaniment of scientists, entrepreneurs and business experts based on science, technology and innovation; Identification of complementary talent for the creation of multidisciplinary teams, networking.			PEGASI, Aictive, COSMOS, LANEK, Wildsense

100





Kadai	<p>Programa para generar impacto a través de la solución de problemas reales y retos futuros siendo un catalizador para que más tecnologías chilenas basadas en IA lleguen al mercado, teniendo como eje principal la colaboración, en alianza con la empresa japonesa NTT DATA.</p> <p>Program to generate impact through the solution of real problems and future challenges, as a catalyst for more Chilean technologies based on AI to reach the market, with collaboration as its main axis, in alliance with the Japanese company NTT DATA.</p>	Ventanillas específicas (mayo, julio y octubre) Specific windows (May, July and October)	Incubación (validación) Incubation (validation)	IA	<p>Financiamiento de hasta \$10MM para ejecutar Pruebas de Concepto (PoC), acompañamiento directo de potenciales clientes y expertos del área del IA, networking.</p> <p>Financing of up to \$10MM to execute Proofs of Concept (PoC), direct accompaniment of potential clients and experts in the AI area, networking.</p>	
APTA 56	<p>Catalizar la innovación en el mundo corporativo y el sector público, mediante tecnologías basadas en IA, para impulsar la competitividad y el crecimiento social y económico, para posicionar a Chile como el país más avanzado en IA de América Latina. En alianza con CENIA, (Centro Nacional de Inteligencia Artificial), OptIA (Observatorio Público para la Transparencia e Inclusión Algorítmica), consultora británica Ethical Intelligence.</p> <p>Catalyze innovation in the corporate world and the public sector, through AI-based technologies, to boost competitiveness and social and economic growth, aiming to position Chile as the most advanced country in AI in Latin America. In alliance with CENIA, (National Center for Artificial Intelligence), OptIA (Public Observatory for Transparency and Algorithmic Inclusion), Ethical Intelligence British consultancy.</p>	Ventanillas específicas (segundo semestre) Specific windows (second semester)	Pre-incubación (ideas) Pre-incubation (ideas)	IA	<p>Generación de capacidades habilitantes en universidades chilenas para aumentar el impacto de tecnologías basadas en IA, articulación vínculo entre la industria y nuestras capacidades de I+D en IA para acelerar la llegada a mercado de las soluciones innovadoras, generación de oportunidades de acceso a capital y a clientes relevantes.</p> <p>Generation of enabling capacities, in Chilean universities, to increase the impact of AI-based technologies. Articulation link between the industry and our AI R&amp;D capabilities in order to accelerate the arrival of innovative solutions to the market, generation of opportunities for access to capital and relevant clients.</p>	
Beyond Academy	<p>Forma investigadores de ciencias aplicadas en la exploración de las necesidades de sus potenciales usuarios y clientes, reorientando sus proyectos, para que obtengan resultados de I+D que sean de interés para la industria. Considera un bootcamp, sesiones semanales de presentaciones y mentorías en grupo, mentorías individuales, además del desarrollo de al menos 2 entrevistas semanales a actores relevantes de la industria para validar o rechazar hipótesis respecto del modelo de negocios.</p> <p>It trains applied science researchers to explore the needs of their potential users and clients, reorienting their projects so that they obtain R&amp;D results of interest to the industry. Considers a bootcamp, weekly presentation sessions, and group mentoring, individual mentoring, as well as the development of at least two weekly interviews with relevant industry players to validate or reject hypotheses regarding the business model.</p>	Ventanillas específicas (septiembre) Specific windows (September)	Pre-incubación (ideas) Pre-incubation (ideas)	AGNOSTIC	<p>Metodología Customer Discovery, mentores internacionales de Georgia Tech, programa intensivo con acompañamiento de los hubs.</p> <p>Customer Discovery Methodology, international mentors from Georgia Tech, intensive program with support from the hubs.</p>	Gibmar, RapidResponse, HOLT, MIDE, Bio- arid

**Administradora** / General Partner  
Centro de Innovación UC

**Gestores del Fondo** / Managing Partners  
Lorena Benavides, Roberta Sáez, Claudia Zañartu, Francisco Cartagena, Careny Sánchez, Elayne Bione, Javiera Cuevas, Jocelyn Anabalón, Guillermo Von Kretschmann

La Dirección de Emprendimiento del Centro de Innovación UC promueve una cultura y un entorno pro innovación y emprendimiento en Chile y Latinoamérica, a través de construcción de redes y la promoción de proyectos conjuntos entre la misma universidad, sector privado y sector público.  
The Entrepreneurship Department of the UC Innovation Center promotes a pro-innovation and entrepreneurship culture and environment in Chile and Latin America, through networks and promotion of joint projects between the same university, the private sector, and the public sector.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
JUMP	Aceleración de ideas de negocios de estudiantes de educación superior de Chile y Latam; de emprendimientos de base científico-tecnológica con resultados de laboratorio, pruebas de concepto y/o prototipos, y desarrollo de modelo de negocio generados de educación superior nacionales e internacionales; incubación de negocios de alto impacto y conexión con ecosistema UC; apoyo con la “Redes de Mentores” de Corfo a emprendedores de alto potencial; escalamiento junto con Invexor Venture Partners para startups early stage; potenciar emprendimientos innovadores en etapa temprana con necesidad de capital; potenciales Spin off UC y multiindustria de alto potencial.  Acceleration of business ideas of higher education students from Chile and Latam; scientific-technological-based ventures with laboratory results, proofs of concept and/or prototypes, and development of a business model generated from national and international higher education; high-impact business incubation and connection with the UC ecosystem; support with Corfo’s “Mentoring Networks” for high-potential entrepreneurs; scaling together with Invexor Venture Partners for startups early stage; promotes innovative early stage ventures in need of capital; Potential spin off UC and multi-industry with high potential.	Ventanillas específicas (mayo) Specific windows (May)	Pre-Incubación Pre-Incubation	OTHER	\$30.000.000 a repartir. Utilización de Fablab y Red de Mentores UC del Centro de Innovación UC. Programa formativo y Bootcamp de aceleración. \$30,000,000 to distribute. Use of FabLab and the UC Mentoring Network of the UC Innovation Center. Training program and acceleration Bootcamp.	Nacional National	60	Algramo, Green Glass, Vacuch, Meerk, Pignus, B-Cycle, Blups Mikhuna





BRAIN	Aceleración de emprendimientos de base científico-tecnológica con resultados de laboratorio, pruebas de concepto y/o prototipos y desarrollo de modelo de negocios generados en instituciones de educación superior nacionales e internacionales. Acceleration of scientific-technological ventures with laboratory results, proofs of concept and/or prototypes and development of a business model generated in national and international higher education institutions.	Ventanillas específicas (enero) Specific windows (January)	Pre-Incubación Pre-Incubation	OTHER	\$64.000.000 a repartir. Acceso a la red de mentores Centro de Innovación UC, laboratorios, FabLabs, asesores especializados, entrenamiento en emprendimiento, entre otros. \$64,000,000 to distribute. Access to the network of mentors UC Innovation Center, laboratories, FabLabs, specialized advisors, entrepreneurship training, among others.	Nacional National	54	Paperlux, Rutawan, Retina X, Durvill, Beeing, #StopFakeNews, SmartTriage, Plamic
Incuba UC	Incubación de negocios de alto impacto, que conecta a emprendimientos en etapa temprana con el ecosistema UC. Incubation of high impact business that connect to ventures in stage early with the UC ecosystem.	Ventanillas específicas (agosto) Specific windows (August)	Incubación Incubation	OTHER	Apoyo en la formación y consolidación del equipo emprendedor; y en postulación y levantamiento de fondos. Vinculación con el ecosistema UC. Acceso a redes de valor. Support in the formation and consolidation of the entrepreneurial team as well as in application and fundraising. Link with the UC ecosystem. Access to value networks.	Nacional National	125	Retina RX, Agroinventario, Soquimat, Relier, Candel, Scanart
RDM UC	Apoyo con la “Redes de Mentores” de Corfo a emprendedores de alto potencial, entregándoles acceso a la experiencia, know how, redes y conexiones de expertos. Support with Corfo's “Mentoring Networks” to high-potential entrepreneurs, giving them access to experience, know-how, networks and connections with experts.	Ventanilla abierta Open Window	Incubación Incubation	OTHER	5 o más sesiones de mentorías. Participación en talleres, eventos de networking, acceso al ecosistema UC, entre otros. Five or more mentoring sessions. Involvement in workshops, networking events, access to the UC ecosystem, among others.	Nacional National	68	Glacier, Sima Robotics, SUMATO ID, The Tickets, Closelly Edutech
Discovery-A	Escalamiento junto con Invexor Venture Partners para startups early stage con alto componente de innovación y potencial de crecimiento. Scaling together with con Invexor Venture Partners for early stage startups with high innovation components and potential of growth.	Ventanillas específicas (marzo) Specific windows (March)	Aceleración Acceleration	OTHER	Asesorías personalizadas, formación en inversión y planes de negocio, apoyo mediante la RDM, vinculación con el ecosistema de innovación nacional, acceso a financiamiento por hasta USD 1 millón. Tailored advice, investment training and business plans, support through the RDM, links with the national innovation ecosystem, access to financing of up to USD 1 million.	Nacional National	124	Umano, Metriks Intelligence, Tu Firma Digital, Ruky, Entrekids, Pharol, Medsolution Spa, Lysto, Wibo, Databot, Meatless Spa , Reciclapp
RDM Ángeles	Programa para potenciar emprendimientos innovadores en etapa temprana con necesidad de capital; potenciales spin off UC y multiindustria de alto potencial. Program to promote innovative ventures at an early stage in need of capital; Potential spin off UC and multi-industry with high potential.	Ventanilla abierta Open Window	Aceleración Acceleration	OTHER	Modelo de mentorías, formativo, y de seguimiento. Los proyectos podrán vincularse con inversionistas ángeles que inviertan hasta USD 50K. Mentoring, training, and follow-up model. The projects may be linked with angel investors who invest up to USD 50K.	Nacional National	18	Simbionet SPA, Yo me controlo, Helment, Sky Farm, VITECH VOLT Technologies, Agua Noble, Cardio Pro, Roomband

**Administradora** / General Partner  
Digevo Ventures

**Gestores del Fondo** / Managing Partners  
Stefanie Sherman

**Incubadora de startups en etapa temprana del grupo Digevo.**  
Incubator for early-stage startups of the Digevo group.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
<b>Incubación</b>	Startups en etapas tempranas que busquen incorporar AI. Early-stage startups looking to incorporate AI.	Ventanilla abierta Open Window	Pre incubación (ideas) Pre incubation (ideas)	IA	Asesorías, mentorías, perks y Evolution. Advice, mentoring, perks, and Evolution.	Nacional National	57	Smart Digital Solutions, Real Travel, LavameApp, Triceps, ITAA, Brave Up, Spaceweare
<b>KALPA</b>	Startups locales de Antofagasta. Local startups from Antofagasta	Ventanillas específicas (marzo) Specific windows (March)	Incubación (validación) Incubation (validation)	AGNOSTIC		Regiones Regions	64	Descon, KININ, LOCUSRoom, Te Apoyo, Akiles, Zudep, Seifrei



**Administradora** / General Partner  
 Incubadora innovacion Social Uandes

**Gestores del Fondo** / Managing Partners  
 Universidad de los Andes

Con el objetivo de promover el desarrollo de innovaciones sociales que nacen desde los alumnos, alumnis y académicos de la Universidad, el área de Innovación Social lanzó una incubadora para evaluar y apoyar aquellos proyectos que puedan transformarse en una real ayuda a la sociedad en esta área.

With the objective of promoting the development of social innovations born from students, alumni and academics of the University, the Social Innovation area launched an incubator to evaluate and support those projects that can be transformed into a real benefit to society.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
<b>Pre incubación</b>	Alumnos que se preparan para ingresar al periodo de incubación. Students preparing to enter the incubation period.	Ventanillas específicas (marzo - julio) Specific windows (March-July)	Pre incubación Pre-incubation	OTHER	Formación. Training.	Nacional National	25	
<b>Incubación</b>	Proyectos con alto potencial de crecimiento lleguen a tener un MVP validado. Projects with high growth potential come to have a validated MVP.	Ventanillas específicas (junio- agosto) Specific windows (June-August)	Incubación Incubation	OTHER	Formación, mentoría, y fondos. Training, mentoring, and money.	Nacional National	16	The Imperfect Project, Simpli, Oky Life, Agrovertical, Yellow safe



**Administradora** / General Partner  
Área de Emprendimiento (Espacio E+I Utalca)

**Gestores del Fondo** / Managing Partners  
Dirección de Innovación y Transferencia

Espacio de co-creación y colaboración, no solo acelera proyectos de emprendimiento innovador, sino que también ofrece un modelo integral de operación, articulación y asociatividad entre actores del ecosistema. Esto permite potenciar la transferencia de productos y servicios al mercado, contribuyendo al desarrollo y la competitividad del territorio y el país.

Space for co-creation and collaboration, not only accelerates innovative entrepreneurship projects, but also offers a comprehensive model of operation, articulation and associativity between ecosystem actors. This promotes the transfer of products and services to the market, contributing to the development and competitiveness of the territory and the country.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
<b>Atrévete a Emprender</b>	Estudiantes de Pre y Post grado Undergraduate and graduate students	Ventanillas específicas (diciembre) Specific windows (December)	Pre-incubación (ideas) Pre-incubation (ideas)	AGNOSTIC	Recursos pecuniarios, formación, servicios especializados Monetary resources, training, specialized services	Regiones Regions	5	





[www.theganeshalab.com](http://www.theganeshalab.com)

**Administradora** / General Partner  
The Ganesha Lab

**Gestores del Fondo** / Managing Partners  
Markus Schreyer

The Ganesha Lab es una aceleradora biotech de escalamiento a nivel global, con base en Chile, fundada en 2017 con el objetivo de apoyar la internacionalización de emprendimientos biotecnológicos latinoamericanos.  
The Ganesha Lab is a global scaling biotech accelerator, based in Chile, founded in 2017 with the aim of supporting the internationalization of Latin American biotech startups.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
<b>BIGinBIO</b>	Biotechnology	Ventanillas específicas (abril) Specific windows (April)	Early Stage startups Early Stage startups	BIOTECH/HEALTHTECH AGTECH/FOODTECH DIAGNOSIS/ MEDICAL DEVICES	Programa y servicios de nivel mundial evaluados en US\$200K por un periodo de 3,5 años. World-class program and services valued at US\$200K for a period of 3.5 years.	Nacional National	35	Bifidice, Aictive, Vali, Pannex Therapeutics, Luyef Biotechnologies, The Earth Says, Farmtastica, Soleit
<b>BIGinBIO US Market</b>	Biotechnology	Ventanillas específicas (julio) Specific windows (July)	Growth Stage startups Growth Stage startups	BIOTECH/HEALTHTECH AGTECH/FOODTECH DIAGNOSIS/ MEDICAL DEVICES		Nacional National	2	Arcomedlab, metaBIX Biotech

107





[www.hubtec.cl](http://www.hubtec.cl)

**Administradora** / General Partner  
HUBTEC (Corporación de derecho privado sin fines de lucro cuyos socios fundadores son UC, PUCV, UV, UNAB, UFRO, Uandes, UDD.)

**Gestores del Fondo** / Managing Partners  
Ignacio Merino, Carolina Cortes, Patricio Feres

HUB de transferencia de conocimiento que busca transformar el conocimiento científico-tecnológico en impacto positivo para el país, para de este modo, aportar a la transición hacia una sociedad y economía basadas en el conocimiento.

HUBTEC (Non-profit private law corporation whose founding partners are UC, PUCV, UV, UNAB, UFRO, Uandes, UDD.)  
Knowledge transfer HUB seeking to transform scientific-technological knowledge into a positive impact for the country, thus contributing to the transition towards a knowledge-based society and economy.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
<b>HUBTEC GO</b>	Programa para madurar proyectos de base científica tecnológica, en etapas tempranas, que permita vincularlos con potenciales clientes y otros partners estratégicos con los que sea posible transitar el camino hacia el mercado.  Program to develop projects with a scientific and technological base in early stages, linking them with potential clients and other strategic partners that allow to travel the path to the market.	Ventanillas específicas (convocatoria anual, varía el mes de apertura)  Specific windows (annual call, the opening month varies)	Incubación (validación) Aceleración (expansión)  Incubation (validation) Acceleration (expansion)	AGNOSTIC		Nacional National	23	CODI, PIMÚN, APTIDA, CAPCA, CAPH
<b>HUBTEC GROW</b>	Programa para amplificar y acelerar el impacto social, económico y ambiental de EBCTs de origen universitario que albergan sus universidades y centros de investigación socios.  Program to amplify and accelerate the social, economic and environmental impact of EBCTs of university origin hosted by partner universities and research centers.	Ventanilla abierta  Open Window	Aceleración (expansión)  Acceleration	AGNOSTIC		Nacional National	14	CODI, PIMÚN, APTIDA, CAPCA, CAPH

108



**Administradora / General Partner**  
IncubaUdeC

Plataforma de apoyo al emprendimiento tecnológico de la Universidad de Concepción. Asesora a emprendimientos de base tecnológica en su puesta en marcha, validación, crecimiento, inversión e internacionalización. Además, a través de diversos servicios de inteligencia de negocios disponibles, busca que las startups apoyadas alcancen un impacto económico, social y ambiental.

Support platform for technological of the University of Concepción. Advises technology-based ventures in their start-up, validation, growth, investment and internationalization. In addition, through various business intelligence services available, it helps supported startups achieve an economic, social and environmental impact.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
<b>Servicios de Incubación</b>	Apoyo a emprendimientos de base tecnológica materializados en un Modelo de Incubación que permite definir el soporte según el nivel de madurez de la solución y la naturaleza del emprendimiento.  Support for technology-based ventures carried out through an Incubation Model that allows defining the support according to the solutions' level of maturity and the nature of the venture.	Ventanilla abierta Open window		Multisectorial Multisectorial		Nacional National		
<b>Market Challenge</b>	Experiencia intensiva donde las startups, obtendrán competencias que les permitan desarrollar su estrategia de comercialización y definir los objetivos anuales de su plan comercial.  Intensive experience where startups will obtain skills that allow them to develop their marketing strategy and define the annual objectives of their business plan.	Ventanilla abierta Open window	Incubación (validación) Incubation (validation)	Multisectorial Multisectorial		Nacional National		
<b>Programa de Aceleración</b>	Entrenamiento enfocado en fortalecer el plan de escalamiento de las startups con alto potencial de crecimiento, a través de un programa estructurado de fortalecimiento de capacidades y elaboración de deck de inversión, que permita enfrentar un proceso de levantamiento de capital exitoso.  Training focused on strengthening the scaling plan of startups with high growth potential, through a structured program of capacity building and development of investment deck, which allows facing a successful capital raising process.	Ventanilla específica (agosto) Specific window (August)	Aceleración (expansión) Acceleration (expansion)	Multisectorial Multisectorial		Nacional National		





<b>Red de mentores</b>	Red de Mentores IU de la Universidad de Concepción busca apoyar a emprendedores de alto potencial a través de la conexión con profesionales experimentados de diversas áreas, ex alumnos (as) de la Universidad, líderes de empresas graduadas, empresarios, empresarias y expertos(as) de nivel internacional. IU Mentor Network of the University of Concepción seeks to support high-potential entrepreneurs through the connection with experienced professionals from various areas, alumni of the University, leaders of graduated companies, businessmen, businesswomen and experts at international level.	Ventanilla abierta Window open		Multisectorial Multisectorial		Nacional National		
<b>Innovación Corporativa</b>	<b>Vinculación con empresas e instituciones a través de la co-creación de programas de innovación abierta, corporate venture y gestión de la innovación.</b> Linking with companies and institutions through the co -creation of open innovation programs, corporate venture and innovation management.	Ventanilla abierta Open window		Multisectorial Multisectorial		Nacional National		
<b>Programa Exploración Tecnológica</b>	Empresas y/o startups formalizadas, nacionales o internacionales, que sean dueñas o representantes exclusivos de la tecnología que soluciona alguno de los desafíos presentados por empresas y que cuentan con, al menos, un prototipo validado en un ambiente real. Formalized companies and/or startups, national or international, owners or exclusive representatives of the technology that solves any of the challenges presented by companies and have at least one prototype validated in a real environment.	Ventanilla abierta Open window	Aceleración (expansión) Acceleration (expansion)	OTHER	Conexión con grandes empresas y posibles negocios Connection with large companies and potential businesses	Nacional National		
<b>Desafío Conexión</b>	<b>Vincula a alumnos de pregrado y postgrado con la gran empresa, a través de proyectos de innovación de corta duración o “desafíos”.</b> It links undergraduate and postgraduate students with large companies, through short-term innovation projects or “challenges”.	Ventanilla específicas (julio) Specific window (July)	Pre.- incubación (validación) Pre-incubation (validation)	OTHER	Conexión con grandes empresas y posibles negocios Connection with large companies and potential businesses	Nacional National		
<b>Desafío High Tech</b>	Concurso que busca apoyar a jóvenes emprendedores a presentar soluciones innovadoras para resolver los desafíos propuestos en los tracks. Competition carried out to support young entrepreneurs to present innovative solutions to solve the challenges proposed in the tracks.	Ventanilla específicas (septiembre) Specific window (September)	Pre.- incubación (validación) Pre-incubation (validation)	OTHER	Formación Training	Nacional National	300	
<b>Reactiva tu Pyme</b>	Apoyo a emprendedores(as) de 10 comunas pertenecientes a las regiones de Maule, Biobío y Araucanía. Busca transformar el emprendimiento local en emprendimientos dinámicos, y que, por medio de la innovación alcancen la competitividad y reactivación económica. Support to entrepreneurs from 10 communes belonging to the regions of Maule, Biobío and Araucanía. Seeks to transform local entrepreneurship into dynamic ventures, and achieve competitiveness and economic reactivation through innovation.	Ventanilla específicas (mayo) Specific window (May)		OTHER	Formación Training	Nacional National	300	

<b>Level UP</b>	Programa que entrega apoyo para mejorar y potenciar idea de negocio en etapa temprana. Program that provides support to improve and promote business ideas at an early stage.	Ventanilla específicas (agosto) Specific window (August)	Pre-incubación (ideas) Pre-incubation (ideas)	OTHER	Formación Training	Nacional National	90	
<b>Conectadas</b>	Programa dirigido a 40 emprendedoras científico tecnológicas de las regiones de Ñuble y Biobío, que busca desarrollar y empaquetar una metodología de trabajo la cual permita a las participantes formar y consolidar redes de apoyo, compartir experiencias y conocimientos, además de impulsar el emprendimiento colaborativo y en red. Program aimed at 40 scientific-technological entrepreneurs from the Ñuble and Biobío regions, which seeks to develop and set a work methodology which allows participants to form and consolidate support networks, share experiences and knowledge, in addition to promoting collaborative and net entrepreneurship.	Ventanilla específicas (febrero) Specific window (February)	Incubación (validación) Incubation (bonding)	OTHER	Formación Training	Nacional National	40	
<b>Torneo Verde</b>	Apoyo a estudiantes de educación superior de la Región del Biobío a crear soluciones innovadoras para problemáticas de cambio climático y gases de efecto invernadero propuestas por empresas de la región. Support for higher education students from the Biobío Region to create innovative solutions to climate change and greenhouse gas problems proposed by companies in the region.	Ventanilla específicas (junio) Specific window (June)	Pre-incubación (ideas) Pre-incubation (ideas)	OTHER	Formación y facilitación de acceso a tecnologías de centros de I+D Training and facilitation of access to technologies from R&D centers	Nacional National	20	



**Administradora / General Partner**  
**Know Hub Chile: Hub de Innovación y Transferencia**  
**Tecnológica**

**Corporación sin fines de lucro, nacida de una política pública que busca convertir a Chile en una economía y sociedad basada en el conocimiento.**

Non-profit corporation, born from a public policy that seeks to transform Chile into a knowledge-based economy and society.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
<b>Desafío Avante</b>	Emprendimiento de base científica-tecnológica con tecnologías con potencial de resolver problemas del sector defensa y sector civil. Scientific-technological based entrepreneurship, with technologies that have potential to solve problems in the defense and civil sectors.	Ventanillas específicas (octubre) Specific windows (October)	Incubación (validación) Incubation (validation)	OTHER	Capacitaciones, apoyo en company building, inversión de USD\$120K entre los participantes. Training, support for company building, investment of USD\$120K among participants.	Nacional National	5	Acústica Marina, Innercore, Calmly, JakSol, Streltech





[www.magicalstartups.com](http://www.magicalstartups.com)

**Administradora / General Partner**  
Magical

Magical es una aceleradora de negocios y fondo de inversión privado con más de 10 años de experiencia impulsando startups que están creando el futuro.

Magical is a business accelerator and private investment fund with more than 10 years of experience driving startups that are creating the future.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
<b>Magical I</b>	Startups en etapa pre-semilla (pre-seed) de Chile que cuenten con desarrollos 100% digitales (software), que resuelvan un problema de amplia magnitud con foco en el modelo de negocios B2B o B2B2C, además de tener un equipo con experiencia en la industria con dedicación exclusiva y con complementariedad de roles. Deben contar con un grado de validación o tracción, con un MVP testeado con clientes, ventas recurrentes o pilotos comerciales pagados.	Ventanilla abierta Open window	Aceleración (expansión) Acceleration (expansion)	AGNOSTIC	Acompañamos para resolver brechas, potenciar fortalezas, definir objetivos y métricas de seguimiento. Plan de trabajo personalizado, red de expertos a disposición, red de contactos. Pertener a la Comunidad Magical que busca a través de la colaboración y distintas instancias de encuentro, generar sinergias entre emprendedores, empresas e inversionistas. Support to solve gaps, enhance strengths, define objectives and follow-up metrics. Personalized work plan, network of experts available, contact networks. Belonging to the Magical Community that seeks, through collaboration and different meeting instances, develop synergies among entrepreneurs, companies and investors.	Nacional National	35	Zippedi, SimpliRoute, Instacrops, Colektia, Datamind, Vitawallet, StrongByForm
	Startups in the pre-seed stage of Chile that have 100% digital developments (software), dedicated to solving wide magnitude problems with focus on the B2B or B2B2C business model, in addition to having a team with experience in the industry with exclusive dedication and with complementary roles. They must have a degree of validation or traction, with an MVP tested with clients, recurring sales or paid commercial pilots.	Ventanilla abierta Open window	Aceleración (expansión) Acceleration (expansion)	AGNOSTIC		Nacional/ Internacional National/ International	3	Pignus, Simbiótica, Aictive

113



**Administradora** / General Partner  
UDD Ventures

**Gestores del Fondo** / Managing Partners  
Ángel Morales , Catalina Aguilar

UDD Ventures es una aceleradora de negocios que tiene como misión potenciar emprendimientos innovadores en etapas de desarrollo tempranas, a través del acompañamiento continuo del emprendedor; proporcionando conocimientos específicos, herramientas de apoyo, soporte, asesoría y vinculación con redes relevantes para la creación de valor, de tal forma que cada emprendimiento materialice su idea de manera exitosa.

UDD Ventures is a business accelerator with the mission to promote innovative ventures in early stages, through the continuous accompaniment of the entrepreneur; providing specific knowledge, support tools, assistance, advice, and links with relevant networks for the creation of value, in such a way that each venture successfully materializes its idea.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
<b>Potencia Startup</b>		Ventanillas específicas (marzo) Specific windows (March)	Aceleración (expansión) Acceleration (expansion)	EDTECH BIOTECH/HEALTHTECH MOBILITY/LOGISTICS	Red de Mentores UDDV, seguimiento UDDV Mentoring Network, follow-up	Nacional National	80	Izirisk, Kantoor, Rokin, Women4Sports, VSaaS, Safetymind
<b>Semilla Expande</b>		Ventanillas específicas (junio, diciembre) Specific windows (June, December)	Incubación (validación) Incubation (validation)	ECOMMERCE/MARKETPLACE IA PROPTECH/CONSTRUTECH	Red Mentores UDDV, PERKS, seguimiento Técnico-Financiero UDDV Mentor Network, PERKS, Technical-Financial follow-up	Nacional National	150	Pegasi, Farmaloop, Nexcar, Mindy, Ecopacks
<b>Semilla Inicia</b>		Ventanillas específicas (junio, diciembre) Specific windows (June, December)	Incubación (validación) Incubation (validation)	BIOTECH/HEALTHTECH SHARED ECONOMY DATA ANALYTICS	Red Mentores UDDV, PERKS, seguimiento Técnico-Financiero UDDV Mentor Network, PERKS, Technical-Financial follow-up	Nacional National	150	Palpa, ObraDigital, Burnout Zero, Lumne, Reconquer
<b>Servicio de Aceleración</b>		Ventanillas específicas (marzo, agosto) Specific windows (March, August)	Aceleración (expansión) Acceleration (expansion)	ECOMMERCE/MARKETPLACE DATA ANALYTICS BIOTECH/HEALTHTECH	Consejo de Asesorías, asesor personalizado Advisory Council, personalized adviser	Nacional National	60	Nexcar, Infocheck, Trapi, Databot, Mindy
<b>Servicio de Mentoría</b>		Ventanillas específicas (marzo, agosto) Specific windows (March, August)	Aceleración (expansión) Acceleration (expansion)	TRAVEL/TOURISM FINTECH/ INSURTECH MARKETING	Mentor, 5 sesiones Mentor, 5 sessions	Nacional National	60	Nexcar, Ecopacks, Palpa, Mindy, Infocheck
<b>Red de inversionistas Ángeles UDDV</b>		Ventanillas específicas (junio) Specific windows (June)	Aceleración (expansión) Acceleration (expansion)	AGTECH/FOODTECH DATA ANALYTICS FINTECH/INSURTECH	Asesorías financieras, PERKS, mentores UDD Financial advice, PERKS, UDD mentors	Nacional National	10	No han levantado Capital Not capital raised

114




[www.cvc.adretail.cl](http://www.cvc.adretail.cl)

**Institución / Institution**  
ABC Ventures (ABCDin)

**Líderes / Leaders**  
Gerardo Zañartu

**CVC asociado a retail y fintech.**  
CVC associated to retail and fintech.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
Retail y Fintech Retail and Fintech		Ventanilla abierta Open window	Aceleración (expansión) Acceleration (expansion)	FINTECH/INSURTECH OTHER	Pilotear soluciones Pilot solutions	Nacional National	1	Vitawallet

115





www.bci.cl

**Institución / Institution**  
Banco Bci

**Líderes / Leaders**  
Eugenio Von Chrismar Carvajal

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
Programa Bci Startup Bci Startup Program	Iniciativa destinada a integrar a startups o empresas, nacionales o internacionales como potenciales partners del banco.  Initiative aimed at integrating startups or companies, national or international, as potential partners for the bank.	Ventanilla abierta Open window	Incubación (validación) Incubation (validation)	FINTECH/INSURTECH ECOMMERCE/MARKETPLACE MARKETING		Nacional National		Desafío Ecommerce, Desafío Motor de Riesgo para Factoring, Desafío Última Milla

116





[www.agrosuper.cl/innovacion-abierta](http://www.agrosuper.cl/innovacion-abierta)

**Institución / Institution**  
Agrosuper

**Líderes / Leaders**  
Rodrigo Arias

La unidad de Corporate Venturing es abierta a las distintas herramientas, dependiendo de cada caso, utiliza instrumentos como el Venture Client, Venture Building y/o Notas convertibles como una posibilidad para hacer negocios.

Corporate Venturing unit is open to different tools, depending on each case, uses instruments such as the Venture Client, Venture Building and/or Convertible Notes as a possibility to do business.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
Escalar las soluciones implementadas y seguir cerrando nuevos casos de éxito y de impacto transversal bajo los ejes medioambiente, disrupción digital y Foodtech. Scale the implemented solutions and keep closing new success stories and transversal impact under the axes of environment, digital disruption, and Foodtech.	Corporate Venturing			AGTECH/FOODTECH OTHER		Global Global	80 (2022)	Bioelements, Gregorio, Kran

117



**Institución / Institution**  
CBT

**Líderes / Leaders**  
SOFOFA Hub

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
Biotecnología	CBT	Ventanilla abierta (septiembre) Open window (September)	Aceleración (expansión) Acceleration (expansion)	BIOTECH/HEALTHTECH AGTECH/FOODTECH	Escalamiento productivo y comercial de proyectos Biotech. Incluye Due Diligence tecnológico a empresas preseleccionadas  Productive and commercial scaling of Biotech projects. Includes Due Diligence technologies to pre-selected companies.	Nacional National	6	
Escalamiento emprendimientos tecnológicos. Innovación empresarial	Venture Client	Ventanilla abierta (julio) Open window (July)		MINING/ENERGY MOBILITY/LOGISTICS OTHER	Escalamiento de emprendimientos tecnológicos globales en Chile de la mano con grandes empresas como clientes.  Scaling of global technological ventures in Chile, hand in hand with large companies as clients.			118



[www.coopeuch.cl](http://www.coopeuch.cl)

**Institución / Institution**  
Coopeuch CVC

**Líderes / Leaders**  
Felipe González

**Cooperativa de ahorro y crédito.**  
Savings and credit cooperative.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
<p>Fintechs que sean apoyo al giro de la cooperativa, registrada en la CMF y entreguen valor al negocio y la inclusión financiera. Fintechs that support the business of the cooperative, registered at the CMF and delivering value to the business and financial inclusion.</p>	Fintech Ventures	Ventanilla abierta Open window	Pre-incubación (ideas) Pre-incubation (ideas)	FINTECH/INSURTECH	<p>Financiamiento estratégico; acceso a recursos y red; mentoría y asesoramiento; validación y credibilidad; sinergias y oportunidades de crecimiento; aprendizaje y desarrollo. Strategic financing; access to resources and network; mentoring and counseling; validation and credibility; synergies and growth opportunities; learning and development.</p>	Nacional National		

119





[www.openinnovability.com](http://www.openinnovability.com)

**Institución / Institution**  
Enel

Posee 10 Innovation Hubs en Estados Unidos, Israel, España, Italia, Brasil y Chile. Además, tres laboratorios dedicados al trabajo con startups, dos de ellos en Israel y uno en Brasil.

Owes 10 Innovation Hubs in the United States, Israel, Spain, Italy, Brazil, and Chile. In addition, three laboratories dedicated to working with startups, two of them in Israel and one in Brazil.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
	<p>La metodología de trabajo contempla: Elección de startups por parte de las líneas de negocios de acuerdo con el fit de la solución propuesta con el desafío presentado. Generación de propuesta de PoC (Prueba de Concepto). Los PoC son financiados por las líneas de negocio respectivas. <b>Acompañamiento de PoC (opcional).</b> The work methodology contemplates: Choice of startups by business lines according to the fit between the proposed solution and the challenge presented. PoC (Proof of Concept) proposal generation. The PoCs are financed by the corresponding lines of business. PoC monitoring (optional).</p>							<p>Último proyecto en fase de PoC: Proyección climática a través de la instalación de una cámara en una planta solar. Last project in the PoC phase: Climate projection through the installation of a camera in a solar plant.</p>

120





[www.entel.cl](http://www.entel.cl)  
[www.exploralab.cl](http://www.exploralab.cl)

**Institución / Institution**  
Entel  
Entel Explora

**Líderes / Leaders**  
Carlos Rodríguez, Patricia Elias

**Empresa de Tecnología y Telecomunicaciones. Aportante en VC Fondo CLIN administrado por Chile Global Ventures.**  
Technology and Telecommunications Company. Contributor in VC CLIN Fund managed by Chile Global Ventures.

Programas Programs	Foco Focus	Modalidad de postulación Application modality	Etapa Stage	Verticales del programa Program Verticals	Valor Agregado / Beneficios Value added / Benefits	Destino geográfico de la inversión Geographic destination of the investment	Portafolio histórico (número total de startups) Historical portfolio (total number of startups)	Casos representativos Representative cases
Explora Explora	Emprendimientos tecnológicos y digitales que cuenten con: Producto o servicio validado en usuarios/clientes (TRL 8 hacia arriba) Modelo de negocio escalable Trabajen con soluciones innovadoras, en base a tendencias tecnológicas, como Blockchain, Internet de las Cosas, Big Data, IA, Smart City, SmartBuilding, VR, AR, Smart Home. Technological and digital ventures that have: Product or service validated in users/customers (TRL 8 upwards) Scalable business model Work with innovative solutions, based on technological trends, such as Blockchain, Internet of Things, Big Data, IA, Smart City, Smart Building, VR, AR, Smart Home.	Ventanilla abierta Open window	Aceleración (expansión) Acceleration (expansion)	AGNOSTIC IA MOBILITY/LOGISTICS		Nacional National		Hydroscada, Omnyx, Webdox, Dynamic Wings, Tech See

121



# **Directorio de asociaciones de capital privado de Latam**

Directory of private equity associations in Latam

## ABVCAP

[www.abvcap.com.br](http://www.abvcap.com.br)

ABVCAP es una organización sin fines de lucro que representa a la industria de capital privado y capital de riesgo, y que tiene como objetivo facilitar la relación entre los miembros globales y locales de la comunidad de inversión a largo plazo, proporcionando un entorno que favorece el debate y fomenta el fortalecimiento de las relaciones. Promueve programas de capacitación; desarrolla estudios e investigaciones sobre la industria; difunde datos confiables de la industria; y fomenta buenas prácticas entre sus miembros y las empresas que invierten en la industria. También busca fomentar el intercambio de mejores prácticas, así como un entorno saludable para la expansión de la cultura de inversión a largo plazo.

ABVCAP is a non-profit organization that represents the private equity and venture capital industry, with the objective to facilitate the relationship between the global and local members of the investment community in the long term, providing an environment that favors debate and encourages the strengthening of relationships. Promotes training programs, develops studies and research on the industry, disseminates reliable industry data, and promotes good practices among its members and companies that invest in the industry. It also seeks to foster best practices as well as a healthy environment for the expansion of the investment culture in the long term.

**Año de creación / Year of creation:** 2000

**Número de miembros VC / Number of VC members:** 40

**Contacto / Contact:**

Cristiane Nascimento - [cncascimento@abvcap.com.br](mailto:cncascimento@abvcap.com.br)

## AMEXCAP

[amexcap.com](http://amexcap.com)

La Asociación Mexicana de Capital Privado (AMEXCAP) es una organización sin fines de lucro, cuya misión es fomentar el desarrollo de la industria de capital privado y capital emprendedor. Su objetivo es desarrollar y fortalecer la relación con inversionistas institucionales; generar un mayor número y frecuencia de las transacciones; mantener las relaciones con autoridades y reguladoras para mejorar la competitividad de la industria; y promocionar y difundir la industria a nivel nacional e internacional.

The Mexican Association of Private Capital (AMEXCAP) is a non-profit organization with the mission to promote the development of private capital and entrepreneurial capital industry. Its objective is to develop and strengthen the relationship with institutional investors, generate a greater number and frequency of transactions, maintain relations with authorities and regulators to improve the competitiveness of the industry, and promote and disseminate the industry at a national and international level.

**Año de creación / Year of creation:** 2003

**Número de miembros VC / Number of VC members:** 25

**Contacto / Contact:**

[info@amexcap.com](mailto:info@amexcap.com)

## ARCAP

[arcap.org](http://arcap.org)

La Asociación Argentina de Capital Privado, Emprendedor y Semilla (ARCAP) es una asociación sin fines de lucro que tiene el objetivo contribuir al crecimiento de la actividad económica de Argentina a través del desarrollo de la industria de capital privado local y de su inserción en mercados internacionales; impulsar las inversiones en distintos sectores; generar y divulgar herramientas de información sobre las novedades y actividades de la industria; promover la generación de estadísticas y estudios sobre la contribución de estas inversiones a la economía; y fomentar la adopción de mejores prácticas con estándares éticos y profesionales que faciliten la participación de inversionistas institucionales extranjeros en la Argentina.

The Argentine Association of Private, Entrepreneurial and Seed Capital (ARCAP) is a non-profit association with the objective to contribute to the growth of economic activity in Argentina through the development of the local private capital industry and its insertion in international markets, promote investments in different sectors, generate and disseminate information tools regarding industry news and activities, promote the generation of statistics and studies on the contribution of these investments to the economy, and promote the adoption of best practices with ethical and professional standards that facilitate participation of foreign institutional investors in Argentina.

**Año de creación: 2009, relanzada en 2016**

Year of creation: 2019, relaunched in 2016

**Número de miembros VC / Number of VC members:** 53

**Contacto / Contact:**

Juan Manuel Porcaro - [jmporcaro@arcap.org](mailto:jmporcaro@arcap.org)





## BOCAP

[bocap.org](http://bocap.org)

Bocap nace para exponer a sus miembros a las oportunidades de conexión, espacios de educación, relevamientos de data y exposición a las mejores prácticas en cuanto a capital emprendedor se refiere. Tiene como objetivo educar sobre la actividad de inversión de capital emprendedor y semilla; exponer a la comunidad emprendedora a las mejores prácticas en la inversión de capital emprendedor; levantar información sobre capital emprendedor en Bolivia; ser la organización conectora con otras organizaciones de América Latina dedicadas al capital semilla y emprendedor.

Bocap was born to expose its members to connection opportunities, educational spaces, data surveys and best practices in terms of entrepreneurial capital. Its objective is to educate about the investment activity of entrepreneurial and seed capital, expose the entrepreneurial community to best practices in venture capital investment, collect information on entrepreneurial capital in Bolivia, act as a connecting bridge with other organizations in Latin America dedicated to seed and entrepreneurial capital.

Año de creación / Year of creation: 2022

Número de miembros VC / Number of VC members: 3

Contacto / Contact:  
[info@bocap.com](mailto:info@bocap.com)

## COLCAPITAL

[colcapital.org](http://colcapital.org)

La Asociación Colombiana de Capital Privado busca lograr el desarrollo de la industria de capital privado en Colombia. De igual forma, tiene como objetivo representar el ecosistema de capital emprendedor en el país a través del involucramiento de nuevos actores y de la estructuración de proyectos e iniciativas que le permitan ser un punto de cohesión, buscar incrementar el flujo de capital en el ecosistema a través de la promoción de la comunidad inversionista local y global.

The Colombian Private Equity Association seeks to achieve the development of the private equity industry in Colombia. Similarly, its objective is to represent the entrepreneurial capital ecosystem in the country through the involvement of new actors and the structuring of projects and initiatives that allow it to be a point of cohesion, seeking to increase the flow of capital in the ecosystem through the promotion of the investment community local and global.

Año de creación / Year of creation: 2012

Número de miembros VC / Number of VC members: 64

Contacto / Contact:  
[info@colcapital.org](mailto:info@colcapital.org)

## ECUACAP

La Asociación Ecuatoriana de Capital Privado (ECUACAP) es una organización sin fines de lucro con el objetivo de fortalecer la industria de venture capital y private equity en Ecuador. Busca promover la colaboración entre los fondos de capital privado; generar informes sobre el mercado de capital privado en el país; educar acerca de la industria para fomentar un ecosistema fuerte; y promover oportunidades de inversión en Ecuador a nivel internacional.

The Ecuadorian Association of Private Capital (ECUACAP) is a non -profit organization with the objective of strengthening the venture capital and private equity industry in Ecuador. It seeks to promote collaboration between private capital funds, generate reports on the private capital market in the country, educate about the industry to foster a strong ecosystem, and promote investment opportunities in Ecuador at an international level.

Año de creación / Year of creation: 2021

Número de miembros VC / Number of VC members: 5

Contacto / Contact:  
 Justin Schwartz, Presidente - [justin@ecuacap.org](mailto:justin@ecuacap.org)

## PARCAPH

parcaph.org

La Asociación Paraguaya de Venture Capital (PARCAPH), es una organización sin fines de lucro con la misión de promover y desarrollar la industria del capital de riesgo en Paraguay como motor dinamizador de la economía. Además de capacitar a los actores sobre el mundo de inversión; aumentar las de Inversiones locales e internacionales en emprendimientos paraguayos; y fomentar aumento de fondos y vehículos de inversión locales.

Association (PARCAPH) is a non-profit organization with the mission of promoting and developing the venture capital industry in Paraguay as a dynamic engine of the economy. In addition, provides training the actors on the world of investment, increase local and international investment in Paraguayan ventures, and promotes an increase in funds and local investment vehicles.

Año de creación / Year of creation: 2021

Número de miembros VC / Number of VC members: 4

Contacto / Contact:  
[info@parcaph.org](mailto:info@parcaph.org)

## PECAP

[www.pecap.pe](http://www.pecap.pe)

Tiene como objetivo generar información, visibilizar el desarrollo, y promover iniciativas de diálogo político en temas relativos al capital emprendedor, además de incentivar y asegurar buenas prácticas y altos estándares éticos en el mercado, e incrementar la diversidad e inclusión en el ecosistema de emprendimiento.

Its objective is to generate information, make development visible, and promote political dialogue initiatives on issues related to entrepreneurial capital, in addition to encouraging and ensuring good practices and high ethical standards in the market, as well as increasing diversity and inclusion in the entrepreneurial ecosystem.

Año de creación / Year of creation: 2017

Número de miembros VC / Number of VC members: 10

Contacto / Contact  
Jenny Ruiz - [jruiz@pecap.pe](mailto:jruiz@pecap.pe) - [comunicaciones@pecap.pe](mailto:comunicaciones@pecap.pe)

## URUCAP

urucap.org

Urucap es una asociación sin fines de lucro que reúne a firmas de capital de riesgo, semilla, así como inversores ángeles, empresas de diversos rubros y otros actores clave. Tiene como objetivo integrar y desarrollar la industria de capital privado, capital de riesgo e inversión semilla, generando más oportunidades para inversores y emprendedores, con el objetivo de generar un impacto positivo.

Urucap is a non-profit association that brings together venture and seed capital firms, as well as angel investors, companies from various industries, and other key players. Its objective is to integrate and develop the private capital, venture capital, and seed investment industry, creating more opportunities for investors and entrepreneurs, with the aim of generating a positive impact.

Año de creación / Year of creation: 2022

Número de miembros VC / Number of VC members: 30

Contacto / Contact:  
[contacto@urucap.org](mailto:contacto@urucap.org)

125



VENECAPITAL

[venecapital.org](http://venecapital.org)

La Asociación Venezolana de Capital Privado Venecáptital, A.C. tiene como objetivo promocionar a Venezuela como país destino de inversiones de capital privado; representar los intereses del sector; fomentar la regulación moderna y competitiva; organizar el intercambio de ideas e información entre sus miembros; fomentar la participación de la comunidad de inversionistas local e internacional; difundir y promocionar el sector; generar información estadística y desarrollar estudios relevantes; apoyar el desarrollo profesional y educativo; y generar mayor número y frecuencia de operaciones de capital privado.

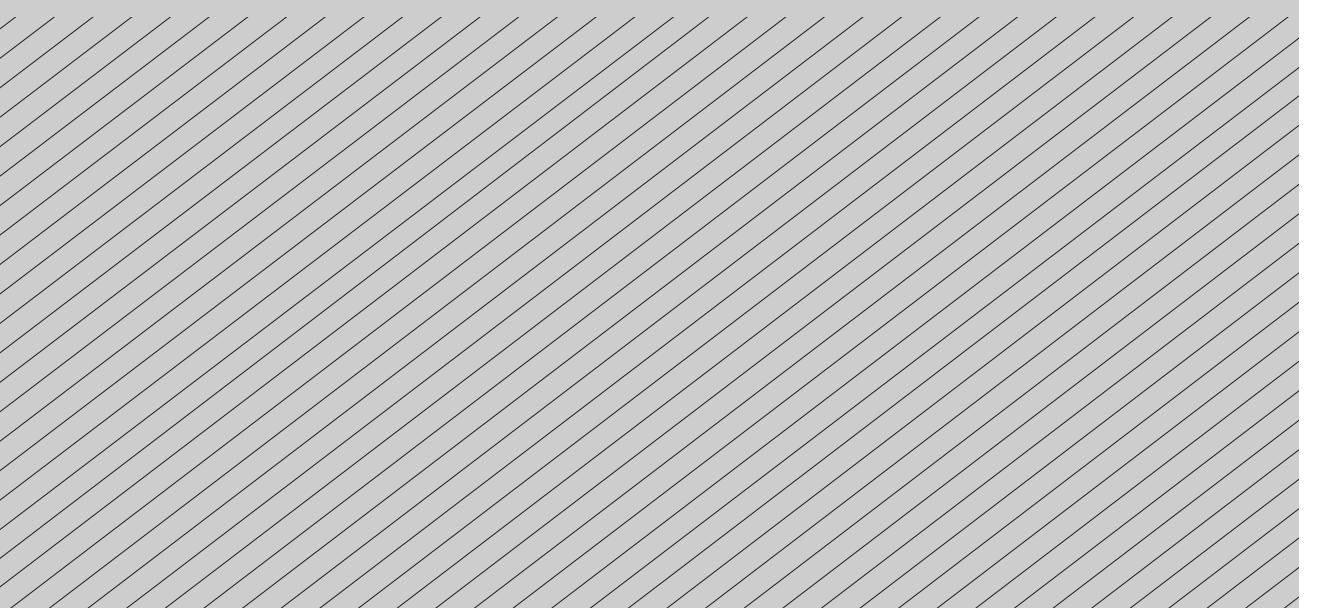
The Venezuelan Association of Private Capital Venecáptital, AC promotes Venezuela as a destination country for private capital investments, represents the sector, promotes modern and competitive regulation, organizes ideas and information exchange among its members, encourages the participation of the local and international investment community, disseminates and promotes the sector, generates statistical information and develops relevant studies, supports professional and educational development, and generates a greater number and frequency of private capital operations.

Año de creación / Year of creation: 2021

Número de miembros VC / Number of VC members: 7

Contacto / Contact:

Maria Fernanda Pacheco, Directora Ejecutiva  
[gerencia@venecapital.org](mailto:gerencia@venecapital.org)





Impact Report 2023

>ACVC

Asociación Chilena de Venture Capital